

**MUNICIPIO DE CABAÑAS
DEPARTAMENTO DE ZACAPA**

**"FINANCIAMIENTO DE UNIDADES AGRÍCOLAS (PRODUCCIÓN DE MAÍZ) Y
PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA"**

MELVIN VINICIO VILLANUEVA ESCOBAR

TEMA GENERAL

**“DIAGNÓSTICO SOCIOECONÓMICO, POTENCIALIDADES PRODUCTIVAS Y
PROPUESTAS DE INVERSIÓN”**

**MUNICIPIO DE CABAÑAS
DEPARTAMENTO DE ZACAPA**

TEMA INDIVIDUAL

**“FINANCIAMIENTO DE UNIDADES AGRÍCOLAS (PRODUCCIÓN DE MAÍZ) Y
PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA”**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
2008**

2008

(c)

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
EJERCICIO PROFESIONAL SUPERVISADO
UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA**

CABAÑAS – VOLUMEN 6

2-61-75-CPA-2008

Impreso en Guatemala, C.A.

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

“FINANCIAMIENTO DE UNIDADES AGRÍCOLAS (PRODUCCIÓN DE MAÍZ) Y
PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA”

MUNICIPIO DE CABAÑAS
DEPARTAMENTO DE ZACAPA

INFORME INDIVIDUAL

Presentado a la Honorable Junta Directiva y al

Comité Director

del

Ejercicio Profesional Supervisado de

la Facultad de Ciencias Económicas

por

MELVIN VINICIO VILLANUEVA ESCOBAR

previo a conferírsele el título

de

CONTADOR PÚBLICO Y AUDITOR

en el Grado Académico de

LICENCIADO

Guatemala, noviembre 2008

**HONORABLE JUNTA DIRECTIVA
DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS
DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA**

Decano:	Lic. José Rolando Secaida Morales
Secretario:	Lic. Carlos Roberto Cabrera Morales
Vocal Primero:	Lic. Albaro Joel Girón Barahona
Vocal Segundo:	Lic. Mario Leonel Perdomo Salguero
Vocal Tercero:	Lic. Juan Antonio Gómez Monterroso
Vocal Cuarto:	S.B. Roselyn Jeanette Salgado Ico
Vocal Quinto:	P.C. José Abraham González Lemús

**COMITÉ DIRECTOR DEL
EJERCICIO PROFESIONAL SUPERVISADO**

Decano:	Lic. José Rolando Secaida Morales
Coordinador General:	Lic. Marcelino Tomas Vivar
Director de la Escuela de Economía:	Lic. Antonio Muñoz Saravia.
Director de la Escuela de Auditoría:	Lic. Carlos Humberto Hernández Prado
Director a.i. de la Escuela de Administración:	Licda. Olga Edith Siekavizza Grisolia
Director del IIES:	Lic. Franklin Roberto Valdez Cruz
Jefe del Depto. de PROPEC:	Lic. Hugo Rolando Cuyán Barrera
Delegado Estudiantil Área de Economía:	Emerson Benjamín Rodríguez Alvarado
Delegado Estudiantil Área de Auditoría:	Jorge Roberto Pineda Samayoa
Delegado Estudiantil Área de Administración:	Cristián Estuardo Mayen Batz



FACULTAD DE
CIENCIAS ECONOMICAS

El Infrascrito Secretario de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de San Carlos de Guatemala, **HACE CONSTAR:** Que en sesión celebrada el día 18 de diciembre de 2008, según Acta No. 29-2008 Punto **CUARTO**, Inciso 4.2, subinciso 4.2.16 la Junta Directiva de la Facultad conoció y aprobó el Informe Individual del Ejercicio Profesional Supervisado, que con el título de **“FINANCIAMIENTO DE UNIDADES AGRICOLAS (PRODUCCION DE MAIZ) Y PROYECTO: PRODUCCION DE NARANJA VALENCIA”**, municipio de Cabañas, departamento de Zacapa.

Presentó

MELVIN VINICIO VILLANUEVA ESCOBAR

Para su graduación profesional como:

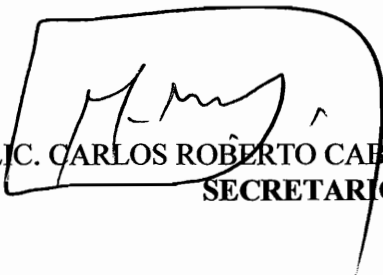
CONTADOR PUBLICO Y AUDITOR

Previo a la aprobación por parte de Junta Directiva de la Facultad, el trabajo citado sufrió el trámite de evaluación correspondiente, de acuerdo al Reglamento vigente del Ejercicio Profesional Supervisado, autorizándose su impresión.

Se extiende la presente, en la ciudad de Guatemala, a diecinueve días del mes de enero del año dos mil nueve.

Atentamente,

“ID Y ENSEÑAD A TODOS”


LIC. CARLOS ROBERTO CABRERA MORALES
SECRETARIO



/Ingrid


REVISADO

ACTO QUE DEDICO

A DIOS ALTÍSIMO	Quien me dio la vida y todas las posibilidades para concluir ésta meta.
A MIS PADRES	Que me inculcaron todos los valores y principios necesarios para ser un hombre de bien y me dieron a cada momento palabras aliento para seguir adelante.
A MIS HERMANOS	Jeovany y Carina, que de una u otra forma me apoyaron moralmente durante el avance de esta carrera.
A MIS AMIGOS	Clansi Rodríguez, Armando Rodríguez, y Osberto Villanueva, porque durante este proceso me mostraron su amistad sincera en todo momento; a Marleny Cabrera, Ilovna Cortéz, Thelma Duarte y Heydi Diemecke, por brindarme el apoyo moral cuando mas lo necesitaba. A todos ellos muchas gracias.
A MI ALMA MATER	La tricentenaria Universidad de San Carlos de Guatemala y a la Facultad de Ciencias Económicas por brindarme la oportunidad de aprender en sus aulas y formarme como profesional.
A MI PATRIA	Para que éste logro sirva para engrandecerla como se merece.

	ÍNDICE	Pàg.
INTRODUCCIÒN		I
	CAPÍTULO I	
	CARACTERÍSTICAS SOCIOECONÓMICAS DEL MUNICIPIO	
1.1	MARCO GENERAL	1
1.1.1	Antecedentes históricos	1
1.1.2	Localización	2
1.1.3	Extensión territorial	4
1.1.4	Orografía	4
1.1.5	Clima	4
1.1.6	Fauna y flora	4
1.2	DIVISIÓN POLÍTICA Y ADMINISTRATIVA	5
1.2.1	Política	5
1.2.2	Administrativa	6
1.3	RECURSOS NATURALES	6
1.3.1	Hidrografía	7
1.3.2	Bosques	7
1.3.3	Suelos	8
1.4	POBLACIÓN	8
1.4.1	Por edad y sexo	8
1.4.2	Área urbana y rural	11
1.4.3	Población económicamente activa	13
1.4.4	Empleo y niveles de ingreso	14
1.4.5	Emigración y migración	16
1.4.6	Vivienda	17
1.5	SERVICIOS BÁSICOS Y SU INFRAESTRUCTURA	17
1.5.1	Energía eléctrica	17
1.5.2	Agua potable	18

1.5.3	Educación	18
1.5.4	Salud	18
1.5.5	Drenajes y alcantarillado	19
1.5.6	Sistema de recolección de basura	19
1.5.7	Tratamiento de desechos sólidos	20
1.6	INFRAESTRUCTURA PRODUCTIVA	19
1.6.1	Sistema vial	20
1.6.2	Transporte	21
1.6.3	Beneficios y silos	22
1.6.4	Sistemas de riego	22
1.7	ORGANIZACIÓN SOCIAL Y PRODUCTIVA	23
1.7.1	Tipos de organización social	23
1.7.2	Organizaciones productivas	24
1.8	ENTIDADES DE APOYO	24
1.8.1	Del estado	24
1.8.2	Otras entidades de apoyo	25
1.9	FLUJO COMERCIAL	25
1.9.1	Mercaderías que ingresan al municipio	25
1.9.2	Mercaderías que salen del Municipio	26
1.10	INVERSIÓN SOCIAL	26
1.11	ANÁLISIS DE RIESGO	28
1.11.1	Identificación de riesgos	28
1.11.2	Amenaza	28
1.11.3	Vulnerabilidades	28

CAPÍTULO II

ORGANIZACIÓN DE LA PRODUCCIÓN

2.1	ESTRUCTURA AGRARIA	30
2.1.1	Tenencia y concentración de la tierra	30

ÍNDICE DE CUADROS

No.	Descripción	Pág.
1	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Población por Área Geográfica, Según Grupos de Edad años: 1994, 2002, 2006	9
2	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Población por censos según sexo, Años 1994, 2002, 2006	10
3	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Población por Área Urbana y Rural 1994, 2002, 2006	12
4	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Población Económicamente Activa por Sexo 1994, 2002, 2006	13
5	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Nivel de Ingreso Mensual por área geográfica, Según Rango, Año 2006	15
6	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Concentración de la Tierra por Cantidad y Superficie, Según Tamaño de Fincas, Años. 1979-2003-2006	31
7	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Participación de Actividades Productivas, Año: 2006	36
8	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Superficie, Volumen y Valor de la Producción Cultivo de Maíz y Frijol, Año 2006	48

5.6.3	Objetivos	73
5.6.4	Diseño organizacional	74
5.6.5	Funciones básicas	75
5.7	ESTUDIO FINANCIERO	76
5.7.1	Inversión	76
5.7.2	Financiamiento	81
5.7.3	Costo de producción	83
5.7.4	Estados financieros	85
5.8	EVALUACIÓN FINANCIERA	86
5.9	IMPACTO SOCIAL	91
	CONCLUSIONES	93
	RECOMENDACIONES	94
	BIBLIOGRAFÍA	

2.1.2	Actual uso de la tierra y su potencialidad productiva	32
2.2	ACTIVIDADES PRODUCTIVAS	36
2.2.1	Actividad agrícola	37
2.2.2	Actividad pecuaria	37
2.2.3	Actividad artesanal	37
2.2.4	Actividad turística	37
2.2.5	Actividad agroindustrial	38
2.2.6	Actividad industrial	38

CAPÍTULO III

ESTRUCTURA DEL FINANCIAMIENTO

3.1	ASPECTOS GENERALES DEL FINANCIAMIENTO	39
3.1.1	Financiamiento	39
3.1.2	Crédito	39
3.1.3	Objetivos del crédito	40
3.1.4	Importancia del crédito	40
3.1.5	Clasificación del crédito	40
3.1.6	Procedimientos básicos para obtener créditos	41
3.1.7	Condiciones de crédito	43
3.2	FUENTES DE FINANCIAMIENTO	43
3.2.1	Recursos propios	44
3.2.2	Recursos ajenos	44
3.3	MARCO LEGAL APLICABLE	45

CAPÍTULO IV

FINANCIAMIENTO DE LA PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

4.1	PRODUCCIÓN DEL MUNICIPIO	48
4.1.1	Volumen y valor de la producción	48
4.1.2	Financiamiento a la producción	49

4.2	FINANCIAMIENTO DEL PRODUCCIÓN DE MAÍZ	50
4.2.1	Según fuentes de financiamiento	50
4.2.2	Según niveles tecnológicos	50
4.2.3	Según destino de los fondos	51
4.2.4	Asistencia crediticia nacional, regional y municipal	51
4.2.5	Limitaciones del financiamiento	52
4.2.6	Influencia del crédito en el desarrollo del producto	53
4.2.7	Asistencia técnica	53

CAPÍTULO V

PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA

5.1	IDENTIFICACIÓN DEL PRODUCTO	55
5.2	JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO	56
5.3	OBJETIVOS DEL PROYECTO	56
5.3.1	Objetivos generales	56
5.3.2	Objetivos específicos	57
5.4	ESTUDIO DE MERCADO	57
5.4.1	Oferta	57
5.4.2	Demanda	69
5.4.3	Precio	61
5.4.4	Comercialización	61
5.5	ESTUDIO TÉCNICO	65
5.5.1	Localización	65
5.5.2	Tamaño	66
5.5.3	Recursos	67
5.5.4	Proceso productivo	68
5.6	ESTUDIO AMINISTRATIVO LEGAL	72
5.6.1	Organización propuesta	72
5.6.2	Justificación	73

No.	Descripción	Pág.
9	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Financiamiento de la Producción Agrícola, Fuentes Internas y Externas, Año 2006	49
10	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Oferta Total Histórica de Naranja Valencia, Años 2001-2005	58
11	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Oferta Total Proyectada de Naranja Valencia, Años 2006-2013	59
12	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Demanda Potencial Histórica de Naranja Valencia, Años 2001-2005	60
13	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Demanda Potencial Proyectada de Naranja Valencia, Años 2001-2005	61
14	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Márgenes de Comercialización, Año: 2006	65
15	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Volúmen de Producción, Año: 2006	67
16	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Inversión Fija, Año 2006	77

No.	Descripción	Pág.
17	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Inversión en Plantación, Año: 2006.	78
18	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Capital de Trabajo, Año 4 del Proyecto.	80
19	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Inversión Total, Año 2006.	81
20	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Plan de Amortización de Préstamo, Año 2006.	83
21	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Estado de Costo Directo de Producción Proyectado, del 01 de enero al 31 de diciembre de cada año.	84
22	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Proyecto Producción de Naranja Valencia, Estado de Resultados Proyectado, del 01 de enero al 31 de diciembre de cada año.	85

ÍNDICE DE GRÁFICAS

No.	Descripción	Pág.
1	Municipio de Cabañas, Producción de Naranja Valencia, Canales de Comercialización, Año 2006	64
2	Municipio de Cabañas, Producción de Naranja Valencia, Organigrama del Comité de Productores Unidos de Cabañas -CAUCA-, Año 2006	75
3	Municipio de Cabañas, Producción de Naranja Valencia, Punto de Equilibrio, Año :2006	91

ÍNDICE DE TABLAS

No.	Descripción	Pág.
1	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Asociaciones e Instituciones Sociales, Año: 2006	23
2	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Inversión Social, Año: 2006.	27
3	República de Guatemala, Tamaño de Fincas, Año: 2006	33
4	Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Estratos, Volumen y Valor de las Actividades Agrícolas Año: 2006	34

ÍNDICE DE MAPAS

No.	Descripción	Pág.
1	Municipio de Cabañas-Zacapa, Localización del Municipio, Año: 2006	3

INTRODUCCIÓN

La facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de San Carlos de Guatemala, es una institución que enmarca su actividad en el estudio e interpretación de la problemática del desarrollo nacional, a través del programa del Ejercicio Profesional Supervisado –EPS-, orienta a los estudiantes hacia la búsqueda de mecanismos que permitan el desarrollo económico y social más eficiente a las necesidades de Guatemala, todo esto para que mediante la investigación científica y aplicación de los conocimientos adquiridos se proporcionen soluciones posibles a los diferentes problemas que afronta la sociedad guatemalteca, sobre todo en el área rural.

El presente informe constituye el resultado final de la investigación realizada en el mes de octubre de 2006 en el municipio de Cabañas, de departamento de Zacapa, el cual se denomina, “FINANCIAMIENTO DE UNIDADES AGRICOLAS (PRODUCCIÓN DE MAIZ) Y PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA el cual forma parte del tema general “DIAGNÓSTICO SOCIOECONÓMICO, POTENCIALIDADES PRODUCTIVAS Y PROPUESTAS DE INVERSIÓN”. Principalmente se dan a conocer las posibilidades de acceso a las fuentes de financiamiento que tiene la población para poder incorporarse a la actividad productiva.

Como objetivo principal en la presente investigación es realizar un diagnóstico socioeconómico en el municipio de Cabañas, la finalidad es determinar la capacidad productiva, es decir, cómo produce, tipo de tecnología, esto con la finalidad de implementar aspectos técnicos y financieros, para mejorar el nivel de vida de la población.

La metodología utilizada para este trabajo consiste en la participación del estudiante en un seminario general, el cual consiste en preparar al estudiante, además de realizar una visita de campo de cinco días al lugar donde hará la investigación con el objetivo de darse una idea general de la situación del Municipio y del trabajo que tendrá que realizar, y al mismo tiempo aprovechará a entablar cierta comunicación con los habitantes del Municipio, además de conocer geográficamente el lugar e identificar las formas de producción, potencialidades productivas e información socioeconómica que le ayudara a definir la forma de trabajo que ejecutará en la visita definitiva la cual durará 30 días según lo establece el “Reglamento del Ejercicio Profesional Supervisado”.

En la investigación se tuvo limitación en cuanto a la información que proporcionó la población por temor a aumento de precios de sus productos básicos, mas sin embargo en otros casos la población se mostraba expectante con respecto a recibir ayuda económica o en especie debido a la difícil situación que estaban pasando.

Cabe mencionar nuestro agradecimiento a las autoridades municipales por brindarnos todo el apoyo solicitado que hizo posible la realización del presente informe.

Para efectos de presentación, el informe fue dividido en cinco capítulos cuyo contenido se sintetiza de la siguiente forma:

Capitulo I: Contiene la descripción general del municipio de Cabañas, el cual incluye antecedentes históricos, aspectos geográficos, división política-administrativa, recursos naturales, servicios e infraestructura con los que cuenta el Municipio.

montañas cercanas a sus poblados, lugares en los cuales no existe un canal que les permita aprovechar el agua.

1.7 ORGANIZACIÓN SOCIAL Y PRODUCTIVA

“Como organización social se entiende que son todos aquellos grupos que se integran con el propósito predeterminado de mejorar las condiciones de bienestar para su comunidad; su función fundamental es la gestión de su propio desarrollo comunitario.”⁷

1.7.1 Tipos de Organización social

Son entidades propias de la comunidad que se organizan en forma espontánea para atender necesidades colectivas o dar apoyo a sus habitantes.

Dentro de las referidas instituciones se pueden mencionar:

Tabla 1
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Asociaciones e Instituciones Sociales
Año: 2006

Descripción	Cantidad
Asociación de Cabañecos Ausentes	1
Asociación de Padres de Familia	4
Asociación Juvenil Cabañeca	1
Asociación de Fútbol	1
Organizaciones religiosas	9
Concejos Comunitarios de Desarrollo	22
Comité Interinstitucional de Apoyo Municipal	1

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En la tabla anterior se describen las diferentes asociaciones e instituciones sociales con las que cuenta la población del Municipio.

⁷ Loc. Cit. p.5

Capítulo II: Muestra la estructura agraria existente y enfatiza en la tenencia, uso y concentración de la tierra.

Capítulo III: Presenta la estructura financiera del país, los diversos tipos y formas de crédito, fuentes de financiamiento y las limitaciones más importantes que existen en el Municipio objeto de estudio.

