

Universidad San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

**Los Flujos Privados Internacionales De Capital y Las
Corporaciones Multinacionales Como Nuevos Actores De
Las Relaciones Internacionales En El Siglo XXI**

LEILY IRINA SANTIZO RODAS

Guatemala, Mayo de 2002

PROPIEDAD DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
Biblioteca Central

DL
28
7(248)

Universidad San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

**Los Flujos Privados Internacionales De Capital y Las
Corporaciones Multinacionales Como Nuevos Actores De Las
Relaciones Internacionales En El Siglo XXI**

TESIS:

**Presentada al Consejo Directivo
De La**

Escuela De Ciencia Política

De La

Universidad De San Carlos De Guatemala

POR:

LEILY IRINA SANTIZO RODAS

**Al conferirse el Grado Académico de
Licenciada En Relaciones Internacionales**

**Y el título profesional de
INTERNACIONALISTA**

Guatemala, mayo de 2002

Universidad San Carlos De Guatemala

Rector Magnifico
Ingeniero Agrónomo Efraín Medina Guerra

Secretario General
Dr. Maynor Cordón y Cordón

Consejo Directivo De La Escuela De Ciencia Política

Director:	Dr. Vinicio González González
Vocal I:	Lic. Juan Fernando Molina Meza
Vocal II:	Lic. Oscar Rodolfo Gomar López
Vocal III:	P.C. Walter Giovanni Chacón Marroquín
Vocal IV:	Br. Edwin Jahir Dabroy Araujo
Vocal V:	MEPU. Ciriaca Herminia Díaz Tacén
Secretario:	Lic. Byron Guillermo Castillo Paz

Tribunal Que Practico El Examen General De Grado

Examinador:	Lic. Rubén Corado Cartagena
Examinador:	Lic. Alfonso Ortiz Sovalbarro
Examinador:	Licda. Ana Verónica Aguirre Arévalo
Examinador:	Lic. José Gilberto Cortéz Chacón
Examinador:	Dr. Vinicio González González

Tribunal Que Practico El Examen Público De Tesis

Director:	Dr. Vinicio González González
Secretario:	Lic. Byron Guillermo Castillo Paz
Asesora:	Licda. Gloria Muñoz Muralles
Revisor:	Lic. Rubén Corado Cartagena
Examinador:	Lic. Oscar Rodolfo Gomar López

Nota: "Únicamente el autor es responsable de las doctrinas sustentadas en la Tesis" (Artículo 74 del Reglamento de Evaluación y Promoción de Estudios de la Escuela de Ciencia Política)

Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

ESCUELA DE CIENCIA POLITICA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE
GUATEMALA: Guatemala, 5 de noviembre del año dos mil uno.-----

ASUNTO: La estudiante: **LEILY IRINA SANTIZO RODAS,**
Carnet No. 9618552 inicia trámite para la realización de su Examen de
Tesis.

1. Se admite para su trámite el memorial correspondiente y se dan por acompañados los documentos mencionados. 2. Se traslada al Coordinador de Carrera correspondiente, Lic. *Rubén Corado Cartagena*, para que acepte el tema de Tesis planteado. 3. El resto de lo solicitado téngase presente para su oportunidad.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Dr. Viricio González González
DIRECTOR

Se envía el expediente completo.

myda/

1/



Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

Guatemala,
18 de noviembre del 2001.

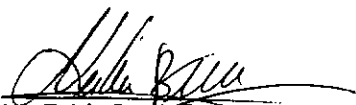
Doctor:
Vinicio González González
Director
Escuela de Ciencia Política

Estimado Doctor González:

Por medio de la presente me permito informarle que, verificados los registros de Tesis de la Escuela, el tema: **"LOS FLUJOS PRIVADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y LAS CORPORACIONES MULTINACIONALES COMO NUEVOS ACTORES DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES EN EL SIGLO XXI"**. Propuesto por el estudiante **LEILY IRINA SANTIZO RODAS**, Carnet No. 9618552, puede autorizarse dado que el mismo no tiene antecedentes previos en nuestra Unidad Académica.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAR A TODOS"


Lic. Rubén Corado Cartagena

Coordinador de **RELACIONES INTERNACIONALES**

c.c.: Archivo
myda.
2



Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

ESCUELA DE CIENCIA POLITICA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE
GUATEMALA: Guatemala, 25 de noviembre del año dos mil uno.-----

ASUNTO: La estudiante: LEILY IRINA SANTIZO RODAS

Carnet No. 9618552 continúa trámite para realización de su examen de
Tesis.

1. Habiéndose aceptado el Tema de Tesis propuesto, por parte del Coordinador de Carrera, Lic.
Rubén Corado Cartagena, pase al Coordinador de Metodología, Dr. *César Augusto Agreda*
Godínez para que se sirva emitir dictamen correspondiente sobre el Diseño de Tesis.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Dr. *Vinicio González González*

DIRECTOR



Se envía el expediente

c.c. Archivos

MLM/myda.

3/

PROPIEDAD DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA
Biblioteca Central

Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

Guatemala,
22 de enero de 2002.

Doctor:
Vinicio González González
Director, Escuela de Ciencia Política
Universidad de San Carlos de Guatemala

Estimado Doctor González:

Por medio de la presente me dirijo a usted con el objeto de informarle que, tuve a la vista el trabajo de Tesis de la estudiante: **LEILY IRINA SANTIZO RODAS**, Carnet No. 9618552 Titulado **"LOS FLUJOS PRIVADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y DE LAS CORPORACIONES MULTINACIONALES COMO NUEVOS ACTORES DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES EN EL SIGLO XXI"**. La estudiante en referencia hizo las modificaciones y por lo tanto, mi dictamen es favorable para que se apruebe dicho diseño y se proceda a realizar la investigación.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"


Dr. César Agreda Godínez
Coordinador Área de Metodología

Se envía al expediente
c.c. Archivos
/myda.
A/



Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

ESCUELA DE CIENCIA POLÍTICA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA:

Guatemala, 28 de enero del dos mil dos .-----

ASUNTO: La Estudiante: **LEILY IRINA SANTIZO RODAS**

Carnet No. 9618552 continua trámite para la realización
de su examen de Tesis.

1. Habiéndose emitido el dictamen correspondiente por parte del Coordinador de Metodología, pase al Asesor de Tesis, Licda. Gloria Luz Muñoz, para que brinde la asesoría correspondiente y emita su informe.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Dr. Vinicio González González
DIRECTOR

Se archiva el expediente

c.c. Archivos

MLM/nyda.

5





ESCUELA DE CIENCIA POLITICA

Ciudad Universitaria, zona 12
Guatemala, Centroamérica

Guatemala, 23 de abril del 2002

Señor Doctor
Vinicio González González
Director de la Escuela de
Ciencia Política, USAC
Ciudad Universitaria, zona 12

Señor Director:

Atentamente me dirijo a usted, para hacer de su conocimiento que he finalizado la asesoría del trabajo de tesis de la estudiante Leily Irina Santizo Rodas, denominado: **"LOS FLUJOS PRIVADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y LAS CORPORACIONES MULTINACIONALES COMO NUEVOS ACTORES DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES EN EL SIGLO XXI."**

La investigación que presenta la estudiante **Santizo Rodas**, desde el momento que se me asignó como asesora de tesis, se inició todo un trabajo de discusión y análisis sobre la temática, con el objeto de que se realizaran las modificaciones que se consideraron pertinentes, con la finalidad de alcanzar exitosamente los objetivos del estudio.

Por otra parte, es importante resaltar que este trabajo de investigación nos presenta con toda claridad y profundidad todo lo relacionado a la forma de cómo los flujos de capital internacional y en conjunto con las empresas multinacionales toman cada vez mayor presencia y juegan un rol muy determinante como actores de las nuevas relaciones internacionales en el contexto mundial de la actualidad.

En tal sentido, emito **DICTÁMEN FAVORABLE** a la presente tesis, para que continúe con los trámites correspondientes.

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"


Licda. Gloria Luz Muñoz-Murales
Asesora

Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

ESCUELA DE CIENCIA POLITICA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE
GUATEMALA:
Guatemala, 7 de mayo del año dos mil dos.-----

ASUNTO: La estudiante: LEILY IRINA SANTIZO RODAS, Carnet No.
9618552, continua trámite para la realización de su Examen
de Tesis.

1. Habiéndose emitido el dictamen correspondiente por parte de la Licda. Gloria Luz Muralles en su calidad de Asesora de Tesis, pase al *Lic. Rubén Corado Cartagena*, para que proceda en su calidad de Coordinador de Carrera a emitir su dictamen como Revisor de la misma.

Atentamente,

"D Y ENSEÑAD A TODOS"

Dr. Vinicio González González
DIRECTOR

Se envía el expediente
c.c. Archivos
MLW/myda.
6/





ESCUELA DE CIENCIA POLITICA

Ciudad Universitaria, zona 12
Guatemala, Centroamérica

Guatemala, 14 de mayo del 2002

Señor Doctor
Vinicio González-González
Director de la Escuela de
Ciencia Política, USAC.
Ciudad Universitaria, zona 12

Señor Director:

Atentamente me dirijo a usted, para hacerle su conocimiento que he finalizado la revisión del trabajo de tesis de la estudiante **Lerly Irina Santizo Rodas**, denominado: **"LOS FLUJOS PRIVADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y LAS CORPORACIONES MULTINACIONALES, COMO NUEVOS ACTORES DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES DEL SIGLO XXI"**.

La investigación realizada por la estudiante **Santizo Rodas**, reúne aspectos teórico-metodológicos suficientemente fundamentados en la bibliografía consultada. Asimismo, siguiendo las instrucciones derivadas de la revisión, se le hicieron las correspondientes correcciones y ajustes a la investigación.

En tal sentido, se considera que han sido cumplidas las calidades requeridas como trabajo de tesis, por lo que mi dictamen es **FAVORABLE**, para que continúe con los trámites correspondientes.

Sin otro particular, aprovecho la oportunidad para manifestar al Señor Director las muestras de mi mayor consideración y estima.

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"


Lic. Rubén Corado Cartagena
Revisor

Universidad de San Carlos de Guatemala
Escuela de Ciencia Política

ESCUELA DE CIENCIA POLITICA DE LA UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA:

Guatemala, 17 de mayo del año dos mil dos _____

Con vista en los dictámenes que anteceden, autorizo la impresión del trabajo de Tesis de la estudiante **LEILY IRINA SANTIZO RODAS**, Carnet No. **9618552**, Intitulado: **"LOS FLUJOS PRIVADOS INTERNACIONALES DE CAPITAL Y LAS CORPORACIONES MULTINACIONALES, COMO NUEVOS ACTORES DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES DEL SIGLO XXI"**.

Atentamente,

"ID Y ENSEÑAD A TODOS"

Dr. Vinicio González González
DIRECTOR

Se envía el expediente

c.c. Archivos
MLW/myda.

7/



Indice

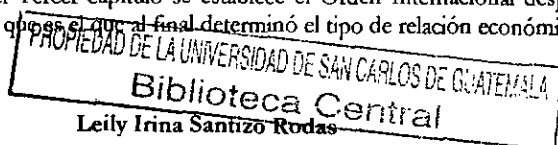
Introducción	1
I. Aspectos Metodológicos de la investigación, los métodos, las técnicas, los objetivos y la Hipótesis	3
1. 1 Justificación	3
1.2 Planteamiento Del Problema	4
1.3 Hipótesis	5
1.4 Objetivos Generales	5
1.5 Métodos y Técnicas	6
II . Los Flujos Internacionales Privados De Capital En El Contexto Histórico	7
2.1 Marco Teórico y Conceptual	7
2.2 Teoría de la Inversión Internacional	8
Esquema 1	19
Como Operan Las Corporaciones Multinacionales	19
Gráfica 1	20
Las 30 Corporaciones Multinacionales Industriales	20
Mas Grandes Del Mundo	20
2. 3 Aspectos Históricos	21
2.3.1 Movimientos de capital antes de 1914	21
2. 3.2 Período entre guerras	24
Gráfica 2	26
Posición Internacional De Las Inversiones	26
A Largo Plazo De Los Estados Unidos En Años Seleccionados	26
2. 4 Resumen	27
III. Los Flujos Internacionales Después De La Segunda Guerra Mundial	29
3. 1 Sistema Monetario Internacional	30
Gráfica 4	35
Inversiones directas estadounidenses en el exterior por área en años seleccionados, 1950-1995 (miles de millones de dólares de los Estados Unidos a costo histórico al final del año)	35
3.3 La movilidad internacional del Capital Privado a través de la Corporaciones Multinacionales	35
3.4 La Crisis Financieras características y consecuencias en el Contexto Internacional	37
Esquema 2	43
La Crisis Asiática Vista desde El Enfoque de la Teoría de Sistemas	43
3.5 Los Flujos Privados De Capital y la Inversión Extranjera Directa en el Contexto Internacional después de la Crisis Asiática	44
3.6 El Nuevo Orden Internacional	45
Gráfica 5	48
Características del Orden Mundial	48

IV. Los Principales Actores Financieros De Las Relaciones Internacionales Del Fin del Siglo XX y Principios del Siglo XXI	52
4.1 Las Corporaciones Trasnacionales de Estados Unidos, Unión Europea y Japón.....	55
Gráfica 6.....	57
Mercado de Consumo Mundial de Electrónica 1990	57
4. 2 La Ingerencia de las Corporaciones Transnacionales en el proceso de Toma de Decisiones a nivel Internacional.....	59
4.3 Las fusiones y megafusiones de las Corporaciones Transnacionales como factor de poder.....	62
4.4 Centroamérica y las Inversión Extranjera Directa a través de Corporaciones Transnacionales.....	63
4.6 Resumen	66
V. Consideraciones y Conclusiones Finales.....	69
5.1 Bibliografía	71

Introducción

Las modernas Corporaciones Transnacionales del Siglo XXI, han constituido uno de los avances en la producción industrial y han provocado innegablemente modificaciones en la estructura económica y política de aquellos países que se consideraban con anterioridad como industriales; lo que ha permitido incorporar nuevas categorías que intenta clasificar a los productos según su naturaleza y origen y en la actualidad se puede decir que existen hasta los productores de tecnología avanzada, lógicamente los cambios que se han verificado también en el eje militar y estratégico dentro del Nuevo Orden Internacional y la consolidación del capitalismo que deja ver su vigencia durante todo el Siglo venidero (XXI) también ha tendido a reforzar el libre mercado y las economías de escala que buscan el establecimiento de un mercado mundial en el que no existan obstáculos ni barreras ya sean arancelarias o para arancelarias este objetivo se han visto impulsado por movimiento de tipo económico y financiero como la globalización que pretende la libre circulación del capital en cualquiera de sus representaciones ya sea industrial y financiero pero también se requiere la libre movilidad de los factores de producción como el capital y la mano de obra. Claro esta la mano de obra barata ya no es competitiva debido a los procesos de la revolución tecnológica ahora se busca mano de obra capacitada que permita dinamizar los procesos de creación de bienes que satisfagan las necesidades más básicas pero también las más suntuosas. Incluso hasta el concepto de necesidades básicas se ha transformado no se puede decir en este momento que el alimento, la vivienda sean las únicas prioridades del hombre también es vital el acceso a la información de cualquier tipo pero especialmente la científica que permite tanto a las Corporaciones Transnacionales lograr desarrollar una mejor capacidad a través de la investigación de técnicas y métodos de producción cada vez más innovadores; es muy difícil saber si los cambios políticos determinaron las transformaciones económicas o viceversa pero lo que es cierto y muy palpable es que los dos ejes más importantes de las Relaciones Internacionales se han visto seriamente afectados que han creado nuevos vínculos políticos-económicos o económicos-políticos lo que ha permitido que nuevos actores como las Corporaciones Transnacionales los Bancos Comerciales Internacionales y sus operaciones debido a su protagonismo puedan influir dentro de los procesos de toma de decisiones primero a nivel local y luego a nivel mundial. Todos estos temas forman parte de las investigación y redacción del informe final de este estudio el cual pretende tener un carácter y rigor científico que de cómo resultado aportes muy modestos a la Teoría de las Relaciones Internacionales del Siglo XXI y como esta nutre al sistema a través de inputs y cuyo resultados son los outputs.

