

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

**"LAS RELACIONES COMERCIALES DE
COOPERACION ENTRE GUATEMALA Y JAPON,
EN EL PERIODO 1980-1992"**

TESIS

presentada
a la

HONORABLE JUNTA DIRECTIVA

de la

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

por

MARIO ARTURO RUIZ ESTRADA

previo a conferírsele el título de

ECONOMISTA

en el grado académico de

LICENCIADO

PROPIEDAD DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
Guatemala, febrero de 1995
Biblioteca Central

DL
03
T(1440)

MIEMBROS DE LA JUNTA DIRECTIVA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

DECANO Lic. Donato Santiago Monzón Villatoro.
SECRETARIO Licda. Dora Elizabeth Lemus Quevedo.
VOCAL 1o. Lic. Jorge Eduardo Soto.
VOCAL 2o. Lic. José Efraín Aguilar Torres.
VOCAL 3o. Lic. Víctor Hugo Recinos Salas.
VOCAL 4o. P.C. Oswaldo Ciriaco Ixcayau López.
VOCAL 5o. P.C. Fredy Orlando Méndez López.

TRIBUNAL QUE PRACTICO EL EXAMEN GENERAL PRIVADO

PRESIDENTE Lic. César Augusto Sierra Calderón.
SECRETARIO Lic. Mario Napoleón Serrano Granados.
EXAMINADOR Licda. Ángela G. López Young.
EXAMINADOR Lic. Julio Rodas Ruiz.
EXAMINADOR Lic. Carlos René Estrada Escobar.



Ref.: IIES-010/95

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS
INSTITUTO DE INVESTIGACIONES
ECONOMICAS Y SOCIALES

EDIFICIO "36" 5ER. PISO
CIUDAD UNIVERSITARIA ZONA 12
GUATEMALA, C. A.

Guatemala,
16 de enero de 1995

Licenciado
Donato Monzón Villatoro
DECANO DE LA FACULTAD
DE CIENCIAS ECONOMICAS
Su Despacho

Señor Decano:

Por medio de la presente me dirijo a usted para informar que conforme al Oficio de fecha 12 de julio de 1994, fui nombrado para asesorar el trabajo de tesis de el estudiante MARIO ARTURO RUIZ ESTRADA, intitulada "LAS RELACIONES COMERCIALES DE COOPERACION ENTRE GUATEMALA Y JAPON EN EL PERIODO 1980-1992", la que ha sido concluída a mi entera satisfacción.

Informo también, que el trabajo de tesis realizado por el señor Ruiz Estrada ha sido desarrollado con entusiasmo y estricto apego al método científico. Por otra parte considero que la tesis llena los requisitos de originalidad, lo cual la hace constituirse en un valioso aporte a la Teoría Económica en San Carlos.

En virtud de lo anterior, tengo el gusto de proponer el trabajo de tesis arriba mencionado para que sea sustentado en Examen General Público previo a conferirse al señor Mario Arturo Ruiz Estrada el título de Economista.

Sin otro particular, me suscribo de usted muy atentamente,

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS

RECIBIDO
17 ENE 1995
RECIBIDO

Hora: 15:35 Recep. # *ee*

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Lic. Edgar José Reyes Escalante
ASESOR

Copia: Archivo
EJRE/orpb



PROPIEDAD DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
Biblioteca Central

UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS
DE GUATEMALA



FACULTAD DE
CIENCIAS ECONOMICAS

Edificio "S-8"
Ciudad Universitaria, Zona 12
Guatemala, Centroamérica

DECANATO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS:
GUATEMALA. VEINTIDOS DE FEBRERO DE MIL
NOVECIENTOS NOVENTA Y CINCO

Con base en el dictamen emitido por el
Licenciado Edgar José Reyes Escalante, quien
fuera designado Asesor y la opinión favorable del
Director de la Escuela de Economía, se acepta el
trabajo de Tesis denominado: "LAS RELACIONES
COMERCIALES DE COOPERACION ENTRE GUATEMALA Y
JAPON EN EL PERIODO 1980-1992", que para su
graduación profesional presentó el
estudiante MARIO ARTURO RUIZ ESTRADA,
autorizándose su impresión.

LEA Y ENSEÑAD A TODOS

LICDA. DORA ELIZABETH LEMUS QUEVEDO
SECRETARIO

LIC. DONATO MONZON VILLATORO
DECANO



ACTO QUE DEDICO

- A DIOS por sus bendiciones.
- A mis PADRES quienes me apoyaron en todo momento.
- A mis hermanos.
- A mi familia por su amor y cariño.
- A mis amigos.
- A la universidad de San Carlos De Guatemala y al cuerpo de catedráticos quienes me transmitieron su saber y conocimientos en mi trayectoria académica.
- Lic. Edgar Reyes Escalante y Lic. César Augusto Sierra Calderón por su apoyo prestado en el presente trabajo.
- A las instituciones:
 - Embajada del Japón y a su personal acreditado en Guatemala.
 - Japan External Trade Organization -JETRO- de Costa Rica.
 - Japan International Cooperation Agency -JICA-.
 - Japan Organization VolunTERS Cooperation -JOVC- de Guatemala, y a los voluntarios que me proporcionaron su valiosa y oportuna información.

INDICE GENERAL:

Página

INTRODUCCION

CAPITULO I: CONCEPTOS Y CATEGORIAS DE COMERCIO:

1. Origenes del comercio internacional
 - 1.1. Las Ventajas Absolutas y Comparativas 1
 - 1.2. La teoria de los aranceles 2
 - 1.3. Efectos de los aranceles 5

CAPITULO II: MARCO HISTORICO DEL DESARROLLO INDUSTRIAL

DE GUATEMALA Y JAPON:

1. Origen histórico comparativo del desarrollo industrial entre ambas naciones
 - 1.1. Japón 10
 - 1.2. Guatemala 25
 - 1.3. Origen histórico de las relaciones comerciales entre Guatemala y Japón 36

CAPITULO III: DESENVOLVIMIENTO DE LA COOPERACION FINANCIERA Y

TECNICA DE JAPON HACIA GUATEMALA:

1. El desenvolvimiento de la cooperación financiera y técnica del Japón a Guatemala
 - 1.1. JICA -Japan International Cooperation Agency- 43
 - 1.2. Programa de Subvenciones Financieras 44
 - 1.3. Mecanismo del Programa de Cooperación Financiera No Reembolsable 54
 - 1.4. Prestamos no Reembolsables para Guatemala 58
 - 1.5. Cooperación Técnica 63

CAPITULO IV: SITUACION COMERCIAL DE GUATEMALA FRENTE AL RESTO DEL
MUNDO.

1. Panorama Mundial De La Economía Y El Comercio

| | |
|---|----|
| 1.1. Comportamiento de la Economía Mundial | 72 |
| 1.2. El Comportamiento del Comercio Mundial | 74 |
| 1.3. Situación Comercial De Guatemala Frente a Japón, Estados Unidos y Alemania: | |
| 1.3.1. Asia: Bloque de los Tigres del Pacifico | 76 |
| 1.3.2. Japón | 77 |
| 1.3.3. América del Norte: Estados Unidos | 87 |
| 1.3.4. Europa: Alemania | 92 |
| 1.3.5. La Inversión Privada Japonesa en América Latina | 94 |
| 1.3.6. Guatemala | 96 |

CAPITULO V: VENTAJAS Y DESVENTAJAS ARANCELARIAS DE GUATEMALA FRENTE
A JAPON

1. Realidad Arancelaria entre Guatemala y Japón:

| | |
|--|-----|
| 1.1. El GATT | 98 |
| 1.2. Sistema General de Preferencias -SGP- | 110 |
| 1.3. Comportamiento de las Políticas Comerciales de Japón ante América Latina y Guatemala | 116 |
| 1.4. Perspectivas Comerciales e Inversión de Japón en América Latina y Guatemala | 120 |
| CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES | 124 |
| BIBLIOGRAFIA | 131 |

ANEXOS:

| | |
|-------------------------|-----|
| Glosarios | 135 |
| Cláusulas | 137 |
| Simulador Nakasone..... | 139 |
| Mapas | 149 |
| Cuadros | 157 |
| Gráficas | 197 |

INTRODUCCION:

Esta tesis pretende proporcionar un breve análisis de las Relaciones Comerciales y de Cooperación entre Guatemala y Japón, en el periodo de 1983 a 1993.