Capítulo IV: Hace referencia a los aspectos generales del financiamiento propios del municipio de Cabañas, las actividades que se desarrollan, y la asistencia crediticia otorgada por las distintas instituciones.

Capítulo V: Presenta el proyecto de la producción de naranja valencia, en éste capítulo se desarrollan datos como el estudio de mercado, marco legal aplicable, tipo de organización, financiamiento interno y externo, estudio y evaluación financiera, al final se evalúa el proyecto mediante herramientas simples para conocer la rentabilidad del mismo.

Por último se describen las conclusiones y recomendaciones sugeridas como resultado de esta investigación.

CAPÍTULO I

CARACTERÍSTICAS SOCIOECONÓMICAS DEL MUNICIPIO DE CABAÑAS

El objeto de caracterizar y tipificar la estructura socioeconómica del municipio de Cabañas departamento de Zacapa, es conocer el aspecto cultural, económico y social. El cual debe ser comparado con la situación histórica, que permitirá a las autoridades tomar decisiones que garanticen mejores condiciones de vida para los habitantes del Municipio.

1.1 MARCO GENERAL

Se refiere a aspectos que identifican al Municipio, entre los que se pueden mencionar el contexto nacional y departamental, antecedentes históricos, localización, extensión territorial, clima, orografía y otras características propias del mismo.

1.1.1 Antecedentes históricos

El municipio de Cabañas se considera uno de los lugares más importantes debido a su ubicación en el nororiente; durante la colonia los españoles organizaron el pueblo llamándole San Sebastián Chimalapa, nombre que permaneció hasta el año de 1890 cuando a solicitud de la Municipalidad y por Acuerdo Gubernativo emitido el 7 de abril del mismo año se le nombró oficialmente “Cabañas”, en honor al General Trinidad Cabañas.

“El antiguo nombre de Cabañas, fue un nombre de voces indígenas (de origen mexicano: “chimali”= escudo, rodela; y “apan” = terminación locativa; que significa “en el lugar de las rodela; las rodela; fueron armas defensivas que usaron los conquistadores”.¹

¹ Francis Gall. DICCIONARIO GEOGRÁFICO DE GUATEMALA. Tomo I. Compilación Crítica. Guatemala, C. A. 1,980 p.51.

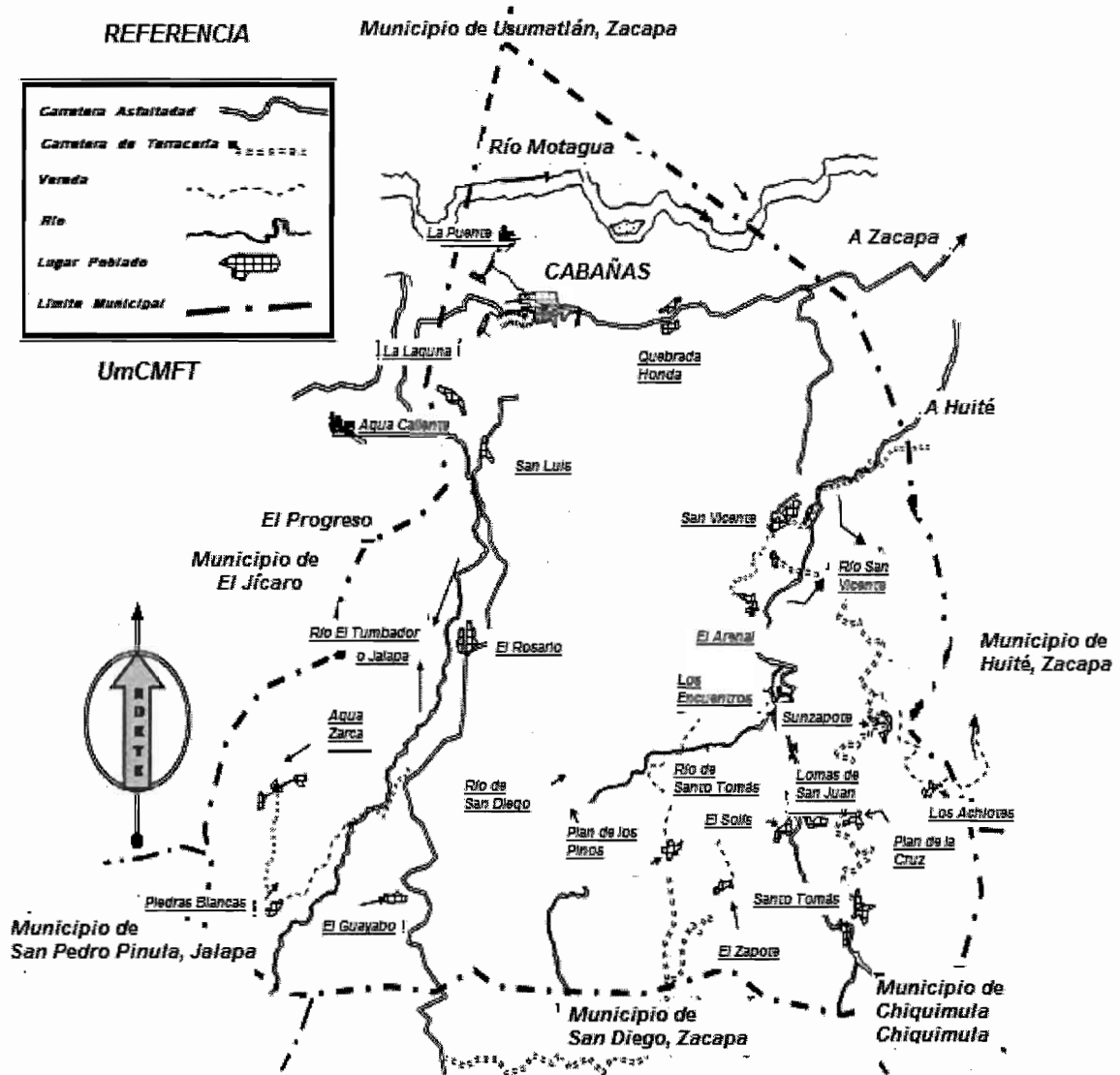
1.1.2 Localización

La cabecera del Municipio se comunica con la carretera CA-9 a la altura del kilómetro 98 que une desde la Villa El Rancho, San Agustín Acasaguastlán hasta la cabecera Municipal en un tramo de 55 kilómetros de carretera asfaltada y es considerada la ruta más corta para llegar desde la ciudad capital; también a la altura del kilómetro 126 en jurisdicción del municipio de Río Hondo, se puede llegar por la entrada de Santa Cruz a través de un tramo carretero asfaltado de 24 kilómetros, que pasa por el municipio de Huité.

Existe una carretera interna de 24 kilómetros que une y a la vez limita Cabañas con el municipio de San Diego y sus extensiones comunican los municipios de San Luis Jilotepeque y San Pedro Pinula del departamento de Jalapa.

Se presenta a continuación el mapa de localización del Municipio:

Mapa 1
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Localización del Municipio
Año: 2006



Fuente: Elaboración propia con base en datos de la Oficina de Planificación Municipal municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa, Año 2006.

1.1.3 Extensión Territorial

El municipio de Cabañas cuenta con una extensión geográfica de 136 kilómetros cuadrados, el cual representa el cinco por ciento del Departamento. El siete por ciento (cinco kilómetros) se estima que cubre el casco urbano y el 93% restantes se ubican en el área rural del Municipio.

1.1.4 Orografía

Dentro de su jurisdicción se encuentran los cerros Piedra de Cal, La Campana, El Pacayal, El Temblador y El Cuervo.

El cerro Piedra de Cal se encuentra ubicado en terrenos municipales y como su nombre lo indica está conformado por piedra de cal mineral no explotada en el Municipio, el Parque Regional Municipal “El Niño Dormido” se encuentra dentro de sus límites.

Los cerros La Campana y el Pacayal colindan con el departamento del Chiquimula y se encuentran ubicados en la aldea Santo Tomás.

El cerro el Temblador colinda con el municipio de Huité y el cerro el Cuervo con el municipio de San Diego.

1.1.5 Clima

El clima en el municipio de Cabañas, es cálido seco la mayor parte del año con una temperatura que oscila entre los 18 grados centígrados mínima y máxima de 38 grados centígrados, para una temperatura media anual de 27 grados centígrados, con vegetación particular del pastizal.

1.1.6 Fauna y flora

Se refiere a las especies vivas que habitan el municipio.

a) Fauna

Existe diversidad de especies entre las que se pueden mencionar: escorpión, mapache, coyote, zorros, zorrillos, conejos, cascabel, mazacuata, iguana negra, tortuga y lagartija, los que se encuentran en peligro de extinción son: el escorpión y el coyote;

b) Flora

Es notorio que en el Municipio es dominante la zarza o zarza blanca (mimosa zacapana) y en general se reconoce a las comunidades de zarza y yaje como pioneras del bosque. Además de ella podemos mencionar las siguientes especies: tunos, manzanote, roble de Zacapa, upay, zapotón, aripin, yaje, palo jiote, pino colorado, encino, nance, madre cacao, jaguar, mango, limón, chico, jobo, guayacán.

1.2 DIVISIÓN POLÍTICA Y ADMINISTRATIVA

“Es una variable muy importante, porque permite analizar no sólo los cambios que puedan haber en un área, en la división política, sino también en su función administrativa”.²

1.2.1 División política

En el proceso de investigación se pudo observar que la Municipalidad únicamente cuenta con el registro de 21 centros poblados, el Instituto Nacional de Estadística en la realización del XI Censo de Población y VI de Habitación determinó un total de 25, y en el trabajo de campo se estableció que existen un total de 24 centros poblados donde se incluye la Cabecera Municipal, se integran de la siguiente manera: un Pueblo, 19 aldeas, cuatro caseríos y una finca.

²José Antonio Aguilar Catalán. MÉTODO PARA LA INVESTIGACIÓN DEL DIAGNÓSTICO SOCIOECONÓMICO. (Pautas para el desarrollo de las regiones en países que han sido mal administrados) 1ª. ed. Guatemala, Universidad de San Carlos de Guatemala (USAC), Guatemala. p.60.

1.2.2 División administrativa

“El Concejo Municipal es el órgano colegiado superior de deliberación y de decisión de los asuntos municipales cuyos miembros son solidaria y mancomunadamente responsables por la toma de decisiones y tiene su sede en la cabecera de la circunscripción municipal. El Gobierno Municipal corresponde al Concejo Municipal, el cual es responsable de ejercer la autonomía del municipio. Se integra por el alcalde, los síndicos y los concejales, todos electos directa y popularmente en cada municipio de conformidad con la ley de la materia.

El alcalde es el encargado de ejecutar y dar seguimiento a las políticas, planes, programas y proyectos autorizados por el Concejo Municipal.”³

Durante la investigación de campo se pudo determinar que en los centros poblados más lejanos a la Cabecera Municipal, la población tiene conocimiento que en su comunidad se encuentra conformado el Concejo Comunitario de Desarrollo (COCODE), cuyas autoridades son electas para un período de uno o dos años con posibilidad de reelección, generalmente el alcalde auxiliar es el presidente del mismo.

De acuerdo a la muestra seleccionada solamente el 44% de la población sabe de la existencia de los COCODES, además de la función de los mismos, las cuales se encuentran estipuladas en la Ley de los Concejos de Desarrollo Urbano y Rural Decreto número 11-2002 del Congreso de la República.

1.3 RECURSOS NATURALES

“Como recursos naturales se pueden comprender a todos aquellos bienes que ofrece la naturaleza, los cuales al ser objeto de manejo, explotación y

³ Congreso de la República de Guatemala, CÓDIGO MUNICIPAL DECRETO 12-2002 sancionado el 2 de abril de 2002 y publicado el 13 de mayo de 2002 p.51

aprovechamiento por parte del ser humano, razón por la cual se convierten en bienes económicos”⁴

1.3.1 Hidrografía

El Municipio también cuenta con 25 pequeños manantiales ubicados en las cercanías del área protegida “Parque Regional Municipal El Niño Dormido”, que son la principal fuente de abastecimiento a las comunidades para satisfacer las diferentes necesidades del Municipio y en la cabecera Municipal existe la laguna El Naranjo, la cual presenta ciclos de llena y de secamiento en intervalos de aproximadamente siete años, que durante la investigación de campo del año 2006 se encontraba seca.

Existe evidencia, de que muy cerca de los límites del área protegida pasaba un río del que todavía se ve la huella, de considerable capacidad y desafortunadamente se perdió por completo debido al resultado de la deforestación.

1.3.2 Bosques

El tipo de bosque que posee el municipio de Cabañas, es el Chaparral Espinoso, el cual puede ser observado en el valle del Motagua, una zona semiárida ubicada entre El Progreso y Zacapa, de unos 75 kilómetros de longitud. Es atravesado por el río Motagua, con temperaturas promedio de 22 a 28 grados centígrados, según los archivos del Concejo Nacional de Áreas Protegidas (CONAP).

⁴ IDEM. p.5

1.3.3 Suelos

El tipo de suelo que se encuentra en el municipio de Cabañas y por el clima cálido predominante en el sector, es el denominado “Latosol o suelo laterítico”. Es muy frecuente en regiones tropicales de climas cálidos y húmedos.

En el Municipio los principales usos de los suelos son agrícola, forestal, y pecuario. El uso agrícola se da en todas las comunidades porque es la base de la economía y subsistencia de la población. En forestal no existe manejo de bosques, sino sólo el aprovechamiento de madera de construcción y leña en áreas con diferentes grados de regeneración vegetal, una gran parte del Municipio ha sido disturbado por la actividad humana.

1.4 POBLACIÓN

“Es la variable alrededor de la cual giran todas las demás, porque es la razón de ser del diagnóstico socioeconómico. El análisis de este tema debe ser profundo y cubrirá todos los indicadores demográficos posibles.”⁵. Según los censos realizados por el Instituto Nacional de Estadística (INE) el total de la población del municipio de Cabañas en el año 1994 es de 9,705, comparado con el año 2002 que registró un crecimiento del dos por ciento y se reportó un total de 11,211 habitantes. El total de la población para el Municipio en el año 2006, con base en las proyecciones del Instituto Nacional de Estadística (INE) es de 12,057 personas.

1.4.1 Población por edad y sexo

Esta variable permite conocer los rangos de edad y sexo, dentro de los cuales se encuentra la población del municipio de Cabañas, dividido en área urbana y rural.

⁵ Loc. Cit. p.5

a) Población por edad

El rango de edad dentro del Municipio es un indicador determinante en cuanto a la productividad del mismo, debido a que se cuenta con gran cantidad de personas aptas para el desarrollo de distintas actividades productivas que permiten el desarrollo económico y social de la población, por lo que se presenta el cuadro por grupo de edad a continuación:

Cuadro 1
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Población por Área Geográfica, Según Grupos de Edad
Años: 1994 - 2002 - 2006

Grupo de edad años	Censo Año 1994					
	Urbana	%	Rural	%	Total	%
0 - 15	1,612	44	2,746	45	4,358	45
16 - 64	1,843	51	3,001	50	4,844	49
65 y más	193	5	310	5	503	6
Totales	3648	100	6,057	100	9,705	100

Grupo de edad años	Censo Año 2002					
	Urbana	%	Rural	%	Total	%
0 - 15	1,844	42	3,013	44	4,857	43
16 - 64	2,302	52	3,399	50	5,701	51
65 y más	249	6	404	6	653	6
Totales	4,395	100	6,816	100	11,211	100

Grupo de edad años	Proyección Año 2006					
	Urbana	%	Rural	%	Total	%
0 - 15	1,972	41	3,156	44	5,128	43
16 - 64	2,568	53	3,617	50	6,185	51
65 y más	283	16	461	6	744	6
Totales	4,823	100	7,234	100	12,057	100

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del X Censo Nacional de Población y V de Habitación 1994, XI Censo de Población y VI de Habitación 2002, y Proyección 2006 Instituto Nacional de Estadística -INE-

En el cuadro anterior se puede apreciar que en la proyección de población por área geográfica según grupos de edad, al año 2006 un 43% corresponde a las edades entre cero y 15 años, mientras que un 51% corresponde al rango entre 16-64 años y por último está el rango de edades de 65 años y más, que representa un seis por ciento. Esto demuestra que la mayor parte representa un alto porcentaje de la población económicamente activa;

b) Población por sexo

Esta variable permite determinar el número de hombres y mujeres que según los censos se tienen registrados en el municipio de Cabañas, así como la proyección para el año 2006, como se presenta a continuación:

Cuadro 2
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Población por Censos Según Sexo
Años: 1994 - 2002 - 2006

Sexo		Censo 1994		
Descripción	Urbana	Total %	Rural	Total %
Hombres	1,761	48.27	3,096	51.11
Mujeres	1,887	51.73	2,961	48.89
Totales	3,648	100.00	6,057	100.00
Sexo		Censo 2002		
Descripción	Urbana	%	Rural	%
Hombres	2,113	48.07	3,390	49.74
Mujeres	2,282	51.93	3,426	50.26
Totales	4,395	100.00	6,816	100.00
Sexo		Proyección 2006		
Descripción	Urbana	%	Rural	%
Hombres	2,315	47.98	3,547	49.05
Mujeres	2,510	52.02	3,685	50.95
Totales	4,825	100.00	7,232	100.00

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del X Censo Nacional de Población y V de Habitación 1994, XI Censo de Población y VI de Habitación 2002, y Proyección 2006 Instituto Nacional de Estadística -INE-

Basados en el análisis por sexo, se observa que tanto en el censo 1994, 2002 y la proyección al 2006, la tendencia entre hombres y mujeres tiene un promedio del 50% para los dos géneros. Para el año 2006 los resultados de la proyección aplicados a la población total estimada, indican que la población femenina aumentó en 228 (10%) en el área urbana, mientras que en área rural se incrementó en 259 (ocho por ciento) con respecto al 2002. La población masculina también reportó incrementos, en el área urbana 202 (10%), y en el área rural 157 (cinco por ciento).

1.4.2 Área urbana y rural

El análisis de la distribución de la población permite establecer el incremento poblacional y la diferencia existente en el censo de 1994, 2002, así como la proyección al año 2006.

