UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMADA Facultad de Agronomía

PROPUESTA DE UN SISTEMA EXPERIMENTAL SOBRE ALMACENAMIENTO Y CONSERVACION DE GRANOS BASICOS EN LA REGION IV DEL PAIS

TESIS

Presentada a la Honorable Junta Directiva de la Facultad de Agronomía de la Universidad de San Carlos de Guatemala

Por:
Enrique Armando Rosales Ramos
En el acto de su investidura como
INGENIERO AGRONOMO

En el grado académico de LICENCIADO EN CIENCIAS AGRICOLAS

Guatemala, junio de 1977

UNIVERSIDAD DE SAN CARIOS DE GUATEMAIN

BIBLIOTECA

DEPARTAMENTO DE 11 SIS-REFERENCIA

RECTOR DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA

Dr. Roberto Valdeavellano P.

JUNTA DIRECTIVA DE LA FACULTAD DE AGRONOMIA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA

Decano en funciones: Ing. Agr. Rodolfo Estrada G.

Vocal primero:

Vocal segundo:

Dr. Antonio Sandoval.

Vocal tercero:

Ing. Agr. Sergio Mollinedo. P.A. Laureano Figueroa.

Vocal cuarto: Vocal quinto:

P.A. Carlos H. Leonardo L.

Secretario:

Ing.Agr. Leonel Coronado C.

TRIBUNAL QUE PRACTICO EL EXAMEN GENERAL PRIVADO

Decano a.i.: Ing. Agr. Mario Molina Llardén.

Examinador: Ing. Agr. Gilberto Santamaría. Examinador: Ing. Agr. Rodolfo Estrada G.

Examinador: Ing. Agr. Rodolfo Estrada G. Examinador: Ing. Agr. Carlos H. Aguirre.

Secretario: Ing. Agr. Edgar Ibarra.



FACULTAD DE AGRONOMIA

Ciuded Universitaria, Zona 12.

Apartado Postal No. 1545

GUATEMALA, CENTRO AMERICA

Guatemala, 20 de mayo de 1977.

Ing. Agr. Rodolfo Estrada González Decano en Funciones de la Facultad de Agronomia. Presente.

Sefior Decano:

En cumpilmiento de la designación que me hiciera su Despacho, me permito informar a usted que he asesorado al estudiante ENRIQUE ARMANDO ROSALES RAMOS, en la preparación de su trabajo de tesis titulado: "PROPUESTA DE UN SISTEMA EXPERIMENTAL SOBRE ALMACENAMIENTO Y CONSERVACION DE GRANOS BASICOS EN LA REGION IV DEL PAIS", el cual ha sido satisfactoriamente terminado.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Ing. Agr. Hector Rojas M. ASESOR.

HONORABLE JUNTA DIRECTIVA DE LA FACULTAD DE AGRONOMIA

HONORABLE TRIBUNAL EXAMINADOR

En cumplimiento a lo establecido por la Ley Orgánica de la Universidad de San Carlos de Guatemala, tengo el honor de someter a vuestra consideración el trabajo de tesis titulado: PROPUESTA DE UN SISTEMA EXPERIMENTAL SOBRE ALMACENAMIENTO Y CONSERVA CION DE GRANOS BASICOS EN LA REGION IV DEL PAIS, como último requisito previo a optar al título de Ingeniero Agrónomo en el grado académico de Licen ciado en Ciencias Agrícolas.

En espera que el presente trabajo merezca vuestra aprobación, me es grato suscribirme muy atentamen te.

Enrique Armando Rosales Ramos.

ACTO QUE DEDICO

A mis padres:

Arturo Rosales O.

Graciela Ramos de Rosales.

A mi esposa:

Gloria Elizabeth Caballeros de

Rosales.

A mi hijo:

Edgar Armando.

A mis hermanos:

Olga Yolanda.

Carlos Arturo.

Mario René.

Edgar Arnó.

A mi asesor:

Ing. Agr. Héctor Rojas.

A mis amigos en general.

CHIVERSIBAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
BIBLIOTECA
DEPARTAMENTO DE TESIS-REFERENCIA

TESIS QUE DEDICO

A mi patria, Guatemala.

Al Agricultor Guatemalteco.

A la Facultad de Agronomía de la Universidad de San Carlos de Guatemala.

AGRADECIMIENTO

Quiero patentizar mi sincero y cordial agradecimiento al Instituto Nacional de Comercialización Agrícola, por haberme proporcionado la oportunidad de continuar mis estudios, así como al Ing. Raúl Castañeda, Lic. Hugo Vargas, Ing. Agr. Héctor Rojas, Ing. Inf. Carlos Fausto, Britaledgár Sáenz y a todas aquellas personas que de una u otra forma contribuyeron a la realización del presente trabajo.

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
B.BLIOTECA
DEPARTAMENTO DE TESIS-REFERENCIA

CONTENIDO

	CONTENTS	Página l
I.	INTRODUCCION	2
II.	JUSTIFICACION	10
III.	OBJETIVOS	
IV.	REVISION DE LITERATURA	11
v.	MATERIALES Y METODOS	24
VI.	DISCUSION DE RESULTADOS	26
VII.	PROPUESTA DE UN SISTEMA EXPERIMENTAL SOBRE ALMACENAMIENTO Y CONSERVACION DE GRANOS BASICOS EN LA REGION IV DEI PAIS	28
VIII	.CONCLUSIONES	42
IX.	RECOMENDACIONES	43
х.	BIBLIOGRAFIA	44
XI.	APENDICE	45

I. INTRODUCCION

Uno de los factores limitantes de mayor importancia en la comercialización de granos básicos, lo constituye la carencia de instalaciones privadas de almacenamiento y conservación de los mismos a escala comercial.

Debido a que el productor no cuenta con estas instalaciones ni con los conocimientos necesarios para operarlas, la venta de los productos se efectúa casi inmediatamente después de la cosecha, lo que provoca un decremento en el precio originando a su vez, perjuicios al productor en particular, y a la economía nacional en general.

Esta falta de instalaciones de almacenamien to es más notoria, si se analiza que el crédito a grícola estatal contempla un período de costos fijos para subsistencia familiar durante la comer cialización; no obstante, el agricultor vende sus productos cuando la cosecha global de una zona estevantada, y como consecuencia, el precio tiende a bajar.

Esta serie de circunstancias han originado - la inquietud de este trabajo, que no pretende más que ayudar al agricultor guatemalteco para dar los lineamientos de una estructuración de almacenamien to acorde a sus necesidades y capacidades, preten diendo que con esto se otorque en parte, el lugar que por derecho le corresponde.

II. JUSTIFICACION

II.1 ANTECEDENTES

Avuda estatal

En enero de 1972, se iniciaron las actividades que darían origen al programa 3-06 conjunto en tre AID y el Gobierno de Guatemala, consistente en el financiamiento de la construcción de instakciones privadas de almacenamiento de granos básicos, destinado a cooperativas y personas individuales. En julio de ese mismo año, se logró la asignación presupuestaria destinada al desarrollo del programa, con el préstamo 520-L-018 en fideicomiso con el Banco Nacional de Desarrollo Agrícola. El con trol de supervisión de las obras, del grano almacenado, y dictámenes para la concesión del crédito, sería ejecutado por el Departamento de Infraestructura del Instituto Nacional de Comercializa ción Agrícola -INDECA-.

Las amortizaciones de la construcción de las instalaciones estarían distribuídas en 10 años con uno de gracia, debiendo cancelarse las mismas cada año. El crédito para existencias de granos se ría amortizado anualmente. El interés a pagar por éstos créditos sería del 8% anual.

Desde el año 1973 hasta la fecha, el programa 3-06 ha elaborado 52 proyectos, con una capacidad de 29,000 toneladas métricas, habiéndose hecho efectivos 7 de dichos proyectos, con una capacidad total de 5,091.5 toneladas métricas, estando en estudio otros proyectos para su inmediata e jecución en toda la república.

La causa de no haberse ejecutado algunos proyectos, se debe a varias razones, entre las que se pueden mencionar:

-El monto total del costo por instalaciones, equipo y grano impresiona a los usuarios, y temen intervenir en el programa pensando que no podrán can celar las respectivas amortizaciones, no obstant e haber un estudio de factibilidad económica para di cho efecto.

-Se ha presentado el caso que juntas directivas sa lientes bien informadas del programa, dejan a la junta directiva entrante de una cooperativa la de cisión de formar parte del programa, pero por falta de información, o por atender otros asuntos propios de la cooperativa, no prestan el apoyo necesa rio al programa, quedando fuera de él.

-En otras ocasiones, la oposición de una minoría en una asamblea general de la cooperativa, es suficien te para desanimar a las personas que desean participar en el programa.

Organización

A través del Instituto Nacional de Comercialización Agrícola, se puso en marcha el Plan de promoción de comercialización de granos básicos en la costa sur del país, empezando el 16 de agosto de 1976, y terminando el 26 de septiembre del mismo año. Como resultado, surgió la Gremial de Producto

res de granos básicos cuya estructuración se det<u>a</u> lla más adelante.

Se perseguía, con esta organización, el que el productor pudiera hacer frente a la problemática de la comercialización de estos productos. Los objetivos que se persequían eran los siguientes:

OBJETIVOS

1. Generales

- a. Definir y ubicar a INDECA como el organismo regulador de la comercialización agríco
 la, en cuya calidad provee la sustentación
 efectiva de los precios de garantía a nivel de productor y consumidor.
- b. Inculcar en el productor los valores socio económicos a nivel del individuo, la familia y la comunidad, de una adecuada comercialización de sus productos.
- c. Motivar entre los pequeños y medianos productores una acción de grupo que haga factible a INDECA cumplir su función, y a los productores aprovecharla.

2. Específicos

- a. Acción divulgativa.
- b. Acción educativa.

- c. Acción de grupos.
- d. Seguimiento.

METAS CONCRETAS

- a. Alcance geográfico.
- b. Nivel de penetración de la divulgación.
- c. Nivel de penetración educativa.
- d. Nivel de organización de los grupos.
- e. Funcionalidad de los grupos.

Los lugares que fueron visitados se citan a continuación:

LUGAR	AREAS DE INFLUENCIA		
Nueva Concepción	Nueva Concepción		
Nucva Comorphism	El Jabalí		
	Canoítas		
	El Arisco		
	Pinula		
	Almolonga		
La Máquina	La Máquina; sectores		
na naquina	А, В У С.		
Monterrey	Monterrey		
Monteerrey	Bracitos		
	La Providencia		
	La Esperanza		
	Japón Nacional		
Caballo Blanco	Caballo Blanco		
Capallo Dianeo	Santa Fe		
	El Rosario		
	El Reposo		
	5 .		