En este contexto la investigación se divide en capítulos. El Capítulo uno desarrolla toda la actividad metodológica utilizada a lo largo de la investigación así mismo se establece la hipótesis, los objetivos generales y específicos así como variables económicas y políticas necesarias para analizar a los nuevos Actores de las Relaciones Internacionales del Siglo XXI. El capítulo dos hace un esbozo muy específico acerca de la teoría de la inversión internacional toda su evolución desde el Siglo XVII y la actual Teoría de la Inversión Internacional así como sus aportes a la Teoría del Desarrollo. Se describen y analizan los antecedentes más significativos de los Flujos Privados Internacionales de Capital también denominados como Inversión Extranjera Directa realizada a través de empresas, el impulso que la Revolución Industrial aportó a esta actividad también es tomada en cuenta y re tomada a lo largo del informe realizado. En el Tercer capítulo se establece el Orden Internacional después de la Segunda Guerra Mundial que es el que al final determinó el tipo de relación económica política



entre los estados pero especialmente entre las Corporaciones Transnacionales en este período la inversión se verifica entre países desarrollados y en un porcentaje muy bajo tuvieron como destino a los países en vías de desarrollo. Se da énfasis a la década de los años setenta que marcó la diferencia para las Corporaciones Transnacionales y la Banca Mundial porque permitió establecer, en primer lugar nuevas formas de producción que rindieron mayores excedentes que permitieron expandir las actividades empresariales y luego las de la banca para financiarlas. En el capítulo número cuatro se habla en forma particular de las Corporaciones Transnacionales en el siglo XXI cuales son sus características y objetivos, así como se establece las más importantes y los países en los cuales están o se encuentran sus sedes o casa matriz.

Se realizó un desfase de la procedencia dentro de las importantes que comprenden países como Estados Unidos, Europa y Japón y a la vez se identificó la política industrial y de comercio estratégico que cada uno de ellos utilizan para aumentar las actividades de estas empresas a nivel mundial, se elaboró la diferenciación entre la política exterior de inversión de los países avanzados y los que se encuentran en vías de desarrollo catalogándolas de acciones y reacciones. Y el Capítulo cinco incluye las conclusiones de esta investigación que permiten comprobar la hipótesis escrita en el primer capítulo, además se enmarca la utilización de la Teoría del Sistema así como de la Teoría de Juegos dentro de las Relaciones Internacionales y los nuevos actores del Siglo XXI.

I. Aspectos Metodológicos de la investigación, los métodos, las técnicas, los objetivos y la Hipótesis

Para llevar acabo una investigación científica que reúna todas las características y requisitos para ser llamado de esa manera y poder ser tomado en cuenta como un estudio profesional el Informe que se presentará se consideró prioritario redactar un muy breve resumen acerca de las razones por las cuales se decidió basarla en el tema de los flujos privados internacionales de capital y las corporaciones transnacionales como nuevos actores de las Relaciones Internacionales del Siglo XXI. Esta pequeña descripción le será tan útil al autor como al lector, ya que al primero le dará la oportunidad de establecer parámetros dentro de la investigación que le permiten saber qué debe investigar, cómo debe investigar y cuando debe realizar la investigación y bajo qué condiciones es recomendable su realización. Por esta razón a continuación se señalan y detallan los puntos vitales del Proyecto de la elaboración de tesis.

1. 1 Justificación

En la última década más de una decena de intelectuales han escrito acerca del Nuevo Orden Internacional actual y han hecho énfasis en una de las causas de este nuevo orden: el rubro tecnológico ya que los avances en la tecnología han transformado la cada vez más dinámica economía de libre mercado y las relaciones de poder dentro de los actores especialmente entre los Estados desarrollados avanzados, los organismos Financieros Internacionales o instituciones del Bretton Woods (Banco Mundial y Fondo Monetario Internacional) y los países en vías de desarrollo; de la misma forma como se ha tratado de estudiar los orígenes también se ha intentado establecer sus límites y alcances, se ha dicho que este nuevo orden es la transformación más importante vivida por la Comunidad Internacional basado en el conocimiento, innovación tecnología, producción industrial y la apertura de mercado citando a Alvin Toffler las Sociedades de la Tercera Ola lo que ha dado lugar a cambios teóricos y prácticos en los rubros de la política y en la economía pero resulta asombroso como ha influenciado la tecnología la ampliación de términos en la teoría de las Relaciones Internacionales y se ha demostrado la instauración y consolidación de un nuevo Contexto Internacional en el cual interactúan todos los actores de la Relaciones Internacionales. De la misma forma ha deslumbrado que son los cambios los que condicionan a los actores y no los actores a los cambios. Actores que por definición tiene un protagonismo y que son los que en forma directa crean hechos pero no tienen ningún control sobre su evolución o desarrollo pueden relacionarse con sus orígenes pero no con sus consecuencias por que se escapan de sus manos; con la aparición de nuevos actores.

El estudio de las Relaciones Internacionales se ha tomado cada día más complejo para lo cual es indispensable realizar análisis olisticos que permitan en primer orden descubrir los posibles factores que afectan las Relaciones Internacionales del siglo XXI y como procesos como la globalización de la economía y de las finanzas también ha transformado, en primer lugar la conceptualización lo qué es un actor y luego las relaciones de poder entre los mismos. Lo más interesante es observar como las corporaciones multinacionales (CMN) y los flujos internacionales privados de capital (inversión directa e inversión de portafolio) han logrado

modificar los parámetros de comportamiento pero especialmente el modelo de toma de decisiones en el ámbito mundial que esta sufriendo modificaciones importantísimas a raíz de la incorporación de estos nuevos actores. Tomando como base lo anterior la multidisciplinariedad de la ciencia pone sobre la mesa la necesidad de elaborar estudios científicos más extensos e intensivos acerca de esta temática y se ha empezado a justificar no solamente por su relevancia en el nuevo Orden Internacional porque ha condicionado las relaciones financieras de la macroeconomía de las economías abiertas al igual que las relaciones en el mundo organizado a través de Organismos Internacionales y de intercambio. Ese Intercambio como cimiento de desarrollo de cualquier país ha transformado drásticamente la forma de producir los bienes básicos y brindar servicios para la sociedad mundial se ha pasado de la Revolución Industrial de máquinas que optimizaron el recurso humano y las materias primas hasta la técnica avanzada de principios de siglo con el *fordismo y la cadena de producción*, procesos que luego se transformaron en obsoletos. En la actualidad el mundo tecnológico avanzado ha evolucionado y establecido nuevos mecanismos en la producción que ha desencadenado una verdadera carrera en la construcción de canales de comunicación que van desde los satélites más modernos que informan y educan a millones de millones de personas en cuestión de segundos; permiten a su vez la libre circulación de los flujos internacionales privados de capital a través de inversiones directas de las grandes transnacionales alrededor del mundo que buscan como campo fértil la economía de los países más pequeños. Lo mismo ocurre con la rama de la información y la transferencia de datos científicos que permite tener acceso a un cúmulo de conocimientos sin precedentes que han llegado hasta la construcción de las más innovadoras y extraordinarias obras de genética como la clonación, que ponen en evidencia la volatilidad de los flujos de capital debido a su no-materialización ya que esas inversiones millonarias de las cuales hablan las noticias financieras y las economías desarrolladas no existen en forma tangible.

Por todas las razones anteriormente expuestas es necesario incorporar a estos dos nuevos actores como lo son los flujos privados internacionales de capital y las corporaciones multinacionales dentro de la sistematización de la ciencia; que si bien son tomadas en cuenta no se ha reconocido su nivel de influencia es decir su poder en el esquema de toma de decisiones en los Estados Nación como factor endógeno ya que estas llegan a convertirse en monopolios o oligopolios en el ámbito nacional y luego internacional a través de la utilización de condicionamientos políticos o bien se hace uso de la integración vertical u horizontal. En cuanto al factor exógeno se puede decir que esta claramente determinado por los Organismos Internacionales y especialmente por la materia y naturaleza de cada uno de ellos; la participación y el voto especialmente en aquellos organismos financieros como lo son las instituciones del Bretton Woods representadas a través de sus instituciones el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial (World Bank).

1.2 Planteamiento Del Problema

En las últimas dos décadas las corporaciones multinacionales han alcanzado su mayor nivel de productividad y competitividad a nivel mundial, en muy poco tiempo han establecido agencias en los países en vías de desarrollo en aquellos rubros de la industria que son intensivos en trabajo es decir en mano de obra barata, la instalación de estas sucursales se ha

llevado a cabo a través de la inversión directa es decir llevando el capital hacia estos países de los cuales necesitan su ventaja comparativa que en este caso es el bajo costo del factor trabajo, lo que ha dado como resultado que disminuya el ingreso real de los trabajadores y que el trabajo calificado sea mejor reenumerado que el no calificado. Al momento de definir el problema acerca de las corporaciones multinacionales que efectúan sus operaciones a través de la inversión directa, es importante considerar la relación de dos factores de producción a saber como lo son el capital y el trabajo que dan lugar a conflictos de intereses ya que los inversionistas desean incrementar el capital a través de las ganancias operando bajo el concepto de una mejor utilización de tecnología y de trabajo cada vez más barato creando crisis social y económica; social ya que se ha logrado flexibilizar los regímenes de Trabajo en cuanto a horarios de trabajo y salarios; y económico ya que la mayoría de estas empresas al no tener seguridad jurídica envían las ganancias obtenidas al país de origen o bien a la casa matriz lo que da como resultado la fuga de capital. Debido a las sumas extraterritoriales que alcanzan sus ganancias y que tienen una amplia representación primero en la Balanza de Pagos en las cuentas de capital y en segundo en el Producto Interno Bruto de los países en los cuales colocan sucursales también han adquirido influencia sobre la toma de decisiones de los gobiernos ya sea en el rubro económico, político y laboral. Incluso los mismos Estados debido a la importancia y a la oxigenación que la dan a la economía estas Corporaciones han reformulado los objetivos de la Política Exterior justificando esta orientación por la importancia que tiene la inversión extranjera para cualquier país no solo porque crea plazas de trabajo sino también por los impuestos que estas pueden generar y el aumento de la productividad de un país ya que estas han llegado a crear verdaderas economías a escala. Así que se puede definir el problema de la siguiente forma:

¿Cuáles son las causas económicas y políticas que han motivado que las Corporaciones Multinacionales a través de los Flujos Privados Internacionales de Capital (Inversión Directa) se hayan convertido en los nuevos actores de las Relaciones Internacionales del Siglo XXI en la región centroamericana especialmente durante la última década de 1990 al 2001. ?

1.3 Hipótesis

Es altamente probable que las causas económicas y políticas que motivan la inversión de las Corporaciones Multinacionales hacia países en vías de desarrollo como Centroamérica especialmente Guatemala, se deba a que el trabajo doméstico es mucho más barato ya que este no necesita ningún tipo de capacitación y el acceso a los mercados internacionales de capital poco regulado pueden esquivar la política interna monetaria y fiscal; así evitar el control ejercido por el gobierno de cualquier país además debido al monto de las inversiones el proceso de toma de decisiones a nivel interno se ha visto influenciado por estos dos nuevos actores en los rubros de finanzas y hacienda.

1.4 Objetivos Generales

- Identificar en que momento de la historia de las Relaciones Internacionales cobraron relevancia los Flujos Privados Internacionales de Capital Y las Empresas Transnacionales.

- Investigar cuales son las razones económicas y políticas por las cuales las Corporaciones Multinacionales a través de los flujos internacionales privados de capital han dado vida a toda una estructura poder y de producción; en dicho esquema la casa matriz opera en países desarrollados y las sucursales o filiales en países en vías de desarrollo o de economías emergentes.
- Explicar como los cambios operados en el mundo financiero desregulado ha modificado las relaciones de poder en la Sociedad Internacional.
- Determinar si el protagonismo de las Corporaciones Multinacionales es tomado como un factor importante en la elaboración de la Política Exterior de cualquier estado.