La distribución de la población por área geográfica, se muestra en el cuadro siguiente:

Cuadro 3
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Población por Área Urbana y Rural
Años: 1994 - 2002 – 2006

Sexo		Censo 1994		
Descripción	Urbana	%	Rural	%
Hombres	1,761	48	3,096	51
Mujeres	1,887	52	2,961	49
Total	3,648	100	6,057	100

Sexo		Censo 2002		
Descripción	Urbana	%	Rural	%
Hombres	2,113	48	3,390	50
Mujeres	2,282	52	3,426	50
Total	4,395	100	6,816	100

Sexo		Proyección 2006		
Descripción	Urbana	%	Rural	%
Hombres	2,315	48	3,547	49
Mujeres	2,510	52	3,685	51
Total	4,825	100	7,232	100

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del X Censo Nacional de Población y V de Habitación 1994, XI Censo de Población y VI de Habitación 2002, y Proyección 2006 Instituto Nacional de Estadística -INE-

El incremento de la población en el área rural en el año 2002 respecto del año 1994 fue casi del tres por ciento, con base a los datos del trabajo de campo del mes de octubre de 2006, según la muestra, la población del área rural representa el 61% del total, presenta una variación ó incremento de 13% respecto al año 2002; lo que permite establecer que existen pocas fuentes de trabajo en el área urbana que motiven la migración del área rural hacia la misma.

Esta situación se debe a la disponibilidad de tierra que poseen las personas en el área rural para el cultivo de productos para subsistir, aunque estos terrenos pertenecen a personas individuales, quienes les permiten utilizarlos sin exigir un

pago monetario sino únicamente en especie, y a los servicios proporcionados al año 2006 como: educación, energía eléctrica y agua entubada.

1.4.3 Población económicamente activa (PEA)

Está integrada por personas que se encuentran en capacidad de trabajar así como las que buscan trabajo; no se toman en cuenta menores de siete años.

Las personas que no trabajan y que no desean hacerlo comprenden la población económicamente inactiva (PEI), entre los que se mencionan a continuación: niños en edad pre-escolar, estudiantes, jubilados, discapacitados, personas con problemas psicológicos y privadas de libertad por asuntos judiciales.

En la investigación de campo realizada se pudo determinar la cantidad de personas que pertenecen a la PEA, la información se presenta en el siguiente cuadro:

Cuadro 4
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Población Económicamente Activa por Sexo
Años: 1994 -2002 - 2006

Género	Censo 1994	%	Censo 2002	%	Proyección 2006	%
Hombres	2,366	91	2,431	82	2,464	77
Mujeres	255	9	523	18	749	23
Total	2,621	100	2,954	100	3,213	100

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del X Censo Nacional de Población y V de Habitación 1994, XI Censo de Población y VI de Habitación 2002, y Proyección 2006 Instituto Nacional de Estadística -INE-

En el cuadro anterior se puede apreciar que un alto porcentaje corresponde a hombres, lo que demuestra la poca participación de la mujer dentro de las unidades productivas del Municipio.

1.4.4 Empleo y niveles de ingreso

Cuando se habla de la contratación de un individuo por personas o instituciones para obtener su trabajo a cambio de un salario u otro tipo de pago se refiere a empleo. En economía, el término empleo también hace referencia a otros factores de producción, como la tierra y el capital, pero en sentido corriente se refiere a la utilización de trabajadores asalariados.

a) Empleo

En el Municipio los pobladores se dedican principalmente a la actividad agrícola, la cual ocupa la mayor cantidad de personas, no necesariamente significa generación de empleo, debido a que se realiza en terrenos propios o arrendados y no perciben un salario;

b) Niveles de ingreso

Al realizar la encuesta en octubre del año 2006, se establecieron los niveles de ingreso del Municipio, los cuales se presentan en el cuadro siguiente:

Cuadro 5
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Nivel de Ingreso Mensual por Área Geográfica, Según Rango
Año: 2006
(Porcentaje)

Rango de ingreso en Quetzales	Área urbana	Área rural	Total
Menor de 500	14	22	36
501 a 1,000	12	19	31
1,001 a 1,500	7	11	18
1,501 a 2,000	3	5	8
2,001 a 2,500	1	1	2
2,501 a 3,000	0	1	1
3,001 a 3,500	1	1	2
3,501 a 4,000	0	0	0
4,001 a 4,500	0	0	0
4,501 a 5,000	1	1	2
Total	39	61	100

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006

El cuadro anterior muestra que el dos por ciento de la población encuestada obtiene ingreso superior a Q 4,500.00, esto se debe a que reciben remesas de Estados Unidos o bien poseen un negocio propio.

El 36% de la población percibe ingresos inferiores a Q. 500.00 mensuales, generalmente son personas que se dedican a la agricultura, quienes destinan la mayor parte de la cosecha para la subsistencia.

En el área rural un 31% de las personas obtienen un ingreso menor de Q. 1,000.00, el cual es inferior al salario mínimo fijado en el año 2005, que asciende a Q. 1,529.00 incluye bonificación incentivo según Decreto No. 37-2002, para las actividades agropecuarias, como lo indica el Acuerdo Gubernativo No. 640-2005 vigente a partir del uno de enero de 2006.

En la investigación de campo realizada se pudo determinar el origen del ingreso, el 61% de los encuestados en el área rural lo obtienen generalmente por venta de la cosecha y en un porcentaje bajo de remesas familiares; mientras en el área urbana está relacionado al trabajo dependiente, a la actividad comercial, así como a la prestación de servicios y negocios informales (tiendas, abarroterías, ventas de tortillas).

1.4.5 Emigración y migración

La emigración consiste en dejar el propio país o la región para establecerse en otro sitio. Forma parte del concepto más amplio de las migraciones de población.

Migración es el desplazamiento de individuos por causas económicas, sociales o políticas, que implica cambio definitivo del lugar de residencia habitual.

a) Emigración

Al realizar la encuesta en octubre de 2006, se determinó que existe aproximadamente entre 90% y 95% de probabilidad que el seis por ciento de la población haya emigrado fuera del País. Adicionalmente por información obtenida de entidades financieras indica que hubo un movimiento de entre 100 y 300 remesas familiares por mes para el año 2006, que oscilan entre los montos de \$ 50.00 y \$ 300.00 (dólares de Estados Unidos de Norte América) y por lo general los beneficiarios en la mayoría de los casos, son parientes que habitan en el área rural.

Durante el trabajo de campo se determinó, que de cada 100 hogares investigados, dos tienen familiares en el extranjero, esto se debe a la situación en la que se encuentra el Municipio, por la falta de fuentes de empleo, y salarios por debajo de lo establecido en la ley del salario mínimo;

b) Migración

Al realizar el trabajo de campo se pudo determinar que el 12% de la población migró al Municipio, en su mayoría por haber contraído matrimonio con personas originarias del mismo, dentro de los departamentos que han migrado se mencionan: Guatemala, Chiquimula, Jalapa, Escuintla, Izabal, entre otros.

1.4.6 Vivienda

El total de viviendas del Municipio según el Instituto Nacional de Estadística (INE) en el censo de habitación del año 1994, fue de 2,115, de las cuales 826 se ubicaban en el área urbana y 1,289 en el área rural, mientras que para el año 2002 de acuerdo a datos del XI Censo Nacional de Población y VI de Habitación en el municipio Cabañas se reportaron 1,062 viviendas en el área urbana y 1,626 en el área rural, para un total de 2,688 viviendas

Las construcciones formales del Municipio, reportadas por el INE en el año 1994 fueron 1,734 que representan el 82% del total y un 17% son ranchos, el restante uno por ciento son viviendas improvisadas. En el año 2002 el Instituto Nacional de Estadística reporta 2,293 construcciones formales, que equivalen al 85% del total, 360 ranchos que representan el 14% y como viviendas improvisadas uno por ciento.

1.5 SERVICIOS BÁSICOS Y SU INFRAESTRUCTURA

Es un indicador muy importante debido a que permite medir el desarrollo que ha tenido la comunidad durante un período determinado, con lo cual se puede evaluar su tendencia.

1.5.1 Energía eléctrica

La cobertura del servicio de energía eléctrica, determinada según encuesta realizada durante el mes de octubre de 2006, en el área urbana representa el

40%, dato que corresponde a la atención total de usuarios y en el área rural del 57%.

Para el suministro a los consumidores se pueden determinar las siguientes tensiones: la industria suele trabajar entre 380 y 415 voltios, y las viviendas reciben entre 220 y 110.

1.5.2 Agua potable

Se pudo determinar según la información proporcionada, que de 12,057 personas que conforman la población del Municipio, el 91% poseen agua, la cual puede ser potable o entubada y un nueve por ciento la obtienen de nacimientos y ríos que se localizan en las inmediaciones de las comunidades. De este porcentaje el 39% le corresponde al área urbana, mientras que el 52% al área rural.

1.5.3 Educación

La cobertura según información proporcionada por el Ministerio de Educación en el área urbana y rural se inicia desde el nivel pre-primario hasta el ciclo diversificado, además de atención en programas de alfabetización que están a cargo del Comité Nacional de Alfabetización (CONALFA). En el año 2006 se atiende una cantidad de 3,491 estudiantes, distribuido en un 19% en el nivel de pre-primaria, 66% en el nivel de primaria, en donde se presenta el mayor porcentaje de cobertura a nivel municipal; 15% en el nivel medio, el cual está representado de la siguiente manera, para el ciclo básico 12% y un tres por ciento para el ciclo diversificado.

1.5.4 Salud

En todo el Municipio existen cuatro centros de salud, uno en Cabañas que cuenta con un médico y la afluencia de pacientes es amplia, según información

obtenida llegan pacientes de otros municipios aledaños a Cabañas; los demás están ubicados en tres aldeas: San Vicente, El Rosario y Lomas de San Juan, los que son atendidos por enfermeras auxiliares.

En cuanto a la cobertura en el área rural, se determinó que un 80% de la población no cuenta con un centro de salud dentro de la comunidad.

Las instalaciones del Centro de Salud, están ubicadas en el Barrio Centro del casco urbano en el municipio de Cabañas, a dos cuadras del Parque y de la Alcaldía Municipal. Se prestan los servicios de maternidad, hospitalización (casos que no ameritan traslado al Hospital de Zacapa), consulta externa, exámenes de laboratorio y farmacia.

1.5.5 Drenajes y letrinas

Según datos obtenidos en la Oficina de Planificación Técnica Municipal, el sistema de drenajes está cubierto en un 40% e instalado por medio de tubería subterránea, mientras que un 60% corresponde a los centros ubicados en las zonas altas, en donde es imposible colocar los ductos por la topografía que presenta el terreno, para ello se tendría que trabajar con una técnica diferente, lo que implica realizar una inversión de fondos, con los que no se contaban para el segundo semestre del año 2006.

1.5.6 Sistema de recolección de basura

Este servicio es prestado por la Municipalidad tanto en el casco urbano como en la aldea San Vicente, los habitantes que lo utilizan deben pagar una cuota mensual de Q15.00.

En los demás centros poblados del área rural no se cuenta con este servicio, por lo cual las personas optan por quemarla.

1.5.7 Tratamiento de desechos sólidos

De acuerdo a la investigación efectuada, sobre este tema se observó, que en el Municipio no se cuenta con una planta de tratamiento para desechos sólidos, ni con un relleno sanitario, tanto en el área urbana como en la rural.

La Municipalidad renta maquinaria para quitar la basura de la vía y tirarla al barranco para evitar que se disperse en el tramo carretero.

En el área rural la basura es quemada en los patios de los hogares, por consiguiente no se observan basureros clandestinos, pero existe una contaminación ambiental principalmente por el humo que es emanado de dicho tratamiento para los desechos sólidos.

1.6 INFRAESTRUCTURA PRODUCTIVA

“Este indicador trata de percibir los niveles de desarrollo en que se encuentra la actividad productiva y el proceso que ha tenido para su instalación, y si no existe, especificar porqué no existe. Dentro de la infraestructura productiva están los sistemas y unidades de riego, silos, centros de acopio, mercados, vías de acceso, puentes, energía eléctrica comercial e industrial, telecomunicaciones, transporte y otras edificaciones o construcciones que promuevan o fortalezcan la actividad productiva”⁶

1.6.1 Sistema vial

En el municipio de Cabañas se cuenta con redes viales asfaltadas y de terracería que permite comunicarse con sus aldeas y caseríos, así como también, con los municipios de Huité y San Diego que pertenecen a Zacapa y El Júcaro en el departamento de El Progreso. Es necesario citar que existen centros poblados que tienen accesos en buen estado, pero en su mayoría, cuentan con

⁶ Loc. Cit. p.5

rutas de terracería y balastro que en época seca están en condiciones regulares, donde ingresan únicamente vehículos de doble tracción; sin embargo en época lluviosa el camino es completamente inaccesible y sólo se puede transitar a pie o en bestia.

1.6.2 Transporte

El servicio de transporte está cubierto en un 100% dentro de la Cabecera Municipal, no ocurre lo mismo en el área rural, esto se debe a que la infraestructura y ubicación geográfica de las aldeas no es adecuada para el acceso de transporte pesado o liviano, por lo tanto representa un problema para la comercialización y traslado de los productos agrícolas, pecuarios y artesanales.

a) Transporte en área urbana

A partir del año 2004 en el casco urbano se inicia el servicio de moto taxi, conocidos como tuc-tuc, los cuales cuentan con una capacidad máxima de tres personas y cobran Q. 2.00 por cada una en el traslado de barrio a barrio; mientras que el costo del viaje fuera de la Cabecera Municipal oscila entre Q. 3.00 a Q. 10.00 donde la tarifa depende de la distancia recorrida;

b) Transporte al área rural

La mayor parte de las comunidades del Municipio, aunque tienen caminos de terracería para la circulación de vehículos, no reúnen las condiciones necesarias y sólo transitan por esas vías automotores tipo pick up de doble tracción, los cuales llegan a las aldeas cuando son requeridos por productores que desean trasladar sus cosechas al mercado. Así mismo se pudo determinar que desde el mes de agosto del año 2006 un vehículo transporta personas desde el Casco Urbano hacia la aldea Santo Tomás, dentro de la ruta incluye las comunidades de San Vicente, Sunzapote, Loma de San Juan y Plan de la Cruz, de esta

manera se facilita el traslado de personas y de productos agrícolas, también se beneficia a un promedio de 12 maestros que se dirigen a las escuelas de dichas comunidades; el servicio que se presta tiene un costo que oscila entre Q. 7.00 y Q. 10.00 por persona según la distancia recorrida.

1.6.3 Beneficios y silos

El Municipio no cuenta con patios de beneficio debido a que en el mismo no existen plantaciones de café, achiote, e incluso la producción de maíz es muy baja, por tal razón carecen de ese tipo de inmueble.

1.6.4 Sistemas de riego

En el Municipio existe la Asociación de Riego de Cabañas y Huité (ARCAH) la cual es la encargada de prestar el servicio de riego dentro de la Cabecera Municipal al igual que al municipio de Huité, esto se debe a las condiciones de planicie e inclinación de los terrenos, los cuales se adecuan a los requerimientos de los agricultores, existen tres sistemas, el primero por gravedad que consiste en abrir la compuerta de la presa y el agua pasa hacia los terrenos de los labradores, el segundo sistema es por bombeo, en donde con un motor se extrae el agua de la presa y permite que la misma entre a las áreas de sembrado.

El último sistema de riego que se utiliza es el bombeo privado, este consiste en que el agua es extraída de la presa, pero los agricultores poseen sus propios motores para la obtención del agua.

Los agricultores del área rural no cuentan con un sistema de riego debido a dos factores importantes, el primero es el costo que representa la contratación del mismo, y el segundo se debe a la ubicación de las áreas de cultivo en las

montañas cercanas a sus poblados, lugares en los cuales no existe un canal que les permita aprovechar el agua.

1.7 ORGANIZACIÓN SOCIAL Y PRODUCTIVA

“Como organización social se entiende que son todos aquellos grupos que se integran con el propósito predeterminado de mejorar las condiciones de bienestar para su comunidad; su función fundamental es la gestión de su propio desarrollo comunitario.”⁷

1.7.1 Tipos de Organización social

Son entidades propias de la comunidad que se organizan en forma espontánea para atender necesidades colectivas o dar apoyo a sus habitantes.

Dentro de las referidas instituciones se pueden mencionar:

Tabla 1
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Asociaciones e Instituciones Sociales
Año: 2006

Descripción	Cantidad
Asociación de Cabañecos Ausentes	1
Asociación de Padres de Familia	4
Asociación Juvenil Cabañeca	1
Asociación de Fútbol	1
Organizaciones religiosas	9
Concejos Comunitarios de Desarrollo	22
Comité Interinstitucional de Apoyo Municipal	1

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En la tabla anterior se describen las diferentes asociaciones e instituciones sociales con las que cuenta la población del Municipio.

⁷ Loc. Cit. p.5

1.7.2 Organizaciones productivas

Estas son organizaciones que agrupan personas de las diferentes actividades productivas del Municipio con el fin de mejorar, dar financiamiento y apoyo a sus integrantes. Entre éstas se encuentran, Cooperativa Motagua, que es una entidad que fue creada para fines agrícolas y la Cooperativa Teculután, R.L. (COOTECU) su actividad principal es proveer servicio financiero.

1.8 ENTIDADES DE APOYO

Las entidades de apoyo son todas aquellas instituciones gubernamentales y no gubernamentales, municipales e incluso aquellas instituciones que ayudan y brindan apoyo de una u otra manera a la población, contribuyen también al desarrollo y colaboran en diferentes actividades con la comunidad, en el ámbito financiero, económico, social y cultural.

1.8.1 Del Estado

Son los servicios que el estado proporciona a la población, estos cuentan con un presupuesto ya que están contemplados en la Constitución Política de la República u otras leyes especiales.

Las entidades de apoyo del estado identificadas en el Municipio son:

- Juzgado de Paz
- Fondo de Inversión Social (FIS)
- Centro de Salud
- Policía Nacional Civil
- Fondo Nacional para la Paz (FONAPAZ)
- Subdelegación de Registro de Ciudadanos
- Supervisión Educativa

1.8.2 Otras entidades de apoyo

Son las instituciones que pertenecen a personas particulares, prestan determinados servicios y en algunos casos con el fin de obtener alguna utilidad, cuentan con capital propio. Dentro de ellas se puede mencionar: Banco de Desarrollo Rural, Cooperativa Teculután RL. (COOTECU), Cooperativa Motagua, bomberos voluntarios.

1.9 FLUJO COMERCIAL Y FINANCIERO

El flujo comercial está constituido por todos aquellos ingresos y egresos de bienes e insumos al Municipio, que comúnmente se conocen como importaciones y exportaciones respectivamente, como lo son productos de consumo final, de bienes y servicios, así como agrícolas y pecuarios, materiales de construcción y electrodomésticos.

1.9.1 Mercaderías que ingresan al Municipio

Existe diversidad de productos que se importan al Municipio debido a que dentro del mismo por diversas razones no se producen y es necesario obtenerlos de otros departamentos, entre los cuales se pueden mencionar los siguientes:

- Productos de primera necesidad
- Verduras y vegetales
- Electrodomésticos
- Equipo agrícola
- Gran parte de materiales para la construcción
- Medicina
- Vestuario y
- Otros productos.