No obstante sus limitaciones, creo que puede ser considerado como un modesto aporte al análisis de un tema que por lo menos hasta ahora, no ha sido estudiado en nuestra casa de estudios, consecuentemente considero que es el primer trabajo que se realiza del comercio entre Guatemala y el lejano oriente.

La idea surgió por la necesidad de estudiar el comportamiento comercial y la cooperación entre ambas naciones y el desarrollo que la misma ha tenido en los últimos años enmarcandonos en un periodo entre 1983 a 1994 considerándose estos años los más trascendentales entre ambas naciones y demostrarse así la importancia que esto ha tenido para Guatemala.

El documento se integra de 5 capítulos; El primer de ellos pretende dar un marco teórico, sobre la Teoría del Comercio Internacional. El segundo enmarca aspectos históricos, con un análisis comparativo del desarrollo industrial del Japón (desde la revolución Meiji hasta la década de los años 80') para luego compararlo con Guatemala (Desde la Revolución de 1871 hasta la década de los años 80'), donde esto dará una idea de los acontecimientos que se enmarcaron en ambas naciones y dieron la pauta para su desarrollo industrial.

El tercer describe la ayuda financiera y técnica proporcionada por Japón a través de sus agencias JICA - Japan International

Cooperation Agency- y JOVC -Japan Organization volunteers Cooperation-, la primera encargada de canalizar los préstamos no reembolsables, distribuidos a proyectos de carácter social (educación, salud, e infraestructura.); a través de esta ayuda se trata de buscar un desarrollo en los distintos países que estos prestan sus servicios, y la segunda institución es responsable de transmitir los conocimientos técnicos en los distintos sectores productivos, educativo, cultural y deportivo; buscando a través de ello el capacitar y desarrollar el recurso humano.

El cuarto presenta un análisis del panorama mundial del comercio para analizar el comportamiento comercial de Guatemala frente a los distintos países en los que tiene principalmente relaciones comerciales (Japón, Estados Unidos y Alemania.), en primer plano se tomó al continente Asiático donde se estudio al Japón y al bloque de los llamados tigres del pacifico (Taiwan, Hong Kong, Singapur, y Korea del Sur.) donde se hizo un estudio de estos últimos, para luego recaer en el estudio más detallado y concreto del Japón en relación del resto de los otros mencionados con anterioridad.

Se trató de ser lo más objetivo e imparcial en el estudio, luego de haber analizado estos países, se tomó a Estados Unidos, Alemania y Japón para poder así comparar el grado de dependencia que el comercio guatemalteco posee con respecto a estas tres naciones industrializadas, y por aparte se hizo un análisis comparativo de la información nacional con base a datos del Banco de Guatemala -BANGUAT- y fuentes estadísticas internacionales para nuestro caso la Japan External Trade Organization -JETRO- lo cual condujo a la

obtención de informaciones heterogéneas, las cuales dieron al investigador pautas de posibles anomalías en el manejo de esta información por parte de las aduanas en el país, estimando esto la posibilidad en las exportaciones de una subfacturación o contrabando y por el lado de las importaciones con una sobrefacturación, considerándose este método de comparación de informaciones como un aporte para el control en el ramo de aduanas y para el uso de estudios comerciales.

En el quinto, se incluyó un análisis sobre aranceles partiendo del estudio y situación de Guatemala ante el General Agreement Tariffs and Trade (GATT) y la aplicación de esta para el caso de Japón y Guatemala; como también un breve análisis de la llamada ronda de Uruguay.

Asimismo, se realizó un micro simulador de comercio llamado NAKASONE por haberse concretizado en este primer ministro de la república de Japón, el cual conlleva como objetivo el comportamiento de una posible apertura del comercio japonés ante un país subdesarrollado como Guatemala y observar con ello el comportamiento de la reducción de las tarifas arancelarias a un corto, mediano y largo plazo y los beneficios que esta alcanzaría.

Finalmente se presenta un conjunto de conclusiones y recomendaciones que se derivaron del análisis correspondiente, tratando con ello que el lector tenga una noción lo más concreta y amplia posible de lo que en el presente trabajo tratamos de estudiar, realizar, e interpretar.

CAPITULO I

CONCEPTOS Y CATEGORIAS DE COMERCIO:

1. ORIGENES DEL COMERCIO INTERNACIONAL

1.1. Las Ventajas Absolutas y Comparativas

La teoría del comercio Internacional tiene sus orígenes en los escritos de Adam Smith quien en 1776 publicó su obra LA INVESTIGACION SOBRE LA NATURALEZA DE LA RIQUEZA DE LAS NACIONES en la cual atacaba la visión mercantilista del comercio y promulgaba el libre comercio como la mejor política para las naciones del mundo. A. Smith sostenía que con el libre comercio cada país podría especializarse en la producción de aquellos bienes en los cuales tuviera ventaja absoluta, es decir en aquellos que pudiera producir bajo el principio de RACIONALIDAD ECONOMICA (minimizar costos y maximizar ganancias), e importar aquellos bienes en los cuales tuviera una desventaja absoluta o sea, aquellos que no pudiera producir eficientemente 1/.

David Ricardo estableció que aunque un país tuviera una desventaja absoluta en la producción de bienes con respecto a otros países, el comercio mutuamente ventajoso todavía podría tener lugar; la nación menos eficiente deberá especializarse en la producción y exportación del bien en el cual su desventaja absoluta fuera menor, éste es el bien en el cual el país tiene una ventaja comparativa; por otro lado, el país debería importar el bien en donde la desventaja absoluta fuese mayor (donde al país le resultaría muy costoso la producción de un bien.) Ricardo basó su razonamiento en un número de supuestos entre los que está LA

1/ Salvatore, Dominick, Economía Internacional, Pag.2.

TEORIA DEL VALOR-TRABAJO., que establece que el valor o el precio de un bien, es igual a la cantidad de trabajo empleada en la producción de dicho bien, la ley de las ventajas comparativas es válida y puede, aplicarse en la práctica 2/.

Siglos después, Samuelson sostiene que un país comerciará con otras regiones en una situación de satisfacer la demanda de su mercado aunque este tenga desventaja absoluta en la producción de todos los bienes 3/.

El principio de las ventajas comparativas establece que cada país se especializara en la producción y exportación de los bienes con un costo relativamente bajo, en los cuales es relativamente más eficiente que los demás, e importará los bienes que se produzcan a un costo relativamente elevado en los cual sea relativamente menos eficiente que los demás para producirlos 4/.