1.5 Métodos y Técnicas

La realización de esta investigación se basara en el método científico que permita crear nuevas teorías mediante la aplicación de técnicas como la observación y la experimentación. De la misma forma se utilizarán métodos que coadyuven al científico para obtener los resultados lo más objetivos posibles, entre estos se pueden mencionar

- Método analítico que descompone al todo en partes y así estudiar cada una de ellas en forma separada con la finalidad de descubrir la esencia del fenómeno.
- Método sintético la síntesis enlaza la teoría cuyos vínculos son las leyes, las mediciones con lo observador.
- Método inductivo que ira de lo general a lo particular, la información recabada acerca de la forma en la que se relacionan los nuevos Actores de Relaciones Internacionales con los centros de poder para luego determinar las diferencias y similitudes entre los países desarrollados y en vías de desarrollo y su dependencia en cuanto a estos.
- Método deductivo que ira de lo particular a lo general, estudiare el caso Guatemalteco para luego dar conclusiones útiles para interpretar la Comunidad Internacional del siglo XXI y dejar en claro si las Corporaciones Multinacionales a través de los Flujos Privados Internacionales de Capital influyen o no en la toma de decisiones en el Nuevo Orden Internacional.

En cuanto a las técnicas se utilizarán las documentales: libros, artículos científicos, con argumentos probados que ayuden a conceptualizar y definir lo que son las Transnacionales y los Flujos Privados Internacionales de Capital. Se utilizará las fichas bibliográficas para crear una base de datos acerca de los autores más importantes que se han dedicado a escribir sobre el tema y la recopilación de información y selección de la misma se realizara a través de fichas de resumen, cita textual, paráfrasis, etc.,

II . Los Flujos Internacionales Privados De Capital En El Contexto Histórico

2.1 Marco Teórico y Conceptual

Las Ciencias Sociales presentan un grave problema que no han podido resolver a pesar del paso de los siglos y de los constantes debates entre especialistas; esta dificultad se origina en el objeto de estudio que se centra en la actividad del hombre y como este se relaciona en Sociedad. La contradicción que existe entre la teoría y la realidad es cada vez más sensible a los estudios de cualquiera de las Ciencias Sociales, pero especialmente para la Economía y las Relaciones Internacionales. La teoría clásica que tiene entre sus más importantes exponentes a Adam Smith y a David Ricardo así como a Robert Malthus que son considerados como los fundadores de la Escuela Clásica de la economía también fueron consecuencia de dicho fenómeno ya que el fisiocratismo ya no respondía a la realidad de la época en que la evolución de la técnica, la industrialización y especialmente la división del trabajo requerían de respuestas más concretas y más pragmáticas. Aquel fisiocratismo que nació como consecuencia del Mercantilismo ya no era suficiente para interpretar los acontecimientos que ocurrían a finales del Siglo XVIII. Los fisiócratas creían que la no-intervención del Estado permitía un mejor desarrollo de la actividad económica, se basaba su teoría en el famoso principio de *Dejad hacer, dejad pasar, el mundo y por sí mismo*¹ este luego fue tomado por los liberales. Los fisiócratas dieron origen una serie de reflexiones teóricas que se mencionan debido a la vinculación que tiene con el tema de la tesis. La riqueza ya no la ven como acumulación de metales esta vez es la tierra la que produce riqueza que por hacer uso de ella no se empobrece, en cuanto a la industria estaban plenamente convencidos que no era más que el valor agregado lo que el producto daba como resultado al producir uno nuevo y el más interesante de todos sus postulados se relaciona con el comercio exterior si bien produce alguna ganancias a los comerciantes no produce ningún beneficio a la sociedad en general porque no da como resultado un producto. En cuanto a la Teoría Clásica se puede afirmar que nació con el proceso de industrialización en Europa y que estaba fundamentada en la libertad total de la actividad económica la desaparición del Estado como institución de Gobierno y la riqueza en general creada a través de la industria y de sus beneficios. Al aparecer el Neoliberalismo también trata de dar solución a dicho problema modificando los planteamientos del Liberalismo Clásico, no es necesario que el Estado desaparezca lo que debe y puede hacer es restringir su influencia en la actividad económica solo puede ser intermediario. El objetivo de dar esta pequeña explicación antes de entrar de lleno a la teoría de la Inversión Internacional se debe a que durante todo este tiempo los Flujos Internacionales de Capital se dieron en forma incipiente y las empresas transnacionales aún se encontraban en formación y lo que es más importante aún que después de la Revolución Industrial la Teoría del Comercio Exterior²

¹ Laissez Faire, Laissez passer, le monde va de lui meme

² El comercio internacional permite a un país especializarse en la producción de los bienes que fabrica de forma más eficiente y con menores costes. El comercio también permite a un Estado consumir más de lo que podría si produjese en condiciones de autarquía. Por último, el comercio internacional

dividió a los países en industrializados y en países proveedores de materia prima. El flujo existente entre la metrópoli y los territorios de ultramar se basa en la extracción de materia prima y especialmente de metales preciosos que dieron vida al Mercantilismo. Con la industria y la creación de grandes cantidades de excedente el comercio toma vida y con el posteriormente los Flujos Internacionales de Capital que después de la Primera Guerra Mundial se convirtió en un tema de especialistas y origino la creación de la Teoría de la Inversión Internacional que en la actualidad goza de mucho prestigio no solo entre estudiosos sino también en las grandes esferas de mundo financiero contemporáneo, que los han convertido en un tema de agenda internacional y en actores protagónicos de las Relaciones Internacionales a través de las grandes Corporaciones Transnacionales que hacen fluir los capitales de países desarrollados a subdesarrollados y viceversa

2.2 Teoría de la Inversión Internacional

La teoría de la Inversión Internacional adolece de lo mismos vicios que la Teoría Económica y es precisamente que la ciencia no corresponde de la misma forma a la evolución del objeto de estudio con la teoría creada; lo que ha provocado inevitablemente que la teoría se quede rezagada y que no puedan dar una respuesta congruente a tantas preguntas que se plantean día a día, y que exigen resultados claros y precisos. Debido a que la Inversión Internacional se ha convertido en un tema de especialistas no a voluntad sino como consecuencia de la complejidad del objeto de estudio y de su campo de acción. Por lo tanto se hace necesario que para desarrollar un análisis con rigor científico es preciso aclarar y explicar en forma muy breve que es la Teoría de la Inversión Internacional. La Teoría de la Inversión Internacional en el campo académico también se conoce bajo la denominación de la Teoría de los Movimientos de Capital y se empezó a desarrollarse después de los años veinte con toda la importancia que merecía después de una larga época de bonanza de las inversiones privadas a gran escala que abarca de 1875 a 1914, que se vieron favorecidas por la estabilidad imperante en el Orden Internacional y la escasa regulación existente a nivel mundial con respecto a la inversión; En aquel momento el capital no tenía patria y aunque no existía el factor tecnológico de la informática contemporáneo a través de operaciones financieras por la compra o venta de acciones, los capitales fluían sin ningún tipo de obstáculo de una región a otra tanto en inversiones de cartera como en inversiones directas. Esto no quiere decir que las inversiones no se realizarán desde mucho tiempo antes, para ser un poco más específico su evolución y desarrollo aparecen con la Revolución Industrial de 1830, claro esta que la Revolución Industrial fue un proceso que se gesto paso a paso y que se nutrió de diversas causas las cuales son ya conocidas, como la aparición de las primeras máquinas de vapor y la existencia de excedentes de producción con la mejora de la técnica y de las vías de comunicación que permitió una mayor distribución de los productos manufacturados que incrementaron el intercambio. Es decir que la Revolución Industrial fue el cambio que se verifico en la técnica o manera de producir los bienes que son los satisfactores por excelencia de las necesidades básicas, las innovaciones en la producción dieron como resultado una actividad agrícola en que la tierra era considerada como el más importante factor de producción; también el establecimiento de fábricas en las cuales se empleaba una cantidad

aumenta el mercado potencial de los bienes que produce determinada economía, y caracteriza las relaciones entre países, permitiendo medir la fortaleza de sus respectivas economías.

importante de una nueva clase, los asalariados la clase media empezó a experimentar cambios significativos convirtiéndose en la burguesía y dueños de las nuevas fábricas, la creación de ciudades alrededor de las fábricas y la inmigración de la población rural al área urbana se convirtió en una característica de la Revolución Industrial que requería de mano de obra que estableció toda una producción fabril. Debido a las grandes cantidades de excedente que producían dichas fábricas, el comercio se dinamizó como nunca antes dentro de toda Europa que luego lo extendió a sus colonias y las actividades financieras y productivas se constituyeron en la base económica de la sociedad europea. La movilidad de los capitales privados a través de los mecanismos de transferencia de inversión directa se llevaba a cabo en la instalación primero de fábricas que luego se convirtieron en centros fabriles. Pero también la inversión en cartera o en portafolio fue significativa.

La Teoría de la Inversión Internacional cobra relevancia en la década de los años treinta en el siglo XX durante la llamada época de recesión³ en Estados Unidos que luego se diseminó como pandemia por todo el mundo, especialmente en Europa, los movimientos de capital se empezaron a estudiar y a ser monitoreados; pero después de la depresión de los años treinta la situación se transformó: los inversionistas ya no hacían circular el capital en el extranjero, al contrario si buscaban invertirlo cual no ocurrió los volúmenes más importantes de inversión se realizaban dentro de las fronteras nacionales y entonces la Inversión Internacional en actividades productivas desapareció. Y es precisamente en el momento en que la Inversión Internacional empieza a ser escasa y a convertirse en un problema que da como resultado la gestación de teorías alrededor de dicho fenómeno. Los Flujos Privados Internacionales de Capital durante la década de los años veinte en el siglo XX se convirtieron en una actividad muy común entre aquellos industriales que poseían la capacidad financiera como para llevarla a cabo, lo que es interesante hacer notar, es que los Flujos de capital se han hecho presentes a lo largo de la historia en diferentes modalidades que han ido evolucionando hasta lo que ahora se conocen (ya sea en forma de préstamos, donaciones o bien en inversiones directas o de portafolio) y como es lógico durante los siglos en el cuales tuvo auge los movimientos internacionales de capital no se elaboró toda una conceptualización y teorización de dichos movimientos solo se llevaban a la práctica; un sistema económico en pleno crecimiento no se podía permitir parar sobre la marcha para analizar los nuevos desafíos debía resolver y es precisamente lo que se hizo. El mérito de las teorías tanto la Clásica como la Neoclásica es que a pesar de tener en contra una serie de circunstancias adversas sobrevivieron y evolucionaron no al mismo tiempo que el fenómeno, pero si posteriormente y en la actualidad el Flujo Privado Internacional de capitales es uno de los más importantes temas de agenda mundial del cual discuten países desarrollados pero especialmente los subdesarrollados que lo visualizaban como una posible solución a la más grave crisis económica y a una posible recesión mundial;

³ Recesión: disminución o contracción del nivel de actividad económica. Se dice que una economía sufre una recesión cuando disminuye de un modo significativo la producción y el nivel de empleo. Pero la definición de lo que es o no es 'significativo' resulta bastante arbitraria. Algunos lo definen en términos de tiempo —por ejemplo, una caída del producto nacional bruto (PNB) durante tres trimestres consecutivos—. Otros economistas lo definen en términos cuantitativos —por ejemplo, la tasa de disminución de la producción o el empleo.

Para evidenciar la trascendencia de dicho tema citó el siguiente párrafo "El cuerpo de John Brown yace descomponiéndose en su tumba, pero su alma sigue en marcha" esto significa que uno de los eruditos de esta teoría aún con el paso del tiempo, esta no ha perdido relevancia al contrario cada año, cada década y en cada siglo la convierte en un punto de equilibrio de las economías de los países en vías de desarrollo que hoy en día son más dependientes de la Inversión Internacional.

En este sentido la Teoría de la Inversión Internacional ha dado vida a dos corrientes importantes a saber:

- La clásica
- La Neoclásica

La Teoría Clásica y la Neoclásica de la Inversión Extranjera nacieron y se han desarrollado en los países avanzados; que en sus inicios fueron industrializados y ahora se caracterizan por exportar tecnología y capital. Europa Occidental y los Estados Unidos se han caracterizado por ser los más preocupados en analizar este fenómeno y como consecuencia la mayoría de autores proceden de estas regiones como enseguida se observará.

Como representantes de la Teoría Clásica se encuentran David Ricardo⁵ y John Stuart Mill que basaron sus estudios en el supuesto en que no existía la movilidad en los factores de producción ya que esta creaba graves problemas en el ingreso y la ocupación del país que exportaba el capital.

En cuanto a la corriente Neoclásica se puede citar entre sus principales exponentes a Bertil Ohlin⁶, Harbeler y Keynes que basaron su análisis en el supuesto de que si existe la movilidad de los factores de producción pero especialmente del capital, y cada uno de los autores anteriores enriqueció en forma muy importante la corriente actual. Para una mejor comprensión en los párrafos siguientes se realizará un esbozo de los aspectos más significativos de cada uno de los aportes teóricos brindados. Pero antes de iniciar es preciso dejar claramente establecido que algunos de ellos no están adecuados a la realidad y que con el transcurrir del tiempo han sido refutados por completo.

⁴ A. J. Brown, "Economic Development and World Trade", Columbia Journal of International Affairs, primavera de 1950, p. 56

⁵ David Ricardo en su obra más importante, *Principios de Economía Política y Tributación* (1817), Ricardo establecía varias teorías basadas en sus estudios sobre la distribución de la riqueza a largo plazo.

⁶ De acuerdo con Ohlin, la explicación de las fuentes de la ventaja comparativa. Según esta Teoría, los países se especializan en la producción de bienes intensivos en sus factores relativamente abundantes. Aunque no se formuló hasta el Siglo XX, esta Teoría es la que mejor explica las pautas de especialización del Siglo XIX. Las regiones de reciente colonización europea (Australia, Argentina, centro de Estados Unidos, Canadá) eran abundantes en tierra y escasas en mano de obra. Por lo tanto, exportaban productos agrícolas (intensivos en tierra) e importaban bienes manufacturados (intensivos en trabajo). Gran Bretaña poseía grandes yacimientos de carbón y, por lo tanto, exportaba productos manufacturados intensivos en energía, a menudo semiacabados, mientras que Francia, que no poseía carbón, se concentró en la producción de bienes manufacturados acabados intensivos en trabajo cualificado.