El municipio de Cabañas se caracteriza porque en lo que respecta a producción agrícola, ganado bovino de engorde y lechero no se importan por haber gran explotación de estos productos.

1.9.2 Mercaderías que salen del Municipio

El municipio es rico en producción agrícola, se caracteriza por ser uno de los que se dedica a la siembra de maíz, frijol, maicillo, limón criollo, limón persa, berenjena, tabaco, papaya, entre otros, los cuales sirven tanto para autoconsumo como para la venta hacia otros departamentos; especialmente acopiadores que se llevan el producto a la capital.

1.10 INVERSIÓN SOCIAL

Después de realizar la investigación de campo, del municipio de Cabañas, departamento de Zacapa, se observaron las necesidades más importantes de inversión social, para contribuir al crecimiento de las actividades sociales, culturales, económicas, infraestructura y salubridad. Las comunidades necesitadas en un crecimiento de inversión son las que se muestran a continuación:

El Gobierno de Guatemala deberá darle un carácter prioritario a estos requerimientos y lograr satisfacer la demanda de la población en estudio y así logrará mitigar las necesidades de la misma.

1.11 ANÁLISIS DE RIESGOS

Por medio de este estudio se identifican los riesgos y amenazas de tipo natural, socio-natural, antrópicas y económicas que de manera directa o indirecta pueden afectar al municipio de Cabañas.

1.11.1 Identificación de riesgos

Con la información que se obtuvo en la investigación de campo se determinaron riesgos de carácter natural, tales como sequías, las cuales son provocadas por la deficiencia de lluvia, debido a la localización geográfica del Municipio principalmente por su altura y encontrarse rodeado de cerros; además se pueden mencionar plagas, sismos, inundaciones y desborde de ríos; los cuales han sido los más incidentes en el área rural, lo que afecta a las personas que realizan actividades de tipo agrícola y pecuaria.

1.11.2 Amenaza

Es el factor externo del riesgo, representado por la potencial ocurrencia de un suceso de origen natural, socio natural o antrópico, que puede manifestarse en un lugar específico, con una intensidad y duración determinada. En el municipio de Cabañas, según información recabada se presentan amenazas de tipo natural, socio-natural, antrópicas y económicas tales como: sequías, plagas de animales, desborde de ríos, sismos y construcciones inestables, entre otras.

1.11.3 Vulnerabilidades

Se entiende como la debilidad de los seres humanos a reaccionar ante los desastres ocurridos en una comunidad. Es la posibilidad de que el evento cause

Tabla 2
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Inversión Social
Año: 2006

Centro poblado	Requerimiento
Pueblo	Mejoramiento de parque infantil Ampliación de la red de drenajes Construcción del mercado municipal Ampliación y mejoramiento del rastro municipal Implementación de biblioteca municipal
Aldea Quebrada Honda	Construcción habitacional de letrinas
Aldea San Vicente, El Rosario	Ampliación de infraestructura para tratamiento de aguas servidas
Aldeas El Arenal, Los Encuentros, El Solís, Lomas de San Juan, Plan de la Cruz, Sunzapote y Santo Tomás	Construcción de puentes Ampliación y equipamiento de puestos de salud Tecnificación agrícola para las personas de escasos recursos económicos Asfalto de carretera
Aldeas Piedras Blancas, Agua Caliente	Terminación de la construcción de puentes Financiamiento para mejoramiento de cultivos agrícolas Construcción de puestos de salud
Aldeas Agua Zarca, El Jute, El Zapote	Ampliación y pavimentación de carretera Construcción de centro de salud Proyecto de introducción de agua potable Proyecto para mejoramiento de infraestructura de viviendas
Aldeas Los Achiotres, Plan del Pino	Construcción de carretera Construcción de puestos de salud Asignación de maestros por grados escolares

Fuente: Investigación de campo EPS, segundo semestre 2006.

daño a la población, manifestada en la intensidad de las consecuencias. Las vulnerabilidades que se manifiestan en el territorio municipal son: sociales, ambientales, físicas, económicas, educativas, culturales, políticas, institucionales, técnicas o tecnológicas e ideológicas.

CAPÍTULO II

PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

En este capítulo se tratarán aspectos sobre la estructura agraria y actividades productivas, así como los principales temas desarrollados como son la tenencia y concentración de la tierra, actividades agrícola, pecuaria y artesanal.

2.1 ESTRUCTURA AGRARIA

La tenencia de la tierra es un problema que afecta al país desde la época colonial en donde los terratenientes eran los únicos propietarios de grandes extensiones; el municipio de Cabañas no se ve exento de dicho problema debido a que dentro de sus límites los terrenos se encuentran concentrados en pocas manos y la mayoría de personas habitan en propiedades privadas.

2.1.1 Tenencia y concentración de la tierra

Para poder elaborar planes de desarrollo es importante conocer como se encuentra la concentración de la tierra, forma en que es explotada y determinación del grado de posesión de la misma, a efecto de poder establecer las políticas agropecuarias que permitan lograr un crecimiento económico.

La cantidad de fincas y superficie del Municipio se puede apreciar en el cuadro siguiente:

Cuadro 6
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Concentración de la Tierra, por Cantidad y Superficie, Según Tamaño de Finca
Años: 1979 – 2003 - 2006

Censo Agropecuario 1979								
Tamaño	Fincas		Superficie (Manzanas)		Acumulación Porcentual		Producto	
	Cantidad	%	Cantidad	%	Fincas Xi	Superficie Yi	Xi(i+1)	Yi(i+1)
Microfincas	127	37.35	35.37	0.60	37.35	0.60		
Subfamiliares	127	37.35	429.86	7.33	74.70	7.93	296.19	44.82
Familiares	61	17.95	1,506.64	25.69	92.64	33.62	2,511.41	734.64
Multifamiliares								
Medianas	25	7.35	3,893.19	66.38	100.00	100.00	9,264.00	3,362.00
Totales	340	100.00	5,865.06	100.00			12,071.60	4,141.46
Censo Agropecuario 2003								
Tamaño	Fincas		Superficie (Manzanas)		Acumulación Porcentual		Producto	
	Cantidad	%	Cantidad	%	Fincas Xi	Superficie Yi	Xi(i+1)	Yi(i+1)
Microfincas	213	26.23	139.22	2.96	26.23	2.96		
Subfamiliares	564	69.46	1,403.61	29.86	95.69	32.82	860.87	283.24
Familiares	26	3.20	726.71	15.46	98.89	48.28	4,619.91	3,245.57
Multifamiliares								
Medianas	9	1.11	2,431.05	51.72	100.00	100.00	9,889.00	4,828.00
Totales	812	100.00	4,700.59	100.00			15,369.78	8,356.81
Encuesta 2006								
Tamaño	Fincas		Superficie (Manzanas)		Acumulación Porcentual		Producto	
	Cantidad	%	Cantidad	%	Xi	Yi	Xi(i+1)	Yi(i+1)
Microfincas	64	31.07	114	3.03	31.07	3.03		
Subfamiliares	131	63.59	400	10.63	94.66	13.66	424.42	286.82
Familiares	2	0.97	46	1.22	95.63	14.88	1,408.54	1,306.31
Multifamiliares								
Medianas	9	4.37	3,206	85.12	100.00	100.00	9,563.00	1,488.00
Totales	206	100.00	3,766	100.00			11,395.95	3,081.13

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del III Censo Nacional Agropecuario 1979 y IV Censo Nacional Agropecuario 2003, del Instituto Nacional de Estadística -INE- e Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

Como se observa en el cuadro anterior, en el Municipio durante los años 1979 y 2003, el total de fincas aumentó en 42%. El incremento por estrato es de 82 en las microfincas, 437 en las sub-familiares; y existe un decremento en las fincas familiares y multifamiliares de 35 y 16 respectivamente. En el año 2003 existe una alta concentración de la tierra en las fincas multifamiliares que tienen una extensión mayor a 64 manzanas, en donde el 51% de la tierra, que corresponde a 2,431.05 manzanas, está distribuido en nueve fincas (uno por ciento del total).

Para el año 2006 se puede apreciar mayor cantidad de fincas subfamiliares, las cuales representan una superficie de 400.5 manzanas, aunque todavía predominan las multifamiliares, lo que demuestra que la tierra aún se encuentra concentrada en pocas manos, dicho aspecto repercute en el incremento de la pobreza del Municipio.

2.1.2 Actual uso de la tierra y su potencialidad productiva

Es importante mencionar que el uso adecuado y racional de la tierra permite a los habitantes prolongar la capacidad productiva, en ese sentido se presentan algunos aspectos importantes.

a) Actual uso

La principal actividad del municipio de Cabañas es la agrícola, de esta depende la subsistencia de gran parte de la población especialmente en el área rural; los recursos económicos de los productores se fundamentan en la producción de maíz y frijol que son la principal fuente de ingresos que les permite satisfacer otras necesidades conjuntamente con las alimenticias.

Además se cultivan productos tales como la papaya, el tabaco, limón criollo y persa, berenjena entre otros, los cuales se destinan para la venta.

Para el estudio de la actividad agrícola se toma como base el tamaño de las fincas según la extensión del terreno, y se describen de la manera siguiente:

Tabla 3
República de Guatemala
Tamaño de Fincas
Año: 2006

Categoría de finca	Extensión
Microfincas	Menores a una manzana
Subfamiliares	De una a menos de diez manzanas
Familiares	Mayores de diez y menores a 64 manzanas
Multifamiliares medianas	De 64 a menos de 640 manzanas
Multifamiliares grandes	Mayores de 640 manzanas

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del Instituto Nacional de Estadística -INE.

En la tabla anterior se observa en forma detallada la clasificación de las fincas así como la cantidad de terreno que éstas poseen.

Según encuesta realizada en el municipio de Cabañas se encontraron los estratos que se dedican a la producción agrícola los cuales se describen en la siguiente tabla:

Tabla 4
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Estratos, Volumen y Valor de las Actividades Agrícolas
Año: 2006

Estrato	Extensión cultivada (manzanas)	Unidad de medida	Volumen de producción	Precio de venta (Q)	Valor de producción (Q)
Microfincas					
Maíz	9	Quintal	315	73	22,995
Frijol	4	Quintal	100	275	27,500
Limón	9	Cajas	7,200	35	252,000
Subfamiliares					0
Maíz	186	Quintal	7,068	75	530,100
Frijol	64	Quintal	1,792	275	492,800
Papaya	60	Manzanas	60	50,000	3,000,000
Tabaco	75	Quintal	3,000	615	1,845,000
Limón	50	Cajas	39,000	30	1,170,000
Familiares					0
Limón	40	Cajas	40,000	33	1,320,000

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En la tabla anterior se puede observar que las fincas subfamiliares y familiares tienen una producción superior, esto se debe a la mayor cantidad de tierra cultivada y a la tecnología utilizada que les permite tener un alto rendimiento.

Cabe mencionar que la unidad de medida de la papaya se presenta en manzanas debido a que el productor la vende en esa medida, es decir en pie, el comprador es quien cosecha el fruto;

b) Potencialidad productiva

“Como potencialidad productiva se comprenderá, a la capacidad que tiene un área geográfica de explotar algún recurso natural, humano, financiero o físico, el cual a la fecha de la investigación aun no ha sido aprovechado, o su producción es todavía poco significativa dentro de la economía del lugar.”⁸

⁸ José Antonio Aguilar Catalán. Op. Cit. P. 77

En el municipio de Cabañas, no existe variedad de producción agrícola, debido a la falta de capacitación y conocimiento de los agricultores para la implementación de nuevos cultivos. El poner en práctica la producción de otros productos permitiría llegar a constituir un importante aumento de fuentes de empleo y por consiguiente la generación de ingresos para los habitantes y obtener un mejor desarrollo.

Por su ubicación geográfica, el Municipio presenta la ventaja, que las vías de acceso se encuentran en buen estado durante todo el año, lo cual permite a las comunidades poder trasladar la producción en cualquier época. Cabe mencionar que la principal actividad de subsistencia para los pobladores de Cabañas es la agricultura, con la cual satisfacen sus necesidades prioritarias.

Dentro de las potencialidades agrícolas se pueden mencionar las siguientes: Producción de loroco, naranja valencia, chile habanero, melón, rosa de jamaica, sandía.

En lo que respecta a la potencialidad pecuaria según investigación realizada se determinó que en esta actividad hay poco potencial, debido a que la mayor parte de la población del Municipio no posee los terrenos y pastos necesarios para poder llevar a cabo la crianza y engorde de especies animales, adicionalmente los solares son muy áridos. Sin embargo se puede considerar una opción; la crianza y engorde de ganado cunino ya que el mismo no requiere de grandes extensiones de tierra y su alimentación generalmente se basa en productos de origen vegetal.

La carne de conejo es considerada un alimento importante en la dieta alimenticia del ser humano, esta opción se puede llevar a cabo en el Municipio, debido a que no ha sido explotada, este tipo de producto es cotizado, el mantenimiento es bajo con relación a su rentabilidad, adicionalmente produce mejoras en los

ingresos, diversifica la producción, genera empleo; asimismo estimula a los pobladores a organizarse en el sentido de ampliar la producción.

Con su explotación se pretende impulsar el desarrollo económico y social de la aldea La Puente, región que de acuerdo a entrevista con ganaderos, es apta para su crianza, además posee una carretera asfaltada que permitirá fácil acceso a los productores y consumidores de ganado cunino.

2.2 ACTIVIDADES PRODUCTIVAS

Durante la investigación de campo se determinó que las actividades productivas más importantes son la agrícola, pecuaria y artesanal, como se muestra en el siguiente cuadro:

Cuadro 7
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Participación Actividades Productivas
Año: 2006

Actividad Económica	Volumen de producción Q.	% de Participación
Agrícola	8,730,725	72.02
Pecuario	2,277,932	18.79
Artesanal	1,113,480	9.19
Totales	12,122,137	100.00

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En el cuadro anterior se muestra la participación de cada una de las actividades dentro de la economía del Municipio; la más importante es la agrícola con el 72.02% la cual genera empleo a las unidades familiares del Municipio debido a que se dedican más a la agricultura.

2.2.1 Actividad agrícola

Según investigación realizada se determinó que el 72 % de la población se dedica a la actividad agrícola, los cultivos más relevantes son el maíz y el frijol.

El mayor número de manzanas cultivadas en el Municipio corresponde a las fincas Subfamiliares, las cuales son utilizadas principalmente para la siembra de productos tales como tabaco, papaya y limón dichas fincas abarcan el 67% del total del área cultivable que posee Cabañas.

2.2.2 Actividad pecuaria

Es la población que se dedica a la crianza y engorde de diferentes clases de animales domésticos los cuales están destinados principalmente para el autoconsumo.

Existen 3,270 manzanas utilizadas para el cuidado y pastoreo de diferentes tipos de ganado, la tendencia es similar a la concentración de la tierra en la que las Fincas Multifamiliares medianas abarcan el mayor porcentaje de terreno, esta representado por un 84.70 % del total de los diferentes tipos de fincas.

2.2.3 Actividad artesanal

En esta actividad se pueden mencionar las escobas y anillos de palma, las ollas y comales de barro, herrería, carpintería, panadería y fabricación de blocks.

El 83 % del total de los estratos artesanales representa un valor total de producción de Q 925,440.00.

2.2.4 Actividad turística

Dentro del municipio de Cabañas no existe como tal esta actividad, debido a la falta de proyectos específicos que incentiven a turistas, únicamente posee algunos balnearios.

2.2.5 Actividad agroindustrial

Se caracteriza por la transformación de productos agrícolas como materia, mas sin embargo esta actividad no se lleva acabo dentro del municipio de Cabañas.

2.2.6 Actividad industrial

Es la combinación de elementos para obtener un bien o producto determinado y para el caso de Cabañas, esta actividad no se lleva acabo.

CAPÍTULO III

ESTRUCTURA DEL FINANCIAMIENTO

La estructura del financiamiento en nuestro país esta conformado por un conjunto de entidades de administran el ahorro y generan al mismo tiempo la inversión dentro de una unidad económica, cuya actividad se rige por las leyes y reglamentos que regulan las transacciones financieras.

3.1 ASPECTOS GENERALES DEL FINANCIAMIENTO

Las empresas necesitan disponibilidad de recursos financieros para llevar a cabo su actividad productiva de bienes o servicios, este tipo de recursos se pueden clasificar en internos y externos, los que se elegirán conforme las necesidades de las unidades productivas y de la capacidad para hacer frente a sus obligaciones.

3.1.1. Financiamiento

“Son los recursos monetarios o no monetarios, propios o ajenos, necesarios para llevar a cabo un proyecto o una actividad. De ellos queda constancia según su origen en el activo y/o pasivo del balance general”⁹

3.1.2 Crédito

El crédito es el préstamo concedido por un banco, o una entidad financiera, a una persona individual o jurídica, todo esto previo convenio de garantías, intereses y plazos para un propósito determinado.

⁹ Diccionario de Administración de Finanzas Autores Varios. Editorial Océano Barcelona Pág. 232

3.1.3. Objetivos del crédito

- Constituye una fuente de fondos que sufraga las necesidades financieras de una empresa, ya sea presentes, o bien es potencial para la expansión de la industria. Asimismo,
- Alcanzar el máximo grado de rentabilidad del capital aportado, sobre la base de una adecuada productividad y margen de la ganancia que permitan beneficios satisfactorios.

3.1.4 Importancia del crédito

El crédito bancario en la actualidad se ha convertido en un instrumento indispensable para el desarrollo económico del país, se toma en cuenta que el financiamiento que se obtiene de estas instituciones para satisfacer necesidades de capital, es la fuente de financiamiento más cercana y accesible de que disponen los sectores productivos para desarrollarse económica y socialmente.

3.1.5 Clasificación del crédito

De acuerdo a la naturaleza y propósitos de los créditos, estos se pueden clasificar así: por su destino, finalidad, garantía y plazo.

a) Por su destino

El destino se clasifica de acuerdo a las diferentes actividades productivas, hacia las cuales se orienta, tales como: comerciales, de producción, de servicios y de consumo;

b) Por su finalidad

Este crédito se orienta normalmente para invertir en capital de trabajo o para formar la inversión fija, básicamente son los utilizados para financiar el inicio de cualquier proyecto;

c) Por su garantía

La garantía es una condición legal que garantiza el cumplimiento de una obligación, debido a que en determinado momento el deudor no cuenta con la solvencia y liquidez necesaria para responder con la obligación pactada; y,

d) Por su plazo

Según el tipo de garantía que se presente, y al análisis que realice la institución así será el plazo en que se conceda el crédito.