1.2. Teoría de los Aranceles (Restricción al flujo comercial)

Las restricciones al comercio se clasifican como arancelarias y no arancelarias; el arancel ad-valorem a las importaciones ha recibido la mayor atención. Este se expresa como un porcentaje del valor del bien importado y se impone usualmente para limitar el volumen de importaciones, contrariamente, una cuota de importaciones es una restricción cuantitativa directa sobre la importación de un bien y conlleva muchos de los efectos de un arancel a las importaciones.

2/ Salvatore, Dominick, Op. cit. Pag. 2 y 3.

3/ Samuelson, Paul, Economía, Pags. 1042-1058.

4/ Salvatore, Dominick, Principios de Economía, Pag. 314.

Para efectos del presente trabajo, corresponde hacer referencia a ciertas políticas que norman el comercio internacional, y que se refieren a las políticas arancelarias propiamente dichas y a las no arancelarias, ya sea que se apliquen o pretendan aplicarse a un país pequeño o a un país grande, con sus respectivas modalidades. En este orden de ideas, se consideran así mismo, los distintos efectos que provoca su puesta en vigencia.

Un caso ilustrativo lo constituyen las cuotas de importación fijadas por algunos países, respecto a determinados productos agrícolas de procedencia extranjera.

-Políticas Arancelarias

Es el conjunto de medidas diseñadas para afectar las relaciones comerciales de un país con el resto del mundo, a través de un arancel, el cual es un gravamen que se le impone a un producto al cruzar la frontera de un país o varios países tanto en lo que refiere a las exportaciones como a las importaciones 5/.

1.2.1. Arancel para un país Pequeño

Esta sección analiza los diferentes efectos de un arancel impuesto por un país pequeño, es decir, un país que toma el precio en los mercados mundiales, tiene los siguientes resultados:

- 1.- Los precios en el mercado mundial permanecen iguales.
- 2.- El precio doméstico del bien importado se incrementa a causa del arancel aplicado a los productos y que a la postre incide en la economía de los consumidores individuales en el país pequeño.

5/ Salvatore, Dominick, Op. cit., Pags. 95-98.

3.- La producción doméstica del bien importable aumentará, mientras el consumo doméstico y las importaciones disminuyen en el país pequeño.

4.- El precio del bien importado para el país pequeño como un todo permanece constante, puesto que el mismo país pequeño es en quien recae el arancel.

5.- El bienestar del país pequeño disminuye.

6.- El ingreso real del factor escaso en el país pequeño aumenta; éste se conoce como el teorema de STOLPER-SAMUELSON.

1.2.2. Arancel para un País Grande

La imposición de un arancel por un país grande mejora sus términos de intercambio, reduce su volumen de comercio y puede mejorar el bienestar del país. Sin embargo, como la mejora en la posición del país se produce a expensas del país con el cual comercia, éste probablemente adoptará represalias y, al final, ambos países usualmente se perjudicarán. Estos efectos se analizan mejor con las curvas de oferta neta, el teorema de Stolper Samuelson- 6/.

6/ "Este teorema postula que la protección arancelaria aumenta el ingreso real del factor escaso en un país, también es válido para países grandes, en la amplia mayoría de los casos."

1.2.3. Políticas No Arancelarias

Estas medidas consisten en las restricciones CUANTITATIVAS directas que se aplican sobre las importaciones, a través de CUOTAS impuestas por los demandantes de un bien, lo cual implica una limitante para la producción de un grupo de países que producen ese mismo bien.

El efecto de una cuota, puede estudiarse empleando un análisis de equilibrio parcial cuando la industria y el país son pequeños.

El análisis de equilibrio parcial de un arancel muestra:

1.- Que un arancel usualmente resulta en un mayor precio doméstico del bien, en un menor consumo doméstico, en una mayor producción doméstica y por lo tanto, en un menor volumen de importaciones.

2.-La redistribución de los ingresos de los consumidores, quienes deben pagar un mayor precio por el bien a los productores nacionales, quienes reciben mayores ganancias; estos producen bienes para el consumo interno, los cuales compiten con las importaciones y a la vez tratarán de exportar a otros mercados.

3.-La ineficiencia en la industria nacional se presenta por la falta de competencia en el mercado 7/.

7/ Ibid, Pag. 97.

1.3.Efecto de los Aranceles

A través del estudio de la teoría de los aranceles, es posible distinguir distintos tipos de políticas, (sean estas arancelarias o no), las cuales acarrearán distintos efectos, entre los cuales se puede considerar los siguientes:

-Efecto De Protección

El efecto de "protección" puede ilustrarse dentro del equilibrio parcial y del equilibrio general. La cuantía del efecto protector, en relación con una tarifa determinada, depende evidentemente, de la elasticidad de la curva de oferta, si ésta es elástica, el efecto protección será grande. Si aquella es inelástica este será pequeño; una tarifa resulta prohibitiva cuando el efecto de protección es suficiente para expandir la producción interna, hasta el punto en que ésta satisfaga la demanda interna sin necesidad de importar.

-Efecto sobre el Consumo

Este consiste en que el bien producido por la industria nacional posee costos elevados, creando esto una correspondencia con el precio en el mercado; para contrarrestar este fenómeno se tiene el subsidio, este reduce el precio para el consumidor en vez de elevarlo, y de esta forma contribuye a ensanchar el mercado interno.

-Efecto Sobre Los Ingresos Públicos

Cuanto menos desarrollado esté un país, más fácil es que una parte sustancial de los ingresos públicos procedan de los

derechos arancelarios; una tarifa con fines exclusivamente fiscales, puede aplicarse a las mercancías que no se producen en absoluto en el interior del país, o bien a aquellas cuya producción interior está gravada en la misma medida. Esto con fines de eliminación del efecto de protección y el de redistribución.

-Efecto Sobre La Redistribución

Representa un precio más alto para el consumidor y unos beneficios superiores para los productores existentes; las tarifas redistribuirán la renta entre los factores ocupados, en diferentes proporciones en la producción de distintas mercancías.

-Efecto Sobre La Relación Real de Intercambio

El argumento estático en favor de las tarifas a nivel nacional, consiste en que, en circunstancias adecuadas, o sea que el precio de un determinado bien procedente de un tercer país no se incrementará en el corto y mediano plazo, una tarifa, permitirá al país en cuestión, obtener más baratas sus importaciones.

-Efecto Sobre La Competencia

La autarquía en una economía generaría un monopolio de la producción. Donde la competencia extranjera sería eliminada por las tarifas, y la industria interior tendería a hacerse ineficiente.

-Efecto Sobre La Renta y Sobre la Balanza De Pagos

Si bien se reconocen los efectos de una tarifa sobre la renta, no consiguen propiciar un proteccionismo y una reducción del precio de los productos como medida antiinflacionista (esto debido a que los precios de los productos nacionales son elevados y no proporcionan un alivio al precio ya existente de los bienes importados.)

El efecto de una tarifa sobre la balanza de pagos es más incierto que el efecto sobre la renta; mientras las tarifas tienen efectos colaterales sobre la balanza de pagos, su principal impacto tiene lugar sobre la eficiencia en la distribución de Los recursos y los medios eficientes para modificar la balanza de pagos. Kenneth Galbraith cree que las tarifas son un instrumento útil para la regulación de la balanza de pagos 8/.