En este escenario la problemática a la cual se enfrenta hoy la Teoría de la Inversión Internacional tiene como causa la incoherencia de los movimientos de capital con respecto a los hechos y la teoría, este rezago tiene una razón de ser que es muy simple de explicarse y se fundamenta básicamente en ese concepto tan famoso de la Teoría Clásica: como lo es la inmovilidad que existe entre los factores de producción a saber: capital y trabajo y es bajo este supuesto que David Ricardo le da vida a su famosa Teoría de los Costos Comparativos y que se explica: "Que la norma que rige el valor de las mercancías en el comercio internacional no es la misma para el intercambio interno"⁷ y fue precisamente con este principio que formulo los costos comparativos para el caso del Comercio Internacional y que en la práctica operaba en la Inversión Internacional. La actual Teoría del Comercio Internacional después de haberse dado cuenta que no únicamente las mercancías podían ser trasladadas de un lugar a otro sino también los factores de la producción los estudiosos conocedores de la materia empezaron a disertar e incorporar dentro de la teoría la movilidad de los factores de la producción. Por eso es interesante citar a Bertil Ohlin quien, colocó dentro de su teoría en el lugar que merecían la movilidad de dichos factores y enriqueció con dicho postulado la Teoría de la Economía Internacional y la principal virtud de su obra se debe a que estableció los vínculos o relaciones existentes entre el comercio internacional y los movimientos de factores productivos anteriormente citados⁸ plasmo en un libro lo que era más que evidente en la realidad y que su continuación manifestación únicamente lo confirmaba. Con respecto a la teoría de Ohlin es interesante mencionar que este autor creía que la transferencia de capital para el país que era el exportador representaba una pérdida y para el país receptor una ganancia, lo cual no es cierto y no tiene bases concluyentes. Ya que el país exportador del capital o bien la Corporación Transnacional que lo realiza va en busca de obtener mayores ganancias o beneficios y si bien es cierto que el país receptor obtiene a cambio empleo, los beneficios que se logren deben operar en ambas vías y de forma reciproca.

Es vital señalar que economistas como Keynes y Machlup dejaron fuera de sus análisis un tema trascendental con respecto a que ni el Comercio Internacional ni los Movimientos Internacionales de Capital son resultado de ellos mismos, en la actualidad existe una serie de condiciones que los origina y es la situación económica de un país o región (fluctuaciones). Cuando se encuentran en una época de exportaciones altas es decir una Balanza Comercial en superávit y cuentan con un régimen político democrático estable en ese momento se considera que una inversión puede convertirse en generadora de ganancias y en una situación adversa es descartable la realización de dicha inversión. Por ejemplo un auge de inversiones directa que se lleve a cabo en un país o región tendrá como consecuencia a estimular la importación de mercancías y de capital a dicha región⁹. Además hay que agregar que la inversión extranjera trae como resultado un aumento en la demanda efectiva que en este caso es el consumo y en el nivel de empleo u ocupación así como en la Balanza Comercial, lo que sucede es que un cambio favorable en la Balanza Comercial no puede mantenerse en un país sino es apoyado por un Flujo Privado Internacional de Capital. También existen condicionantes políticas que se basan en la estabilidad de los gobiernos, que dicten políticas tributarias claras y permanentes con un Estado de Derecho fuerte y un sistema de justicia que funcione.

⁷ David Ricardo, "La Riqueza de las Naciones"

⁸ Interregional and International Trade (Cambridge, Mass, 1933)

Debido a la preponderancia que ha tomado durante la última década la Inversión Extranjera como salvoconducto de los países en vías de desarrollo e incluso es tomada como un factor determinante dentro de la actual teoría del desarrollo; es interesante citar a la escuela Marxista con la cual no estoy de acuerdo pero es necesario mencionarla para enriquecer académicamente el estudio. Esta doctrina expone y para ser justos en el análisis son directamente los neomarxistas los que argumentan que las economías de los países industrializados se ven forzados a realizar las exportaciones de capital para que la economía siga funcionando, y que debido al excedente que producen es necesario ponerlo en circulación y eso solo se logra enviándolo al extranjero. Lo que me parece una muy buena idea poner en movimiento el capital, ya que los países altamente tecnológicos exportan su capital hacia los países en desarrollo a través de sus Corporaciones Transnacionales que ponen a la venta sus acciones en las bolsas de valores más importantes del mundo como la de Nueva York y que cotizan los precios de los títulos valores en el índice Dow Jones en Estados Unidos, Nikkei en Japón y Financial Times en Inglaterra a través de inversiones de portafolio y además establecen agencias o sucursales en dichos países en forma de inversión directa, y que si esto fuera un 50% verdad los países pobres tendrían en sus manos la mejor oportunidad de elevar la demanda y el empleo dentro de sus territorios haciendo uso de la ventaja competitiva de exportar los productos que son intensivos en mano de obra y dejando que los países intensivos en capital lo exporten hacia los países de las economías emergentes.

La Inversión Extranjera se ha convertido en el Siglo XXI en un medio para mejorar la distribución y el uso de los recursos productivos mundiales. Pero tomando como base un principio económico muy importante la escasez también es aplicable al Flujo Internacional del Capital Privado que se orientara hacia donde obtenga mayores réditos. Es preciso que la Teoría de los Flujos Internacionales de Capital sea más ambiciosa y englobe fenómenos como los vínculos entre los movimientos de capital, el crecimiento de la población y la migración como elementos de estudios y así poder seguir evolucionando y estableciendo nuevos supuestos que se convierten en verdades relativas que lógicamente van variando y creando nuevos conocimientos.

Por su relevancia en la elaboración de esta tesis aplicare dos teorías a saber: la Teoría de la Inversión Internacional y la más importante la teoría de las Relaciones Internacionales ya que los Flujos Privados Internacionales de Capital juegan un papel protagónico en la sociedad mundial, objeto de estudio de las Relaciones Internacionales contemporáneas es importante también mencionar la teoría de las Relaciones Internacionales especialmente en el punto de los actores que forman parte del Escenario Internacional, como la mayoría de Internacionalistas saben cuando ésta aún no era una considerada como disciplina científica sino era vista como una rama de algunas otras ciencias como el Derecho Internacional y la Política; como lógica consecuencia de la naturaleza pública del objeto de estudio de ambas ciencias solo el Estado era considerado como actor en el Contexto Internacional pero a medida que el mundo se convirtió en interdependiente los actores fueron aumentando y aunque en la actualidad los estados siguen teniendo importancia los estudiosos han tenido que aceptar que las Corporaciones Multinacionales también deben ser consideradas como tal; ya que pueden influir en el proceso de toma de decisiones a nivel nacional y mundial.

A lo largo de la historia, al hablar de movimientos de capital se ha creado una gran confusión y definir que son y cuál es su naturaleza es una tarea difícil por diversas causas:

1. Lo reciente de la teoría que pretende determinar el objeto de estudio,
2. la no-materialización de dichos flujos que solamente se pueden medir a través de los montos y ganancias de las inversiones realizadas ya sea en forma directa o en portafolio,
3. Así como la poca información que se brinda a la población en general acerca de las ventajas y desventajas que pueden llegar a producir los Flujos Privados Internacionales de Capital cuando los países son altamente atractivos para la Inversión Extranjera, se considera un tema financiero y por lo tanto se ha transformado como se indicó anteriormente en una discusión de expertos o especialistas primero del mundo de las finanzas y luego de la economía lo que ha dejado afuera de todo debate al sector más importante al que puede beneficiarse o perjudicarse.
4. Poco se sabe acerca de las ventajas que producen este tipo de movimientos de capital en una economía pobre las inversiones directas que realizan las Corporaciones Transnacionales que establecen agencias o filiales en los países receptores, por esa razón se trata de definir en forma sencilla, clara y concisa que son Los Flujos Privados Internacionales de Capital; dicha conceptualización tiene como objetivo ayudar a mejorar el entendimiento y comprensión no solo lo que son los Flujos Privados Internacionales de Capital sino también a caracterizarlos y poder detallar el mecanismo bajo el cual operan en el mundo globalizado de la economía y en el proceso de toma de decisiones en el ámbito regional e internacional. Para llevar a cabo esta definición es necesario citar algunos académicos que han dado su aporte teórico con respecto al tema.

"Lo que generalmente se quiere significar por un movimiento de capital es el cambio de la localización de la nueva inversión, de tal manera que el nuevo ahorro ejecutado en un país sirva para la formación de capital real en otro lugar. Puede, y tal vez debe, significar más que eso".²

Así se dirá que los movimientos privados internacionales de capital en primer término mueven el factor más importante de la producción que es el capital. Así que los flujos privados internacionales de capital son aquellos que trasladan el capital de una región o país a otra región o país que resulta atractivo, y la forma de materializar dicho transacción es a través de la inversión que se da en dos modalidades a saber:

- a) *Inversión extranjera directa (IED)*
- b) *Inversión en cartera o de portafolio*

Los mecanismos de transferencia de los flujos de capitales han operado de diversas formas y es en este momento en que vale la pena recordar el comentario de John H. Williams "Aun hoy en día, en la mayoría de los tratados de comercio internacional, los movimientos de capital se discuten en relación con el equilibrio de los pagos internacionales, limitándoseles a funciones de medio circulante (poder adquisitivo o sustitutos de movimientos de oro) en

² Snider, Delbert A. "Introducción a la Economía Internacional" (profesor de economía Universidad de Miami. Traducción Manuel de J. Fernández Cepero, C.P. Unión Tipográfica. Editorial Hispano-Americana. 1963)

relación con los mecanismos de ajuste comercial, y no se les estudia como transferencia de fuerza productiva; a los movimientos internacionales de trabajo apenas si se les examina"¹⁰.

En la actualidad el principal vehículo de transferencia de dicho capital se realiza a través de las Corporaciones Multinacionales que utilizan la inversión directa que es la instalación o establecimiento de agencias o sucursales en las cuales se llevan a cabo actividades productivas que les permiten obtener mayores ganancias. "Las inversiones directas son inversiones reales en fábricas, bienes de capital e inventarios en que se halla comprometido capital y dirección, y en este caso el inversionista retiene el control del capital invertido".¹¹ "Inversión exterior que el inversor controla, a diferencia de la inversión indirecta o de cartera en la que el país receptor controla los proyectos."¹²

Con base a lo anterior se puede decir que *La inversión directa* es aquella transferencia de capital que se lleva a cabo a través del establecimiento de una instalación productiva es decir de fábricas o también llamadas bienes de capital productivo. En la mayor parte del tiempo las Corporaciones Multinacionales hacen uso frecuente de este tipo de inversión ya que construyen agencias o sucursales de su casa matriz en los países en los cuales se destina dicha inversión. La inversión directa exige que la empresa matriz obtenga una ventaja específica que permita a una filiar ser competitiva fuera del mercado en el que comerciaba inicialmente.

En cuanto a las *inversiones de portafolio* son aquellas que se realizan en la compra de acciones o de bonos. "Los portafolios de inversiones son exclusivamente activos financieros, como bonos y acciones, denominadas en una moneda nacional. Con los bonos, el inversionista simplemente presta capital para recibir pagos fijos o un rendimiento a intervalos regulares y luego recibe el valor nominal del bono en una fecha predeterminada"¹³.

El nombre que se le da a este tipo de inversión viene directamente de su naturaleza ya que por medio de esta se compran acciones de una empresa o bien bonos y se llevan a cabo en las bolsas de valores; se verifican rendimientos o ganancias muy altas a muy corto plazo porque se relaciona el beneficio con respecto al riesgo que se este dispuesto a correr el inversionista. Estos títulos de valor como lo son las acciones y bonos tienen características muy importantes que deben ser conocidas. La diferencia entre acciones y bonos es que la acción compra la propiedad de la empresa en cambio el bono solo presta una cantidad de capital que luego debe ser retribuida en un tiempo límite estableciendo un porcentaje de interés al momento en que el inversionista tenga el derecho a reclamarlo.

¹⁰ John H. Williams. "Crítica de teoría clásica del comercio internacional". Ensayos sobre teoría del comercio internacional, op. Cit., pp. 227-228

¹¹ Salvatore, Dominick. "Economía Internacional" Universidad Fordham. Traducción: Andrés Lozano Hirschfeld. Sexta Edición. Editorial Prentice Hall, Pearson y Addison Wesley Longman. México 1999. Capítulo doce Página 356.

¹² Foreman Peck, James "Historia Económica Mundial" Relaciones económicas internacionales desde 1850. Segunda edición. Fondo de Cultura, México 1997. Glosario Página 471.

¹³ Salvatore, Dominick. "Economía Internacional" Universidad de Fordham. Traducción: Andrés Lozano Hirschfeld. Sexta Edición. Editorial Prentice Hall, Pearson y Addison Wesley Longman. México 1999. Capítulo doce Página 355

El movimiento de capital por conducto privado por lo general se lleva a cabo de los países avanzados hacia los países en vías de desarrollo; esto no quiere decir que no se verifique también entre regiones o países de la misma condición económica y de desarrollo como ocurre entre Centroamérica y el Caribe. O bien que no existan Flujos de capital a la inversa es decir de países que se encuentra en vías de desarrollo hacia países de economías emergentes o bien hacia regiones de países altamente avanzados (esto constituye una excepción a la regla). La complejidad que representa este tema obliga a que se le otorgue más importancia al término inversión para poder comprender sus causas y efectos.

Por excelencia el principal mecanismo de transferencia como se dijo anteriormente es la *inversión* en sus diferentes modalidades pero aun no se ha definido el término genérico de lo que significa la inversión. Se puede decir que inversión es: Los gastos que realiza una persona o empresa para aumentar la riqueza futura y posibilitar un crecimiento de la producción en el caso de una empresa y de incrementar sus ingresos cuando se habla de una persona. "El proceso de producir y comprar bienes de capital se denomina inversión"¹⁴ La materialización de la inversión depende del agente económico y de la forma en que la realice. Y el porcentaje de ganancias depende del riesgo que se este dispuesto a correr y del monto total de dicha inversión.