PLAN PILOTO LA BLANCA

La Blanca

La Blanca
Madrunales
Pueblo Nuevo
Chiquirines
Cerritos
Río Bravo
Salinas

En cada área de influencia se formaron comités centrales, y dentro de éstos, comités sectoria les, distribuídos de la siguiente manera:

AREA DE INFLUENCIA	COMITE CENTRAL	COMITE SECTORIAL
Nueva Concepción	1	
La Máquina	1	
Caballo Blanco	2	15
Monterrey	2	5
La B l anca	1	_

Hasta la fecha, la organización se encuentra en fase de contar con personería jurídica 1/.

DIVERSOS SISTEMAS DE ALMACENAMIENTO USADOS EN LA REGION IV DEL PAIS

Suele verse en los parcelamientos de la región IV del país, almacenes vecinos a las viviendas, y aún dentro de ellas. En algunas ocasiones un vol/ Plan de promoción en comercialización de maíz para la costa sur. INDECA.

ladizo del techo de una vivienda es utilizada como almacén; uno de los sistemas más comunmente usados, es el de utilizar galeras de distintos tamaños, con o sin muros de protección, los cuales, aunque cuen ten con éstos, no dan protección debida al grano. Es frecuente también ver silos rudimentarios hechos en el lugar, utilizando como material hojalata; este tipo de silos tienen capacidad para unos 70 quintales de maíz; los tipos de almacenamient o mencionados anteriormente, son utilizados como almacenes de grano destinado para autoconsumo.

> VENTAJAS Y DESVENTAJAS DEL ALMACENAMIENTO TRA DICIONAL

Ventaias 1.

-Son económicos, pues se utilizan frecuentemente recursos naturales de la región, y mano de obra la aporta casi siempre la familia.

-Son fáciles de construir, por el tipo de ins talaciones sencillas que suelen eregirse.

-Se utilizan para almacenar pequeñas cantida des de grano, por lo que ocupan poca área.

-Por su bajo costo, están libres de mantenimiento.

2.

-No ofrecen seguridad contra el padol de in sectos, roedores y aves hacia sel regione.

7 INTERESTA DE SERVICIONES PER ENCLUS DE PROPERTO DE LA CONTRA DEL CONTRA DE LA CONTRA DEL CONTRA DE LA CONTRA DE LA CONTRA DEL CONTRA DEL CONTRA DE LA CONTRA DE LA CONTRA DEL CON DEPARTAMENTO DE TESIS REFERENCIA -No permiten en algunos casos, que se puedan controlar factores como luz, ventilación, mo vimiento, etc.

-No tienen hermeticidad para garantizar tratamientos contra plagas y enfermedades.

-Cuando el almacén forma parte de la vivienda y hay fuerte incidencia de plagas insectiles, molestan a los habitantes de la misma, con el inconveniente que se hace difícil y pe ligrosa la aplicación de tratamientos al gra no.

-Existen pérdidas en volumen o peso de la can tidad original de grano.

IMPORTANCIA DEL ALMACENAMIENTO

El almacenamiento de granos básicos es una - actividad muy importante dentro del proceso de la comercialización, y bien orientada puede redundar en beneficio colectivo por las siguientes razones:

-El productor obtendría mejores precios por sus productos, ya que un grano sano y de bue na calidad proporcionado en época de escacez alcanzaría un buen precio en el mercado.

-Habiendo una oferta constante sobre todo en tiempo de escacez, no habrían crisis que suban los precios y el consumidor sería abastecido continuamente, a partir de almacenes privados en el centro de producción.

-El productor estaría en posición de poder fijar sus precios, sin temor a que el grano sufra daños, y el intermediario tendría que pagarlos, o no captaría grano en ésta época.

-Se obtendrían productos de mejor calidad nutritiva y comercial, por los cuidados que tendría durante el período de almacenamien to.

-Se lograría un mejor almacenamiento de se millas, conservando de esa manera, mayor viabilidad.

III. OBJETIVOS

- 1. Diseñar instalaciones de almacenamiento de acuerdo a las capacidades económicas y tecno lógicas del productor guatemalteco.
- 2. Motivar a las autoridades del Sector Público Agrícola para que presten la atención debida al problema que ocasiona la ausencia de instalaciones de almacenamiento en las zonas de producción.
- 3. Señalar la importancia que tiene el almacena miento privado como contribución al bienestar del productor.
- 4. Dejar constancia de la necesidad que tiene el consumidor de adquirir productos de buena ca lidad y a un precio bajo.
- 5. Establecer la importancia que tiene el almacenamiento privado como medida para minimizar los volúmenes de pérdidas debido a la incidencia de diversidad de agentes que dañan los granos, y que podrían servir para alimentar a la población.

TV. REVISION DE LITERATURA

DESCRIPCION

La región IV del país agrupada de acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo Agrícola, está ubicada al sur y sur-occidente de la república.

Comprende parte de los departamentos de San Marcos, Quezaltenango, todo Retalhuleu, Suchitepéquez, Escuintla, y tres municipios del departamento de Chimaltenango, siendo ellos: Pochuta, Acatenango y San Pedro Yepocapa. Dentro de esta región se encuentran los parcelamientos: La Blanca, Caballo Blanco, La Máquina, El Reposo, Monterrey, El Rosario, Guatalón, Santa Elena, Santa Isabel, Los Angeles, El Arisco, Nueva Concepción, El Cajón y Cuyuta. (5) (6).

Los parcelamientos objeto de este estudio, q'son: La Blanca, Caballo Blanco, La Máquina, El Arisco y la Nueva Concepción, están localizados entre los N 14°11' y los N 14°34' de Latitud; y entre los W 90°08' y los W 92°27' de Longitud. (Ver cuadro No. 2 en el apéndice).

Estos parcelamientos son fuertes productores de granos básicos, donde destaca principalmente el maíz; son lugares que se caracterizan por tener problemas de comercialización, debido a falta de mercados, información de precios, instalaciones adecua das de almacenamiento, etc.

En general, la comercialización de granos bá sicos en Guatemala, es un constante problema para

productores, consumidores y gobierno, por la forma en que se realiza tradicionalmente; (ver apéndice, diagrama 1).

El estado a través de sus distintas dependen cias busca año tras año superar esta situación, lle gando inclusive a absorber déficits cuantiosos, de rivados de compras a los productores a precios de garantía o sustentación, y volviendo a vender estos productos a los consumidores a precios bajos. Por otro lado, el retorno de los créditos agrícolas otorgados a los agricultores, los cuales so n bastante flexibles, se torna problemático y a veces difícil.

Es sabido que al levantar la cosecha en una zona, la producción se concentra durante algún - tiempo en la misma, a una desproporcionada relación oferta/demanda, la cual genera precios bajos; esto crea una situación de fuerte dependencia del productor hacia el intermediario; sumado a esto, la ausencia de mercados, información de precios, y de instalaciones de almacenamiento, dan origen a una comercialización en la cual los extremos (productor y consumidor) son los más damnificados, mien tras que los intermediarios obtienen beneficios - considerables. (14)

INDECA, que no persigue comprar el total dela producción nacional so pena de convertirse en el intermediario más poderoso del país, solo fija precios tope mínimos si se ha detectado una fuerte producción para un año en particular; por el contra-

rio, cuando se calcula una pobre producción de algún grano, fija precios altos o de fomento. Estos precios siempre estarán sujetos a las normas de ca lidad establecidas previamente.

Las normas de calidad, que comprenden: Humedad del grano, impurezas, quebrado, dañado, contras te de color, etc., todo en porcentaje, con poca fre cuencia son alcanzadas por el productor, estando, sujetos los mismos a descuentos en el precio oficial establecido. Existe otro factor muy importan te por el cual el agricultor toma actitud reacia a vender al estado: el pago de timbres por sus ventas. Aún y cuando el descuento de timbres es relativamente bajo, el solo saber que están obligados a efectuar dicho pago, es suficiente para que vendan al intermediario a un precio más bajo, pero sin mayor trámite.

Otras razones frecuentes por las cuales el productor no vende al estado, son las siguientes:

-Largas distancias al centro de compra; las instalaciones oficiales se caracterizan por esta r situadas en un lugar de fácil acceso para el trans porte de transferencia; sin embargo, en los parcelamientos de la costa sur, las parcelas se encuentran muy lejos de estos centros de compra, con una infraestructura deficiente, lo que dificulta eltrans porte del lugar de producción al centro de compraventa.

-Escasa capacidad de compra, por las razones apuntadas anteriormente.

-Aplicación del programa de compra extemporá neamente; esto se debe a que en el transcurso del papeleo burocrático (encuesta-fijación de precios autorización de las partidas del flujo de fondos-promoción de compra-creación de centros de acopio compra) se pierde mucho tiempo, entrando a funcio nar dicho programa con retraso, muchas veces cuan do la cosecha ha alcanzado su máxima expresión, y aún después.

De las cantidades captadas por el estado, ac tualmente se distribuyen de la siguiente manera: De los centros de almacenamiento del estado direc tamente al mayorista intermediario, pero con precios controlados por personeros de estos centros; esto sucede tanto en la ciudad capital, como en los departamentos.

Guatemala se considera un país con una agricultura de transición (14), esto es:

-Se da prioridad a los cultivos alimenticios por medio de inversión publica y privada.

-Existe agroindustria.

-Existen muchas restricciones sobre comercia lización y distribución.

Esto implica que el productor tiene que afron tar problemas de mercados, clasificación, transpor

te, información de precios, falta de instalaciones de almacenamiento etc.

Dentro de las funciones de comercialización se consideran tres, a saber: de intercambio, físicas y facilitadoras, estando a su vez, subdivididas de la manera siguiente:

		${\tt Compra}$
٦.	De intercambio:	Venta
		Precios

Transporte
Almacenamiento
2. Físicas: Procesamiento
Clasificación
Normas

Financiamiento Información de precios

3. Facilitadoras: Demanda Investigación

Si se analizan las funciones de la comercia lización por separado, quedarían así para el productor:

ductor: FUNCIONES	CONOCIDAS	<u>DESCONOCIDAS</u>
De intercambio:	Compra Venta Precios	= = =
Físicas:	Transporte Procesamiento Normas de cali dad	Almacenamiento Clasificación
Facilitadoras:	Financiamiento Demanda	Información de precios Investigación

Como puede verse, las funciones más importantes para el productor, por desconocimiento de las mismas, lo constituyen: almacenamiento, clasificación, información de precios, y la investigación, las cuales, si fuera posible fusionarlas, y aportarlas al productor a través de técnicos especializados, se estaría dando un paso importante en el desarrollo agrícola del país.

FACTORES QUE AFECTAN EL ALMACENAMIENTO

Independientemente de la estructura, material y forma del almacén, los factores que afectan el al macenamiento pueden dividirse en dos grupos:

- 1. Factores internos.
- 2. Factores externos.

FACTORES INTERNOS

- -Contenido de humedad del grano.
- -Temperatura propia del grano.
- -Estado físico del grano (quebrado, dañado, sano, etc.).
- -Tipo de grano (redondo, irregular, grande, pequeño, etc.).