Después de hacer referencia a los efectos de los aranceles se considera necesario incorporar las nuevas tendencias mundiales del comercio. Al respecto abordaremos lo concerniente al General Agreement Tariffs and Trade (GATT), el cual tuvo su origen, a raíz de la Segunda Guerra Mundial, debido a que existían problemas en el comercio mundial. En 1946, la Organización de las Naciones Unidas (ONU), realizó una conferencia internacional sobre el comercio y el empleo en la Habana, Cuba aprobándose la denominada CARTA DE LA HABANA y creándose así la Organización Internacional del comercio (OIC). Este tratado de comercio, no llegó a operar, por sus normas, que perseguían intereses de

8/ Chacholiades, Milteades, Economía Internacional, Pags.65-70.

distinta índole, con lo cual no se pudo lograr consenso. Entre los propósitos u objetivos que se buscaba en la ronda de la Habana, estaba la rebaja de los aranceles, lo cual representaba problemas para los Estados Unidos de Norte América; La denominada ronda de la Habana sustentaba una serie de principios generales, que incorporaba los de la Carta de la Habana, naciendo así el General Agreement Tariffs and Trade (GATT) en forma provisional.

En este estudio se estimó necesario agregar un listado de categorías complementarias, por cuanto tienen, en alguna medida, un significado especial dentro del contexto de este trabajo.

CAPITULO I X

MARCO HISTORICO DEL DESARROLLO INDUSTRIAL DE JAPON Y GUATEMALA:

1. ANTECEDENTES HISTORICOS COMPARATIVOS DEL DESARROLLO INDUSTRIAL ENTRE JAPON Y GUATEMALA:

1.1. Japón: La Restauración Meiji: (Transición del Feudalismo al Capitalismo.)

Hasta mediados del siglo XIX, Japón mantenía una economía básicamente agrícola. Pero en 1868 ocurrió la restauración de Meiji que introdujo a Japón en la era moderna; fue entonces cuando se adoptó la forma constitucional de gobierno y otros muchos aspectos de la cultura occidental. Japón fomentó entonces el desarrollo de sus industrias por medio de la utilización de tecnologías del occidente, y así se convirtió pronto en un país moderno, capitalista e industrializado.

Sin embargo, las bases de esta modernización se había sentado en buena parte durante el periodo de paz precedente, llamado el periodo EDO, que duro del siglo XVII hasta mediados del XIX, donde se desató la lucha entre las distintas familias guerreras por poseer el poder dentro del Japón cuyo control fue codiciado por estas. Además debe destacarse que en ese periodo Japón hace intentos de reforma agraria más sera útil para la industrialización.

La producción agrícola se centraba, principalmente, en el cultivo del arroz, pero incluía otros muchos productos agrícolas. Los métodos de cultivo estaban bastante desarrollados, así como las técnicas de la seda y de otras artesanías donde las delicadas piezas de arte suponían una alta precisión en su acabado, lo cual iba a servir más adelante como una condicionante de la eficiencia

de la mano de obra en los grandes talleres industriales de ese país

Se habían puesto los cimientos para una educación generalizada la cual ayudaría en la preparación de la población y transformarse así en mano de obra calificada.

Un sistema monetario moderno y un sistema estándar de pesos y medidas. Gracias a estas condiciones, la sociedad Japonesa pudo modernizarse rápidamente.

El gobierno de Meiji tomó la iniciativa en esta empresa de la modernización de la sociedad y la economía. Fue el gobierno el que envió muchas misiones oficiales al extranjero, la más famosa de las cuales fue la misión iwakura, de 1871 a 1873, su tarea fue estudiar las instituciones políticas y económicas del occidente.

En el campo de la economía, se revisó el sistema feudal de tenencia de tierra, y se admitió legalmente la posesión privada de la tierra.

Se fomentó la creación de industrias modernas bajo gerencia directa del gobierno central, el primer proyecto gubernamental de crecimiento económico fue la exportación de seda cruda, utilizando las ganancias (en divisas) conseguidas en la creación de pequeños talleres de hilados y tejidos de algodón, donde el algodón por el tipo de tierra y las condiciones climaticas no permitian el cultivo lo cual provocaba importarlo de la India, y más tarde de Norte América y algunos lugares de América Latina (entre uno de ellos Guatemala). En el caso de la industria privada no podía aportar inversiones masivas de capital, el Gobierno Central tomó la iniciativa para comprar maquinaria y construir fábricas, así como

instalaciones modernas de transporte y comunicaciones, favoreciendo el crecimiento y desarrollo del sector privado y de la población en general.

Por otro lado, se encontraba la producción de bienes de capital representado por la industria naval, que recibió mucho apoyo del gobierno central, uno de los principales compradores de barcos de carga y pasajeros, lo que incidió en una expansión del comercio por estos, donde esto ayudo a la movilización de las mercancías y la mano de obra hacia las zonas productivas y a la ampliación del mercado interno y externo, donde se hacía de una forma más eficiente.

Al mismo tiempo se trataba de fomentar y controlar la entrada de capitales extranjeros en el Japón, con el fin de modernizar la economía del país; gracias a estas políticas gubernamentales de fomento a la industria y el comercio, pronto apareció una nueva clase de empresarios en el sector privado 1/.

-Inicios de la Epoca Moderna En El Japón :

Desde la restauración Meiji hasta los años veinte hubo un desarrollo económico rápido. La tasa de crecimiento económico desde 1868 hasta principios del siglo se ha calculado en un 3% anual.

Durante todo este período la agricultura ocupaba más de un 40% del Producto Nacional Bruto, pero la base económica pronto pasó de la agricultura a la industria moderna de manufacturas; algo interesante de mencionar es que las dos primeras plantas de producción de hierro y acero comenzaron a funcionar en 1890 y 1901

1/ Takeshi, Hiromatsu, Desarrollo económico de Japón, Pags. 2-3.

respectivamente 2/.

A medida que se aceleraba el desarrollo industrial, las industrias pesadas vinieron a ser cada vez más importantes en el panorama industrial de este país.

También hubo una gran expansión de la industria papelera, que se aprovechó el uso de los grandes bosques frondosos de Hokkaido (mapa 1.)

A principios del siglo XX, esas nuevas industrias se habían convertido en la fuerza motriz en la modernización de la economía japonesa, fue en ese período cuando se introdujeron muchas instituciones útiles para los negocios, como el sistema de incorporación y registro de firmas, los ZAIBATSU más grandes estaban en manos de antiguas y poderosas familias de comerciantes entre ellas: Mitsui, Sumitomo, Mitsubishi.

2/ No debemos olvidar que la experiencia adquirida por las constantes guerras y el uso de aleaciones de metales en la fabricación de armas (famosas lanzas y sables usados por los samurai y guerreros de esas épocas eran de muy buena calidad los cuales no sufrían el proceso de corrosión, estas eran elaboradas en pequeños y grandes talleres en los distintos lugares de Japón.)

Al mismo tiempo había muchos establecimientos pequeños, tanto en la industria como en el comercio, que florecían pujantes en la producción y venta de tejidos, cerámica y papel, otros eran subcontratistas e intermediarios los cuales obtenían grandes ganancias al comercializar estas mercancías en los distintos mercados del Japón y Asiáticos (China, Corea, y el sur del Asia) aquí podemos observar que se encuentra el origen de la estructura dual de la economía japonesa, para fines de la era Meiji se había reducido mucho la dependencia en la importación de tejidos, gracias sobre todo a los esfuerzos del gobierno por crear una industria textil moderna interna .

La Primera Guerra Mundial vino a dar un nuevo impulso a la economía del Japón. Debido a que al no participar en el conflicto bélico la seguridad del país estaba garantizada, lo que permitió tener ventajas económicas con el suministro a los combatientes de cuanto necesitaban, en estos años los avances conseguidos por la industria de maquinaria fueron muy notables 3/.