La inversión directa en el extranjero la realizan *Las Corporaciones Multinacionales* que son empresas que tiene como campo de acción el Contexto Internacional debido a la magnitud de los excedentes de producción que dicha corporaciones manejan y tienen acceso a cualquier mercado regional o internacional, con procesos productivos innovadores que les permite elaborar manufacturas o servicios con menos costos y brindar así calidad y variedad a sus clientes. Las Corporaciones Multinacionales (CMNs) están formadas por una casa matriz que es la que dicta las instrucciones o reglas de juego con respecto a las sucursales o agencias que se encargan de producir ya sea bienes manufacturados o de suministrar servicios iguales o similares a los que son brindados por la casa matriz. Es decir que las Corporaciones Multinacionales realizan actividades productivas en terceros países en los cuales compran una empresa o bien llevan a cabo una inversión nueva en la instalación de su propia actividad productiva. En la actualidad Multinacional, Internacional o Transnacionales son términos utilizados para designar o nombrar a una misma cosa, aunque es interesante observar como Naciones Unidas también ha establecido sus propios conceptos al respecto. Según el Centro de las Naciones Unidas para las Corporaciones Transnacionales, "una sucursal extranjera es la parte de una empresa que opera en terceros países. Una filial es una empresa que está controlada por la empresa matriz y que puede ser una empresa subsidiaria (con un porcentaje de control que varía desde el 25% hasta la mayoría de votos) o una empresa asociada (bastaría con controlar el 10% de los votos)". Este tipo de empresas representa el 25 % de la producción mundial e incluso se habla que el comercio entre la casa matriz y las filiales (comercio intra empresa) abarca la tercera parte del comercio internacional.

¹⁴ Salvatore, Dominick. "Economía Internacional" Universidad de Fordham. Traducción: Andrés Lozano Hirschfeld. Sexta Edición. Editorial Prentice Hall, Pearson y Addison Wesley Longman. México 199. Capítulo doce Página 2

También es válido citar algunas definiciones que han elaborado estudiosos de la Política Internacional con respecto a estas empresas porque el enfoque no es simplemente económico sino se toman como un factor político:

"Son organizaciones compuestas por particulares pertenecientes a diversos Estados que controlan sustancialmente recursos materiales; que tratan de establecer y actuar a través de la fronteras de los Estados para logro de su propia política, realizando sus actividades al margen de las estructuras estatales (toma de decisiones y política exterior) y en ocasiones en oposición a los gobiernos y que participan en las relaciones de poder con otros actores".¹⁵

"Compañías que controlan los establecimientos productivos en dos o más países"¹⁶

Las Corporaciones Multinacionales en su mayoría tiene como origen países desarrollados o industrializados en los cuales establecen la casa matriz, especialmente aquellas Corporaciones consideradas como las más importantes, provienen del grupo G-7. El grupo G-7¹⁷ representa a las siete economías más industrializadas del mundo y forman parte Estados Unidos, Reino Unido, Canadá, Alemania, Japón, Italia y Francia. La tabla 1 de este capítulo titulada las 30 Corporaciones Multinacionales más grandes del mundo aporta datos muy importantes en los cuales se sustentan mucho del contenido de esta tesis pero especialmente el párrafo anterior ya que si se observa con atención se puede notar que las 30 empresas tienen como nación de origen a los países avanzados y que son líderes en las industria de automotores, petróleo, electrónica, química y alimentos. (ver tabla 1 página 14)

El número de Corporaciones Multinacionales en la actualidad en cualquier rama de la industria y de servicios ascienden a 600 alrededor del mundo que han establecido operaciones y relaciones comerciales y el capital de origen de las mismas esta distribuido de la siguiente forma.

El primer lugar lo ocupa Estados Unidos ya que el 45% de las Corporaciones Multinacionales más poderosas establecieron la casa matriz en este país.

El segundo lugar lo ocupa Japón con el 16%

El tercer lugar Reino Unido con el 10%

Los montos más importantes de flujos de capital de las Corporaciones Multinacionales se verifican entre los países desarrollados y solo un porcentaje menor va de estos países hacia las regiones de las economías emergentes o de reciente industrialización como el sudeste asiático y algunos países del centro de Europa como la República Checa; para decidir en que región colocar el capital las Corporaciones Transnacionales toman en cuenta factores que los estudiosos en el tema han clasificados en factores económicos y no económicos. En los no económicos se encuentran:

¹⁵ García Vilar, Antonio. Profesor de Relaciones Internacionales en la Universidad de Madrid.

¹⁶ Mennis Bernard, Sawant P. Karl.

¹⁷ Actualmente se le conoce como G-8 ya que Rusia fue incluida como observador del grupo pero no tiene poder decisión (voto) dentro del grupo.

1. La Seguridad o certeza jurídica que la legislación en materia fiscal no cambie periódicamente,
2. Que exista un sistema de justicia fortalecido,
3. Que se encuentre el país o la región en una estabilidad política que permita tener la confianza de invertir.

Las Corporaciones Multinacionales al realizar IED Inversión extranjera directa en un país o región toman en cuenta los siguientes factores económicos a saber:

1. Costos de adquisición, mantenimiento y operación.
2. Impuestos comerciales.
3. Cambio tecnológico
4. El stock disponible de bienes de capital
5. Expectativas

La aparición de las Corporaciones Multinacionales han tenido como máximo común denominador que son grandes monstruos de la manufactura o de los servicios, este tipo de Multinacionales tal y como se conocen hoy son consecuencia de la Segunda Guerra Mundial; en la década de los setenta estas empresas sufrieron transformaciones importantes que dieron como resultado una reconceptualización no solo dentro de la teoría económica sino también en la Teoría Relaciones Internacionales.

En la actualidad se pueden encontrar Corporaciones Multinacionales que son pequeñas pero debido a su alto nivel gerencial y tecnológico desarrollan actividades en el extranjero, llevan acabo verdaderos procesos de investigación y desarrollo así como la captación de información del mercado local en el cual van a competir, esto les permite diversificar el producto y establecer economías de escalas que implican producir mayor cantidad de un bien o servicio a más bajo costo para un mercado de tamaño más significativo. Continuando con los postulados de Adam Smith en función del tamaño del mercado es mayor la división del trabajo, la competitividad y productividad de una empresas, pero también es cierto que este tipo de postulados han provocado que las empresas nacionales en la actividad productiva sean desaceleradas.

Es importante mencionar que la mayor parte de CMNs que se instalan con filiales en países de economías emergentes establecen aquella parte de la fabricación de un bien o servicio que no necesita la especialización del trabajo (trabajo profesional) sino mano de obra barata. La primera Multinacional que se conoce fue creada en Estados Unidos de América y la forma en que operaba no dista mucho de las actuales.

Las Corporaciones Multinacionales antes de establecer una fábrica en el extranjero empezaban aperturando almacenes en los cuales vendían sus productos importados desde la casa matriz hacia el tercer país, después cuando crecía el consumo de estos productos a nivel local, se decidía construir una fábrica no solo para abastecer al nuevo mercado sino también para ganar nuevos espacios en los países vecinos.

La gráfica que usted observará a continuación muestra el proceso por medio del cual las Corporaciones Transnacionales llevan acabo la transferencia de capital a través de la

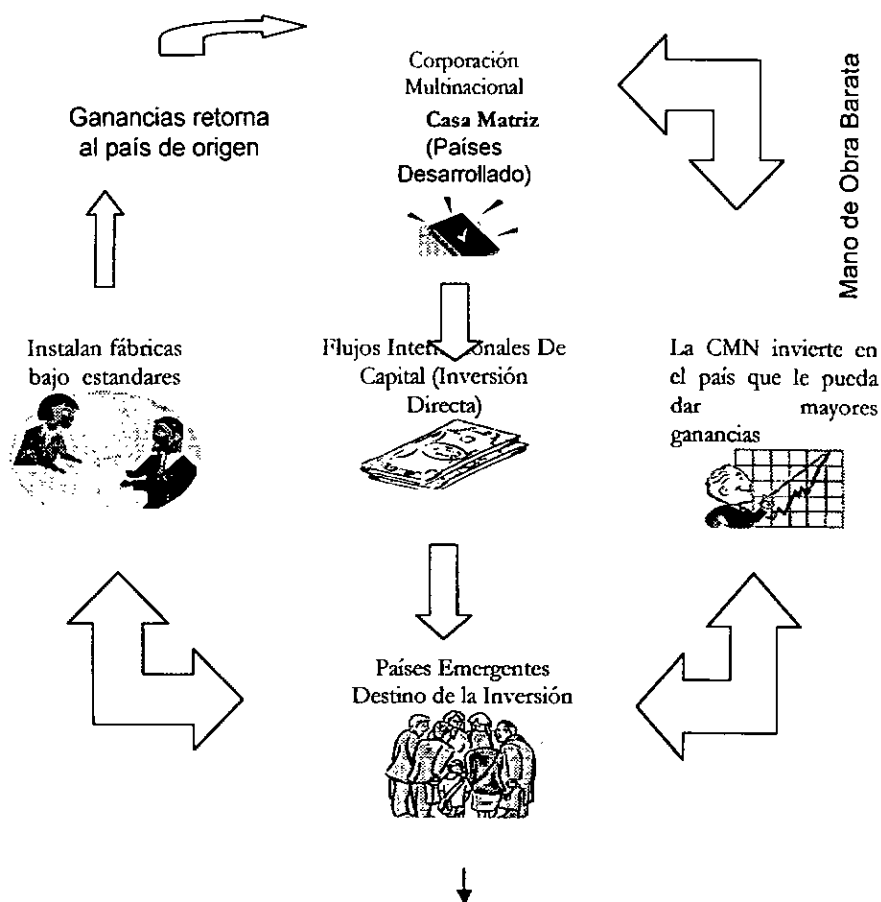
Inversión Extranjera Directa para lo cual primero realizan un estudio de la oportunidad de recuperar el capital invertido y de obtener la mayor cantidad de ganancias posibles, en este tipo de inversión el riesgo que se corre no es considerable ya que con anterioridad se han determinado ventajas y desventajas del mercado potencial.

Las Corporaciones Transnacionales en su mayoría provienen o tienen su casa matriz en países desarrollados o avanzados y lo que operativizan en terceros países en su mayoría de economías emergentes son fábricas estableciendo economías de escala en una región determinada que también pueda suministrar productos manufacturados a cierta cantidad de población y que tenga la capacidad de abastecer primero un mercado local y luego un mercado regional. Se ha discutido mucho acerca de los beneficios que obtienen los países receptores de las actividades o subsidiarias de estas empresas pero en la mayoría de los casos se ha llegado a comprobar que estimulan el índice de empleo especialmente en países que se encuentran saturados de mano de obra barata no especializada.

Además hay que tener presente que no únicamente la inversión genera crecimiento económico sino que también deben existir otros factores aunados para que de este resultado como un alto índice de ahorro y una balanza comercial en la cual las exportaciones superen a las importaciones.

Esquema 1

Como Operan Las Corporaciones Multinacionales



Gráfica 1

Las 30 Corporaciones Multinacionales Industriales Mas Grandes Del Mundo

Lugar	Compañía	Nación de Origen	Industria	Ventas anuales (Miles de millones de dólares)
1	General Motors	Estados Unidos	Vehículos automotores	169
2	Ford Motor	Estados Unidos	Vehículos automotores	137
3	Toyota Motor	Japón	Vehículos automotores	111
4	Exxon	Estados Unidos	Petróleo	110
5	Royal dutch /shell Group	Gran Bretaña y Países Bajos	Petróleo	110
6	Hitachi	Japón	Electrónica	84
7	Daimler-Benz.	Alemania	Vehículos automotores	72
8	IBM	Estados Unidos	Computadoras	72
9	Matsushita Electric Industrial	Japón	Electrónica	70
10	General Electric	Estados Unidos	Electrónica	70
11	Mobil	Estados Unidos	Petróleo	67
12	Nissan Motor	Japón	Vehículos automotores	63
13	Wolkswagen	Alemania	Vehículos automotores	61
14	Siemens	Alemania	Electrónica	61
15	British Petroleum	Gran Bretaña	Petróleo	57
16	Chrysler	Estados Unidos	Vehículos automotores	53
17	Philip Morris	Estados Unidos	Productos alimenticios	53
18	Toshiba	Japón	Computadoras	53
19	Unilever	Gran Bretaña y Países Bajos	Productos alimenticios	50
20	Nestlé	Suiza	Productos alimenticios	48
21	Sony	Japón	Electrónica	48
22	FIAT	Italia	Vehículos automotores	47
23	NEC	Japón	Computadoras	46
24	Honda Motor	Japón	Vehículos automotores	44
25	Elf Aquitaine	Francia	Petróleo	44
26	IRI	Italia	Metales	42
27	Phillips Electronics	Países Bajos	Electrónica	40
28	Du Pont de Nemours	Estados Unidos	Productos químicos	38
29	Renault	Francia	Vehículos automotores	37
30	Texaco	Estados Unidos	Petróleo	37

Fuente: "The World's Largest Industrial Corporations", Fortune, 5 de agosto de 1996, F1-F2.

2.3 Aspectos Históricos

2.3.1 Movimientos de capital antes de 1914

El Orden Internacional que se encontraba establecido antes de la Primera Guerra Mundial correspondía al Congreso de Viena de 1815, que estableció un nuevo mapa político en Europa después de la derrota de Napoleón y la distribución de territorio por parte de las potencias europeas; Se caracterizó por ser uno de los Sistemas Internacionales que más tiempo duró aproximadamente cien años, fue uno de los períodos más prologados de paz en toda Europa, alentado por un vigoroso comercio y el auge del capitalismo que para consolidarse fue condición necesaria la estabilidad política. La Permanencia de este Orden Internacional se basó en factores muy importante a saber:

1. El Equilibrio de Poder que consideraba que en cualquier momento se convertía en un derecho legítimo el uso de la fuerza con dos fines bien establecidos:

- Para mantener la situación de poder en la cual se desenvolvía la Europa del siglo XIX, a diferencia de lo que piensas algunos autores no únicamente se hacía sentir dicha política cuando una nación pretendía adquirir más poder sino también cuando se encontraba en una situación en la cual era posible que lo perdiera.
- Para evitar que alguna de las potencias buscara aumentar su poder o influencia dentro del área.

2. Los principios del Derecho Internacional Público, que se encuentran plenamente establecidos en el conjunto de normas que forman parte del Derecho Internacional Público vigente que fueron enriquecidos con el transcurrir de los siglos primero por la costumbre y luego por la doctrina; estos principios los sujetos se vieron obligados a respetar no porque existiera en esta época un poder coercitivo que motivará su cumplimiento sino porque por la inobservancia de los mismos daba como resultado la responsabilidad internacional.