FACTORES EXTERNOS

- -Humedad relativa del aire.
- -Temperatura ambiental.
- -Velocidad, dirección y condiciones del aire.

- -Organismos (insectos, hongos, aves, roedo res, etc.).
- -Práctica y eficiencia del cultivo.

CONTROL DE LOS FACTORES QUE AFECTAN EL AL-MACENAMIENTO

FACTORES INTERNOS

-<u>Humedad del grano</u>

La humedad del grano constituye uno de los aspectos más importantes desde el punto de vista del almacenamiento y conservación. El agua se encuentra en el grano en tres formas: agua libre que se encuentra entre los espacios intergranula res, debido a la condensación del vapor de agua proveniente de la respiración, o bien por el contacto del grano con materiales húmedos. Agua de constitución, retenida por las moléculas de Carbohidratos y proteínas del grano, y; Agua de com posición, la cual forma parte de carbohidratos y proteínas del grano. La humedad que debe ser extraída, la forman el agua libre y el agua de constitución. (9) (10).

CONTROL

Se efectúa por medio del secamiento, el cual puede dividirse en tres tipos:

-Por aire natural (convección) o al sol.
-Por aire caliente, agregando una pequeña cantidad de calor artificial al aire ambien
tal.

-Por aire con calor suplemental o agregado; se consigue agregando artificialmente cantidades elevadas de calor al aire ambiente, teniendo éste un alto poder de secamiento. Eventualmente en el segundo, y siempre en el tercer tipo, el aire debe inyectarse forzadamente(1). -Temperatura del grano.

La temperatura del grano proviene principalmen te de la respiración del mismo, y secundariament e del calor provocado por la incidencia de la energía solar sobre el grano, o las paredes del almacen.

C H O +6 O =6 CO +6 H O + Calor (673 Kcal).
$$6 12$$
 2 2 2

Este calor producido por la respiración, es el responsable del incremento de la proliferación de organismos, así como de reacciones químicas indeseables en el interior de la masa de grano. La temperatura puede llegar a ser tan alta, que inclu so puede provocar la autocombustión del grano(9).

CONTROL

Se efectúa por medio de la ventilación, evacuando el calor producido por la masa de grano; puede hacerse por medio de inyección de aire fres co, o bien por succión del aire caliente que se encuentra dentro de la masa de grano. (1).

-Estado del grano.

Si en la masa de grano se encuentran cantida des fuertes de granos quebrados o dañados, puede

llegar a presentarse una elevación considerable de la temperatura de la misma, provocada por la mayor superficie del grano quebrado, el cual respirará más que el grano entero o sano. La tasa de respiración debido al grano quebrado se incrementa con el aumento de superficie expuesta; esto pue de dar origen al sobrecalentamiento indicado ante riormente, debido también a la ausencia de tejidos de protección de los perfiles superficiales. (10).

CONTROL

Puede llevarse a cabo por medio de tamices de diversas formas y tamaños; también se consigue ventilando el grano, o teniendo hermetizada la instalación de almacenamiento, para evitar introducción de oxígeno que permita al grano respirar. Mo dernamente, se ha comprobado que en ausencia oxigeno en recintos herméticos, el grano respira a un nivel basal, y que al concentrarse el CO₂ den tro del recipiente, el grano reduce su respiración al mínimo, permitiendo conservar el grano por varios años. (9).

<u>Tipo de grano</u>

Es un factor importante que incide en el al macenamiento y conservación, pues por su tamaño, forma, peso, etc., puede determinarse el material forma, capacidad y tamaño del almacén a construir se; por otro lado, la presión estática producid a por el grano, en relación con su forma y tamaño, servirá para determinar el tamaño y potencia del ventilador, en función de su altura. (9).



FACTORES EXTERNOS

-Humedad relativa

A pesar de no haber un control directo de la humedad contenida en el aire ambiente, es factible poder llevar el grano a un nivel seguro de almace namiento, mediante secamiento y ventilación. (Ver apéndice, cuadro 3). Este nivel se considera ade cuado para grano destinado a consumo humano, de un 14%, y semilla para un 12%.

-Temperatura ambiental

Es otro factor que no se puede controlar directamente; sin embargo en condiciones extremas de la misma, se debe resguardar el grano de ella. (10)

CONTROL

Se efectúa por medio de muros, techos, etc., de diversos materiales que según la región se requieren. Por la incidencia de la luz solar, es importante su orientación con respecto a la misma.

-Velocidad, dirección y condiciones del aire

Este si es un factor regulable, si el almacén tiene dispositivos para regular el flujo del viento; la orientación del almacén también es importante, en función de la dirección del viento, sobre todo, cuando el secamiento es por convección.

-Organismos

Algunos organismos tales como hongos e insectos en distintos estados evolutivos, provienen conjuntamente con el grano del campo de cultivo. Es frecuente encontrar en granos aparentemente sanos, que al quebrarlos contienen estos agentes infeccio sos. Las aves y roedores también contribuyen a restarle calidad comercial y presencia al grano. En el período de almacenamiento, estos organismos tien den a emitir toxinas, calor, defecaciones, etc., que dañan la calidad de los productos, por destrucción de los mismos, o reduciendo su valor cocomercial. (8).

-Prácticas y eficiencia del cultivo

Como ya se mencionó anteriormente, en este período aparecen los parásitos en la planta, los
que posteriormente se multiplicarán en el almacena
miento, si no se toman las precauciones del caso.
(8) (10).

CONTROL

Si no se pueden controlar directamente en el campo estos organismos, convendría aplicar agroquí micos selectivos para los parásitos al momento de desgranar, trillar, etc., lo que garantizará un al macenamiento más seguro.

SECUENCIA DEL PROCESAMIENTO DE GRANOS

Independientemente de la cosecha, trilla, des grane y alguna otra eventual operación, los pasos

del procesamiento de granos, son los siguientes:

- -Limpieza.
- -Secamiento.
- -Clasificación.
- -Almacenamiento, y
- -Control.

La limpieza en el caso de los granos produccidos en los parcelamientos de la región IV, eno es una actividad indispensable, si se analiza el cuadro 4 del apéndice. Puede verse que el máximo contenido de impurezas llega al 1%. Puede entonces, descartarse esta actividad, con el consiguien te ahorro en equipo e instalación.

El secamiento, no obstante estar estos parcelamientos en las regiones denominadas Tropical:
Seca y Tropical Húmeda, inician su recolección en
tiempos de lluvias fuertes, esto es, en los meses
de septiembre para la primera cosecha, y enero pa
ra la segunda, siendo ésta época de menor intensi
dad de lluvia que la primera. Debe entonces, se
carse al sol cuando el tiempo lo permita, y con
aire caliente forzado cuando el tiempo sea húmedo o
lluvioso.

Almacenamiento: puede hacerse en silos, bodegas, etc., pero representan fuertes inversiones puede entonces emplearse instalaciones económicas que pueden cumplir su cometido sin un costo muy elevado.

Control: con muestreos frecuentes, y seleccionando los lugares críticos del almacén, puede estimarse con bastante exactitud el estado general de la masa de grano. Para este efecto, deberá contarse con un sacamuestras sencillo, y deter minadores de humedad, para un mejor control.

Para seleccionar los lugares críticos del al macén, se buscará siempre el centro de la masa de grano, los vértices de los muros, y el fondo del almacen. La superficie de la masa de grano, debe rá ser objeto de un meticuloso cuidado, pues al proporcionar aire caliente, si este no fuera inyectado con la suficiente fuerza, la humedad adquiri da por el aire en el transcurso del secamiento de las capas inferiores, no alcanzaría a salir por la parte alta del almacén, condensándose cerca de la superficie del grano, lo que podría provocar a taques fuertes de hongos e insectos, o bien reacciones químicas que dañarían el mismo.

V. MATERIALES Y METODOS

Se efectuaron entrevistas personales a productores, promotores de la Dirección General de Servicios Agrícolas -DIGESA- y personal del Instituto Nacional de Transformación Agraria -INTA- de cada parcelamiento.

Las entrevistas fueron de dos tipos: 1.- Directas y 2.- Indirectas.

1.- Directas

Se recopiló información de DIGESA referente a rendimientos, área sembrada, costos de producción, número de usuarios de crédito agrícola, etc., proveniente de esa institución. También se tomaron da tos sobre tenencia de la tierra, del INTA. Los Productores de los parcelamientos proporcionaron información sobre tópicos de almacenamiento, tiempos de cosecha, pérdidas, comercialización, porganización, etc.

Toda esta información fue recopilada en una boleta elaborada para este fin, y la cual aparece en el apéndice, al final de este trabajo.

2.- Indirectas

Fueron esencialmente de observación; a este respecto se investigaron vías de acceso, instalaciones de almacenamiento usados en los distintos parcelamientos, volúmenes a almacenar, etc., y los resultados aparecen en los cuadros 5, 6 y 7 en el apéndice de este trabajo.

Complementariamente, se consultó bibliografía sobre comercialización y almacenamiento, provenien te de fuentes nacionales y del exterior, para ajus tarlas a este trabajo. Para este estudio, fue ron seleccionados los siguientes parcelamientos: La Blanca, Caballo Blanco, La Máquina, El Arisco y Nueva Concepción. La razón de esta selección obedece a que estos parcelamientos son fuertes productores de granos básicos, especialmente de maíz, grano que ha sido estudiado con anterioridad, habiendo sido objeto de análisis estadísticos. La selección también se debe a que estos parcelamientos están situados en distintos departamentos, dentro de la región IV.

VI. DISCUSION DE RESULTADOS

Como puede verse en el cuadro 5, en el apéndi ce, el mes de cosecha coincide con el mes de venta de los productos en todos los casos; esto implica que el productor vende su cosecha a quien le pague mejor en ese momento, pero no necesariamente a quien le pague un precio que le permita solventar sus deu das y al mismo tiempo que le permita vivir adecuadamente con su familia.

Considerando que la venta se efectúa cuando el grueso de la producción es levantada, esta oferta o casiona que el precio baje, con el consiguiente per juicio del productor.

Se puede observar (cuadro 7 del apéndice), que en promedio, solo el 33% de los productores tienen asistencia técnica y crediticia, y de éstos solo el 10% vende sus granos al estado, por las razones apuntadas anteriormente.

En el 100% de los casos, el productor almacena unicamente sus granos para autoconsumo, en instalaciones rústicas que no garantizan el bloqueo al acceso de agentes infecciosos, por no poseer dispo sitivos sencillos para este efecto, generando un promedio de pérdidas en almacenamiento del 23%.

Solamente en dos parcelamientos de los cinco seleccionados, compran grano en época de escacez, lo que es un índice de que mejorando las condiciones de almacenamiento para autoconsumo y comercial, éste déficit podría superarse.

Cuatro de los cinco parcelamientos se encuentran en etapa de formación de la gremial de productores de granos básicos de la costa sur, lo que puede aprovecharse para proporcionar una ayuda a los productores.