-Década De La Depresión Mundial y Fines de la Segunda Guerra Mundial En el Japón:

Durante los años veinte el crecimiento económico de Japón se desaceleró, derivado de las crisis internacionales, se produjo una serie de recesiones (fenómeno que consiste en la caída de los precios y una sobreproducción, creando esto grandes stoks de mercancías almacenadas) en el país que conllevó un dominio más fuerte de los zaibatsu, ya que en Japón ocupaban un lugar

3/ Takeshi, Hiromatsu, Op.cit., Pags. 3-6.

preeminente en la economía Mundial .

En 1930 la economía del Japón se vio ahogada por la depresión mundial, donde se desencadenó un colapso en la Bolsa de los Estados Unidos en Octubre de 1929 (donde miles de personas perdieron sus inversiones y propiedades causando así una tragedia dentro de la población llegando hasta el suicidio de los mismos.) Quebraron medianas y pequeñas empresas Japonesas, y algunas de ellas fueron absorbidas por varios nuevos ZAIBATSU. En la década de los treinta se procuró la expansión territorial de Japón, principalmente en China, y se realizaron masivas órdenes de armas de parte del ejército, lo cual incidía en el desarrollo del país.

A principios de la Segunda Guerra Mundial había una intensa competencia entre Japón y los países occidentales que trataban de defender sus intereses en el extranjero. En protesta ante el expansionismo japonés, los países occidentales congelaron sus activos en ultramar e impusieron sanciones a la exportación de materias primas a este país. Durante los cuatro años de guerra del pacífico (que comenzó en diciembre de 1941) la potencia industrial de Japón sufrió serios resquebrajamientos y de esa cuenta, su presencia era mínima.

-Reforma y Reconstrucción En La Postguerra:

Japón como consecuencia de la derrota, su territorio es reducido en un 44%, principalmente en Tokio, Kyoto, Osaka, y otras ciudades importantes que concentraba las grandes industrias manufactureras, las fábricas armamentistas estaban destruidas por los bombardeos

de los Estados Unidos. Al terminar la guerra habían perecido seis millones de su población entre soldados y civiles, por otro lado, la escasez de alimentos se hizo muy aguda.

Muy poco tiempo después de la Guerra, las autoridades aliadas de ocupación y los mismos japoneses hicieron esfuerzos denodados para revitalizar al país. Para democratizarlo (terminar con la influencia directa del emperador y hacer de éste una imagen de identidad cultural y social de la población japonesa).

Se hizo una reforma completa del gobierno, la economía, la educación y la sociedad; se trataba de darle la oportunidad de principiar como una nación pacífica.)

Se disolvieron las firmas madres de los zaibatsu con el fin de alentar la competencia y el crecimiento económico. Se alentó la formación de sindicatos obreros, si bien una huelga general se planeaba en 1946 fue bloqueada por el cuartel general de las fuerzas de ocupación. También se implantó una: "Reforma Agraria En Profundidad", para incrementar el ingreso PERCAPITA de la población como fin último.

Se fomentó la producción por medio de un sistema llamado prioridad de la producción, que consistía en utilizar el hierro para producir más carbón, y el carbón para producir más hierro.

En 1949, Joseph Dodge, asesor financiero del cuartel general aliado comenzó a implementar el plan Dodge, que era un Programa de Reconstrucción que trataba de reducir la Inflación y poner las bases de la Economía Autosuficiente, (Crear las mercancías de primera necesidad dentro de su país con su propias industrias,

reduciendo así la dependencia de las importaciones y a la vez fortaleciendo la industria nacional a través del uso de maquinaria moderna y mano de obra japonesa.

El periodo 1945-1949 fue para Japón un momento de duras luchas por conseguir la reconstrucción, la estabilidad y la autosuficiencia, los cambios en la situación internacional hicieron que los Estados Unidos diera prioridad a la reconstrucción de la economía japonesa, y al extremo que en 1950 hubo un gran crecimiento económico 4/ inducido por compras para abastecimientos de las tropas de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) que luchaban en el conflicto de Corea 5/.

4/ Para 1955 la economía del Japón había alcanzado niveles de crecimiento alcanzados antes de la Segunda Guerra Mundial, y continuaba expandiéndose gracias a un masivo nivel de inversiones en nuevas tecnologías y equipos que los Estados Unidos dió como parte de la ayuda para su reconstrucción. (Takeshi,1988,pag. 7.)

5/ Abastecimiento militar de Corea de Norte de parte de la unión soviética y por el otro lado la ONU en defensa de Corea Sur .

-Década Del Rápido Crecimiento En el Japón:

En el año fiscal de 1955, el libro blanco 6/, declaró que, en lo económico, Japón ya había salido de la guerra. Consiguiendo un crecimiento económico notable en cuanto a gasto de consumo e inversiones de capital en los sectores de acero, petroquímicos, y otros. Ese año, el crecimiento real del Producto Nacional Bruto (PNB) sobre el año anterior fue de 10.8%.

Desde ese año hasta 1964 o sea diez años después la economía Japonesa dio un enorme salto hacia adelante, esto se debió a que las tasas de interés se mantuvieron relativamente bajas entre un 4% y 6% promedio, en esa década lo cual provocó que se indujera más al consumo y la inversión aumentara favorablemente.

Con una elevación de la demanda de bienes de consumo, tales como: televisores, lavadoras y frigoríficos, la economía experimentó una tasa de crecimiento anual de 9.8%.

Fue un periodo de grandes inversiones privadas en plantas y equipos, y se empezaron a utilizar muchas tecnologías, una buena parte de las cuales se importaba de los Estados Unidos y algunos países Europeos.

6/ Este consiste en un reporte de las políticas aplicadas en las distintas actividades del gobierno y los logros obtenidos en materia de ingresos y egresos de esa nación, como también el comportamiento de los sectores primario, secundario, y terciario y otros por parte de todos los sectores productivos tanto en sus fronteras como en el exterior.

Este veloz progreso económico estaba alentado por una buena combinación de los factores de la producción en masa por ejemplo trabajo : mano de obra calificada, así como bajas tasas de interés, y un mejoramiento de la productividad laboral, amarrado a los lazos íntimos entre las pequeñas empresas y las grandes. Otro de los factores de importancia eran un crecimiento demográfico adecuado para mantener una mano de obra suficiente sin que llegara a ser una carga económica (esto se debió a que la educación era gratuita y generalizada; además los principios morales dados en la familia como parte de su formación como lo son el trabajo y el honor creaban un ejército de mano de obra altamente calificada con lo cual los salarios tenían cierta equiparación, dándose así una baja tasa de pobreza entre la población en general.), y que el gasto de la defensa nacional eran extremadamente bajos donde estos recursos se canalizaban para educación, salud y vivienda entre las políticas del gobierno que buscaban la meta del desarrollo económico, y las condiciones de comercio en los mercados internacionales seguían siendo favorables.

Todo este colocó a Japón en un nuevo papel en los mercados del mundo y en la escena internacional. Japón logra su ingreso al Fondo Monetario Internacional (FMI) en 1952 y al Acuerdo sobre Comercio y Aranceles (GATT) en 1955, para ocupar así su lugar como miembro de la Comunidad Internacional. Desde 1960 Japón comenzó a liberar gradualmente sus importaciones y a suprimir, bajo esas mismas condiciones, las restricciones sobre el cambio de divisas, de acuerdo con sus obligaciones como miembro de F.M.I. y del G.A.T.T..

En 1964, Japón comenzó a liberalizar las inversiones de capital, lo que generó una buena cantidad de fusiones entre firmas japonesas que trataban de rebustecer su competencia internacional, fue aquí donde la balanza comercial empezó con un signo positivo.