- Corto
- Son créditos que se otorgan para cubrir necesidades inmediatas, cuyo plazo no excede de un periodo de tiempo mayor de un año.
- Mediano
- Son créditos concedidos a un plazo mayor de un año y menor de cinco.
- Largo plazo
- Son los créditos concedidos a plazos mayores de cinco años a veinte años.

3.1.6 Procedimientos básicos para obtener crédito

Son las normas que los sujetos de crédito deben observar y satisfacer para el requerimiento de los créditos de acuerdo a las exigencias legales y políticas internas, que cada una de las instituciones financieras poseen, con el fin de minimizar los riesgos de la cartera, los requisitos a seguir son los siguientes:

a) En el sistema bancario

El crédito requiere de referencias personales o comerciales, a manera de poder investigar la calidad de su solicitante; la apertura de una cuenta de depósitos

monetarios o ahorro bancaria es uno de los principales requisitos para la obtención de un crédito.

Los requisitos para solicitar crédito, si es personal individual, son los siguientes:

- Formulario de solicitud de crédito
- Fotocopia de cédula de vecindad completa (deudor y codeudor)
- Fotocopia del comprobante o recibo de pago de un servicio público, luz, agua o teléfono del mes anterior a la solicitud.
- Estado Patrimonial (deudor y codeudor)
- Constancia de trabajo de la empresa donde labore o preste sus servicios; en caso de ser independiente constancia de ingresos certificada por Perito Contador, o si es propietario de una empresa individual, fotocopia de patente de comercio y estados financieros.
- Constancia de número de identificación tributaria NIT
- En el caso de un préstamo prendario, certificación reciente del Registro General de la Propiedad de la finca propuesta en garantía.
- Avalúo de la propiedad.
- Recibo del último pago del Impuesto Único sobre Inmuebles, -IUSI-

b) En el sistema no bancario:

Además de las instituciones bancarias también existe el crédito extrabancario, el cual puede darse a través de préstamos de personas particulares, cooperativas y créditos de proveedores, los cuales poseen diferentes procedimientos para la concesión de créditos, pero que por lo general se observan los procedimientos bancarios.

3.1.7 Condiciones del crédito

Las instituciones financieras cuentan con políticas internas para el otorgamiento de los diferentes tipos de créditos con el fin de garantizar todas sus operaciones activas y la recuperación de la inversión ante cualquier riesgo.

a) Plazos

Es el tiempo que la institución bancaria concede a la parte deudora de un crédito, para que puedan cumplir con la amortización a capital e intereses del financiamiento otorgado. Los plazos para los préstamos son determinados de acuerdo al destino de los fondos, garantía propuesta y capacidad de pago de la parte deudora;

b) Tasas de interés

Se refiere al porcentaje que se paga por el uso del dinero. El interés opera con dos tasas: Pasiva, que es aquella que los ahorrantes perciben por ceder sus recursos a los intermediarios (sistema bancario y financieras) y activa, la que pagan los usuarios de crédito.

c) Garantías

Las garantías constituyen un respaldo que asegura el cumplimiento de las obligaciones derivadas del financiamiento, al respecto la Ley de Bancos y grupos Financieros, en el artículo número 51, establece que los créditos sujetos a garantía real no podrán exceder del 70% del valor de las garantías prendarias ni del 80% del valor de las garantías hipotecarias.

3.2 FUENTES DE FINANCIAMIENTO

Es el origen de donde provienen los recursos financieros, necesarios para el inicio o continuación de una actividad productiva. Estos pueden ser de dos

clases: Recursos propios y recursos ajenos, los cuales constituyen las fuentes de financiamiento.

3.2.1 Recursos propios

Se refiere a las aportaciones que el propio agricultor hace para financiar su producción o la adquisición de bienes de capital, regularmente consiste en ahorros, el cual puede ser:

a) Semillas de cosechas anteriores

Estas semillas son seleccionadas por el agricultor y toma en consideración los productos mejor desarrollados de su cosecha anterior;

b) Mano de obra familiar

Es el esfuerzo humano del productor y su familia a las actividades agrícolas. En la mayoría de los casos los hijos se encuentran en edad escolar, en algunas ocasiones se dedican por completo a las labores agrícolas, sin asistir a la escuela;

c) Aporte de ahorro de cosechas anteriores

Cuando la producción se lleva a cabo con recursos que las familias han logrado ahorrar con el transcurso del tiempo y que han sido posible de las cosechas pasadas.

3.2.2 Recursos ajenos

Son recursos externos que utilizan las empresas o instituciones por no disponer con suficientes fondos para el desarrollo de sus actividades o proyectos a que se dediquen. Es decir que los recursos ajenos son aquellos que provienen de personas o instituciones ajenas.

a) Bancarios

Es el otorgamiento de la asistencia crediticia provenientes de bancos del sistema y que están regidos por la ley de bancos (Decreto 19-2002) del Congreso de la República) Artículo 3 intermediación financiera bancaria;

b) Extrabancarios

Es la asistencia crediticia que proporciona entidades no bancarias, es decir las entidades no reguladas por la Superintendencia de Bancos.

3.3 MARCO LEGAL APLICABLE

La Constitución Política de la República y el Decreto ley 16-2002 del Congreso de la República de Guatemala, Ley Orgánica del Banco de Guatemala, indican que corresponde a la Junta Monetaria, como rector del sector financiero del país, emitir las medidas de política monetaria, cambiaria y crediticia que permitan el logro de una estabilización financiera y controlar el nivel inflacionario para evitar que llegue a niveles inmoderados.

a) Ley de Bancos y Grupos Financieros y sus Reglamentos

Decreto 19-2002 del Congreso de la república de Guatemala, que ha sido reformado a lo largo de su trayectoria. Orientada a propiciar la estabilidad del sistema financiero, permitir una mayor eficacia en la canalización del ahorro, fortalecer el sistema de pagos y aumentar la solidez y solvencia del sistema financiero;

b) Leyes y reglamentos de instituciones financieras

El Decreto 19-2002 Ley de Bancos y Grupos Financieros, Artículo 3 “Intermediación financiera bancaria. Los bancos autorizados conforme a esta ley o leyes específicas podrán realizar intermediación financiera bancaria

consistente en la realización habitual, en forma pública o privada, de actividades que consistan en la captación de dinero;

c) Ley de Sociedades Financieras Privadas

Se encuentra contenida en el Decreto 208-64 y en su artículo 1, conceptualiza a las sociedades financieras como instituciones bancarias que actúan como intermediarios financieros especializados en operaciones de banco de inversión;

d) Ley de Supervisión Financiera

Decreto número 18-2002, del Congreso de la República de Guatemala, Ley de Supervisión Financiera, regula lo relativo a la naturaleza de la Superintendencia de Bancos, sus funciones y organización, incorpora principios básicos para una supervisión bancaria efectiva;

e) Código de Comercio

Fue creado por medio del Decreto 2-70 del Congreso de la República. en lo concerniente al financiamiento indica lo siguiente;

El valor del crédito se determinará por la finalidad del mismo o de otro modo convenido entre las partes;

f) Leyes fiscales

Las leyes fiscales son todas aquellas que rigen el sistema tributario del país, las cuales regulan el financiamiento, dentro de las principales se pueden mencionar: La ley del Impuesto Sobre Productos Financieros, Ley del Impuesto Sobre la Renta y Ley del Impuesto al Valor Agregado;

g) Otros

Existen otras leyes que regulan el financiamiento, de las cuales se pueden mencionar las siguientes:

- Ley contra el Lavado de Dinero u otros Activos (Decreto No. 67-2001 del Congreso de la República)
- Ley del Impuesto de Timbres Fiscales y de Papel Sellado Especial para Protocolos (Decreto No. 37-92 del Congreso de la República)
- Código Municipal

CAPÍTULO IV

FINANCIAMIENTO DE LA PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

En este capítulo se presenta la producción agrícola del Municipio, el financiamiento de la producción de maíz, en cuanto a las fuentes, la asistencia crediticia, sus limitaciones, la influencia del financiamiento y la asistencia técnica recibida para la producción de maíz.

4.1 PRODUCCIÓN DEL MUNICIPIO

En el Municipio se identificó en orden de importancia la producción de maíz y frijol, ésta en su mayoría esta destinada al autoconsumo. Sin embargo se producen también, la papaya, el tabaco, limón criollo, limón persa, berenjena y otros, los cuales se destinan para la venta.

4.1.1 Volumen y valor de la producción

A continuación se presenta la producción agrícola del Municipio de superficie cultivada, volumen en quintales, y costo de los cultivos.

Cuadro 8
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Superficie, Volúmen y Valor de la Producción
Cultivo de Maíz y Frijol
Año 2006

Cultivo	Superficie (Manzanas)	Volúmen (Quintales)	Precio Unitario Q.	Costo Total Q
Maíz	195	7383	Q 75.00	Q 553,725.00
Frijol	68	1892	Q 275.00	Q 520,300.00
Totales	263	9275	Q 350.00	Q 1,074,025.00

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En el cuadro anterior se refleja que el maíz es el principal cultivo del Municipio, lo producen la mayoría de la población encuestada, ocupa el 74% de la superficie de tierra cultivada.

4.1.2 Financiamiento a la producción

Al hablar de financiamiento a la producción se entiende la forma en que se cubren los gastos necesarios para ejecutar cualquier proyecto productivo.

a) Maíz

La producción de maíz se efectúa principalmente para el autoconsumo de la población;

b) Frijol

Esta actividad de igual forma es para autoconsumo y se produce en menor cantidad que el maíz.

Se presenta a continuación las fuentes internas y externas para maíz y frijol:

Cuadro 9
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Financiamiento de la producción Agrícola
Fuentes Internas y Externas
Año 2006

Fuente	Maíz		Frijol		Total
Internas (Familiares)	Q	249,225.00	Q	233,544.00	Q 482,769.00
Bancos	Q	-	Q	-	Q -
Cooperativas	Q	-	Q	-	Q -
Otros	Q	-	Q	-	Q -
Total	Q	249,225.00	Q	233,544.00	Q 482,769.00

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

Esta información indica que según encuesta realizada, el 100% del financiamiento es proporcionado por el ahorro del productor, ahorro familiar y aporte en mano de obra familia.

4.2 FINANCIAMIENTO DE LA PRODUCCIÓN DE MAIZ

La mayoría de las familias no hacen uso del financiamiento externo proporcionado por instituciones financieras para la producción de maíz, quienes lo cosechan recurren a recursos propios para solventar los gastos incurridos.

4.2.1 Según fuentes de financiamiento

El cultivo de maíz es financiado en su totalidad por fuentes internas, dentro de las cuales por su uso en cuanto a la utilización destaca la mano de obra familiar que es utilizada, representa el 80% de la fuerza de trabajo necesaria para ejecutar la producción.

4.2.2 Según niveles tecnológicos

A continuación se presentará el financiamiento obtenido por cada tamaño de finca y por nivel tecnológico.

a) Microfincas:

En este tamaño de finca, la totalidad de la muestra de fincas menores o igual a una manzana, cultiva el maíz en el nivel tecnológico tradicional y el de baja tecnología, para ello utilizan financiamiento interno.

➤ Nivel tradicional

En este nivel tecnológico el tipo de financiamiento utilizado para desarrollar el proceso productivo es el interno, dentro de éste destaca la mano de obra familiar (principal factor de la producción), semillas y ahorro de cosechas anteriores y los

ingresos del productor obtenidos al emplearse como jornaleros en fincas más grandes.

➤ Nivel bajo

En forma similar el nivel tradicional el financiamiento interno es muy representativo para echar a andar el proceso productivo del maíz no obstante aquí aparece la figura del préstamo externo constituido por créditos proporcionados a los agricultores provenientes en su mayoría de amigos y familiares de estos;

b) Fincas subfamiliares

El financiamiento interno siendo el más importante en este tamaño de finca para este cultivo.

➤ Nivel bajo

El 100% utiliza financiamiento interno; lo que nos indica que los bancos no tienen participación activa en relación a financiamiento para los productores en dicho municipio en relación al cultivo de maíz.

4.2.3 Según destino de los fondos

Se pudo comprobar en la investigación de campo, los recursos internos lo invierten en compra de insumos agrícolas, mano de obra en la siembra y cosecha, los jornales se incrementan en la época de levantamiento de la cosecha.

4.2.4 Asistencia crediticia nacional, regional y municipal

El recurso es un elemento muy importante para lograr el desarrollo de la actividad agrícola tanto de pequeños como medianos productores.

4.2.5 Limitaciones del financiamiento

La mayor parte de los agricultores de la región del occidente tiene varios tipos de restricciones para conseguir el financiamiento externo, a continuación se enumeran las más importantes.

a) Del mercado financiero

Los bancos, cooperativas y otros prestamistas necesitan asegurarse de que los productores serán capaces de reintegrar el capital más los intereses correspondientes por hacer uso de los recursos monetarios otorgados.

A continuación se presentan algunas de las más importantes limitaciones para obtener financiamiento.

➤ Altas tasas de interés

Las altas tasas de interés son una limitante para los productores del Municipio.

➤ Falta de garantías

Otra característica que limita el financiamiento son las garantías requeridas por las instituciones financieras, debido a que mayor parte de los agricultores del Municipio son propietarios de microfincas y fincas subfamiliares, es decir que poseen terrenos no mayores a diez manzanas, y otro gran número de productores de maíz arriendan la tierra utilizada para la siembra;

b) Del productor

Existen limitantes de los productores para poder acceder a créditos, las más importantes se detallan a continuación:

➤ Falta de organización

Según encuesta realizada en el municipio de Cabañas se determinó que el 100% de los productores agrícolas no están organizados.

➤ Temor a perder sus tierras

Los productores de maíz debido a los bajos volúmenes que siembran y cosechan, no se consideran con la capacidad de pagar el dinero prestado.

4.2.6 Influencia del crédito en el desarrollo del producto

Los recursos financieros son un factor importante para el desarrollo de la actividad agrícola y que influye en el incremento a la producción de maíz en el aspecto que se detalla a continuación:

a) Incremento a la producción

La necesidad de agenciarse de recursos financieros, es con el objetivo de incrementar el volumen de la producción. Desde este punto de vista se consideran las siguientes formas de producción.

➤ Producción intensiva

Es el proceso donde el productor decide y planifica para emprender y obtener una mayor producción a la obtenida con regularidad en su unidad productiva.

➤ Producción extensiva

Esta forma de incrementar la producción, se consigue al aumentar la extensión de tierra para el cultivo, toda vez que el agricultor cuente con los recursos financieros disponibles y la tecnología adecuada.

4.2.7 Asistencia técnica

En el Municipio los agricultores carecen de la orientación necesaria, para una mayor utilización de la tierra.

a) Proporcionada como parte del financiamiento:

Las instituciones financieras formales, proporcionan asistencia técnica orientada a la administración de los fondos, tanto en la etapa de inversión en las plantaciones como en la etapa de cosechas;

b) Contratada por las unidades económicas

En las condiciones para el año 2006 en que se encontraba la mayoría de unidades productivas del municipio de Cabañas, difícilmente los agricultores contrataran asistencia técnica, ya que no cuentan con los medios económicos para este tipo de inversión;

c) Prestada por la asociación de los productores

En la investigación realizada en el municipio de Cabañas, se comprobó que no existen asociaciones de agricultores formalmente establecidas, no reciben asistencia técnica encaminada a una actividad productiva específica.

No existen programas gubernamentales que brinden asistencia crediticia nacional, regional o municipal que impulsen directivamente la actividad agrícola.

CAPÍTULO V

PROYECTO: PRODUCCIÓN DE NARANJA VALENCIA

El presente capítulo presenta un estudio que identifica la actividad productiva por su importancia dentro del Municipio y que coadyuve al desarrollo económico y social de la región.

5.1 IDENTIFICACIÓN DEL PRODUCTO

Es la especie más importante del género Citrus es rica en vitamina C, en Guatemala la calidad de la fruta producida es excelente, se caracteriza por su cáscara delgada, lisa y alto porcentaje de jugo, se puede sembrar en gran parte del territorio nacional a excepción del altiplano central y en aquellas que tengan suelos pesados y con mal drenaje.

Es un cultivo que pertenece al grupo de tipo blanca, que significa que la poda deberá realizarse al eliminar aquellas ramas endurecidas, que tengan síntomas de agotamiento; así como aquellas que interfieran en una buena iluminación que llegue a afectar a la producción en el interior de la copa. Al tratarse de variedades propensas a la vecería, el año que hayan tenido una gran cosecha, los árboles estarán más agotados y una vez recogida esa gran cosecha la poda debe ser ligera. Al año siguiente la cosecha deberá ser normal y, si coincide con una floración excesiva, la poda será más severa.

Su resistencia al frío es considerada de tipo medio, es fruto de un árbol vigoroso, de gran tamaño, se adapta bien a diversos climas y suelos, su fruto es de tamaño mediano y de forma redondeada, con muy pocas semillas. El zumo es abundante y de calidad. El origen de esta variedad no se conoce. Es una variedad de maduración tardía, se puede mantener en el árbol varios meses.

Existe una selección mejorada de esta variedad, la "Valencia Delta Seedless", originaria de Sudáfrica.¹⁰

5.2 JUSTIFICACIÓN DEL PROYECTO

El proyecto nace de la necesidad de dar una propuesta factible a los pobladores del municipio de Cabañas, como opción de diversificación en la siembra de productos agrícolas; y específicamente a los pobladores de la aldea Quebrada Honda, en donde se determinó que su suelo y clima además de sus vías de acceso y cercanía a la cabecera Municipal, son ideales y adecuados para el cultivo de la naranja valencia, por lo que es una alternativa y oportunidad de empleo para los pobladores del Municipio.

Los beneficios que traerá consigo este cultivo se reflejarán en mejores condiciones de vida para los pobladores, debido a que los principales ingresos obtenidos en el área agrícola son provenientes de cultivos como maíz y frijol. La naranja valencia tiene una alta demanda a nivel nacional, por lo que tiene probabilidades de éxito, lo que permitirá el crecimiento económico de la Aldea y del Municipio a través de una creciente generación de ingresos.

5.3 OBJETIVOS DEL PROYECTO

Se mencionan los objetivos que se pretenden alcanzar con la ejecución de este proyecto a continuación:

5.3.1 Objetivo general

Contribuir a mejorar las condiciones de vida, el nivel económico y social de la población del Municipio, al crear fuentes de empleo por medio de la ejecución del proyecto de la producción y comercialización de naranja valencia, que además propicia la diversificación de la producción agrícola.