VII. PROPUESTA DE UN SISTEMA EXPERIMENTAL SOBRE ALMACENAMIENTO Y CONSERVACION DE GRANOS B<u>A</u> SICOS EN LA REGION IV DEL PAIS

CONSIDERACIONES PREVIAS

Debido a la falta de investigación sobre almacenamiento y conservación de granos básicos en nuestro medio, en este trabajo no se pretende sugerir sistemas de baterías de silos ni módulos de bodegas sofisticadas. Por el contrario, se persigue el uso de productos de la industria nacional, modificando los sistemas tradicionales con innovaciones de los sistemas importados, pero ajustados a nuestro medio.

Es de considerar también que una instalación sencilla no solo reduce el costo de los materiales a emplearse, sino que la mano de obra resulta más barata. A continuación se detallan algunas ventajas de instalaciones sencillas de almace namiento:

- 1.- El productor durante el período de cultivo no obstante tener actividades de diversa índole, puede, con la aportación de la mano de obra familiar, construir instalaciones de almacenamiento sencillas.
- 2.- El costo por instalaciones sencillas no es <u>e</u> levado.
- 3.- Como consecuencia de lo anterior, es factible que el Estado ú otros otorguen financiamiento al productor para esta actividad.

- 4.- El manejo y operación de estas instalaciones es también sencillo por su misma naturaleza.
- 5.- Se evitan fugas de divisas por concepto de importación de instalaciones y equipos del extranjero.
- 6.- No se desvía mucho al productor de sus siste mas tradicionalistas, aprovechando su experiencia y conocimientos sobre el particular.

GENERALI DADES

Se sugieren instalaciones de almacenamiento sen cillas motivado por la economía que representan los materiales a usarse, el corto tiempo de construcción, y el tiempo disponible del productor. Se han usado los datos consignados en el cuadro 5 del apen dice, estimando los promedios aritméticos de rendi miento de cada parcelamiento. Si se observan datos de producción, el parcelamiento Caballo Blan co arroja un promedio de 850 quintales de maíz por agricultor; este es el dato promedio más alto producción en los cinco parcelamientos. esto, se ha diseñado una estructura que tiene una capacidad máxima de almacenamiento de 900 qqs. total para maíz. El arroz y sorgo, los cuales se siembran a escala comercial en estos parcelamien tos, pueden ser procesados con sus envases respectivos en estas instalaciones.

Las instalaciones sugeridas pueden usarse simultáneamente para las operaciones siguientes:

- 1. Almacenamiento.
- 2. Secamiento.
- 3. Conservación.
- 4. Tratamiento.
- 5. Despacho.

Por el ahorro de espacio y materiales, se deberá trabajar con productos desgranados o trillados, con el maíz y frijol a granel, y el arroz y sorgo envasados, por su tamaño y forma, debiendo tener el respectivo cuidado que el tipo de cada grano deman da.

CARACTERISTICAS DE PRODUCCION DE GRANOS BASI-COS EN GUATEMALA

Como puede verse en el diagrama 2 en el apéndice, la mayor oferta de maíz está entre los meses de septiembre a enero, habiendo demanda en los meses de febrero a julio. Para el frijol, la mayor oferta es de septiembre a enero y un poco en abril y mayo. La mayor demanda está en los meses de febrero, marzo, junio, julio y agosto. El arroz tie ne su mayor oferta en los meses de marzo, octubre y noviembre, siendo época de demanda el resto del a-El sorgo tiene su mayor oferta durante los me ses de enero, agosto, septiembre y diciembre, biendo demanda el resto del año. Se puede observar que en general, para los cuatro granos, la temporada de almacenamiento debería hacerse durante los meses de septiembre a febrero, y de diciembre a ma yo de cada año agrícola.

EPOCA DE ALMACENAMIENTO SUGERIDA PARA LOS CINCO PARCELAMIENTOS

Se han agrupado en un cuadro, los meses de almacenamiento requerido para granos en cada parcela miento.

PARCELAMIENTO	EPOC	CA DE COSECHA	EPOCA DE ALMACEN <u>A</u> MIENTO
La Blanca	1a. 2a.	Septiembre. Enero.	la. Sepbre-Febre.2a. Enero-Mayo.
Caballo Blanco	la. 2a.		la. Sepbre-Febre.2a. Enero-Mayo.
La Máquina	la. 2a.	Septiembre. Enero.	la. Sepbre-Febre.2a. Enero-Mayo.
El Arisco	la. 2a. 3a.	Septiembre.	2a. Sepbre-Febre. 3a. DicAbril.
Nva. Concep.	2a.	Julio. Septiembre. Diciembre.	2a. Sepbre-Febre. 3a. Dic Abril.

Como puede observarse, el parcelamiento Nueva Concepción y El Arisco levantan la primera cosecha en el mes de julio, cuando la demanda de maíz es fuerte, y no necesitan almacenar comercialmente. El resto de las cosechas cuando ocurren, tienen las mismas características de los otros tres parcela—



mientos. El cruce que se observa entre la cosecha y el almacenamiento entre febrero y enero, es un in tervalo en el cual la segunda cosecha deberá perma necer en pie mientras se vende la primera.

Considerando que las condiciones de producción, venta y almacenamiento son similares para los cinco parcelamientos a excepción de la primera cosecha de Nueva Concepción y El Arisco, se presenta la propuesta que se ha considerado más económica y efectiva para almacenar granos básicos en la región IV.

La idea de esta instalación proviene de un sis tema rústico observado en una finca de Taxisco, San ta Rosa, en donde la instalación es de madera totalmente, con el techo de hojas de palma, y el gra no se maneja en mazorca. La ventilación y el seca miento se realizan por convección de aire natural, no importando en este caso la eficiencia del secamiento, por usar el grano para consumo animal prin cipalmente. De esta instalación se ha modificado el piso, el cual consiste en esta propuesta, de pi so falso de madera desmontable y perforado para ven tilación y secado, así como de cuartos individuales para aprovechar al máximo el rendimiento del venti lador, que sustituye al aire matural y aumenta eficiencia. También ha sido modificado el diducto central de inyección de aire, el cual es uno solo, pudiéndose desviar a voluntad el aire a cualquiera de los almacenes, o a dos cuartos vecinos simultaneamente, por medio de una puerta abatible mediante bisagras, siempre y cuando lo permita. ros exteriores han sido modificados, construyendose de block, lo que proporciona una temperatura más

baja al grano, contribuyendo también el techo, que se sugiere sea de asbesto cemento lo que proporcio nará un almacenamiento más prolongado y seguro. Los muros paralelos al pasillo central, están hechos de madera, pudiéndose graduar la altura de estos a voluntad, colocando o quitando tablas según se desee. El piso del pasillo central es de tablas desmontables para controlar el flujo de aire. (ver apéndice, planos).

Nótese en el cuadro 2 del apéndice, la profun didad de la capa freática y de las épocas de mayor precipitación; debido a esto, se sugiere en las instalaciones fundición del piso de cemento impermeabilizado con plastico y secamiento forzado, sobre todo en la primera cosecha.

DESCRIPCION

Esta instalación está diseñada para que en in vierno, la capa freática no afecte el estado del grano, así como también que el aire forzado calentado artificialmente sea producido e inyectado abajo costo pues se realizará por inducción.

Un recipiente (tonel) que se encuentra situado entre la fuente de inyección (ventilador), y el
ducto de inyección en la estructura, unidos median
te algún material como plástico, carpeta u otro no
inflamable actuando como transición, es calentado
con fuego directo alimentado por ramas, rastrojos
u otros elementos. El tonel, por ser buen conductor del calor, aumenta sensiblemente su temperatura, lo que es aprovechado por el ventilador, for-

zando el aire a pazar esta zona caliente, secándolo. El fuego se encenderá cuando se desee secar,
mientras que cuando se desee ventilar, se activará
solamente el ventilador. Este será accionado por
un motor alimentado por gasolina, con una potencia
aproximada de 1 HP.

No se sugiere un deshimificador portátil, por representar mayor inversión, considerando que si la mayor humedad del grano en la primera cosecha es de un 19.82% (cuadro 4), y la humedad de equilibrio - del grano a un 85% de humedad relativa es del 17% en promedio (cuadro3), la capacidad de secamiento del aire no deberá ser muy grande, por lo que se sugiere el sistema de calefacción descrito. Por otro lado, la segunda cosecha (diciembre-enero) no se realiza en las condiciones de humedad de la primera, por lo que bastará inyectar aire ambiental para secar el grano de esta cosecha, evitándose costos mayores en equipo innecesario que servirá a lo sumo un máximo de 2 meses por año.

Parcialmente, se podrá descargar el grano a sacos colocados en las ventanillas diseñadas para este efecto, directamente sobre la báscula para pe sar inmediatamente.

Las ventanillas serán de .5 m por 2.5 m para acomodar facilmente los sacos de 1 qq. de capacidad, y corredizas para cortar la descarga de el grano cuando así se desee.

La carga de grano de cada almacén se hará a granel, o en sacos dependiendo del grano, quitando o poniendo tablas del muro paralelo al pasillo cen

tral. A menor capacidad, también podría eventual mente cargarse los almacenes con maíz en mazorca.

La altura de cada almacén (2.5) hará posible muestrear el grano por encima, y las ventanillas laterales de descarga para hacerlo por abajo, con las debidas precauciones para evitar derrames.

Para trabajar asociadamente, pueden construir se módulos de éstas instalaciones, dejándolas jun tas unas a otras, aprovechando los muros divisores, y la unidad de secamiento, bastando trasladar ésta, de una instalación a otra, para prestar servicio a varios productores, con el consiguiente ahorro en materiales y equipo.

Siendo propietarios de su tierra en gran porcentaje los productores (cuadro 7), es factible construir los módulos mencionados.

De lograrse una organización como la descrita en el capítulo II, estos módulos podrían convertirse en centrales mayoristas, a donde el comprador llegaría directamente a captar grano de buena calidad, y a un precio razonable para ambas partes.

Este sistema de almacenamiento, como cualquier otro, es susceptible de sufrir modificaciones, según los ajustes que se quieran hacer de acuerdo a capacidades, climas, posibilidades de inversión, etc., por lo que se deja esta inquietud a quien así interese.

CALCULO DE COSTOS

Block	Q. 363.75
Concreto	171.40
Mortero	26.75
Madera	186.30
Bisagras	10.80
Cerraduras	1.25
Hierro	184.73
Alambre de amarre	5.83
Techo	248.90
Total materiales	Q.1,199.71*
Mano de obra	225.00
	Q.1,424.71
Materiales	Q.1,199.71+10% Transpor
	<u>119.97</u> te.
TOTAL	Q.1,544.68
	=======

Datos obtenidos de: "Métodos prácticos para cuantificar materiales en construcciónes de mixto". (Te sis Ing. civil Marcio Iván Lorenzana Padilla, Guatemala, 1976).