3. Los intereses compartidos que permitían establecer alianzas y coaliciones entre las potencias europeas para evitar conflictos en la región pero especialmente para ya no volver a repetir la historia de Napoleón que llegó a dominar gran parte de Europa y África así como la necesidad de la monarquía de reestablecer su poder a través de la Santa Alianza, dicho convenio plasmó

4. El deseo de establecer el absolutismo en el Continente Europeo y de mantener el statu quo.

5. Los buenos oficios de la Diplomacia Europea. Antes de continuar con la explicación de este factor, es importante recordar que los buenos oficios se refieren a los acuerdos secretos amistosos a los cuales llegaban los políticos de casi toda Europa. Y es precisamente a través de la Diplomacia Secreta como establecían dichas alianzas y coordinaban sus intereses.

Con la convergencia de una serie de estados europeos unidos por el interés común de evitar que los cambios que se gestarán en la región con relación a los vínculos de poder transformarán las estructuras pre establecidas de interrelaciones entre los diferentes países en el continente lograron mantener estos cien años sin una gran guerra, y como es obvio con el advenimiento de la Revolución Industrial estos Estados estaban más preocupados de consolidar su industria en que pelear guerras, lo cual permitió que la estabilidad del escenario europeo incentivara el aumento de las Inversiones Internacionales. Y por esta razón a esta época de los movimientos privados internacionales de capital también se les conoce con el nombre de la Edad Dorada y corresponde al Siglo XIX y la primera década y media del Siglo XX, durante este período se lleva a cabo las inversiones directas y en cartera más importantes de la historia en el contexto internacional, en 1914 el monto de la inversión directa extranjera ascendía al monto del 44% hasta el 60% en las economías no industrializadas o también llamadas pobres. Lo relevante de esta época es que ni en el Siglo XXI se ha logrado alcanzar el éxito y el monto de la inversión realizado en aquel momento de la historia. Antes de 1914 las inversiones brutas a largo plazo de los principales países industrializados ascendían a la cantidad de \$41,000 millones de dólares y fue la bonanza más importante en la cual se realizaron inversiones a gran escala.¹⁸ Inglaterra y Francia fueron los principales países exportadores de capitales privado durante este tiempo.

Las causas que motivaron que en esta época que abarca de 1875 a 1914 fuese tan elevada las inversiones extranjeras son las siguientes:

- La experiencia del Siglo XIX en cuanto a inversión extranjera que se debió a un acontecimiento fundamental como lo fue la migración de la población de Europa con respecto o con destino a las grandes llanuras que se encontraban totalmente vacías en los nuevos territorios colonizados y la región europea vivía su mejor momento con una industrialización en expansión, que daba como resultado un aumento en el ingreso y en el ahorro nacional. Los dos factores de la producción capital y trabajo se trasladaron en busca de las más jugosas ganancias que brindaban las tierras, ricas en recursos naturales que constituían materia prima para la reciente industria.
- Los avances tecnológicos en comunicaciones para 1880 se encontraban bastante difundidos, el telégrafo, el cable y el tren permitían una mayor fluidez de la información.
- Otra de las causas que motivó dicho movimiento es que los inversionistas buscaban obtener la mayor ganancia a más corto plazo y si la inversión extranjera se los brindaba la tomaban.
- Además tomando como base el principio económico de la escasez se dirá que el capital en aquellas zonas en las cuales era escaso tendía a multiplicarse en una forma más rápida y eficiente como sucedía en los países en desarrollo, en aquel momento eran llamados no

¹⁸ Rebuilding the World Economy, por Norman S. Buchanan y Friedrich A. Lutz. (Nueva York: Twentieth Century Fund, 1997), página 156. Tendría que deducirse una porción indeterminada de los \$41,000 millones para llegar a la cantidad de las inversiones netas, que representa la diferencia, para cada país, entre la cantidad que sus residentes han invertido en el extranjero y la cantidad de capital extranjero invertido en el país a través de la Balanza de pagos

industrializados y algunos formaban parte de las colonias de las grandes metrópolis europeas.

- La existencia de las colonias creó zonas abundantes en recursos pero lógicamente con muy poco capital que necesitaban inversión extranjera directa para optimizar las materias primas que suministraban.
- La filosofía económica de Laissez Faire (principio del fisiocratismo) se encontraba en su momento cumbre, dando énfasis al individualismo y la no-interferencia gubernamental en la actividad económica. Es decir se vivía la libertad en el intercambio pero especialmente en las inversiones extranjeras directas inglesas, no existían obstáculos materiales ni restricciones legales por parte de ningún gobierno o autoridad.
- Pero el factor más importante que atañía directamente a las Relaciones Internacionales que para este entonces era vistas como la materia que trataba de los conflictos y cuyo objetivo era lograr la paz, y precisamente su estudio se centraba en evitar las guerras dentro del territorio europeo y lograron el objetivo ya que el contexto internacional conoció una estabilidad después de la Guerras Napoleónicas hasta 1914 y dicha estabilidad creó un espíritu de confianza entre los inversionistas que lo tenían todo a su favor.

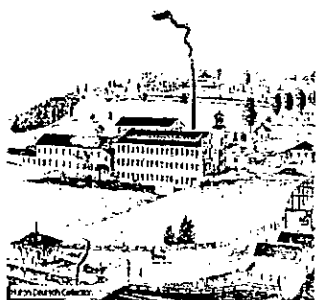
Gran Bretaña, Francia y Alemania eran vistos en aquel momento como los grandes acreedores del mundo y también eran los Estados más industrializados, también existían pequeños países como Holanda y Suiza cuya inversión extranjera fue significativa. Estados Unidos aún era un importante deudor a nivel internacional. A finales del Siglo XIX la situación de Estados Unidos cambió radicalmente debido a su rápido crecimiento económico e indudablemente industrial, sus inversiones en el extranjero empezaron a tener peso debido al monto que se hacía disponible. Algunos estudiosos han establecido que para 1914 las inversiones de los países europeos más fuertes ya habían alcanzado los \$3.500 millones de dólares, mientras que la incipiente potencia logró colocar \$7.200 millones de dólares en inversiones efectuadas en el extranjero.

Las Corporaciones Multinacionales también pasaban por un buen momento al menos en cuarenta y uno de ellas el capital invertido provenían de Estados Unidos en las áreas de alimentos y maquinaria la mayor partes de las CMNs de capital estadounidense en encontraban en Canadá, Gran Bretaña y Alemania.

Es fácil saber el porque de la relevancia de la inversión extranjera proveniente de la Gran Bretaña; ya que esta fue una de las primeras en industrializarse obteniendo como resultados excedentes dentro de la producción que rápidamente empezó a exportar, las inversiones más importantes de Gran Bretaña estaban orientadas hacia la Europa Continental lo que dio como consecuencia una veloz expansión de la industrialización por toda Europa. Después de 1870 los Flujos Privados Internacionales de Capital británicos se orientaron hacia países eminentemente agrícolas y especialmente proveedores de materia prima tal como:

- Estados Unidos
- Australia
- Canadá

- Argentina y
- Nueva Zelanda.
- Sudáfrica



El punto interesante que hay que estudiar acerca de las inversiones británicas dentro de las Relaciones Internacionales es que si bien establecieron relaciones de dependencia también transfirieron el proceso de industrialización a sus colonias de ultramar. Lo que generó un proceso de desarrollo dentro de estos territorios y en la actualidad los resultados están a la vista ya que algunos de estos países hoy pertenecen a los países industrializados, lo que provocó cambios en la estructura de poder a nivel mundial. Estados Unidos abandonó después de la Primera Guerra Mundial la política aislacionista y empezó a exportar capital.

2. 3..2 Período entre guerras

El Orden Internacional después de la Primera Guerra Mundial trajo consigo cambios en la correlación de poderes de las potencias europeas, y en el establecimiento de un nuevo mapa político con la distribución de territorios, la aparición de armas convencionales que dejaron de lado la batalla cuerpo a cuerpo, el mecanismo de las nuevas armas permitió que el número de pérdidas humanas fuese considerable y nació a la vida un Organismo Internacional Político llamado Liga de Naciones bajo los principios y normas del Derecho Internacional.

La Conferencia de Paz celebrada en París en 1918 se cubrió del idealismo de los catorce puntos de Wilson y se pensó que estableciendo una Liga de Naciones como Organismo Internacional que tenía como principal objetivo la Seguridad Colectiva sería mucho más fácil mantener la Paz. La Diplomacia Secreta dejó de ser una costumbre de la Europa del Siglo XIX esta vez los tratados serían públicos. Y la reconstrucción de Europa se convirtió en un proceso doloroso pero necesario que se basaría fundamentalmente en el flujo de capital hacia la región. La Primera Guerra Mundial trajo como consecuencia tremendas alteraciones en la posición del capital internacional de muchos países e introdujo una nueva era en la historia de las inversiones de capital, las transformaciones no solo se hicieron sentir en el período entre guerras sino también modificó las inversiones futuras. Los Estados Unidos si bien ayudaron a ganar la guerra con los aliados no eran considerados como una potencia, lo que sí quedó claro fue que Estados Unidos pasaba de ser un gran deudor que debía favores especialmente a Inglaterra, a convertirse en un acreedor importante. Es indudable que los conflictos y las guerras traen importantes modificaciones en la economía interna de cualquier país ya sea porque forma parte directa de la batalla o simplemente haciendo uso de la Teoría de Sistemas de David Easton "El sistema conformado por un determinado conjunto de relaciones, como hemos visto, se encuentra en comunicación con el entorno o medio ambiente por medio del mecanismo de los inputs y de los outputs"¹⁹, se puede explicar las repercusiones a nivel internacional que dicha situación causa sobre la Economía Internacional

¹⁹ Padilla, Alberto Luis. "Teoría de las Relaciones Internacionales" Editor Instituto de Relaciones Internacionales E Investigación para la Paz". Primera Edición Página 118 Guatemala 1992.

y las diversas maneras de establecer vínculos políticos y económicos entre los actores de las Relaciones Internacionales antes, durante y después de la Primera Guerra Mundial.

Lo anterior es válido tanto para la Primera Guerra Mundial como para la Segunda ya que la posición que ocupaba el capital y especialmente los Flujos Privados Internacionales de capital se vieron seriamente afectada en el período entre guerras porque cambiaron el destino de las inversiones y los inversionistas tales como Alemania, Francia e Inglaterra. La reconstrucción por parte de Inglaterra y Francia consumía la mayor parte del capital disponible y en cuanto a Alemania el pago de repercusiones de guerra la llevó a la banca rota. La inversión extranjera directa dejó de tener aquella bonanza que caracterizó a la Revolución Industrial del Siglo XIX en que un buen número de países europeos invertían en sus territorios de ultramar obteniendo jugosas ganancias; dicho cambios provocaron que se estableciera dentro de la Teoría de la Inversión Internacional nuevas variables.



Debido a la Guerra, los países avanzados que en aquellos momentos fueron los industrializados se convirtieron en deudores como ocurrió con Gran Bretaña²⁰ y Alemania que absorbieron al principio de la guerra todos sus recursos y necesitaron durante y después de la guerra financiamiento que consiguieron a través de préstamos (Flujos Internacionales privados de Capital) lo mismo hicieron para poder reponer su economía, y precisamente el no permitir que el capital saliera al extranjero era una medida aceptable para cumplir con los objetivos, en primer lugar de financiar la guerra y en segundo para lograr la reconstrucción de la posguerra. Resulta oportuno incluir un hecho que caracteriza al financiamiento de la guerra. Estados Unidos que durante los años anteriores de la Primera Guerra se había convertido en uno de los mayores deudores, de pronto de un momento a otro pasar a ser el gran acreedor del mundo. Para cubrir el alto porcentaje de importación por parte de los aliados no solo de alimentos sino también de armas se vieron en la necesidad de solicitar préstamos primero a bancos privados y luego al Gobierno norteamericano y a poner fin a muchas de las inversiones que habían realizado en las colonias y en especial en Estados Unidos, disminuyendo lógicamente la inversión y la influencia política y económica de los países europeos a nivel mundial. No fue hasta que Estados Unidos entra a la guerra en 1917 que empieza a conceder créditos para la obtención de armas por parte de sus socios.

En el Contexto Internacional los hechos anteriormente narrados empezaron a demostrar un cambio en el equilibrio de poder los países anteriormente considerados potencias se convirtieron en menos de cinco años en deudores a gran escala, disminuyeron en sus zonas de influencia o territorios de ultramar al dejar liquidadas sus inversiones en el extranjero y perdieron protagonismo regional y mundial aún después de haber salido

²⁰ Gran Bretaña, forma abreviada que se utiliza para designar al Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte o, antes de la formación del Estado Libre de Irlanda en 1922, al Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda. El Reino Unido comprende Inglaterra, Irlanda del Norte, Escocia y el País de Gales. Oficialmente el Reino Unido no engloba las islas Anglonormandas (o islas del Canal) y la isla de Man, que son dependencias directas de la Corona británica.

victoriosos especialmente Francia y Gran Bretaña. Las inversiones directas realizadas por Estados Unidos aumentaron hacia la zona de Europa hasta 1930, y se vieron reducidas en el resto del mundo. La Gran Depresión significó la reducción del 40% del Producto Interno Bruto²¹ con una duración de tres años que impactó en forma negativa el funcionamiento de las empresas por una década. Si bien la Primera Guerra trajo con ella desequilibrios en la Economía Internacional y especialmente en la inversión extranjera la década de la depresión²² no tiene comparación ya que casi dejó a cero la inversión internacional y estableció un muy reducido aumento de la inversión doméstica, pero en términos generales fue y sigue siendo la peor época conocida por los movimientos privados internacionales de capital.

La intención de Estados Unidos no era simplemente ayudar a Gran Bretaña sino a toda Europa que constituida desde aquella época el mercado más importante de Estados Unidos en el cual podía vender sus productos manufacturados y después de la guerra las innovaciones en armamento militar. La ayuda concedida a esta región hizo que Estados Unidos se convirtiera en un elemento muy interesante en el concierto europeo que a través del financiamiento otorgado también demostró su relevancia política, económica, comercial y financiera que quedó plenamente consolidada después de la Segunda Guerra Mundial.