¹⁰Infoagro. El cultivo de las Naranjas (1ª. Parte). (en línea). Guatemala. Consultado el 14 marzo 2008. Disponible en: <http://www.infoagro.com/citricos/naranja.htm>

5.3.2 Objetivos específicos

- Desarrollar el cultivo de naranja valencia, para atender parte de la demanda insatisfecha a nivel nacional.
- Obtener la máxima rentabilidad con la ejecución del proyecto.
- Fomentar la organización productiva, por medio de la creación de un Comité integrado por productores interesados en el proyecto y favorecer la comercialización directa, sin intermediarios.
- Incentivar la diversificación de cultivos, como una alternativa adicional para los agricultores, que se dedican a la producción de maíz y frijol en el Municipio.
- Aprovechar la participación de instituciones financieras, que promueven el desarrollo de los proyectos con financiamiento.

5.4 ESTUDIO DE MERCADO

En este se realiza la recopilación, registro y análisis de todos los hechos relacionados con la transferencia y venta de bienes y servicios del productor al consumidor; busca principalmente establecer la factibilidad del mercado para el proyecto y permite conocer el grado de aceptación que un bien o servicio puede tener en el gusto y preferencia del consumidor.

5.4.1 Oferta

Está representada por la sumatoria de la producción nacional y las importaciones, en el caso específico del proyecto de naranja valencia, según datos del documento “Estadísticas Económicas del Departamento del Banco de Guatemala”, Sección de Cuentas Nacionales, Producción e Importaciones, la oferta proyectada será estadísticamente la cantidad que se tendrá a disposición en el mercado nacional, con lo que se pretende alcanzar el máximo desarrollo del proyecto.

a) Oferta total histórica

La cantidad de naranja que ha ingresado al mercado nacional para satisfacer la demanda, más la producción de los últimos años, constituyen la oferta total histórica.

Cuadro 10
República de Guatemala
Oferta Total Histórica de Naranja Valencia
Período 2001-2005
(Cifras en unidades)

Año	Producción	Importaciones	Oferta total
2001	456,000	76,378,531	76,834,531
2002	519,180	142,804,046	143,323,226
2003	605,720	102,227,730	102,833,450
2004	607,260	147,640,878	148,248,138
2005	607,800	191,028,587	191,636,387

Fuente: Elaboración propia, con base en los datos del documento "Estadísticas Económicas del Departamento del Banco de Guatemala", Sección de Cuentas Nacionales, Producción e Importaciones.

Según se puede observar, el comportamiento de la oferta total anual no es estable, debido a que para el año 2003 sufrió un decremento considerable en las importaciones. Aunque la producción nacional mantiene la tendencia creciente, forma una mínima parte de la oferta total;

b) Oferta total proyectada

Es la sumatoria de la producción nacional más las importaciones que se proyectan en el período 2006 al 2013, para el cálculo se utiliza la fórmula de mínimos cuadrados, se presenta la fórmula y el cuadro con los valores a continuación:

Cuadro 11
República de Guatemala
Oferta Total Proyectada de Naranja Valencia
Período 2006-2013
(Cifras en unidades)

Año	Producción	Importaciones	Oferta total
2006	676,804	202,234,932	202,911,736
2007	716,008	225,644,200	226,360,208
2008	755,212	249,053,468	249,808,680
2009	794,416	272,462,736	273,257,152
2010	833,620	295,872,004	296,705,624
2011	872,824	319,281,272	320,154,096
2012	912,028	342,690,540	343,602,568
2013	951,232	366,099,808	367,051,040

Fuente: Elaboración propia, con base en datos del cuadro 184, a través del método de mínimos cuadrados, donde $a=559,192$, $b=39,204$ para producción y $a=132,007,128$ $b=23,409,268$ para importaciones, año base 2004.

El crecimiento de la oferta proyectada, se debe al incremento en la estimación de las importaciones nacionales, y se toma como base el comportamiento histórico de las mismas, más el incremento estimado en la producción nacional.

5.4.2 Demanda

“La demanda en economía se define como la cantidad de bienes o servicios que los consumidores están dispuestos a comprar a un precio y cantidad dado en un momento determinado. La demanda está determinada por factores como el precio del bien o servicio, la renta personal y las preferencias individuales del consumidor”¹¹

a) Demanda potencial histórica

Como demanda potencial histórica se define a la cantidad de productos y servicios requeridos por los consumidores en años anteriores y se obtiene al

¹¹ Wikipedia La Enciclopedia Libre. 2008. Oferta y demanda. (en línea). Guatemala. Consultado el 14 marzo 2008. Disponible en: http://es.wikipedia.org/oferta_y_demanda.

multiplicar la población delimitada por el consumo per-cápita, se presentan los datos a continuación:

Cuadro 12
República de Guatemala
Demanda Potencial Histórica de Naranja Valencia
Período 2001-2005

Años	Población Total	Población delimitada	Consumo per cápita unidades	Demanda potencial
2001	11,503,653	4,601,461	120	552,175,344
2002	11,791,136	4,716,454	120	565,974,528
2003	12,087,014	4,834,806	120	580,176,672
2004	12,390,451	4,956,180	120	594,741,648
2005	12,700,611	5,080,244	120	609,629,328

Fuente: Elaboración propia, con los datos de las estimaciones y proyecciones de la población total por años calendario de todas las edades, del Instituto Nacional de Estadística -INE- y Encuesta Nacional de Consumo de Alimentos INE-SEGEPLAN.

En la delimitación de la población se utilizó como base los datos históricos nacionales de los años 2001 al 2005 y se tomó en cuenta para este proyecto, como población delimitada el 40% del total, debido a que por diversos factores, no toda la población la incluye dentro de su dieta por gustos y preferencias y porque puede ser sustituida por jugos preparados u otras frutas ricas en vitamina C. El consumo per-cápita anual propuesto por persona es de 120 unidades, un consumo razonable de 10 naranjas mensuales por lo que el resultado se considera como demanda potencial;

b) Demanda potencial proyectada

Se refiere a la cantidad que se espera sea adquirida por el consumidor. Estos datos se encuentran detallados en el siguiente cuadro.

Cuadro 13
República de Guatemala
Demanda Potencial Proyectada de Naranja Valencia
Período 2006-2013
(Cifras en unidades)

Años	Población total	Población delimitada	Consumo per cápita unidades	Demanda potencial
2006	13,018,759	5,207,504	120	624,900,432
2007	13,344,770	5,337,908	120	640,548,960
2008	13,677,815	5,471,126	120	656,535,120
2009	14,017,057	5,606,823	120	672,818,736
2010	14,361,666	5,744,666	120	689,359,968
2011	14,713,763	5,885,505	120	706,260,624
2012	15,073,375	6,029,350	120	723,522,000
2013	15,443,954	6,177,581	120	741,309,770

Fuente: Elaboración propia, con base en las estimaciones y proyecciones de la población total por años calendario de todas las edades, del Instituto Nacional de Estadística - INE - y Encuesta Nacional de Consumo de Alimentos INE / SEGEPLAN, año base 2004.

El porcentaje de la población y la demanda potencial proyectada, presentan un aumento cada año; lo que favorece la propuesta del proyecto de naranja, porque garantiza que el producto tendrá mercado meta accesible.

5.4.3 Precio

El precio de naranja valencia, como el resto de productos agrícolas tiene variaciones de acuerdo a la oferta y la demanda; así como, por la estacionalidad del producto. Para el mayorista se propone el precio de por millar de Q.250.00 y para el consumidor final de Q.450.00.

5.4.4 Comercialización

Se concibe como una actividad o serie de actividades de manipulación y transferencia de los productos o bien como un mecanismo primario que coordina la producción, distribución y el consumo de la naranja. Para la realización de una comercialización eficiente el Comité se hará cargo y se analizarán todas las oportunidades, para eliminar a los intermediarios y ampliar los márgenes de ganancia.

a) Proceso de comercialización

En este proceso se analizan todas las acciones necesarias y los entes participantes en el proceso; se sub-divide en tres etapas, las cuales se detallan a continuación.

➤ Concentración

La concentración se hará en el lugar de la cosecha ubicado en la aldea Quebrada Honda, y por períodos cortos de tiempo, y lo traslada a la Central de Mayoreo –CENMA-.

➤ Equilibrio

Uno de los principales objetivos de la producción de naranja valencia, es la distribución del producto en el período de septiembre a febrero, a partir del cuarto año de la siembra su comercialización debe ser inmediata después de la recolección. La naranja por ser un producto perecedero de cosecha estacional, no permite mantener un equilibrio entre la oferta y la demanda por parte de los productores y no es posible su preservación en estado natural por largos períodos.

➤ Dispersión

Esta actividad inicia cuando el productor recoge el producto en su cosecha, luego lo adquiere el mayorista, quien se encarga de distribuir la naranja a los puntos de venta o directamente al consumidor final. La calidad de la naranja será determinante en el proceso, la comercialización se iniciará en el Municipio y el producto abastecerá el mercado nacional;

b) Operaciones de comercialización

Comprende los márgenes propuestos para la comercialización de la naranja; se espera obtener el mayor rendimiento para el Comité de pequeños productores.

➤ Canales de comercialización propuestos

Son las etapas que debe cubrir la asociación para vender, desde el productor hasta el consumidor final; si el comercio de la naranja no tiene un canal de comercialización establecido al iniciar la cosecha, se puede dificultar la venta y por ser un producto perecedero se empieza a perder la fruta, por lo que se vende a precios desfavorables;

c) Institucional

La intermediación tiene la función de hacer que la producción de naranja valencia llegue al consumidor final. De acuerdo a sus funciones los intermediarios que participan en el proceso están agrupados de la siguiente manera.

➤ Productores

Se formará un Comité de productores de naranja valencia para llevar a cabo el proceso de producción; se propone ofrecer facilidades financieras y técnicas a fin de que el productor desarrolle el proceso de producción de la mejor forma posible, con resultados rentables y como consecuencia una mayor utilidad.

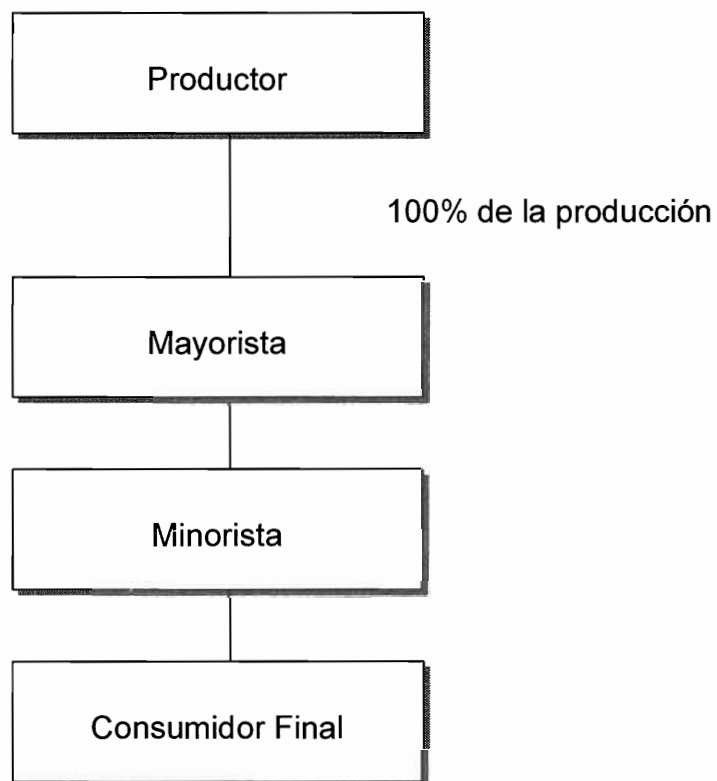
➤ Mayorista

Su función es recoger la producción de naranja valencia desde la aldea Quebrada Honda, Cabañas y trasladarla a la Central de Mayoreo –CENMA-.

➤ Consumidor final

Es la persona que compra el producto para satisfacer sus necesidades alimenticias, para el caso del proyecto, es a quien se destina la producción de naranja valencia.

Gráfica 1
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Canales de Comercialización



Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006

En la gráfica, están detallados todos los pasos de la comercialización. Dentro del Comité, únicamente funcionarán la producción y venta al mayorista, porque se desea eliminar a los intermediarios y obtener la máxima ganancia, según el comportamiento de la oferta y la demanda, en la comercialización de la naranja valencia.

d) Márgenes de comercialización

Se logran al definir los canales, al tomar la diferencia entre el precio que paga el consumidor final y el que recibe el productor de la naranja como se indica en el siguiente cuadro.

Cuadro 14
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Márgenes de Comercialización

Instituciones	Precio venta Q	Margen bruto Q	Costo mercadeo Q	Margen neto Q	Rendimiento inversión %	Participación %
Productor	250					56
Mayorista	350	100	<u>20</u>	80	32	22
Transporte			20			
Minorista	450	100	<u>20</u>	80	23	22
Transporte			20			
Total		200				100

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006

Según se puede observar en la gráfica los márgenes y costos en relación a la comercialización de la naranja valencia, son aceptables para los intermediarios de productor a mayorista un 32% y del mayorista al resto el 23%.

5.5 ESTUDIO TÉCNICO

Constituye una parte muy importante para el resultado positivo del Proyecto de “Producción de Naranja Valencia”, en este estudio se observarán detalles en cuanto a la localización, tamaño, recursos y procesos de la producción.

5.5.1 Localización

Un aspecto importante para el eficiente desarrollo del proyecto del cultivo de naranja valencia será el lugar donde estará localizado. Los factores a considerar para poner en marcha el proyecto son los siguientes: Características climáticas y

geográficas, transporte, acceso, disponibilidad de insumos y mano de obra, en tal sentido se analizaron los distintos factores que presenta el Municipio.

➤ Microlocalización

Geográficamente el proyecto se ubicará en la Finca Quebrada Honda de la Aldea del mismo nombre, dos kilómetros al oeste de la cabecera municipal de Cabañas; departamento de Zacapa y se encuentra ubicada 207 metros sobre el nivel del mar, registra una temperatura máxima de 38° centígrados y mínima de 19° grados. Para llegar a Quebrada Honda se tiene una carretera asfaltada directa dentro del mismo Municipio, donde no se registran problemas de acceso en ninguna época del año.

5.5.2 Tamaño

Se propone que el tamaño óptimo del proyecto sea una extensión de cinco punto 25 manzanas de terreno propio, el cual será aportado por uno de los socios, el proyecto tendrá una duración de ocho años, con una etapa pre-operativa de tres años, se inicia la cosecha a partir del cuarto año del proyecto.

Se contempla sembrar 1,425 plantas, con una producción promedio anual de 700 millares por cinco años, para un total de 3,500 millares.

Para una mejor visualización se detalla el tamaño del proyecto en el cuadro siguiente:

Cuadro 15
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Volumen y Valor de la Producción
Año: 2006

Año	Rendimiento millares	Precio por millar Q.	Valor total Q.
1	700	250.00	175,000.00
2	700	250.00	175,000.00
3	700	250.00	175,000.00
4	700	250.00	175,000.00
5	700	250.00	175,000.00
Total	3,500		875,000.00

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

Como se observa en el cuadro anterior se determina la producción total de Naranja Valencia, en una extensión de terreno de cinco punto veinticinco manzanas, las proyecciones se realizaron a cinco años y de dicha actividad se obtendrá un monto total en ventas de Q. 875,000.00.

Durante los cinco años productivos se tiene una producción estándar de 700 millares, aunque puede variar positivamente, según el nivel tecnológico, cuidados en los cultivos y factores climatológicos.

5.5.3 Recursos

Son aquellos que se necesitarán para la ejecución del proyecto, se describen a continuación:

a) Recursos físicos

Se necesitan 5.25 manzanas de terreno;

b) Recursos humanos

Socios que estarán a cargo de la plantación así como los jornales necesarios tanto para la etapa pre-operativa como para la etapa operativa;

c) Recursos Financieros:

Además de los aportes de los socios, se necesitará de financiamiento externo a través del Banco de Desarrollo Rural –BANRURAL- por valor de Q 80,234.00.

5.5.4 Proceso productivo

El proceso de producción de naranja valencia, estará integrado por dos etapas, la pre-operativa la cual abarcará tres años y la operativa que es la que iniciará con la producción de una duración de cinco años.

a) Etapa pre-operativa

Este período iniciará con las actividades del proceso productivo, para llegar a establecer la primera cosecha; lo integrará la inversión fija como plantación en formación y conlleva un período de tres años, donde se registra y cuantifica la inversión fija e inversión en capital de trabajo.

➤ Compra de plantas

Se necesita la compra de 1,425 plantas de naranja valencia.

➤ Compra de Insumos

Para el proceso productivo se emplearán insumos, tales como: fertilizantes, foliares, insecticidas, funguicidas, mancozab y nematicidas, para obtener un buen rendimiento en la cosecha.

➤ Preparación del terreno

En esta fase se remueve el terreno y se ara, para dejarlo preparado para el trazado y estaquillado.

➤ Trazado y estaquillado

Consiste en trazar y alinear los surcos según las técnicas que el terreno requiera. Independientemente de la distancia y sistema de plantación, las hileras deben orientarse de norte a sur, para aprovechar la luz solar.

➤ Ahoyado

Consiste en abrir los agujeros en los cuales se insertan las cepas, el tamaño recomendable para los hoyos es de 40 x 40 x 50 centímetros, para aflojar más volumen de tierra y favorecer el crecimiento inicial de la raíz.

➤ Siembra

La tierra se debe apisonar conforme el agujero se llena y se pone el cuello de la raíz ligeramente arriba de la superficie del suelo, de esa manera cuando la base del cepellón se asiente, el cuello de la raíz tendrá el mismo nivel que tenía en el vivero dentro de la bolsa. Con esto se evitarán problemas en el tallo o que se descubran y deshidraten las raíces.

Es recomendable regar las plantas inmediatamente después del trasplante y tres días después, para eliminar los espacios grandes de aire y mejorar el contacto de la raíz con el suelo. La distancia de siembra más usados en naranja son: cinco por cinco (285 plantas por manzana) seis por seis (194 plantas por manzana) y siete por siete (142 plantas por manzana).

➤ Limpias, plateos y riego

La limpia consiste en eliminar la maleza y barbechar o arar cuando sea necesario, a una profundidad de 20 a 30 centímetros y posteriormente rastrear cruzado para desmoronar bien los terrones; finalmente, debe nivelarse el terreno para evitar encharcamientos.

El plateo consiste en diseñar platos al pie del árbol con el propósito de almacenar el resto de la poda y mantener la humedad que es vital para una buena producción.

El riego debe ser abundante para que crezca luego y produzca frutos de buen tamaño, puede ser por gravedad, microaspersión o goteo.

➤ Fertilización

La fertilización debe aplicarse en función de un diagnóstico visual y según el análisis de muestras de los elementos. Para conocer la cantidad de fertilizante comercial que debe aplicarse, es necesario saber la concentración del elemento puro en cada producto, regularmente los fertilizantes están compuestos de nitrógeno, fósforo y potasio. Esta debe ajustarse año tras año con base en los análisis del suelo y foliar de cada huerta en particular; sino se cuenta con un análisis especializado se recomienda utilizar 15-15-15 y urea.