EQUIPO

1 1 2	Ventilador Axial. Motor de gaso- lina, capacidad de 700 PCM. 1 HP. Determinador de humedad. Báscula de plataforma. Toneles. Saca-muestras. TOTAL EQUIPO	Q. 415.00 270.00 280.00 20.00 98.00 Q. 1,083.00
	OPERACION	
1	Operador durante 10 meses. Combustibles <u>1/4 LT</u> X 1200 Hrs. = Hora 300 LT = 79 gal. X 0.95 Lubricantes <u>1</u> LT/año X 0.90	Q. 450.00 75.05 0.15
	6 TOTAL Depreciación 10% anual. GRAN TOTAL	Q. 525.20 Q. 41.50 Q. 3,194.38

529.24 la. cosecha + 70% de esta para la segunda* 370.47
899.71 qq. = Producción total.

Mermas por secamiento

CF=CI $\times \frac{1100-\text{Hi}}{100-\text{Hf}} = 899.71 \times \frac{100-17.52}{100-14.00} = \frac{220.772}{100-14.00}$

 $899.71 \times 82.84 = 862.88 qq.$ 86.00

CF = Cantidad final del grano.

CI = Cantidad inicial del grano.

Hi = Humedad inicial del grano.

Hf = Humedad final del grano.

862.88 qq.-70.00 qq. para autoconsumo = 792.88 qq. p/ venta.

Cantidad a vender: 792.88 qq.
Costo de producción: Q. 4.41
Ganancia neta/qq. 2.00
Q. 6.41

Precio total puesto en la instalación: Q.6.41 Precio total puesto en el mercado: Q.6.41 * 0.40 de flete y carga = Q.6.81**

- * Se han usado los promedios aritméticos de los cinco parcelamientos.
- ** Distancia promedio para 191.2 Kms. de la capi tal, con un costo de Q.0.40/qq.

		<u></u>	CUADRO DE AMO	ORTIZACI Ô N		The state of the s
<u> AÑO</u>		SALDO	INTERESES	CAPITAL		RENTA
1	2	627.68	210.21			210.21
2	2	627.68	210.21	210.43		420.64
3	2	417.25	193.38	227.26		420.64
4	2	189.99	175.20	245.44		420.64
5	1	944.55	155.56	265.08		420.64
6	1	679.47	134.36	286.28		420.64
7	1	393.19	111.46	309.18		420.64
8	1	084.01	86.72	333.92		420.64
9		750.09	60.01	360.63		420.64
10		389.46	31.16	389.46		420.62
Total	•		1 368.27	2 627.68	3	995.95



FLUJO DE FONDOS

		AÑOS									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	TOTAL
) RENDIM.BRUTOS											
Venta de 792.88 qq.									1505 56	1505 76	15057 (
X Q.2.00.	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	1585.76	15857.6
Financ. de produc.			2252	2065 30	2067 72	2067 72	2067 72	2067 72	2067 72	2067 72	39677.2
Q.4.41 X 899.71		3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3907.72	3967.72	2627.6
Crédito instalación	2627.68	5552 40	5552 40	EEE3 40	5553 49	5553 48	5553 48	5553 48	5553.48	5553 48	58162.4
TOTAL	8181.16						=======	=======	=======	=======	=======
	B====										
) PARTIDAS DE CA- PITAL											
Construcción Insta-											
laciones	2627.68										2627.
Costos de produc.	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	3967.72	39677.
Amortización crédi-			_								0.00
to largo plazo		210.43	227.26	245.44	265.08	286.28	309.18	333.92	360.63	389.46	2627.
Intereses crédito	_						111 46	06.73	CO 01	31.16	1368.
Largo plazo	210.21	210.21	139.38	175.20		134.36	111.46	86.72		52.52	525.
Operación	52.52	52.52	52.52	52.52		52.52	52.52				415.
Depreciación	41.50		41.50						-		
TOTAL	6899.63	4482.38	4482.38	4482.38	4482.38	4482.38	4482.38	4482.38	4482.38	4482.36	47241.
	======		======	======	======	======	======	===	======	======	======
	1001 50	,	1071 10	1071 10	1071 10	1071 10	1071 10	1071 10	1071 10	1071.10	10921.
:) <u>FLUJO DE FONDOS</u>	1281.53	1071.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10/1.10	10721.

FACTIBILIDAD ECONOMICA *

AÑO	INGRESO	COSTOS	UTILIDAD	AMORTIZACION	DIFERENCIA POSITIVA
1	1,585.76	304.23	1,281.53		1,281.53
2	1,585.76	304.23	1,281.53	210.43 •	1,071.10
3	1,585.76	287.40	1,298.36	227.26	1,071.10
4	1,585.76	269.22	1,316.54	245.44	1,071.10
5	1,585.76	249.58	1,336.18	265.08	1,071.10
6	1,585.76	228.38	1,357.38	286.28	1,071.10
7	1,585.76	205.48	1,380.28	309.18	1,071.10
8	1,585.76	180.74	1,405.02	333.92	1,071.10
9	1,585.76	154.03	1,431.73	360.63	1,071.10
10 TOTAL	1.585.76 15,857.60	125.18 2,308.47	1,460.58 13,549.13	389.46 2,627.68	1,071.12 10,921.45

^{*} Calculado para 10 años de plazo y el 8% de interés anual.

VIII. CONCLUSIONES

- 1.- El agricultor de los parcelamientos de la región IV percibe precios muy bajos por sus productos, ya provengan de intermediarios que compran en épocas de abundante oferta, estableciendo taras excesivas, y utilizando balanzas inexactas, o del Estado el cual reduce el precio oficial de compra, a causa de las normas de calidad establecidas, y que como es de suponer, no puede comprar el total de la oferta; esto crea un endeudamiento acumulativo del agricultor, que no le permite vivir a un mejor nivel de vida.
- 2.- El productor no cuenta con instalaciones adecuadas de almacenamiento que le permitan almacenar por algún tiempo en espera de mejores precios, y se ve obligado a vender a la primera persona que le haga una oferta de compra, provocando una explotación del productor que se traduce en enrique cimiento del intermediario.
- 3.- El consumidor como último eslabón del canal de comercialización, compra a precios elevados productos que se pagan en el lugar de producción a precios bajos, viéndose obligado a comprar menor cantidad o privarse de otros satisfactores, teniendo también que soportar crisis reales o ficticias de productos alimenticios.
- 4.- Debido a la ausencia de instalaciones de almacenamiento, el productor tiene pérdidas en peso o volumen de productos que podrían utilizarse para consumo propio y/o de la población en general.

IX. RECOMENDACIONES

- 1.- Al agricultor debe concedérsele financiamiento estatal a largo plazo y bajo interés para que cuen te con instalaciones de almacenamiento y conservación de granos básicos que le permitan obtener mejores precios, y alcanzar un mejor nivel de vida.
- 2.- Incorporar al Programa 3-06 del Instituto Nacional de Comercialización Agrícola a la incipiente Gremial de Productores de Granos Básicos de la Costa Sur del país.
- 3.- Que el estado proporcione constantemente infor mación de noticias de mercado a través de los medios de difusión más accesibles al productor, para que éste pueda colocar sus productos con un margen mayor de beneficios, y suplir la demanda en lugares que así lo necesiten.
- 4.- Iniciar por parte del Gobierno y la Universidad investigaciones sobre almacenamiento y conservación para nuestro medio, y transmitir estos conocimientos a los agricultores.
- 5.- Proporcionar asistencia en comercialización de granos básicos, por medio de técnicos especializados, a los agricultores.
- 6.- Mejorar la infraestructura de los parcelamientos para facilitar las funciones de comercialización.

BIBLIOGRAFIA

- 1. BOLANOS, L.A. Copias del curso de tecnología de semillas. Guatemala, USAC, Facultad de Agronomía, 1973. 96 p.
- 2. ESCOBAR COLINDRES, L.F. Soluciones prácticas al problema de la comercialización de granos básicos en Guatemala. Guatemala, USAC. Facultad de Agronomía, 1986. 35 p. (Tesis Ingeniero Agrónomo).
- 8. FRAUNULIC, D. y MOLLER, A. Apuntes sobre el procedimiento a seguir en la elaboración de tablas de castigos y bonificaciones, por concep
 to de contenido de impurezas y humedad en la compra de granos. Colom
 bia, 1974. Instituto de mercadeo agropecuario (IDEMA). 22 p.
- 4. GUATEMALA, MINISTERIO DE AGRICULTURA. Instituto Nacional de Comercialización Agrícola. Política de comercialización de granos básicos, e temporada 1975/76. Guatemala, INDECA, 1974. 39 p.
- 5. GUATEMALA, MINISTERIO DE AGRICULTURA. Instituto Nacional de Transformación Agraria. Proyecto para la promoción de granos básicos. Guatemala, INTA, 1975. 44 p.
- 6. GUATEMALA, MINISTERIO DE AGRICULTURA. Instituto Nacional de Transformación Agraria. Recursos naturales renovables de los parcelamientos agrarios de Guatemala. Guatemala, INTA, 1974. 86 p.
- 7. GUATEMALA, MINISTERIO DE AGRICULTURA. Instituto Nacional de Comercia lización agrícula. Dirección de servicios técnicos. Características comerciales de granos en Guatemala. Varios folletos. Guatemala, INDE CA. Sin fecha.
- 8. HALL, D.W. Manipulación y almacenamiento de granos alimenticios en el las zonas tropicales y subtropicales. Roma, Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación, 1971. 400 p.
- 9. LIEARAZO, J.L. Manual sobre almacenamiento y conservación de granos. Guatemala, 1974. Proyecto FAO/INDECA. 181 p.
- 10. ----- Manejo y conservación de granos almacenados. Guatemala, 1974. Proyecto FAO/INDECA. 44 P.
- 11. Guatemala, 1976. Proyecto FAO/INDECA. 25 p.
- 13. ---- Normas de clasificación para granos básicos, cosecha 1975/76. Guatemala, 1975. Proyecto FAO/INDECA. 65 p.
- 14. IICA/OEA. VENEZUELA. Seminario sobre sistemas de comercialización de alimentos. Caracas, Venezuela, 1974. 175 p.

10.130.

PALIGIRA R. de QUAN
BIBLIOTECABIA

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA



FACULTAD DE AGRONOMIA

Ciudad Universitaria, Zona 12. Apartado Postal No. 1545

GUATEMALA, CENTRO AMERICA

Referencia

IMPRIMASE:

Nodolfo Estrada Go

APENDICE

i

.