Para principios de los años setentas, Japón se había convertido en el mayor constructor de buques (funes) del mundo, y el mayor productor de aparatos de radio y televisores.

En automóviles y acero, ocupaba el segundo lugar, y en cuanto al PNB, era el tercero en el mundo.

Por supuesto que este milagro económico no ocurrió sin percances. La modernización de la agricultura y del sistema de distribución aún no había avanzado mucho. Los precios de consumo de muchos artículos y servicios aumentaron creando esto INFLACION y escaseaba el capital para inversiones en la infraestructura de la sociedad, como vivienda, carreteras, y sistemas de alcantarillado.

La contaminación del medio ambiente era muy grave, y la concentración de la población en las grandes ciudades originó la caída de la participación de la agricultura dentro del PNB japonés, canalizándose esta mano de obra inmigrante (campo-ciudad) hacia la industria donde la demandada era elevada, dándose así mismo un incremento porcentual del sector secundario (industria) sobre el sector primario (agricultura) 7/.

-Período del Ajuste Estructural en el Japón:

En la primera mitad de los setenta la economía del Japón tropezó con dificultades a consecuencia de la crisis monetaria internacional, la cual fue desencadenada por el cambio de la

7/ Ibidem, Pags. 7-8.

política de los Estados Unidos que se hizo público en agosto de 1971 (el llamado Shock Nixón). Este cambio de política trataba de contener la Inflación de los Estados Unidos y poner coto a las importaciones, especialmente del Japón, esto obligó a ajustar la paridad de cambio de divisas.

La introducción en todo el mundo de un sistema de cambio flotante de divisas en 1973 produjo una recesión seria en la economía de Japón, que vino acompañada de una fuerte inflación y la primera crisis del petróleo, lo que vino, a sacudir los cimientos de la economía japonesa. Debido a estas dificultades, se pusieron en práctica muchos programas para ahorrar energía eléctrica y para buscar nuevas fuentes energéticas (los costos de producción se elevaron, creando una reducción de las ganancias en las grandes empresas y quiebra de las más pequeñas.)

La dramática recuperación de la economía de Japón del choque que le produjo la primera crisis del petróleo se puede atribuir a dos factores:

1.- Las compañías de este país consiguieron reducir mucho su punto de equilibrio.

El cual pudo haberse obtenido mediante la reducción del factor variable (sueldos y salarios); una reducción de la carga financiera basada en la cancelación de deudas pendientes (reducir los haberes contables existente en el menor tiempo posible), y una disminución de los inventarios a base de un control óptimo de las existencias.

El desempleo generado con estas medidas de ajuste en las industrias de manufactura, fue absorbido por la industria de servicios ayudando así a mantener una tasa de desempleo relativamente baja, de forma que ésta nunca superó el 3%.

2.- La recuperación se vió apoyada por los efectos del aumento en egresos gubernamentales en los años fiscales 1977 y 1978, y por la baja de interés que se mantuvo hasta la primavera de 1979; como resultado, la recuperación que habían desencadenado las inversiones públicas se hizo autosostenible.

La elevación de precios del petróleo que dictó Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) en el año de 1979 (la segunda crisis del petróleo) vino a reducir una vez más la tasa de crecimiento económico y causó inflación. Pero esta vez Japón aprovechó su experiencia en la lucha contra la primera crisis del petróleo y pudo responder a tiempo con medidas apropiadas, de forma que fue el primer país en superar esta segunda crisis 8/.

-La Economía del Japón en la década de los 80':

Para 1980 la prolongada prosperidad económica del país había conseguido elevar mucho los niveles de vida de los japoneses. En ese año, el PNB per cápita en Japón llegaba a US\$ 7,132, frente los US\$ 9,318 de Estados Unidos. En 1984 el mismo ocupaba un 11,84% del producto bruto del resto del mundo entero.

Sin embargo, actualmente el gobierno se ve bajo un grave peso

8/ Ibid, Pags.9-10.

financiero causado por las emisiones de bonos del estado (incluyendo bonos para cubrir el déficit), que se vienen dando desde 1975. Por eso, el gobierno está implementando un plan que trata de sanear sus finanzas; aún así, parece poco probable que se pueda eliminar el déficit del presupuesto nacional en los próximos años.

A esto se añade que el público de Japón demanda enérgicamente que se mejore el bienestar de la nación y se monte un sistema más completo de seguridad social de esa manera a partir de 1989 el gobierno introdujo nuevas medidas, con un impuesto de un 3% sobre el consumo, para canalizarse al regimen de seguridad social.

La situación actual requiere que la economía cambie de curso, abandonando la tendencia prevalente de gran crecimiento, para adoptar otros patrones de crecimiento bajos pero estables.

Por otra parte, Japón cambia hacia una economía más centrada a los servicios, con cambios estructurales semejantes a los que ya posee la economía de Estados Unidos y otros países industrializados. La producción de Japón en la actualidad se enfoca en productos de alta tecnología, así como otros de consumo fabricados con las tecnologías más avanzadas.

La prosperidad general de Japón, que tiene que apoyarse en las exportaciones, ha llevado también al surgimiento de fricciones con otros países como consecuencia de su elevado Superávit Comercial con muchos países. Ahora se le exige a Japón que ocupe una posición de crecimiento más armónico con la economía mundial.

Además, la estatura económica de Japón lo ha llevado a una postura más decidida en su ayuda a los países subdesarrollados, cosa que lleva a cabo por medio de programas de cooperación financiera y técnica 9/.

9/ Idem, Pags. 10-12.

1.2. Guatemala: El periodo Liberal (La Revolución de 1871)

Como antecedente a esta época, Guatemala tuvo una metamorfosis muy fuerte desde sus orígenes, antes de la conquista realizada por los españoles existía una cultura muy bien definida descendiente de los MAYAS, la cual poseía una estructura económica, social y política muy bien definida, la cual fue interrumpida por la conquista de los españoles en el siglo XVI. y la independencia en 1821, cuando se dió una separación de España, pero el indígena continuaba con el mismo papel del periodo colonial.

Los productos que ejercían importancia eran el añil y la cochinilla las cuales servían como colorantes para textiles; pero, los avances en la química en Europa desplazó a éstos en los mercados del exterior en esos años. Fue así como se principio a introducir el cultivo de café en varios países de América Latina, Brasil y Colombia, luego vino a Guatemala lo que provocó una inmigración de alemanes hacia nuestro país quienes se dedicaron a su cultivo y comercialización luego varios terratenientes guatemaltecos iniciaron su cultivo, lo cual provocó una gran ayuda por parte del gobierno a los productores del mismo dotandoles de la infraestructura para el traslado del producto y la mano de obra que se necesitaba lo cual generó también el inicio de ciertas industrias como lo fueron:

-Tejidos Cantel:

Esta empresa ubicada en Quezaltenango, ciudad del occidente del país, producía los sacos para su exportación, sus propietarios, la familia Sánchez, trajeron tecnología de Inglaterra.

Luego empezaron a contratar mano de obra dando como pago la mitad en dinero y el resto en tierras para el cultivo, la materia prima (algodón) era adquirida en los Estados Unidos.

-Cervecería Centro Americana:

En sus inicios tenía un carácter artesanal, luego los hermanos Castillo apoyados por el presidente José María Orellana, recibieron la finca el Zapote y un crédito de Q 500 miles con lo cual importaron maquinaria y técnicos de Alemania, y los empleados se les proporciona vivienda, atención médica y educación.

-Fábrica de Jabón Aurora:

El dueño de está era el Sr. Cordón Batres el cual empezó en la producción de velas donde los hijos de este llegarían a formar un monopolio en la producción de jabón el cual fue aniquilado por los hermanos Kong años más adelante.