➤ Control de plagas y enfermedades

Para mantener libre a la plantación de plagas y enfermedades se ejecuta este proceso mensual en forma manual.

➤ Poda

Al árbol de naranja hay que formarle una copa balanceada y por ello se deben practicar los diferentes tipos de poda: De formación, de producción y de

saneamiento. El proceso de poda se realiza para darle un buen crecimiento a la plantación;

b) Etapa operativa

Está compuesta por los tres elementos del costo de producción, (insumos, mano de obra y costos indirectos variables) y los gastos variables de ventas, gastos fijos de producción y los gastos de administración, previo a la producción de naranja valencia la etapa, operativa comprenderá cinco años de producción; la vida útil del proyecto será de ocho años. Este período se iniciará con la primera cosecha, será al final del cuarto año de haberse efectuado el proceso de siembra, a continuación se presenta la secuencia de las actividades.

➤ Limpia y riego

Para el crecimiento de la naranja valencia, se efectúa el corte de la maleza manualmente y el riego para la humedad en época de verano.

➤ Fertilización

El buen crecimiento se da al proporcionar los nutrientes necesarios a las plantas, este proceso se efectúa anual en forma manual.

➤ Control de plagas y enfermedades

Para mantener libre a la plantación de plagas y enfermedades se ejecuta este proceso mensual en forma manual.

➤ Poda

Para un buen crecimiento es necesario podar la plantación, se realiza en forma manual.

➤ **Corte**

Las naranjas deben cosecharse cuando han llegado a su madurez óptima y han alcanzado una relación de ácidos y azúcares. Las frutas deben cosecharse sin causarles daños mecánicos y debe evitarse el magullamiento durante el transporte porque si tienen golpes la fruta se vuelve climatérica (se descompone fácilmente). La mejor época para la cosecha es en los meses de abril y mayo, período óptimo para la industria juguera ya que la fruta rinde mayor cantidad de azúcares y alcanza su mejor precio en el mercado.

5.6 ESTUDIO ADMINISTRATIVO - LEGAL

Es importante mencionar el aspecto administrativo-legal en cuanto al funcionamiento de la estructura organizacional, y las normas legales que amparan y regulan la creación y funcionamiento del Comité.

Para el año 2006 la población del municipio de Cabañas, departamento de Zacapa se encuentra organizada de la siguiente manera: Comités de Desarrollo Local de las Comunidades, en cuanto a ampliación e introducción de proyectos de energía eléctrica, agua, mantenimiento y ampliación de vías de acceso y juntas escolares, integradas por padres de familia.

5.6.1 Organización propuesta

Se propone la creación de un Comité de Productores Agrícolas de Cabañas, –COPACA- esta organización se encargará de la producción y comercialización de la naranja valencia, los 20 integrantes podrán obtener respaldo, asesoría legal y técnica, asistencia mercadológica, administrativa y adquisición de financiamiento.

5.6.2 Justificación

El Comité de Productores Agrícolas de Cabañas, -COPACA- es una asociación que se puede unir voluntariamente bajo el lema de esfuerzo propio y ayuda mutua, con el fin de obtener servicios dentro de un marco de leyes vigentes en el país, como empresa de tipo social y económico al servicio de sus integrantes y comunidad, debe contar con una personería jurídica para ser objeto de crédito. Se determinó que es más adaptable que una sociedad anónima o una cooperativa debido a que no es complicada su constitución.

5.6.3 Objetivos

Se plantean como los fines que se pretenden alcanzar con la organización propuesta.

- a) Constituir y organizar a un grupo de personas cuya finalidad es el beneficio común de los integrantes del Comité, y por ende obtener utilidades de la producción, así como la creación de fuentes de trabajo para la población;
- b) Organizar los esfuerzos de cada asociado para obtener beneficios económicos y sociales que mejoren el nivel de vida conjuntamente con sus familias;
- c) Ayudar a la generación de desarrollo de las actividades productivas, administrativas y de comercialización por medio de la creación del Comité, al establecer las necesidades del proyecto y los recursos disponibles;
- d) Aumentar las ganancias de los integrantes del Comité, a través de una adecuada utilización de los recursos y una reducción en los costos de producción y operación.

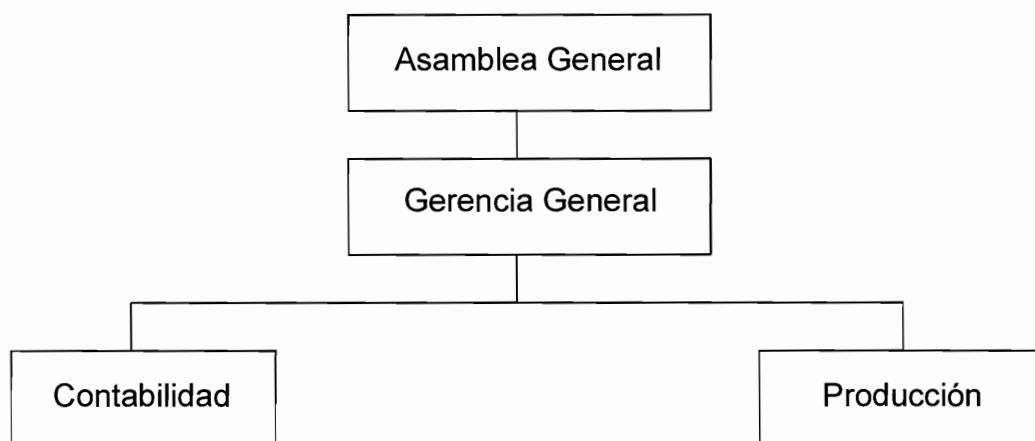
5.6.4 Diseño organizacional

El sistema de organización que se propone es el lineal, por ser la estructura más simple, sencilla y fácil de comprensión y es el tipo de organización indicado para pequeñas empresas.

La selección adecuada del diseño organizacional, es importante para el funcionamiento y la supervivencia de las instituciones, debe evolucionar y adaptarse a las necesidades, esta estructura enseña gráficamente las líneas de mando, las funciones y las relaciones dentro de los distintos departamentos de la organización.

El Comité de Productores Agrícolas de Cabañas, -COPACA-, utilizará el sistema de organización funcional, es ideal para organizaciones pequeñas, facilita la supervisión, evita la toma de medidas equivocadas, asigna mayor importancia a la especialización, y el número de integrantes será de 20 personas, a continuación se presente la gráfica propuesta.

Gráfica 2
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Organigrama del Comité de Productores
Agrícolas de Cabañas -COPACA-



Fuente: Investigación de campo EPS, segundo semestre 2006.

5.6.5 Funciones básicas de las unidades administrativas

Las funciones que realizará cada una de las unidades administrativas se describen a continuación:

a) Asamblea General

Órgano máximo del Comité, elige a la junta directiva, aprueba el presupuesto, planes de trabajo, estados financiero, y emite normas y reglamentos. Aprueba compromisos sobre el patrimonio o ingresos del Comité y ofrece en garantía sus bienes. Es el único órgano para disolver y liquidar el Comité;

b) Gerencia General

Será la encargada de velar por el buen funcionamiento de los departamentos de contabilidad, producción, comercialización y almacén. El gerente será de preferencia, una persona que tenga experiencia en la administración de productos agrícolas;

c) Departamento de contabilidad

Coordina con la gerencia los aspectos financieros y contables, rinde informes y elabora los estados financieros de la empresa;

d) Departamento de producción

Es una de las funciones más importantes, ya que tendrá a su cargo todo el proceso de planificación y ejecución de la producción de naranja.

5.7 ESTUDIO FINANCIERO

Se refiere a aspectos económicos del proyecto de producción de naranja valencia, que se describe al establecer los recursos que se necesitan para poner en marcha, como los requerimientos de inversión fija e inversión en capital de trabajo para la primera etapa (pre-operativa), así como lo necesario para la etapa operativa y los requerimientos al financiamiento y su evaluación.

5.7.1 Inversión

En este estudio se cuantifican los recursos monetarios que se necesitan para invertir en el proyecto, según el Estudio de Mercado, Técnico y Administrativo legal, así como los gastos financieros y los impuestos a pagar sobre las utilidades a obtener.

a) Inversión fija:

La constituyen los bienes de carácter permanente, la cual se detalla a continuación:

Cuadro 16
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Inversión Fija
Año 2006

Concepto	Total
Inversión en plantación	88,966
Inversión en activos fijos	123,220
Terrenos	75,000
Instalaciones	22,500
Equipo agrícola	17,120
Mobiliario y equipo	1,700
Herramientas	1,900
Gastos de organización	5,000
Total inversión fija	212,186

Fuente: Investigación de campo EPS, segundo semestre 2006.

La inversión fija considerada para el proyecto incluye los activos fijos e inmovilizados para desarrollar la plantación, organizar el Comité y dotar de equipo y mobiliario a la administración.

Como se puede observar en el cuadro anterior los rubros más importantes de desembolso lo representan el terreno y la inversión en plantación que sumadas constituyen el 77%.

En el cuadro que se presenta a continuación se detalla la forma de la inversión en insumos, mano de obra y los costos indirectos variables.

Cuadro 17
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Inversión en Plantación
(Cifras expresadas en quetzales)
Año: 2006

Concepto	Unidad de Medida	Cantidad	Precio unitario	Año 1	Año 2	Año 3	Total
Insumos				7,699	3,424	3,424	14,547
Plantas	Unidad	1425	3.00	4,275			4,275
Fertilizante urea	qq	5	95.00	475	475	475	1,425
Fertilizante 18-46-0	qq	5	125.00	625	625	625	1,875
Foliar metalosato	Lt	5	155.00	775	775	775	2,325
Insecticida clorahep	Lt	2	125.00	250	250	250	750
Insecticida folidol	Lt	2	52.00	104	104	104	312
Fungicida sulfato de cobre	Lb	20	17.00	340	340	340	1,020
Fungicida cal hidratada	qq	5	28.00	140	140	140	420
Mancozeb aliette	Lb	10	17.00	170	170	170	510
Nematicida mocapa	Lb	10	12.00	120	120	120	360
Nematicida temik	Lb	25	17.00	425	425	425	1,275
Mano de obra				14,043	4,068	4,068	22,179
Preparación del terreno	Jornal	86	42.46	3,652			3,652
Trazado y estaquillado	Jornal	26	42.46	1,104			1,104
Ahoyado	Jornal	26	42.46	1,104			1,104
Siembra	Jornal	26	42.46	1,104			1,104
Limpías, planteos y riegos	Jornal	26	42.46	1,104	883	883	2,870
Fertilización	Jornal	16	42.46	679	679	679	2,038
Control de plagas y enfermedades	Jornal	26	42.46	1,104	1,104	1,104	3,312
Poda	Jornal	5	42.46	212	212	212	637
Bonificación incentivo	Unidad	237	8.33	1,974	608	608	3,190
Séptimo día				2,006	581	581	3,168
Costos indirectos variables				6,014	5,604	5,604	17,221
Indemnización	9.72%			1,173	336	336	1,846
Vacaciones	4.17%			503	144	144	792
Aguinaldo	8.33%			1,005	2,882	2,882	6,770
Bono 14	8.33%			1,005	1,005	1,005	3,016
Cuota patronal	12.67%			1,529	438	438	2,406
Combustible para bomba de riego	Galón		22.15	797	797	797	2,392
Gastos fijos				9,506	11,673	13,839	35,018
Depreciaciones	% Anual			6,340	6,340	6,340	19,020
Amortizaciones	% Anual			1,000	1,000	1,000	3,000
Intereses				2,166	4,333	6,499	12,998
Total				37,262	24,769	26,935	88,966

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

Los costos del primer año varían en relación al segundo año, debido a que únicamente en el primer año se utilizan recursos en la siembra de las plantillas. En el segundo y tercer año se sigue con el proceso de crecimiento de las plantas, la aplicación de fertilizantes, disminuye el costo en la preparación del terreno.

b) Inversión en capital de trabajo:

Es la inversión requerida para llevar a cabo la operación del proyecto, dentro de esta se consideran: insumos, mano de obra, costos indirectos y gastos fijos, que tienen que realizarse para efectuar el proyecto.

Se presenta el detalle de la inversión en capital de trabajo para el año cuatro o sea para el primer año productivo del proyecto, a continuación

Cuadro 18
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Capital de Trabajo
Año 4 del proyecto
(Cifras expresadas en quetzales)

Concepto	Unidad de Medida	Cantidad	Valor Unitario	Valor Total
Insumos				6,893
Fertilizante urea	qq	11	95.00	1,045
Fertilizante 18-46-0	qq	11	125.00	1,375
Foliar metalosato	Lt	11	155.00	1,705
Insecticida clorahep	Lt	3	38.00	114
Insecticida folidol	Lt	3	52.00	156
Fungicida sulfato de cobre	Lb	42	17.00	714
Fungicida cal hidratada	qq	11	28.00	308
Mancozab aliette	Lb	21	17.00	357
Nematicida mocapa	Lb	21	12.00	252
Nematicida temik	Lb	51	17.00	867
Mano de obra				12,168
Limpias y riego	Jornal	64	42.46	2,717
Fertilización	Jornal	26	42.46	1,104
Control de plagas y enfermedades	Jornal	26	42.46	1,104
Poda	Jornal	26	42.46	1,104
Corte	Jornal	64	42.46	2,717
Bonificación incentivo (Q 8.33 al día)	Unidad	202	8.33	1,683
Séptimo día (Q 10,429.42/6)				1,738
Costos indirectos variables				5,540
Prestaciones laborales	%	30.55	10,485.00	3,203
Cuotas patronales IGSS	%	12.67	10,485.00	1,328
Combustible	Galón	42	24.00	1,008
Gastos fijos de producción				6,336
Sueldo encargado de producción	Mensual	3	1,300.00	3,900
Bonificación incentivo	Mensual	3	250.00	750
Cuota patronal IGSS	%	12.67	3,900.00	494
Prestaciones laborales	%	30.55	3,900.00	1,191
Gastos variables de venta				6,336
Sueldo encargado comercialización	Mensual	3	1,300.00	3,900
Bonificación incentivo	Mensual	3	250.00	750
Cuota patronal IGSS	%	12.67	3,900.00	494
Prestaciones laborales	%	30.55	3,900.00	1,191
Gastos de administración				25,768
Sueldo de gerente	Mensual	3	2,000.00	6,000
Sueldo de Contador	Mensual	3	1,600.00	4,800
Bonificación incentivo	Mensual	6	250.00	1,500
Cuota patronal IGSS	%	12.67	10,800.00	1,368
Prestaciones laborales	%	30.55	10,800.00	3,299
Energía eléctrica	Kwh			2,800
Alquiler de bodega	Mes			5,500
Papelería y útiles de oficina	Unidad			500
Total				63,039

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En el cuadro anterior se puede observar que el mayor rubro esta representado por el 41% y corresponden a los gastos de administración, seguido de la mano de obra que representa un 19.30%. El total del capital de trabajo forma un 18.49% de la inversión total.

c) Inversión total:

La integración de la inversión fija y el de capital de trabajo muestra las sumas necesarias para cada rubro, el cual se muestra como se integra en el proyecto de producción de naranja valencia.

Cuadro 19
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Inversión Total
(Cifras expresadas en quetzales)

Concepto	Total
Inversión Fija	212,186.00
Capital de Trabajo	63,039.00
Total Inversión	<u>275,225.00</u>

Fuente: Investigación de campo EPS., Segundo Semestre 2006

El resultado de la suma de la inversión fija y la inversión de capital de trabajo es de Q 275,225.00, representa la inversión total; esta será necesaria para que inicie y complete la primera cosecha del primer año de vida del proyecto. Dicha inversión la integra el 23% el capital de trabajo, y el 77% la inversión fija.

5.7.2 Financiamiento

Son los recursos que se necesitan para la ejecución del proyecto, las fuentes pueden ser internas y externas.

a) Fuentes internas:

Son los recursos de los inversionistas, los cuales serán proporcionados por los 20 miembros de la cooperativa. Los recursos propios ascenderán a Q 195,513.20, aporte en efectivo de 20 asociados de Q 9,775.66 cada uno.

b) Fuentes externas:

Las fuentes externas están conformadas por los recursos financieros que se obtienen del exterior o de instituciones ajenas al proyecto, se pueden mencionar bancos, proveedores, programas especiales de desarrollo para pequeñas empresas, cooperativas, prestamistas, organizaciones no gubernamentales, etc.

Con respecto a los recursos externos, se solicitará un préstamo al Banco de Desarrollo Rural, S. A. (BANRURAL), con la modalidad de Préstamo de cuenta corriente, a un plazo de ocho años, por la cantidad de Q 79,711.92 con un período de gracia de tres años, que se explica porque en los primeros tres años la plantación aún no produce, la tasa de interés será a razón del 18% anual, con garantía hipotecaria, amortizaciones de capital anuales a partir del cuarto año (primer año de la etapa operativa); Se solicitará al banco realice los desembolsos a inicio de cada año de la etapa pre-operativa de la manera siguiente: para los primeros tres años por un valor de Q 11,956.79 cada uno, que representa el 15% sobre el valor total del préstamo, esta situación debido a que en los primeros tres años se utilizarán los recursos provenientes de fuentes internas o aportes realizados por los asociados para cubrir al 100% los costos y gastos de esta etapa, para el cuarto año se solicitará el último desembolso por valor de Q 43,841.55, para cubrir así la totalidad del préstamo solicitado, se amortizará según plan de amortización que se presenta en el cuadro siguiente:

Cuadro 20
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Plan de Amortización
Año 2006
(Cifras en quetzales)

Año	Saldo al inicio de año	Cuota	Intereses 18%	Amortización a Capital	Saldo al final de Año
1	11,956.79		2,152.22		11,956.79
2	23,913.58		4,304.44		23,913.58
3	35,870.37		6,456.67		35,870.37
4	79,711.92	30,290.53	14,348.15	15,942.38	63,769.54
5	63,769.54	27,420.90	11,478.52	15,942.38	47,827.16
6	47,827.16	24,551.27	8,608.89	15,942.38	31,884.78
7	31,884.78	21,681.64	5,739.26	15,942.38	15,942.40
8	15,942.40	18,812.03	2,869.63	15,942.40	0.00
Total		<u>122,756.36</u>	<u>43,044.44</u>	<u>79,711.92</u>	

Fuente: Investigación de campo EPS., Segundo Semestre 2006

El financiamiento externo representa el 29% de la inversión total;

c) **Financiamiento total:**

Comprende el total de los recursos necesarios para la realización del proyecto, la integración es la siguiente:

Fuentes Internas	Q 195,513.20
Fuentes Externas	<u>Q 79,711.92</u>
Total	<u>Q 275,225.12</u>

5.7.3 **Costo de producción**

En el presente proyecto es el que está formado por la materia prima, la mano de obra, sirve para conocer con exactitud el valor de la producción, tanto la que pasa al almacén de productos terminados como la que se queda en proceso. Se presenta el estado de costo de producción proyectado a cinco años, en los cuales se puede analizar la inversión que tendrá que realizarse en cada año.