CUADRO 1

VALOR NUTRITIVO DE ALGUNOS GRANOS
100 GRAMOS DE PORCION COMESTIBLE

GRANO	CALORIAS	PROTEINAS gr.	GRASAS gr.	HIDRATOS DE C gr.	Ca mgr.	Fe mgr.	Vit B mgr.l	Rib <u>o</u> flav <u>i</u> na mgr.	Nico- tinam <u>i</u> da mgr.
MAIZ	363	10	4.5	71	12	2.5	.35	.13	2
SORGO	355	10.4	3.4	71	32	4.5	.50	1.12	3.5
FRIJOL	326	20.0	1.5	58	120	10.0	.30	0.10	2.0

FUENTE: Manipulación y almacenamiento de granos alimenticios en las zonas tropicales y subtropicales. Roma 1971.

CUADRO 2

CARACTERISTICAS DE 5 PARCELAMIENTOS DE LA REGION IV

NOMBRE	EL ARISCO	NVA. CONCEPCION	LA MAQUINA	CABALLO BLANCO ·	LA BLANCA
LATITUD	N 14°15'	N 14°11'	N 14°23'	N 14°30'	N 14°34'
LONGITUD	W 90°27'	w 91°18'	W 90°35'	W 91°50'	W 92°08'
TEMPERATURA	27.5°C	26.6°C	30.5°C	27.0°C	27.85°C
ZONA	Trop.sec.	Trop. Hum.	Trop. Sec. Hum.	Trop.Sec.	Trop.Sec.
GRANOS	Maíz,arroz	Maíz,arroz	Maíz,arroz sorgo	Maíz <i>a</i> rroz	Maíz,arro
PRECIPITACION	1500-2011 mm	1619-2500 mm	2219-4000 mm	1778-2000 mm	1266-2400 mm
VIENTOS	E-M	s-n	E-M	E-M	E-M
% USO TIERRA EN AGRICULTURA	70-75	45	75	75	85
DEPARTAMENTO	Escuintla	Escuintla	Suchit. Retal.	Retalhuleu	San Marcos
MUNICIPIO	Tiquisate	Tiquisate	Sn. Andrés Villa Seca	Retalhuleu	0cós
PROF. CAPA FREATICA(Mts)	5- 15	2-10	2-18	7-20	3-8
TAMAÑO DE PA <u>R</u> CELAS (Has)	7	20	20	20	20
EPOCA MAYOR PRECIPITACION	Jul/Ag./ Sep.	Ag./Sep. Oct.	Jun/Sep. Oct.	Sep/Oct.	Sep/Oct
SUPERFICIE ENTREGADA (Has)	1142	25871	27312	2517	4095
DISTANCIA DE GUATEMALA (Kms)	147	147	195	213	254
ALTITUD (m.s.n.m.) *	38-60	60-75	6-152	60-78	5-14
HUMEDAD RELATI VA FUENTE: INTA	84	84	85	84	83

^{*} Cabecera departamental en %.

CUADRO 3

NIVEL DE EQUILIBRIO ENTRE GRANOS CON DIVERSOS CONTENIDOS DE HUMEDAD AIRE CON HUMEDADES RELATIVAS DISTINTAS PARA UNA TEMPERATURA MEDIA DE 25°C.

				-					
HUMEDAD RELATIVA DEL AIRE									
CLASE DE GRANO	55%	60%	70%	75%	80%	85%	90%		
HUMEDAD DEL GRANO %									
ARROZ GRANZA	10.0	11.5	12.9	13.7	14.7	15.8	19.6		
SORGO	11.5	12.0	13.8	14.8	15.8	17.3	18.8		
MAIZ AMARILLO	10.4	11.2	13.1	14.1	15.4	16.8	19.2		
MAIZ BLANCO	11.3	12.1	13.8	14.7	16.0	17.4			

FUENTE: Manual sobre manejo y conservación de granos Proyecto FAO/ INDECA, 1974.

CUADRO 4

ALGUNAS CARACTERISTICAS COMERCIALES DE LOS GRANOS BASICOS

DE 5 PARCELAMIENTOS DE LA REGION IV

	_		HUMEDAD	IMPUREZAS	GRANO	GRANO
GRANO	AÑO	LUGAR	%	%	DAÑADO %	OUEBRADO %
Maíz	1974	La Máquina	18.57	.58	4.38	4.0
Maíz	1974	La Máguina	19.82	.62	1.05	4.0
Maíz	1974	La Blanca	18.64	.80	10.00	1.11
Maíz	1974	La Blanca	17.38	.78	7.07	1.15
Maíz	1974	Caballo Blanco	16.65	1.00	7.05	0.76
Maíz	1974	Caballo Blanco	16.93	1.00	7.01	0.76
Maíz	1974	Nueva Concepción	19.50	.69	17.29	2.00
Maíz	1974	El Arisco	18.35	.50	5.59	1.84
Sorgo	1974	Todos los parce- lamientos	13.46	.47	6.28	0.00
Maíz	1975	Nueva Concepción	18.00	1.00	15.00	10.00
	1976					
Maíz	1976	La Máquina	17.00	.30	2.60	1.90
	1977					
Maíz	1976	Caballo Blanco	15.96	0.00	2,35	0.00
			GRANO OTRO	PLA	GAS	ENFERMEDADES
GRANO	AÑO	LUGAR	COLOR %	<u>%</u> %	Ś	<u></u> %
Maíz	1974	La Máguina	6.08	27	,	27
Maíz	1974	La Máguina	.93	27	•	27
Maíz	1974	La Blanca	5.14	65	i	20
Maíz	1974	La Blanca	1.17	65	;	0
Maíz	1974	Caballo Blanco	5.00	35	•	7
Maíz	1974	Caballo Blanco	5.00	3 5	i	7
Maíz	1974	Nueva Concepción	2.00	58	}	26
Maíz	1974	El Arisco	1.80	74		17
	1974	Todos los parce-				
Sorgo	1975	lamientos	0.00	28	3	0

FUENTE: Sección de Normas e Inspección. Dirección de Servicios Técnicos. INDECA.

CUADRO 5

MAIZ
SITUACION GENERAL DE LOS PARCELAMIENTOS
PROMEDIOS 1976

PARCELAMIENTO	AREA (MZ)	qq/MZ	0/qq.	MES DE COSECHA	MES DE VENTA
La Blanca	21	26	4.75	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
Caballo Blanco	17	50	4.75	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
La Máquina	15-AB 16-C <u>1</u> /	30 32.46	5.60 4.96	Sepbre-Enero Sepbre-Enero	Sepbre-Enero Sepbre-Enero
El Arisco	8.4	42	3.78	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
Nueva Concepción	10.0	43	3.48	Jul/Sep/Dic.	Jul/Sep/Dic.

1/ El parcelamiento La Máquina tiene tres sectores: A, B, y C, en el centro 2.
MAIZ

SITUACION ESPERADA DE LOS PARCELAMIENTOS PROMEDIOS 1977

PARCELAMIENTO	AREA (MZ)	gg/MZ	0/qq.	MES DE COSECHA	MES DE VENTA
La Blanca	20	40	5.00	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
Caballo Blanco	17	51	4.96	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
La Máquina	15 ABC	41	5.65	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
El Arisco	5	45	4.60	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
Nueva Concepción	6.8	43	4.81	Jul/Sep/Dic.	Jul/Sep/Dic.

FUENTE: Entrevista con promotores de DIGESA, y productores.

CUADRO 6

ARROZ SITUACION GENERAL DE LOS PARCELAMIENTOS

		PRO	MEDIOS	1976	
PARCELAMIENTO	AREA (MZ)	gg/MZ	0/qq.	MES DE COSECHA	MES DE VENTA
La Blanca	10.78	34.00	4.40	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
Caballo Blanco	15.00	40.80	3.25	Sepbre-Enero	Sepbre-Enero
La Máquina					
El Arisco					
Nva. Concep-					
<u>ción.</u>				<u></u>	
<u> </u>	12.89	37.00	3 .8 3		

ARROZ

SITUACION ESPERADA DE LOS PARCELAMIENTOS PROMEDIOS 1977

		PRU	MEDICO			
PARCELAMIENTO	AREA (MZ)	gg/MZ	0/qq.	MES DE	COSECHA	MES DE VENTA
La Blanca Caballo Blanco La Máquina El Arisco Nva. Concepción	10.00 15.00 <u>1</u> /	35.00	4.50 5.21	Sepbre Sepbre	-Enero -Enero	Sepbre-Enero Sepbre-Enero
AT Y CO TO C					L - L - 1 - 3	a agricultores

1/ Al momento de hablar con el promotor, el total de agricultores esperados no se había presentado para planificar el crédito.
FUENTE: Entrevistas y comunicaciones personales con promotores de DIGESA y agricultores.

CUADRO 7

ASPECTOS IMPORTANTES DE LOS PARCELAMIENTOS
AÑO 1976

PARCELAMIENTO	ASISTENCIA TECNICA %	ASISTENCIA CREDITO %	% VENT ESTADO I		% TENENCIA PROP. RENTA	DE T.
	TECNICA %	CREDITO /8	EDIADO I	MALINATA	110111111	17.011.0
La Blanca	60	60	10	90	84.74 5.08	10.16
Caballo Blanco	20	20	10	90	93.00 1.00	6.00
La Máquina	25	25	10	90	95.00	5.00
El Arisco	35	35	10	90	75.00 20.00	5.00
Nueva Concepción	25	25	10	90	78.00 12.00	10.00

^{1/} Este porciento denominado otros, se refiere a titulación en trámite, o even tuales invasiones a fincas nacionales.

PARCELAMIENTO	ORGANIZACION	ALMACENAMIENTO AUTOCONSUMO	VIAS	DE	ACCESO	COMPRA GRANO
La Blanca	Gremial	Silos rudimentarios de 70 qq. para 8 meses.	Todo	el	año	Si; cantidades variables
Caballo Blanco	Gremial	Igual que el ante rior.Galera para mazorca con glu-mas. 60qq.para 10 meses.	Todo	el	año	Algunas veces
La Máquina	Gremial	Silos y casas pa- ra 8 meses.	Todo	el	año	No compran.
El Arisco	Gremial	Usualmente cajo nes de madera pa- ra 80qq. durante 10 meses silos ru dimentarios.		el	año	Cantidades variables de frijol y arroz.
Nueva Concep ción	No	Usualmente cajo nes de madera pa- ra 80qq. tiempo variable. 2/	Todo	el	año	No compran.

^{2/} Pierden el 23% promedio por insectos.

FUENTE: Entrevistas y comunicaciones personales con promotores de DIGESA, productores y personal del INTA.

CUADRO 8

	DE SUSTENT BASICOS P						GRANOS
		<u> </u>		AÑOS	5		
PRODUCTO	1971/72	72/73	73/74	74,		75/76	76/77
MAIZ	3.42	3.55	3.55	la. 6.00	2a. 6.70	7.00	5.30
ARROZ GRANZA	4.09	4.44	4.77	4.77	8.00	7.75	6.60
SORGO				6.00	6.40	5.00	4.50

FUENTE: Unidad de Programación y Estudios. INDECA.