Gráfica 2
Posición Internacional De Las Inversiones
A Largo Plazo De Los Estados Unidos En Años Seleccionados

Inversiones de Estados Unidos en el Extranjero	1939	1946	1953	1956
Privadas				
Directas	\$ 7,000	\$ 7,200	\$ 16,300	\$ 22,100
De Cartera	\$ 3,800	\$ 5,100	\$ 6,000	\$ 7,900
Gobierno		\$ 5,00	\$ 15,400	\$ 15,200
Total	\$10,800	\$17,300	\$ 37,700	\$ 42,200
Inversiones extranjeras en los Estados Unidos				
Privadas				
Directas	\$ 2,000	\$ 2,500	\$ 3,800	\$ 4,500
De Cartera	\$ 4,300	\$ 4,500	\$ 5,400	\$ 10,300
Total	\$ 6,300	\$ 7,000	\$ 9,200	\$ 14,800
Posición acreedora neta a largo plazo de los Estados Unidos	\$ 4,500	\$ 10,300	\$ 28,500	\$ 30,400

Fuente : U.S. Department of Commerce, Survey of Current Business (Washington, D.C.:U.S. Government Printing Office, números diversos)

²¹ *Gross domestic product*. Es la suma total del valor de mercado de todos los bienes finales y servicios anualmente producidos dentro de las fronteras de cualquier país, bien sea con recursos proporcionados por ciudadanos o por extranjeros.

²² Técnicamente se le conoce como el punto más bajo de la recesión que anteriormente se explicó, y se define como el descenso de la actividad productiva o del Producto Interno Bruto (PIB) así como del empleo a los porcentajes mínimos.

El objetivo de la tabla 2 es ejemplificar en forma numérica como la inversión extranjera de Estados Unidos en tres modalidades privada directa, de cartera y de gobierno o publica ha variado dependiendo de las características del Orden Mundial que se encuentre vigente. Se puede observar que la época de la gran depresión de los años treinta Estados Unidos redujo ampliamente el monto de sus inversiones en el extranjero pero también desde entonces los montos han ido ascendiendo; el mismo fenómeno ocurrió con las inversiones extranjeras en los Estados Unidos.

2. 4 Resumen

La Teoría de la Inversión Internacional también conocida con el nombre de la Teoría de los Movimientos Internacionales de Capital nació después de una larga época de bonanza de las inversiones extranjera a nivel mundial, el período que abarca de 1875 a 1914 se convirtió en la época de esplendor de esta actividad especialmente de las potencias europeas hacia sus colonias o territorios de ultramar que los proveían de materias primas en los cuales establecieron industrias extractivas que les permitían transformar lo obtenido de estas tierras en productos manufacturados. Este incremento de la inversión extranjera fue causa de la Revolución Industrial que se gestó como un proceso que marco la división entre los países industrializados y los no industrializados su importancia fue tanta que se llegó al punto de incorporar a la Teoría del desarrollo el factor de la industrialización y durante algún tiempo se pensó que podía resolver muchos problemas.

El vínculo entre la Teoría de la Inversión Internacional y la industrialización es significativo porque fue precisamente este proceso el que permitió que la inversión extranjera cobrara vigencia al momento de empezar a producir excedentes las incipientes empresas se vieron obligadas a vender al extranjero y conforme crecía la demanda también lo hacía la oferta; en un principio únicamente Inglaterra se encontraba totalmente industrializada pero al ver los beneficios de la misma muchos países europeos siguieron sus pasos como Francia y Holanda; los avances tecnológicos en comunicaciones para 1880 en el telégrafo, el cable y el tren fueron significativos y la innovación de los procesos productivos por la aparición de las máquinas permitieron que las empresas empezaran a extender sus operaciones primero a todo lo largo y ancho del continente y luego hacia las colonias lo que les permitió obtener grandes ganancias no solo por el hecho de poder acceder a mercados potenciales no explotados sino porque no existía ningún tipo de restricción a los flujos privados internacionales de capital como sucede en la actualidad.

La Primera Guerra mundial cambio el panorama de las inversiones y estas en lugar de aumentar disminuyeron y casi desaparecieron en las zonas de ultramar, las potencias europeas llevaron de vuelta el capital ya que el financiamiento de la guerra y luego la reconstrucción materializaron la necesidad de repatriarlo. Durante cien años el Orden Internacional imperante después de la derrota de Napoleón y el establecimiento de un Status Quo en el concierto europeo dio como resultado la estabilidad política que se necesita para hacer florecer la inversión; pero los resultados fueron completamente adversos después de la Primera Guerra mundial y la aparición de la gran depresión de los años veinte, es importante mencionar que en esta década es cuando aparece la teoría de Movimientos Internacionales de Capital en el mundo académico de los países europeos y en Estados Unidos; durante la crisis los estudiosos o hombres de ciencia se dan cuenta de la importancia que tienen dentro de la economía nacional la inversión extranjera porque se convierte en una fuente de capital ,

trabajo y permite aumentar en forma significativa las exportaciones constatando que constituía un elemento fundamental en el proceso de toma de decisiones a nivel nacional e internacional ya que en los primeros años de la depresión se otorgaban préstamos por los bancos comerciales internacionales privados pero después de agravarse la misma estos se vieron reducidos.

La Segunda Guerra Mundial acarreo consigo los mismos inconvenientes de la primera como lo fue el financiamiento y luego la reconstrucción solo que esta vez hay un hecho relevante que no se verificó después de la Primera Guerra y es que los flujos de capital no eran de origen privado sino netamente público que tenían como destino a Europa desde Estados Unidos a través del Plan Marshall. En cuanto a los mecanismos de transferencia de los movimientos de capital se puede decir que existen dos y estos son la inversión directa y la inversión en cartera. La Inversión Directa es aquella que realizan las Corporaciones Multinacionales estableciendo fábricas en terceros países a las cuales denominan filiales o sucursales, la inversión realizada es dirigida y controlada por la misma empresa. En cambio la inversión en portafolio es la que se lleva a cabo a través de la compra de acciones o bonos ambos términos quedaron plenamente explicados en el capítulo. La inversión directa en su mayoría es operacionalizada por grandes empresas transnacionales que establecen sus sedes en países desarrollados o avanzados que debido a las magnitudes de su producción pueden excederse del mercado nacional al mercado mundial.

En el campo de las Relaciones Internacionales el auge de la inversión extranjera y la consolidación de la empresa de la era industrial transformo las relaciones de poder dentro de Europa y llevo a Inglaterra a consolidarse como potencia primero en Europa y luego en las zonas de ultramar. Y después de la Primera y Segunda Guerra Mundial aunque los capitales no eran de naturaleza privada sino pública su importancia siguió siendo significativa en las relaciones establecidas en la sociedad internacional.

III. Los Flujos Internacionales Después De La Segunda Guerra Mundial

El Nuevo Orden Internacional que se estableció después de la Segunda Guerra Mundial era muy diferente al que se instituyó precediendo a la Primera Guerra Mundial que se caracterizó por el aislamiento de Estados Unidos y la Unión Soviética así como la orientación de algunos países europeos al nacionalismo económico especialmente en las colonias por la necesidad de materias primas y de mercado. Las modificaciones que se llevaron a cabo después de la Primera Guerra Mundial en la Política Internacional a pesar de los muchos esfuerzos que realizó la Comunidad Internacional por mantener a la guerra aislada como recurso para resolver las divergencias fue totalmente inútil, se aprendieron duras lecciones como aquella de que no hay que humillar al enemigo y que no basta una Organización Internacional sin ningún tipo de poder para prevenirla; tal y como sucedió con la Liga de Naciones. El Nuevo orden trajo consigo:

- Un nuevo mapa político a nivel mundial, pero las regiones las cuales se sintieron más sus efectos fueron en Europa Central, Asia y África
- La descolonización de África y Asia así como la creación de un gran número de nuevos Estados,
- La expansión del nacionalismo que después de la Primera Guerra Mundial se expandió por África y por Asia; pero al terminar la Segunda Guerra Mundial cobró aun más fuerza el debilitamiento de las potencias europeas les permitían luchar a las colonias por la independencia. La radicalización del movimiento fue inevitable en Oriente Medio.
- La desenfrenada carrera armamentista (armas nucleares) a nivel mundial que propició que muchos estados destinaran gran parte de su presupuesto público para la investigación y creación de este tipo de armas.
- Es esencial también evidenciar una característica muy importante a pesar de la gran relevancia que goza el Derecho Internacional Público y la infinidad de tratados que los Estados signaron y sigue signando en la época de posguerra, debido a la gran proliferación de tratados multilaterales se le puede denominar la "Era de los Tratados" se ha intentado legislar en todas las ramas y en todos los rubros de la actividad del hombre desde la Medicina, producción y ventas de armas nucleares y químicas, comercio, telecomunicaciones y Medio Ambiente. Cualquier experto creería que esta nueva conducta por parte de los actores protagónicos de las Relaciones Internacionales ha logrado un proceso significativo de paz; lastimosamente la realidad muestra una situación muy distinta, si bien las guerras a nivel global se han podido evitar los conflictos regionales cada vez más numerosos han empezado a erosionar la base económica de muchas regiones especialmente del Medio Oriente y África que han traído consigo la variable política de gobiernos cada vez más opresivos y menos estables.
- La Segunda Guerra Mundial también trajo consigo la constitución de Organismos Internacionales en gran número, este fenómeno es nuevo en la Historia porque si bien en el pasado existió el Congreso de Viena, la Santa Alianza y La Liga de

Naciones, las características que presentan los actuales se han ido acomodando a las diversas necesidades de las Relaciones Internacionales y que al igual que los tratados se han orientado a una diversidad de rubros de la actividad del hombre pero los resultados han sido poco alentadores ya que tan poco han logrado su objetivo principal el de la cooperación y legitimidad puede ser que por no tener a su alcance el poder coercitivo para hacerse cumplir. Conceptos como el de Soberanía que proviene de la formación del Estado Nación no ha permitido que los Estados se comprometan en forma legal a cumplir con sus obligaciones, pero en la actualidad la definición de este término también ha sufrido modificaciones que se explicarán en su momento por la globalización de la economía y el proceso de producción de las Corporaciones Multinacionales.

- La característica más importante del Orden Internacional de la posguerra es la consolidación de dos superpotencias Estados Unidos y la Unión Soviética que crearon sus zonas de influencia ideología, económica y política, libraron entre sí un nuevo tipo de conflicto hasta entonces no experimentado llamado Guerra Fría esta vez el enfrentamiento directo en un campo de batalla determinado era parte del pasado se transformo en un enfrentamiento de ideas entre los postulados del Capitalismo y el Socialismo.
- La consolidación de un Nuevo Orden Internacional político y económico también demostró que la economía y la política se complementan mutuamente y que no puede existir uno sin el otro así que la formación de un Nuevo Sistema Monetario Internacional fue fácilmente predecible. Por el significado de este acto en las Relaciones Internacionales, en el mundo financiero y por la materia que trata la investigación es trascendental hacer un pequeño análisis acerca del papel que ha jugado en el Contexto Internacional las nuevas instituciones del Bretton Woods, y como esto afecta a los Flujos Privados Internacionales de Capital que se materializan a través de la Inversión Extranjera de las grandes Corporaciones Multinacionales.

3. 1 Sistema Monetario Internacional

A este sistema se le conoce por sus siglas en Inglés *System International Monetary* (SIM) o también llamado Bretton Woods que fue fundado en 1942 y que tomo su nombre de la ciudad de Bretón Woods, New Hampshire en donde fue creado, bajo el auspicio de Estados Unidos y del Reino Unido en este lugar se dieron cita cuarenta y dos Estados que formaron parte del nuevo sistema y se convirtieron en miembros de las dos instituciones financieras más influyentes (Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial) luego de la Segunda Guerra Mundial hasta la actualidad, las modificaciones que han sufrido para acomodarse a los acontecimientos en algunos casos han sido anacrónicos y necesitan dinamizar más los procesos de adaptación. Después de la caída del Muro de Berlín y la aparición de un Nuevo Orden Internacional y la admisión de los Estados del Europa Oriental a la fecha se cuenta con ciento ochenta y un miembros. Entre sus principales objetivos se pueden encontrar estimular el desarrollo de los países menos desarrollados proporcionándoles a los países las herramientas necesarias para participar efectivamente en el comercio de bienes y servicios así como evitar los desequilibrios de la Balanza de Pagos. El Fondo Monetario Internacional tiene como función primordial brindar financiamiento a corto plazo (de tres a cinco años) a los países que así lo solicitarán mientras que el Banco Mundial se le encargo la

tarca de lograr el desarrollo a través también de proyectos a largo plazo. Como resultado de una política más intervencionista por parte de los gobiernos en la actividad económica se pretendía que estos regularan los Flujos Privados Internacionales de Capital a corto plazo que después de percibir ganancias se marchaban de los países a los pocos meses de colocada la inversión, lo que permitía lógicamente generar réditos al inversionistas pero pérdidas para el país receptor.

La Formación de Bloques Económicos como la Unión Europea, ASEAN, MERCOSUR²³, la Comunidad Andina²⁴ son consecuencia directa de la Guerra y buscan incrementar y fortalecer la economía y el comercio en la región en la cual se establece y aumentar su competitividad a nivel internacional a la hora de exportar el excedente. Cada uno de estos bloques integran un grupo de países que tienen las mismas metas que son más fácil de alcanzar en su conjunto que en forma individual así como abastecer mercado mucho más grandes estableciendo economías de escala que les permiten competir en precio y en calidad con otras economías ya integradas para lograr estos objetivos utilizan como herramientas el comercio intra regional e internacional.