-La Fábrica de Fósforos:

Era muy artesanal existían solamente 2 obreros, la materia prima la adquirían de Europa, pero la masiva importación y los bajos precios de los mismos produjo la caída de esta empresa por la falta de apoyo gubernamental 1/.

10/ Martínez, Severo, Apuntes sobre la revolución del 71', Pags.1-15.

-Década De Los Años Veinte, Inicios De La Era Moderna En El País:

El crecimiento económico que se da con la revolución de 1871 trajo cambios y transformaciones en Guatemala entre los cuales están, el Decreto 170 por el cual se le proporcionaba tierra a los productores que estuvieran interesados en el cultivo del café, lo cual constituía un incentivo para su cultivo. Se aprueba un reglamento de jornaleros para tener mano de obra forzada en las fincas de café en las épocas de cosecha (recolección), se dió un apoyo somero a algunas industrias y a la vez se creó el Código de Comercio para apoyar las actividades de los cafetaleros en el país. En ésta época se introduce el telégrafo y la electricidad y se construyen caminos, puertos, y el ferrocarril.

La empresa de ferrocarril se fortaleció en la década de los años 20' y se dan otros fenómenos asociados como la producción del banano cuando los norteamericanos se establecieron, en el departamento de Izabal y específicamente en los municipios de Bananera y Morales, los cuales se encuentran cerca de la frontera con Honduras donde se existía un conflicto fronterizo en 1907 entre The Fruit Company Of Guatemala y Coyumel Of Honduras.

La actividad productiva continuaba centrándose en el sector agrícola en un 85 % mientras la industria poseía un 15 % de la misma. Por otro, lado el Gobierno centraba sus esfuerzos en apoyo a la actividad agrícola principalmente en el cultivo de café y el banano los cuales eran controlados por terratenientes y una empresa

transnacional la cual no traía ningún beneficio a la población si se toma en cuenta el objetivo que persigue los mismos.

También se inició el cultivo del algodón a una mediana escala, la causa del surgimiento del cultivo se debió que en la parte Sur de los Estados Unidos, se vió afectado por una supuesta abolición del esclavismo en las plantaciones de algodón en el siglo XIX y por aparte los estados del norte buscaban el desarrollo industrial de ese país donde se necesitaban grandes masas trabajadoras en las manufacturas, lo que provocó que en América Central y América del Sur fueran la gran hacienda proveedora de materia prima (algodón) para las industrias manufactureras de Estados Unidos.

-La Revolución de 1944 (En la búsqueda de un capitalismo moderno)

Durante los años 20' existía una gran injusticia hacia el indígena debido al trabajo forzado que se observaba en el campo, la producción de café se empieza a almacenar y se llega a quemar cafetales en el Brasil para sostener su precio en el mercado internacional como medida de táctica económica a ese nivel, paralelamente se organiza conferencias en la cual se implanta una restricción a la producción y se adopta la libre competencia.

Brasil ocasiona una baja del precio en 1940 y se firma un convenio Interamericano que proponía Cuotas para cada país. Por otro lado, en 1929 se da la gran crisis del sistema capitalista, la cual tuvo grandes repercusiones en la economía guatemalteca, ya que hubo problemas en las exportaciones, como el caso del café y otros productos demandados por el mercado mundial. Diez años más tarde se desata la Segunda Guerra Mundial y Guatemala venía siendo gobernada como que fuera una hacienda particular de quienes detentaban el poder ante esta situación se germinaba a su interior un gran

descontento agravado por las repercusiones que dicho conflicto irradiaba a la economía. Lógicamente el poder se reorganizó provocando un Movimiento Cívico Militar que floreció su cometido el 20 octubre de 1944 y dió origen a un gobierno revolucionario, que trajo consigo importantes cambios en lo económico, social, y político.

En 1951 como una continuación del movimiento revolucionario asumió la presidencia de la república el Coronel Jacobo Arbenz Guzmán el cual elabora un programa económico y social de gran trascendencia que comprendió lo siguiente:

1. Promulgación del Decreto 900 Ley de Reforma Agraria.
2. Construcción de la carretera al Atlántico.
3. La hidroeléctrica de Jurún Marinalá.
4. Construcción del puerto de Santo Tomás de Castilla.

Desafortunadamente aquel hermoso plan se vio frenado por la contrarrevolución de 1954.

**-Contrarrevolución De 1954 (Y El Aniquilamiento De La Vía Al
Capitalismo Moderno En Nuestro País):**

En diez años de revolución democrática se realizaron importantes cambios en la estructura económica-social y administrativa del estado, lo cual no fue del agrado de las empresas transnacionales quienes vieron afectados sus intereses tales como la expropiación de 225 miles de manzanas de tierra; además se rompía el monopolio del ferrocarril en manos de la transnacional International Railways of Central American (IRCA), como también el Puerto de Barrios asimismo controlado por dicha empresa y con la hidroeléctrica se pretendía romper el monopolio de la Empresa Eléctrica controlado por la transnacional Bond and

Shane, como se puede apreciar las bondades de la revolución como lo fue el proteccionismo a la industria y la educación como parte de la política industrial. Se considera que en estos 10 años (de 1944 a 1954) se dieron las bases para el desarrollo capitalista en Guatemala, pero esto no era muy bien visto por los Estados Unidos, que en el año de 1954 fomentó una invasión militar que condujo al derrocamiento del gobierno del presidente nacionalista y progresista del coronel Jacobo Arbenz Guzman.

A consecuencia de lo anterior, fue derogado el Decreto 900 que establecía un modelo de reforma agraria tipo Farmer (Método de reforma agraria tecnificada y democrática) buscando así el aumento del ingreso de la población para poder crear las condiciones de adquirir bienes y servicios nacionales y también con proyección a los importados.

-La Década De Los 50' y 60', El Mercado Común Centro Américo:

En la década de los 50'se inició formalmente en Centro América el impulso a la integración económica como proceso dinámico que crearía condiciones para mejorar el comercio y estimular el desarrollo económico, la integración estaba constituida por cinco países: Guatemala, Salvador, Honduras, Nicaragua, y Costa Rica.

Con lo cual se pretendieron los propósitos siguientes:

- 1.-Ampliación de mercados con el acento en industrias nuevas.
- 2.-Creación de una infraestructura regional.
- 3.-Liberalización del comercio.

El tratado se firmó el 10 de Junio de 1958 en Tegucigalpa Honduras, sentando las bases del movimiento de integración el

cual se caracterizó por ser gradual y concebirse como una integración limitada, acompañada de una política de reciprocidad comercial e industrial.

La exportación agrícola seguía siendo el motor principal de las economías centroamericanas.

La agroexportación era muy sensible a las variaciones del mercado internacional por lo que, ante la caída de los precios de los productos, se contraía el ingreso por exportaciones y, por ende, la capacidad de cubrir la demanda de medios de producción importados; de ahí nació el proceso centroamericano de industrialización basado en la sustitución de importaciones, que ofrecía a nivel regional, las condiciones de mercado capaces de permitir economías de escala y el mejor aprovechamiento de la tecnología.

Con el régimen de industrias Centroamericanas de integración se trató de establecer cierto grado de selectividad y la programación del desarrollo industrial sobre la base de: reciprocidad y equidad, Se tuvo el propósito de regular la participación de la inversión extranjera y se buscó la planeación de industrias, reservando el libre comercio establecido por un consenso regional. Este convenio fue un intento de llegar a una nueva estructura productiva, pero se enfrentó a fuertes reacciones, especialmente del gobierno de los Estados Unidos de Norte América.