CUADRO 9 PRECIOS PROMEDIOS MENSUALES AL POR MAYOR DE GRANOS BASICOS EN MERCADOS CAPITALINOS MAIZ AMARILLO Q/qq

AÑO	EN.	FEB.	MAR.	ABR.	MAY.	JUN.	JUL.	AG.	SEP.	OCT.	NOV.	DIC.	х
1966	3.4	3.4	3.76	3.77	3.82	3.36	3.17	2.65	2.49	2.54	2.87	3.02	3.19
1967	3.3	3.19	3.67	4.19	4.00	4.89	4.97	4.65	4.48	4.07	4.33	4.31	4.17
1968	4.15	4.11	4.50	4.88	4.53	4.75	4.62	4.27	3.40	3.29	3.51	3.65	4.14
1969	3.76	3.67	3.47	3.64	3.63	3.43	3.35	3.16	3.48	3.09	3.51	3.06	3.44
1970	3.51	3.58	3.95	4.22	4.17	4.57	5.14	5.03	5.90	3.25	3.43	3.49	4.02
1971	3.56	3.64	3.73	3.87	4.01	3.90	3.48	3.16	3.18	2.91	2.86	2.92	3.44
1972	2.90	2.87	2.82	2.74	2.79	2.66	2.80	3.29	3.22	3.07	3.77	4.95	3.16
1973	4.79	4.91	5.14	6.50	6.42	6.07	5.87	5.29	4.92	5.59	6.55	6.45	5.71
1974	6.22	6.13	6.90	7.77	7.03	6.90	6.62	6.33	6.52	6.41	6.60	6.84	6.69
1975	7.03	7.31	7.70	7.92	7.85	8.07	9.90	10.25	8.43	7.35	6.88	6.78	7.95
1976	6.57	6.73	6.78	6.82	6.72	6.75	6.51	6.00	5.93	5.61	5.46	6.14	6.34
1977	6.60	7.04	7.99	8.45									
1978													
,						MAIZ BL	ANCO						
1966	3.32	3.40	3.76	3.77	3.69	3.29	3.00	2.56	2.40	2.54	2.87	3.02	3.14
	3.30	3.49	3.90	4.36	4.31	5.09	4.97	4.60	4.48	4.17	4.32	4.30	4.27
1968		4.50	4.71	5.05	4.81	4.75	4.58	4.15	3.42	3.31	3.38	3.55	4.20
	3.70	3.68	3.56	3.71	3.72	3.53	3.43	3.15	3.67	3.33	3.38	3.26	3.51
1970	3.58	3.71	4.10	4.26	4.31	4.58	5.00	5.08	3.70	3.30	3.42	3.47	4.04
1971	3.33	3.28	3.56	3.86	3.98	3.75	3.40	3.05	3.07	2.89	2.79	2.79	3.31
1972	2.73	2.70	2.64	2.89	2.67	2.69	2.90	3.22	3.33	3.42	3.83	4.98	3.17
1973	4.80	4.94	6.07	7.23	7.02	6.61	6.46	5.62	5.18	5.25	6.16	6.08	5.95
1974	5.98	6.01	7.07	7.97	7.09	6.60	6.41	6.19	6.43	6.23	6.40	6.74	6.59
1975	6.72	7.22	7.61	7.91	7.72	8.10	9.88	9.89	8.37	6.98	6.69	6.49	7.80
1976	6.13	6.67	6.76	6.77	6.51	6.32	6.24	5.70	5.72	5.47	5.26	6.04	6.13
1977	6.51	6.69	7.99	8.40									
1977	6.51	6.69	7,99	8.40									

ARROZ DE PRIMERA CALIDAD

1966 11.90 12.02 12.84 13.40 13.90 13.79 13.71 12.39 12.01 11.12 10.18 10.50 12.31 1967 11.25 11.10 11.60 11.87 11.40 12.00 12.00 12.00 11.90 10.00 10.25 9.75 11.26 1968 10.00 10.98 10.87 11.00 11.00 11.50 11.28 10.38 10.08 10.32 10.55 10.75 10.72 1969 10.38 10.40 10.18 10.50 10.48 9.81 9.80 10.50 9.50 9.23 10.55 9.52 10.07 1970 9.10 9.87 10.50 10.00 10.17 10.51 11.00 13.15 11.79 10.03 10.23 10.35 10.55 1971 10.88 11.46 12.55 12.16 12.06 11.45 11.62 11.42 11.02 10.21 9.38 9.87 11.17 1972 10.37 10.50 10.46 9.34 9.00 9.61 10.03 10.28 9.42 9.40 10.01 10.51 9.91 1973 10.73 11.44 11.99 12.38 12.88 14.46 15.92 16.93 13.95 12.79 13.70 15.53 13.56 1974 18.47 19.98 20.86 21.25 25.08 25.78 26.24 24.27 19.64 21.97 23.98 25.82 22.78 1975 26.16 23.91 25.40 25.27 23.30 25.90 25.21 23.34 19.09 17.48 16.41 16.36 22.37 1976 16.27 15.97 16.02 15.95 16.37 16.51 17.54 17.93 19.95 19.68 18.93 19.51 17.55 1977 21.10 22.21 22.08 21.27

FUENTE: Sección de Noticias de Mercado. Dirección de Servicios Técnicos. INDECA.



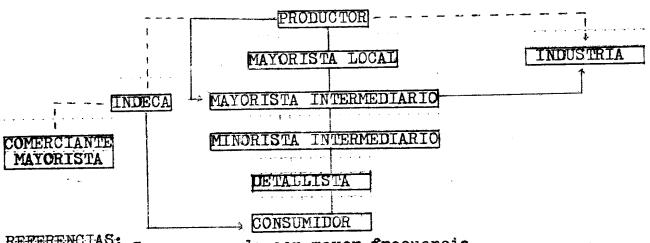
CUADRO 9-1

PRECIOS PROMEDIOS MENSUALES AL POR MAYOR DE GRANOS BASICOS
EN MERCADOS CAPITALINOS
SORGO Q/qq.

AÑO	EN.	FEB.	MAR.	ABR.	MAY.	JUN.	JUL.	AG.	SEP.	OCT.	NOV.	DIC.	X
_									2 24	2 25	2 44	2 52	2 57
1966	2.85	2.73	2.61	2.74	2.71	2.57	2.67	2.42	2.34	2.25	2.44	2.52	2.57
1967	2.37	2.24	2.27	2.51	2.80	3.31	3.63	3.75	5.02	4.12	4.06	3.66	3.31
1968	3.00	3.13		3.68	3.75	3.78	3.69	3.27	3.75	3.91	3.18	3.18	3.48
1969	2.98	2.98	2.80	2.63	2.87	2.69	2.62	2.54	2.74	2.97	3.18	2.63	2.80
1970	2.79	2.45	2.60	2.63	3.03	3.30	2.75	5.09	4.72	4.79	4.48	4.48	3.59
1971	2.94	2.99	3.13	3.15	3.36	3.50	3.13	2.99	3.08	2.95	2.47	2.66	3.03
1972	2.73	2.66	2.53	2.40	2.30	2.35	2.38	3.00	3.26	2.95	3.03	4.01	2.80
1973	3.36	3.97	4.26	4.71	4.84	4.83	4.86	5.31	6.95	7.60	7.94	5.76	5.37
1974	5.22	5.43	5.70	6.15	6.32	6.12	6.09	5.92	5.96	6.03	6.05	6.02	5.92
1975	6.27	6.60	6.50	6.49	6.65	7.03	8.14	9.10	9.53	8.78	6.89	6.47	7.37
1976	5.66	5.98	5.67	5.56	6.10	6.12	5.77	5.73	5.75	5.62	5.24	5.35	5.71
1977	5.26	6.08	6.47	6.45									

FUENTE: Sección de Noticias de Mercado. Dirección de Servicios Técnicos. INDECA.

DIAGRAMA 1 DE GRANOS BASICOS EN LA REGION IV CANAL DE COMERCIALIZACION



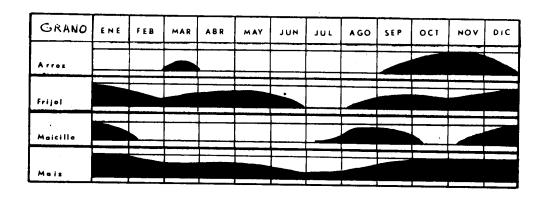
REFERENCIAS: Lo que sucede con mayor frecuencia

----: Lo que sucede con poca frecuencia, o en escala.

OBSERVACIONES: La relación productor-INDECA- aparece discontinuo, por comprar éste solo el 10% de su producción, según cuadro 7.

DIAGRAMA 2

EPOUAS DE COSECHA DE LOS PRINCIPALES GRANOS EN GUATEMALA



FUENTE: Sección de Noticias de Mercado. Dirección de Servicios Técnicos. INDECA.

BOLETA DE ENCUESTA DE GRANOS BASICOS EN LOS PARCELAMIENTOS DE LA REGION IV DE LA REPUBLICA

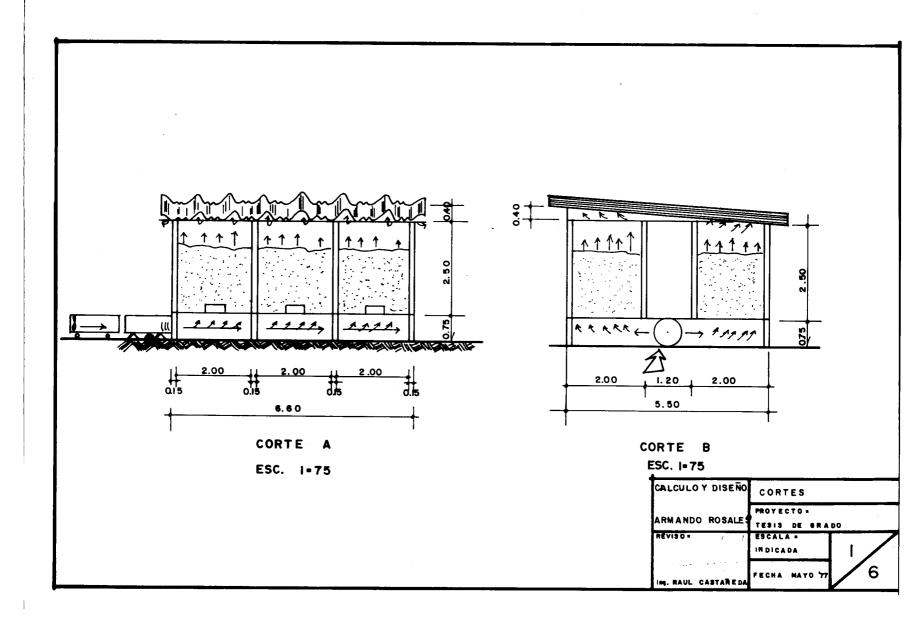
AÑO GRANOS .REA Mz *RENDIMIENTO **COSTOS 1971 1972 1973 1974 1975 1976 1977 * En quintales por manzana ** En quézales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
1971 1972 1973 1974 1975 1976 1977 * En quintales por manzana ** En quézales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
1971 1972 1973 1974 1975 1976 1977 * En quintales por manzana ** En quézales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
1972 1973 1974 1975 1976 1977 19	**COSECE
19727 1973 1974 1975 1976 1977 1977 1978 1979 1979 1977 1977 1977	
* En quintales por manzana ** En quezales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
** En quintales por manzana ** En quézales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
* En quintales por manzana ** En quézales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
* En quintales por manzana ** En quezales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
* En quintales por manzana ** En quezales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI	
** En quezales por quintal *** Respecto a los meses III ASISTENCIA CREDITICIA 1. Es usuario del crédito de BANDESA SI NO	+
 Cubre este crédito el período de comercialización SI	NO
IV ASISTENCIA TECNICA	
1. Tiene Asistencia Técnic. SI NO	
2. Lo asisten continuamente SINO	
3. Está satisfecho con la aristencia SI NO	
4. Ha elevado sus rendimientos con dicha asistencia SINO)
V COMERCIALIZACION	
L. Donde vende su producto Mercado Capital Lugar	de Pro-
ducción Local Otro	
2. A quien vende EstadoIntermediario Local mediario MayoristaOtro	Inter
3. Quien le ofrece el mejor precio EstadoIntermediari	
Intermediario Mayorista	
	