Cuadro 21
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Estado de Costo Directo de Producción proyectado a cinco años
(Cifras expresadas en quetzales)

Descripción	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8
Insumos	6,893	3,450	1,795	1,700	1,700
Fertilizante urea	1,045	475	380	285	285
Fertilizante 18-46-0	1,375	625	375	375	375
Foliar metalosato	1,705	620	310	310	310
Insecticida clorahep	114	76	38	38	38
Insecticida folidol	156	104	52	52	52
Fungicida sulfato de cobre	714	425	102	102	102
Fungicida cal hidratada	308	168	112	112	112
Mancozab aliette	357	255	68	68	68
Nematicida mocapa	252	192	120	120	120
Nematicida temik	867	510	238	238	238
Mano de obra	12,168	8,652	5,272	5,272	5,272
Limpías y riego	2,717	807	425	425	425
Fertilización	1,104	892	212	212	212
Control de plagas y enfermedades	1,104	892	212	212	212
Poda	1,104	892	212	212	212
Corte	2,717	2,717	2,717	2,717	2,717
Bonificación incentivo (Q 8.33 al día)	1,683	1,216	741	741	741
Séptimo día	1,738	1,236	753	753	753
Costos indirectos variables	5,540	4,831	3,057	3,057	3,057
Prestaciones laborales (30.55%)	3,203	2,271	1,385	1,385	1,385
Cuotas patronales IGSS (12.67%)	1,328	2,271	1,385	1,385	1,385
Combustible	1,008	288	288	288	288
Costo directo de producción	24,601	16,933	10,124	10,029	10,029
Producción anual (millares)	700	700	700	700	700
Costo de producción por millar	35.1437	24.1897	14.4632	14.3275	14.3275

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En el cuadro anterior se puede observar que los costos en que se incurren en el proyecto disminuyen conforme se recogen las cosechas. Ésta situación se da debido a que la aplicación de insumos y mano de obra es menor porque la inversión mayor se realizó en la etapa inicial y conforme las plantas crecen, la aplicación de todos los materiales va en disminución, y la capacidad de productiva de las plantas es mayor. Para efecto de este estudio, se estandariza una producción anual en 700 millares.

5.7.4 Estados financieros

Es el estado financiero que muestra los ingresos, los gastos, así como la utilidad o pérdida neta resultado de las operaciones de un negocio durante un período de tiempo. Para la determinación del costo de producción y del estado de resultados, el proyecto se ha dividido en dos fases: fase de establecimiento y de producción. El estado de resultados proyectado para la presente propuesta de inversión, se presenta a continuación:

Cuadro 22
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Estado de resultado proyectado a cinco años
Período del 1 de enero al 31 de diciembre
(Cifras expresadas en quetzales)

Concepto	Año 4	Año 5	Año 6	Año 7	Año 8
Ventas	175,000	175,000	175,000	175,000	175,000
(-) Costo de producción	24,600	16,932	10,126	10,031	10,031
Contribución a la ganancia	150,400	158,068	164,874	164,969	164,969
(-) Costos variables de ventas	5,540	4,831	3,057	3,057	3,057
Ganancia marginal	144,860	153,237	161,817	161,912	161,912
(-) Costos fijos de producción	21,607	21,607	21,607	21,607	21,608
Depreciación de equipo agrícola	3,424	3,424	3,424	3,424	3,424
Depreciación de herramientas	390	390	390	390	390
Amortización plantación	17,793	17,793	17,793	17,793	17,794
(-) Gastos de administración	45,602	45,602	45,602	45,602	45,602
Sueldos administración	23,364	23,364	23,364	23,364	23,364
Bonificación incentivo	3,000	3,000	3,000	3,000	3,000
Cuota patronal IGSS	2,960	2,960	2,960	2,960	2,960
Prestaciones laborales	7,137	7,137	7,137	7,137	7,137
Depreciación mobiliario y equipo	340	340	340	340	340
Depreciaciones instalaciones	4,500	4,500	4,500	4,500	4,500
Amortización gastos de constitución	1,000	1,000	1,000	1,000	1,000
Energía eléctrica	2,800	2,800	2,800	2,800	2,800
Papelería y útiles de oficina	500	500	500	500	500
Ganancia en operación	77,652	86,029	94,608	94,703	94,702
(-) Gastos financieros	14,442	11,554	8,665	5,777	2,888
Ganancia antes del ISR	63,209	74,475	85,943	88,926	91,814
(-) Impuesto sobre la renta 31%	19,595	23,087	26,642	27,567	28,462
Ganancia neta	43,614	51,387	59,301	61,359	63,352

Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006

Se puede observar en el cuadro anterior la forma como queda integrado el estado de resultados donde se reflejan los valores de las operaciones finales de cada año, se determina que para el primer año la utilidad neta representa el 24.92%, para el segundo año un 29.36%, para el año tres un 33.89%, para el cuarto año un 35.06% y para el quinto año un 36.20% en relación a las ventas brutas. Con esto queda demostrado que la propuesta de inversión es rentable.

5.8 EVALUACIÓN FINANCIERA

Se realizó el análisis correspondiente para determinar la viabilidad del proyecto propuesto, para su ejecución desde el ámbito financiero.

Consiste en demostrar la efectividad del proyecto, se utilizará el método simple que consiste en aplicar la tasa y el tiempo de recuperación de la inversión, retorno de capital, tasa de retorno de capital, punto de equilibrio y margen de seguridad. Para la evaluación se tomó como base el cuarto año de iniciado el proyecto por ser el primer año productivo.

a) Relación ganancia ventas:

La relación ganancia ventas, se determina al dividir el total de la ganancia entre el total de ventas, su formula:

$$\text{Rel. G/V} = \frac{G}{V}$$

$$\text{Rel. G/V} = \frac{43,614}{175,000} = Q \ 0.25$$

La razón indica que por cada quetzal vendido, se obtienen veinticinco centavos de utilidad neta. La relación ganancia ventas para los cinco años se muestra a continuación:

Año	Rel. G/V
1	Q 0.25
2	Q 0.29
3	Q 0.34
4	Q 0.35
5	Q 0.36

b) Relación ganancia costo:

La relación ganancia neta respecto al costo muestra el valor en quetzales que se obtiene por cada quetzal de inversión en producir un millar de naranja.

Inversión en costos en el primer año.

Fórmula:
$$\text{Rel. G/C} = \frac{G}{C}$$

$$\text{Rel. G/C} = \frac{43,614.00}{24,600.00} = 1.77$$

Significa que se obtienen Q 1.77 de ganancia por cada quetzal invertido en relación a los costos incurridos.

Cifras para cinco años:

Año	Rel. G/C
1	Q 1.77
2	Q 3.03
3	Q 5.86
4	Q 6.12
5	Q 6.32

c) Punto de equilibrio:

El cálculo del punto de equilibrio establece el monto a que deben ascender las ventas, para no obtener pérdida ni ganancia y cubrir los costos incurridos (gastos fijos y variables).

En el punto de equilibrio en valores se determina el valor de las ventas que iguala al monto total de los costos y gastos, eso permite mantener un equilibrio de la situación del proyecto.

➤ Punto de equilibrio en valores

El punto de equilibrio en valores se obtiene al desarrollar la siguiente fórmula: Indica el monto de las ventas necesarias para cubrir los costos fijos y variables para mantener el equilibrio de la situación financiera, y a partir de este punto de ventas, el proyecto principia a generar utilidades.

Formula:
$$P.E.V. = \frac{G. F.}{\% G. M.}$$

Simbología:
 P.E.V. = Punto de equilibrio en valores
 G.F. = Gastos fijos
 % G.M. = Porcentaje de ganancia marginal

$$P.E.V. = \frac{Q \ 81,651.00}{0.82777} = Q \ 98,640.00$$

El resultado obtenido indica que las ventas tienen que llegar a Q 98,640.00 para que el productor cubra sus gastos fijos y no incurra en pérdidas. El punto de equilibrio en valores para los cinco años se presenta a continuación:

Año	P.E.V.
1	Q 98,640
2	89,949
3	82,055
4	78,886
5	75,763

➤ Punto de equilibrio en unidades

Reflejan las unidades que deben venderse para que con el valor de la venta se alcance a cubrir los costos fijos y variables, de tal forma que se mantenga el equilibrio de la situación financiera del proyecto.

Los componentes del punto de equilibrio en unidades son:

- ❖ Precio de venta: es el valor al cual la empresa venderá cada unidad de medida producida.
- ❖ Gastos fijos: Son los gastos en que la empresa incurre haya o no producción.
- ❖ Costo unitario: Es el costo por la unidad de medida que se utilizará, en este caso millares.

Formula:
$$P.E.U. = \frac{G. F.}{P.V.U - C.P.U.}$$

Simbología:	P.E.U =	Punto de equilibrio en unidades
	G.F. =	Gastos fijos
	P.V.U =	Precio de venta unitario
	C.P.U =	Costo por unidad

$$\text{P.E.U.} = \frac{\text{Q } 81,651.00}{\text{Q } 250.00 - 43.057} = 395 \text{ millares}$$

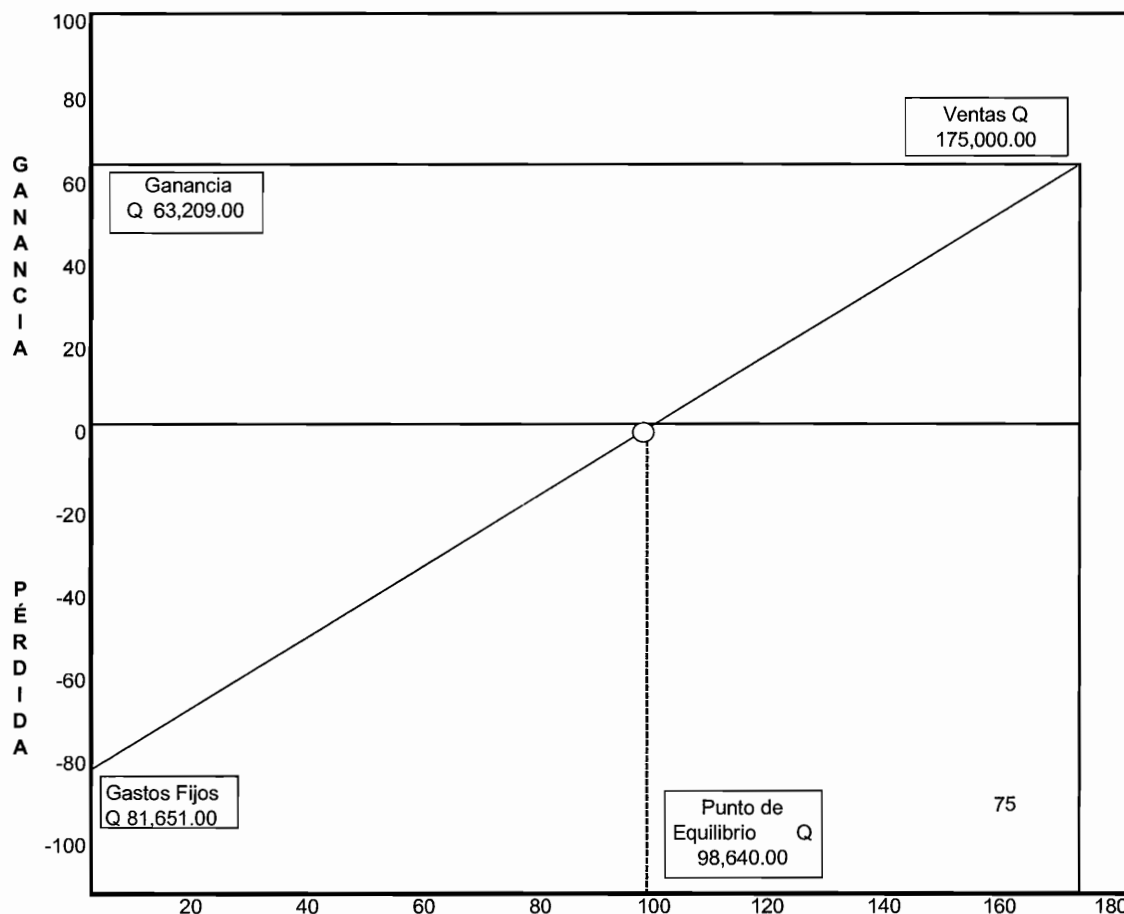
El resultado obtenido indica que se tendrá que producir y vender 395 millares de naranja para que el productor cubra sus costos variables y gastos fijos. Se presenta el punto de equilibrio en unidades para los cinco años a continuación:

Año	P.E.U.
1	395
2	360
3	328
4	316
5	303

d) Gráfica del punto de equilibrio:

La representación gráfica del punto de equilibrio en valores se presenta a continuación:

Gráfica 3
Municipio de Cabañas, Departamento de Zacapa
Proyecto: Producción de Naranja Valencia
Punto de Equilibrio
Año: 2006



Fuente: Investigación de campo EPS., segundo semestre 2006.

En la gráfica anterior se muestra que para el primer año productivo, con una venta de Q 175,000.00, se alcanza a cubrir con los costos, gastos fijos y se obtiene una ganancia de Q 63,209.00

5.9 IMPACTO SOCIAL

El cultivo de naranja valencia no causa daños al medio ambiente, es un proyecto generado para dar beneficios económicos a los socios, en el aspecto social, se

beneficiará a las familias, porque se promueve la formación del Comité de productores agrícolas y de otro tipo ya que conocerán las ventajas y beneficios que se obtienen al estar asociados, además de generar empleo para los pobladores porque genera actividad comercial que eleva el nivel de ingresos del Municipio.

El éxito del proyecto marcará la pauta para que más productores se inclinen a diversificar su actividad agrícola y optar por la producción de naranja como una alternativa para obtener mejor rentabilidad en sustitución de los cultivos tradicionales que han sufrido bajas sustanciales en sus precios.

CONCLUSIONES

Como resultado de la investigación de campo efectuada en el municipio de Cabañas, Zacapa; del análisis e interpretación de los datos obtenidos se llegó a las siguientes conclusiones:

1. La tenencia de la tierra interviene en el desarrollo de la actividad agrícola del Municipio, la cual como en la época colonial no presenta cambios en su propiedad, se determinó que para el año 2006, habían desaparecido fincas multifamiliares debido al fraccionamiento de las fincas estatales.
2. La mayoría de los pequeños y medianos productores agrícolas del Municipio no hacen uso del financiamiento externo, sino que únicamente utilizan fuentes internas para financiar la producción como el uso de semillas y dinero de cosechas anteriores, esto trae como consecuencia que ellos no puedan competir en los mercados por aspectos de baja productividad y calidad ya que no poseen terrenos mayores a diez manzanas.
3. Las unidades económicas específicamente las microfincas y las fincas subfamiliares están marginadas de gran parte de los programas de financiamiento del sector financiero, tanto regulado como no regulado debido a las garantías requeridas.
4. Los agricultores del municipio de Cabañas, no se dedican al cultivo de naranja por la falta de conocimiento y asistencia técnica, el presente proyecto se adapta a las condiciones socioeconómicas de la localidad.

RECOMENDACIONES

Derivado de las conclusiones anotadas anteriormente, se proponen las siguientes recomendaciones:

1. Que los habitantes del Municipio se organicen en Comités para gestionar y solicitar al Fondo Nacional de Tierras para que les otorguen financiamiento para adquirir tierras y con ello alcanzar un desarrollo sostenible en Cabañas.
2. Que lo agricultores soliciten los servicios crediticios que brindan instituciones como Cooperativa Motagua y Cooperativa Teculután (COOTECU), entidades que tienen programas de apoyo a las producción agrícola organizada; esto mejorara los niveles tecnológicos de los agricultores; a la vez proporcionará un mayor rendimiento en la producción de maíz.
3. Que la población, mediante intervención de autoridades locales, gestione ante el sector financiero, una política de concesión de créditos flexibles que se adecue a la situación socioeconómica del Municipio. Esto les permitirá hacer uso del financiamiento con el fin de obtener recursos económicos y así mejorar la producción agrícola.
4. Que los pobladores se organicen, para impulsar el proyecto de producción de naranja, este cultivo promoverá la diversificación de la producción para no depender únicamente del maíz que como se determinó genera bajas utilidades debido a que lo cultivan únicamente para autoconsumo.

BIBLIOGRAFÍA

AGUILAR CATALÁN, JOSE ANTONIO. Metodología de la Investigación para los Diagnósticos Socioeconómicos (Pautas para el Desarrollo de las Regiones que han sido mal Administradas)¹. Facultad de Ciencias Económica USAC, Enero 2002. pp.44.

ASAMBLEA NACIONAL CONSTITUYENTE, Constitución Política de la República de Guatemala, 1985. pp 153.

CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE GUATEMALA, Código de Comercio Decreto 2-70, 1991. pp. 271.

CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE GUATEMALA, Ley del Impuesto Sobre la Renta Decreto 26-92. pp. 47.

CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE GUATEMALA, Ley de Almacenes Generales de Depósito, Decreto 1746. pp. 1.

CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE GUATEMALA, Ley del Impuesto al Valor Agregado Decreto 27-92. pp. 36.

CONGRESO DE LA REPÚBLICA DE GUATEMALA, Ley de Bancos y Grupos Financieros, Decreto Ley 19-2002.

INFOAGRO. El Cultivo de las Naranjas (1ª Parte). (en línea). Guatemala. Consultado el 14 mar. 2008. Disponible en:<http://es.infoagro.com/citricos/naranja.htm>

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA –INE– Censo Agropecuario 1964, 1979 y 2003, Guatemala.

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA, Censo Poblacional 1994 y 2002, Guatemala.

INSTITUTO GEOGRÁFICO NACIONAL, Diccionario Geográfico Guatemala, Guatemala 1983.

MELENDRERAS, TRISTÁN Y LUIS CASTAÑEDA. Aspectos Generales para Elaborar una Tesis Profesional o una Investigación Documental. Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de San Carlos de Guatemala, Guatemala 1992, páginas 128.

WIKIPEDIA LA ENCICLOPEDIA LIBRE. 2008. Oferta y Demanda. (en línea). Guatemala. Consultado el 14 mar. 2008. Disponible en: http://es.wikipedia.org/wiki/oferta_y_demanda