Dentro de los propósitos generales existen 2 objetivos fundamentales:

- Mejorar la estructura industrial de la región, de acuerdo a la integración y del desarrollo equilibrado de Centro América.

- Racionalizar el sacrificio fiscal que es inherente a toda política de fomento mediante exoneraciones tributarias 2/.

-Década De Los Años 70' :

Guatemala como país capitalista no pudo escapar de está crisis mundial donde se dio un alza en los precios a nivel general; se hicieron sentir sus primeros efectos a principios de la década de los años 70', concretamente, a finales del año 1972 y que cobra relevancia a partir de 1973 3/, año en que se dió el primer shock petrolero. La distribución petrolera quedó a cargo de las siguientes empresas: Chevron, Texaco, Gulf, y la Exxon.

Es a partir de esos años y con la oferta oligopolica mencionada en que se iniciaba el alza de los precios, dando esto una antesala a elevados índices de inflación en los años 80' y 90', lo cual provocó una tendencia al crecimiento de la pobreza, creando así un descontento dentro de la población que hasta la fecha se mantiene. Este problema es enfocado dentro de la esfera de la circulación donde debe quedar claro que la cantidad de dinero en circulación fue uno de los factores generadores de la inflación, los monetarista basan su teoría en la misma, dejando a un lado la especulación de precios por parte de los comerciantes y la esfera de la producción (los costos elevados y la búsqueda de la máxima ganancia por parte de los capitalistas), algo importante de mencionar es que no es la masa de dinero la que determina el nivel de precios sino que este determina al primero.

11/ SIECA, Hacia una estrategia de Integración para el desarrollo C.A., Pag.1-11.

12/ IIES, Precios 1 y 2, Pag.1-4.

En el caso de la estructura productiva, la agricultura tenía un 75% de participación en el PIB, y los principales productos eran el café, algodón, banano, y la carne.

La industria contaba con un 10 % de su participación y un crecimiento lento con respecto a los otros sectores productivos.

Como un elemento importante en esta década, se entablan relaciones comerciales con Japón en el año de 1971, partiendo de la exportación de café y algodón, éste último era el principal, ya que era utilizado para las manufacturas; posteriormente la demanda del mismo se redujo por la reconversión industrial que se daba en el Japón donde se estaba especializando en la industria automovilística y de bienes de capital, en decremento de la industria manufacturera que se basaba en materias primas naturales (el caso del Algodón) ahora se apoyaría en productos sustitutos como el poliéster, nylon y otros materiales sintéticos.

-La Década De Los Años 80' :

A esta década se le llamó la Década Perdida ya que la crisis económica-social en la formación social guatemalteca se aceleró vertiginosamente en los años de 1981, 1982 y 1983, percibiéndose con claridad el temor e incertidumbre que llegaba en muchos casos al pánico.

En 1981 el Producto Interno Bruto (PIB) fue de 0 en comparación a su inmediato anterior y el extremo lo fue que los años 1982 y 1983 se presentan tasas negativas.

Las principales manifestaciones estructurales de la crisis social y económica gravitan en torno a los factores siguientes:

1. La caída de la producción que se manifiesta en la caída del PIB.
2. Fuga de capitales.
3. Incremento del endeudamiento externo y disminución de las reservas monetarias internacionales.
4. Escasez de divisas.
5. Elevación del índice de precios al consumidor (IPC)
6. Aumento del desempleo.
7. Déficit habitacional.
8. Desajuste en las finanzas públicas.
9. La caída de los precios de los principales productos de agroexportación.
10. Mayor dependencia a las importaciones principalmente de los Estados Unidos, Japón y CEE (Comunidad Económica Europea.)

En el país se conservaba un modelo primario exportador dejándose a un lado el fomento a la industria, creando con esto un mayor subdesarrollo.

En el aspecto fiscal se trató de realizar una reforma la cual fue ineficaz para los fines que se pretendían alcanzar, ya que se presentó la evasión y la ilusión fiscal persistente, todo ello, sin dejar de lado la corrupción que se ha constituido en una característica muy negativa para el país.

Se dijo en aquella oportunidad que esta reforma iba a impulsar el desarrollo económico del país mediante la generación de empleo a un corto plazo, lo cual no sucedió, ya que según fuentes oficiales se determinó que existía un 40% o más de desempleo. Se dió una crisis financiera nacional, el quetzal empezó a depreciarse frente al dólar creando con esto una baja en el poder adquisitivo de los consumidores.

Por otra parte, se agudiza las contradicciones en el seno de la sociedad guatemalteca y recrudece el enfrentamiento armado entre el ejército nacional, que representaba los intereses de los grupos hegemónicos en el poder, y el movimiento guerrillero, que se nutría de intelectuales y campesinos 4/.

13/ IIES, Balance de la economía nacional, Pag. 1-5.

1.3. Origen Histórico De Las Relaciones Diplomáticas y Comerciales

Entre Guatemala y Japón:

Las relaciones diplomáticas y comerciales se inician oficialmente el 20 de febrero de 1935 entre ambas naciones, con la demanda de algodón por parte de Japón 5/.

En Diciembre de 1941 termina el intercambio comercial entre Guatemala y Japón derivado de la Guerra del Pacífico con los Estados Unidos de Norte América y sus aliados, entre los que se encontraba Guatemala. Como producto de la conflagración mundial se produce un rompimiento comercial con Alemania (terratenientes cafetaleros alemanes expulsados del país) y se genera además una desmonoplización de algunas empresas de servicios norteamericanas las cuales pasaron a manos del Estado, como lo fueron: la empresa de telefonos y los Ferrocarriles lo que ahora en la actualidad GUATEL y FEGUA.), y en el caso específico del Japón la eliminación total de la exportación de algodón guatemalteco a esa nación.

14/ En Japón empezaba a tener importancia la industria textil como parte de las medidas adoptadas en el periodo de la revolución Meiji la cual trataba de incorporar a Japón a una economía de mercado buscando así la industrialización dentro del mismo, mientras que Guatemala importaba una serie de manufacturas lo cual implicaba un mayor valor agregado en las mercancías japonesas en el intercambio por parte de nuestro país.

Hasta en el año de 1952 se reanudan relaciones Diplomáticas y Comerciales entre ambas naciones, Japón después de los problemas sufridos en la guerra estaba devastada y su industria se encontraba destruida, y fue entre 1945-1949 que se inicia la recuperación de la manufactura con ayuda de los Estados Unidos para la reconstrucción de su infraestructura y aparato productivo.

En los años 60', Japón, había reconstruido totalmente su industria y competía en el mercado internacional, con la creación de la industria automovilística, electrodoméstico, petroquímica, y maquinaria pesada. Y empezó a expandir sus mercados a través del mundo, no escapando a ello Guatemala que empezaba a demandar automóviles y electrodomésticos japoneses, por el precio que estos tenían y la eficiencia que estas empresas iban adquiriendo a través de los años.

Mientras que los productos de Estados Unidos, tenían precios relativamente muy elevados en comparación con los de origen japonés, este expansionismo del mercado tuvo un impacto que dentro de Guatemala se debió a: La baja capacidad de compra de la población, lo cual implicaba una desviación de la demanda ya que los precios de los productos japoneses tendían a ser bajos, con lo cual a un corto y mediano plazo estos productos invadieron al mercado nacional.

El 19 de marzo de 1971 se realizó un arreglo provisional

15/ MINRELEXT, Modelo de ficha diplomática del Japón con Guatemala, Pag.8.