4. Fpoca de Venta (Meses)	
5. Porqué vende en esa época	

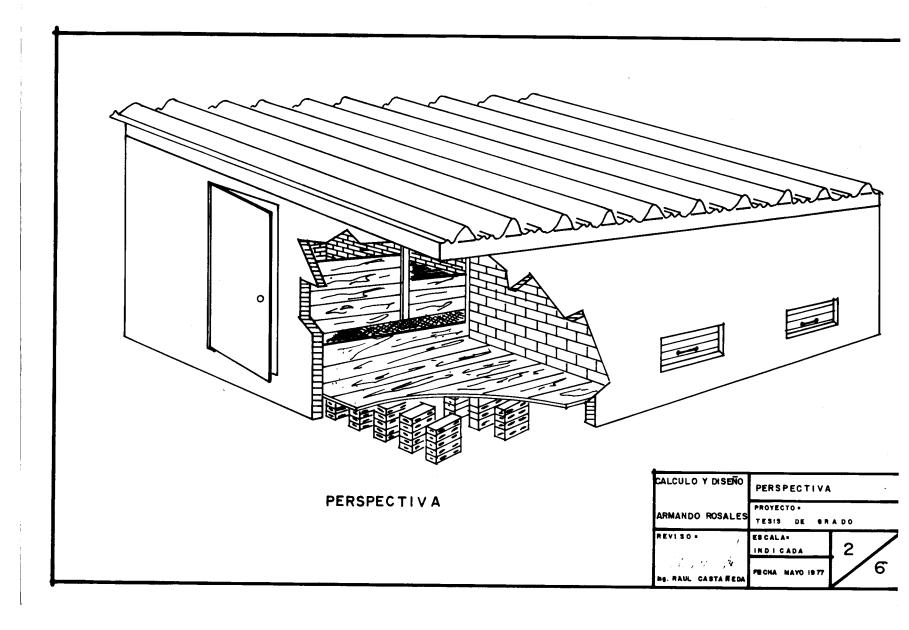
1.	En propiedad Mz.
2.	En usufructoMz.
3.	
4.	Otra forma (especificar)
	Mz.
	me,
ORC	GANIZACION
1.	
2.	Qué tipo de organización
3.	
d.	
	Porqué
•	
ALM	MACENAMIENTO
1.	
2.	1 ··· · · · · · · · · · · · · ·
3.	Qué volumenes almacena. Autoconsumoqqqq
	qq.
	$\qquad \qquad $
	qq.
4.	Por cuanto tiempo almacena Autoconsumo Meses
	MesesMeses Venta Meses
	MesesMeses
PER	RDIDAS
1.	Cuánto pierde debido a insectosqqqqqq
2.	Cuánto pierde debido a enferme-
đ	qqqqqq
	Cuánto pierde debido a roedores qq. qq. qq. qq
3.	Cuánto mierde dehido a ausc
3. 4.	cuanto pierde debido a avesqqqqqq
	Cuánto pierde debido a aves qq. qq. qq. qq Otros (especificar) qq. qq. qq. qq
4. 5.	Otros (especificar)qq
4. 5.	otros (especificar)qqqqqqqqqq
4. 5. <u>VIA</u> 1.	Otros (específicar)qqqqqqqqqqqq S DE ACCESO Tienen vías de acceso en lugar de producción: SINO
4. 5. <u>VIA</u>	Otros (específicar)qqqqqqqqqqqqqq S DE ACCESO Tienen vías de acceso en lugar de producción: SINO
4. 5. <u>VIA</u> 1. 2.	Otros (especificar)qq
4. 5. <u>VIA</u> 1. 2. 3.	Otros (especificar)qq
4. 5. <u>VIA</u> 1. 2. 3.	Otros (especificar)qq

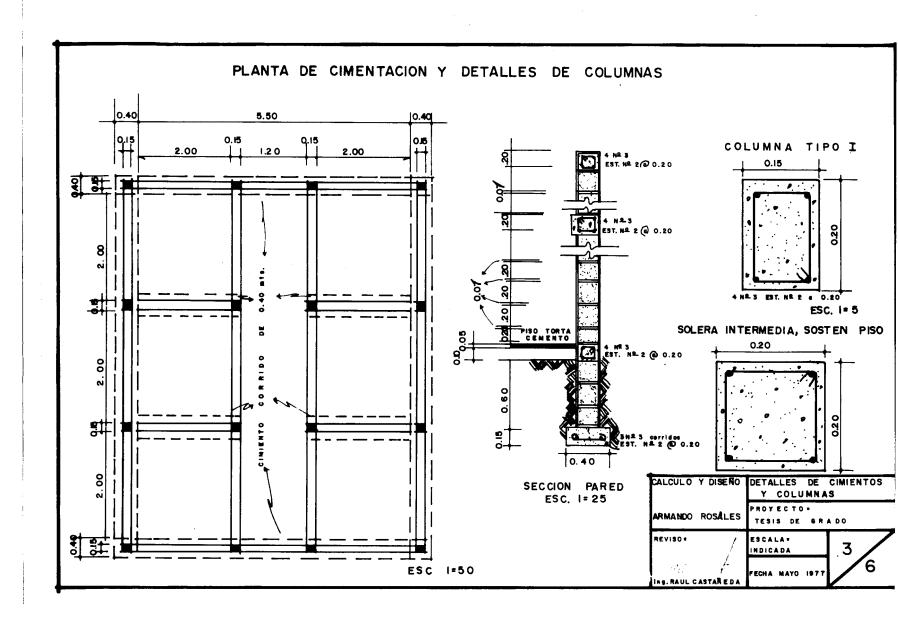
1

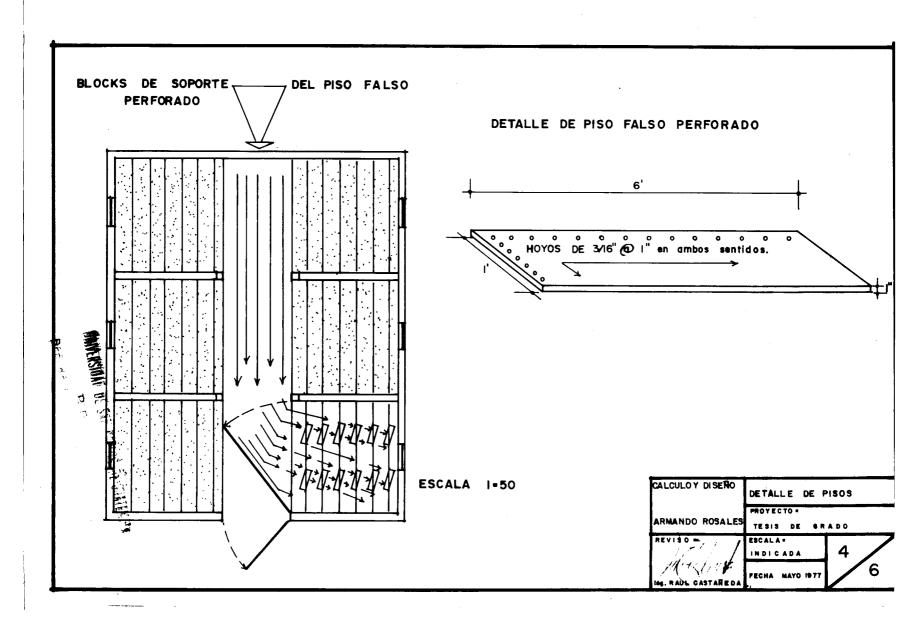
^

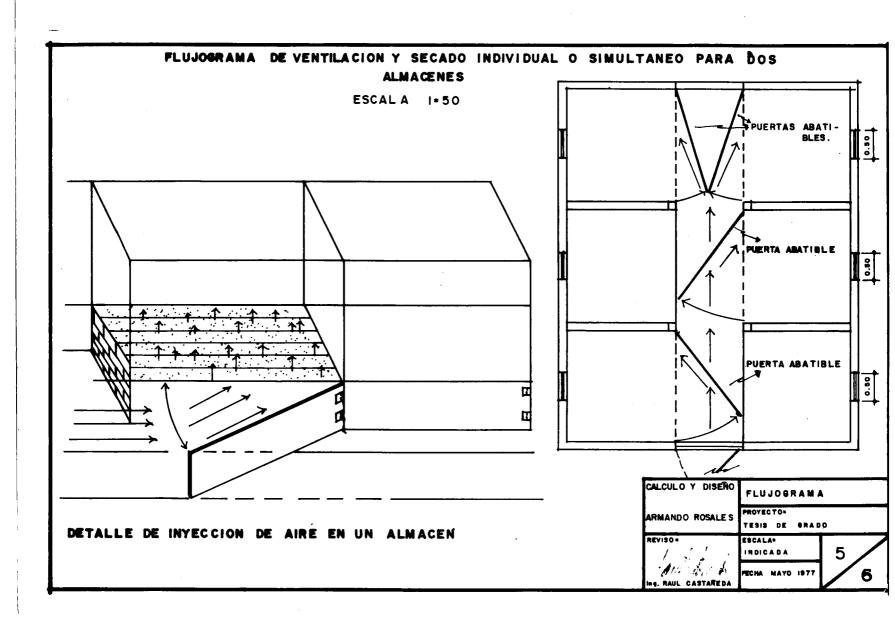
ė.











SOSTEN DEL PISO FALSO DESMONTABLE SOLIDO ESC. 1=50