En el Contexto de la Guerra Fría como enfrentamiento ideológico y la formación de bloques económicos como respuesta a esta conflicto es apropiado analizar que sucedió con los Movimientos Privados Internacionales de Capital después de la Segunda Guerra Mundial, y para cumplir con tal objetivo es indispensable plantearse la siguiente interrogante:

¿Porqué las Corporaciones Multinacionales que en su mayoría eran de origen europeo y estadounidense después de una devastadora guerra realizaban inversiones extranjeras directas que suponían un riesgo al querer establecer fábricas en los países en que conforman nuevas relaciones comerciales en lugar de utilizar la inversión indirecta a través de la compra de acciones o bonos de empresas nacionales que no representan una administración ni control directo sobre la actividad productiva del bien o servicio o sino otorgar licencias para que empresas o compañías nacionales de estos países distribuyeran el producto o brindaran el servicio en el cual la Transnacional era líder. Sin embargo preferían embarcarse en grandes proyectos de inversión en mercados totalmente distintos por razones culturales, religiosas y étnicas?

La respuesta que se da a esta pregunta no es fácil; ya que intervienen variables muy importantes como la transferencia de tecnología y la política fiscal que forman parte de un basto número de factores que determinan la interdependencia entre los Actores de las Relaciones Internacionales.

23 **Mercosur o Mercado Común del Sur**, organización regional creada por el Tratado de Asunción (1991) para el establecimiento de un mercado común en Sudamérica. Tiene su origen en un acuerdo bilateral de comercio firmado por Argentina y Brasil en 1986, el cual se amplió en 1990 para formar una zona de libre comercio. El Mercado Común del Sur (más conocido por su acrónimo, Mercosur) pretende crearlo mediante la reducción de aranceles entre los países miembros (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay).

24 **Pacto Andino**, programa político común acordado por los países firmantes del Acuerdo de Cartagena (1969), que dio lugar a la fundación del Grupo Andino (rebautizado en 1996 con el nombre de Comunidad Andina).

Biblioteca Central

al 40, 7 por ciento²⁵. Europa se encontraba saturada del capital privado estadounidense atraído por las inmensas ganancias que se generaban en un mercado lo suficiente grande como el europeo después de establecer el Mercado Común que permitía formar una economía de escala que reducía costos y hacía a la empresa mucho más competitiva en precio y calidad. En cuanto a Europa al igual que después de la Primera Guerra Mundial se vio obligada a reconstruir la infraestructura y su economía, ayudado en forma significativa por Estados Unidos a través del Plan Marshall, para Europa se convirtió en un obstáculo el enorme gasto que le representó la guerra y no le permitió hasta la década de los años sesenta poder expandirse económicamente. Al tomar conciencia de las limitaciones que esto representaba decidieron unificar esfuerzos y crear a la Comunidad Económica Europea en 1957 con el tratado de Roma que luego fue modificado por el Acta Única de 1985 que estableció el Mercado Único Europeo y el Sistema Monetario Europeo y en 1992 el Tratado de Maastricht que dio vida a la Unión Económica.

Para 1960 los países que formaban la OCDE²⁶ habían realizado un monto de inversión extranjera directa entre países desarrollados con relación a las importaciones y exportaciones de este grupo con el resto del mundo de -398 millones de dólares. Si bien es cierto que en la época de la posguerra el flujo de capitales privados se dio entre países desarrollados, también es importante mencionar que fueron los flujos internacionales de capital público los más significativos que se operaban de Gobierno a Gobierno o de Estado a Estado. Las Corporaciones Multinacionales estadounidenses lograron consolidarse en Europa pero lógicamente necesitaban un mercado en el cual vender sus productos; por lo tanto requería que la reconstrucción de Europa Occidental fuese rápida y segura.

Las Corporaciones Multinacionales de Estados Unidos no contaban con los recursos financieros para estimular la economía europea, el único que estaba en la capacidad de desembolsar esa cantidad de recursos era el Gobierno de Estados Unidos y fue precisamente lo que hizo a través del Plan Marshall existen numerosas pruebas para tal afirmación que al revisar datos estadísticos permiten observar que dicho plan incremento la inversión. Extranjera a largo plazo. Ya que en la década de los años cincuenta los Estados Europeos se convirtieron en altamente proteccionista y el establecimiento de restricciones con respecto a los movimientos internacionales de capital al área constituían una preocupación estatal, lo que se

25 Foreman Peck, James Profesor St. Antonys College, Universidad de Oxford. "Historia económica mundial" Relaciones económicas internacionales desde 1850. Segunda Edición. Fondo de Cultura. Distrito Federal, México. 1997. Página 406.

26 Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), corporación internacional compuesta por 28 países, cuyo objetivo es coordinar, en forma conjunta, sus políticas económicas y sociales. La OCDE hace posible todo tipo de información relevante para la formulación de políticas nacionales en los campos de mayor importancia para la actividad económica. Sus principales objetivos son, en primer término, promover el empleo, el crecimiento económico y la mejora de los niveles de vida en los países miembros, y asimismo mantener su estabilidad. En segundo lugar, ayudar a la expansión económica en el proceso de desarrollo tanto de los países miembros como en los ajenos a la Organización. Y en tercer lugar, busca ampliar el comercio mundial multilateral, sin criterios discriminatorios, de acuerdo con los compromisos internacionales.

reflejo en la "relación entre las exportaciones mundiales y la inversión exterior"²⁷ La Unión Europea no elimina totalmente las restricciones hasta 1990. Esta tendencia de restringir la movilidad del capital dentro de la Unión Europea origina que ciertos rubros de la industria no pudieran desarrollarse como ocurrió con la Industria de la electrónica y su participación en la actualidad en el mercado internacional en esta actividad es baja y corresponde al 23% mientras que Estados Unidos acapara el 37% y el Japón el 28%. Por lo tanto las grandes Corporaciones Internacionales que operan en la electrónica son de origen estadounidense y japonés. En cambio la industria química y farmacéutica son el fuerte de la producción de Europa y las Corporaciones Multinacionales más importantes a nivel mundial son "20, de las cuales 12 son europeas".²⁸

Uno de los Organismos Internacionales que ha jugado un papel importante en los flujos Internacionales de Capital son las Instituciones del Bretton Woods como Sistema Monetario Internacional también llamado Orden o Régimen que se define como el conjunto de "reglas, costumbres, instituciones, instrumentos, organizaciones que existen para efectuar pagos internacionales".²⁹ Tiene un papel muy relevante dentro de la evolución de la movilidad del capital a nivel internacional ya que después de 1944 fecha de su fundación, este tipo de flujos de capital se convirtió en un verdadero dolor de cabeza para el nuevo Sistema Monetario Internacional ya que la mayoría de estos se realizaban a corto plazo provocando grandes problemas en la Balanza de Pagos y se pretendió que los flujos privados internacionales de capital a corto plazo fuesen regulado por los gobiernos que aumentaban su ingerencia en la actividad económica y financiera; con anterioridad el capital emigraba en los montos que se consideraban pertinente por los inversionistas que los poseía como ocurría con los bancos comerciales³⁰ y las Corporaciones Multinacionales. La aparición de los bancos como un nuevo actor de las relaciones económicas y las relaciones internacionales también permitió que los capitales fluyeran más rápidamente y a pesar de las restricciones existentes fue muy difícil controlados.

El aumento de las operaciones de los bancos comerciales y en especial las industrias líderes a través de las Corporaciones Multinacionales lograron optimizar el significado de la palabra movilidad y crearon sus propios mecanismos para lograrlo como sucedió con el mercado de eurodólares que en la teoría se conoce como aquellos depósitos en dólares que se realizan en bancos extranjeros, claramente se llamaban eurodólares porque al principio los depósitos en dólares solo se llevaban a cabo en bancos localizados y de origen europeo. Con el crecimiento y desarrollo de nuevas economías en distintas regiones especialmente de la banca japonesa esta actividad se realiza en cualquier parte del mundo. La existencia del mercado de eurodólares³¹ se debió en gran parte a la regulación que establecieron los gobiernos para controlar los movimientos de capital lo que origina que los inversionistas colocaran sus dólares

27 Ibid página 326.

28 Obregón Días, Carlos "Capitalismo hacia el Tercer Milenio" Una historia cultural de la evolución de las economías del mundo. Editorial Patria. S.A. de C.V. Primera edición. México 1997 Capítulo V. Bloques económicos. Página 294

29 Salvatore, Dominick. "Economía Internacional"

30 La banca privada comercial se ocupa sobre todo de facilitar créditos a individuos privados.

31 Son los depósitos colocados en dólares en cualquier banco comercial europeo incluso en una de sus sucursales aunque esta no se encuentre en Europa.

en bancos extranjeros. El incremento de los flujos internacionales de capital de Estados Unidos hacia el exterior y principalmente a Europa contribuyeron en gran medida a la balanza de pagos deficitaria de este país, y para la década de los setenta se convirtió en una preocupación grave y para evitar su fuga se elaboraron una serie de políticas:

1. El programa de inversión extranjera directa
2. Las restricciones de préstamos bancarios a extranjeros

Gráfica 4

Inversiones directas estadounidenses en el exterior por área en años seleccionados, 1950-1995 (miles de millones de dólares de los Estados Unidos a costo histórico al final del año)

Años	Total	Canadá	Europa	América Latina	Asia y Pacífico	Japón	Otros
1950	11.8	3.6	1.7	4.6	0.3	0.0	1.6
1960	31.9	11.2	7.0	8.4	1.2	0.3	4.1
1970	78.2	22.8	24.5	14.8	8.3	1.5	7.8
1980	215.6	45.0	96.5	38.9	25.3	6.2	9.9
1985	230.3	46.9	105.2	28.3	35.3	9.2	14.6
1990	421.5	68.4	204.2	72.5	63.6	21.0	12.8
1994	621.0	75.0	310.0	112.2	108.1	36.7	15.7
1995	711.6	81.4	363.5	122.8	126.0	39.2	17.9

Fuente: U.S Department of Commerce, Survey of Current Business (Washington D.C.: U.S. Government Printing Office, números diversos.

La tabla ilustra la inversión directa extranjera realizada por Estados Unidos después de la Segunda Guerra Mundial abarcando desde 1950 a 1995 se toman como marco de referencia a regiones geográficas como Canadá, Europa, América Latina, Asia, Pacífico y Japón ya que en estas zonas los montos de inversión son significativos y de esta manera demuestran que Europa, América Latina y Asia y el Pacífico son los bloques que más inversión han recibido a lo largo de este periodo por parte de Estados Unidos y que dependiendo de las necesidades y de las Tendencias del Orden Internacional así ha sido destinada.

3.3 La movilidad internacional del Capital Privado a través de la Corporaciones Multinacionales

Con la recuperación de Europa Occidental y creación de la Comunidad Económica Europa en 1967 que luego es sustituida por la Unión Europea en 1993 con la entrada en vigencia del Tratado de Maastrich; así como la tendencia a formar bloques económicos a nivel regional provocó que las Corporaciones Multinacionales empezaran a cobrar gran relevancia a finales de la década de los años 70 con el inicio del proceso de la globalización que permite que la producción de bienes se realice en formas muy diferentes a como se acostumbraba dando origen a la división de la producción. Este fenómeno incidió en que las

Corporaciones Multinacionales empezaron a elaborar los componentes de cada uno de los productos en países diferentes que les proporcionaron ventaja competitiva por la mano de obra barata en algunos casos, o bien por la obtención y transporte de materia prima o del bien ya terminado. La nueva forma de producir se puede entender de mejor manera al ejemplificar a la industria automotriz que a principios de Siglo fabricaba todos sus componentes y ensamblaba en un solo país, dejando atrás los principios del fordismo o de la producción en masa³² (Henry Ford), que mecanizaron las fábricas y establecieron las cadenas de montaje para producir en serie de la misma forma se aplicaban los postulados del taylorismo que logró establecer diferencias entre el trabajo de ejecución y el administrativo que hoy se conoce como la organización de la producción, el fordismo estuvo presente de 1940 a 1970 hasta que se puso en práctica la tecnología que no solo elimina la necesidad de utilizar mucho personal sino también el costo en la inversión; con la innovación en las formas de producir, a través de la sustitución de procedimientos y técnicas.

Las Corporaciones Multinacionales permiten la movilidad de los factores de producción, exportando del país de origen aquellos bienes intensivos en capital e importando de los países en vías de desarrollo los intensivos en trabajo, esta nueva forma de estructurar la creación de bienes y servicios satisfactores de necesidades también ha dado lugar a un proceso paralelo conocido como la especialización de la mano de obra en aquellos países en los que instalan las fábricas de los componentes y por lo tanto ha dado como resultado una división de la producción estableciendo dos categorías:

- Ensamblaje y
- Elaboración de componentes

La transferencia de tecnología y la utilización de una buena parte de los recursos de las Corporaciones Multinacionales CMNs en la investigación y en el desarrollo de la misma son factores que ya fueron explicados y que se mencionan por que son nuevas características de las CMNs actuales, que se empezó a gestar desde la década de los años sesenta así como la relación de causa y efecto que existe entre las Corporaciones Multinacionales y la inversión internacional se llegó a convertir en un supuesto establecido, la globalización se constituyó en un proceso económico que reforzó aun más esta relación por la sencilla razón de que la inversión extranjera directa que fluye de una región a otra sin ningún tipo de obstáculo y que los países elaboraron toda una gama de estrategias para captarla y así atraerla hacia su territorio, al igual que ocurrió en la Revolución Industrial con la mecanización en la producción en la Revolución Tecnológica, tanto las fábricas como las empresas iniciaron cambios en los procesos administrativos y productivos, los hombres que operaban máquinas fueron reemplazados por máquinas inteligentes, las transformaciones se iniciaron en los países avanzados, con la aplicación de la tecnología en la producción que trajo como consecuencia que la Teoría Clásica del comercio perdiera vigencia, los países desarrollados ya no se ocupan más de la industria pesada ni los países en vías de desarrollo de proveer materia prima. La industria pesada fue desplazada a los países de economías emergentes y los países en vías de desarrollo han logrado consolidar algunas industrias gracias a las Corporaciones

³² Etapa del capitalismo moderno que abarcan desde la década de 1940 hasta la década de 1970, la denominada edad dorada del capitalismo, caracterizada por la existencia de empresas de producción a gran escala, con métodos de producción tayloristas, una alta división del trabajo y el crecimiento de los créditos al consumo.

Multinacionales a las cuales también les proveen materias primas y los países avanzados solo producen alta tecnología. Las Corporaciones Multinacionales modernas se han convertido en la empresa tipo o bien en el modelo actual de la empresa más exitosa dentro de la Economía Internacional y son precisamente esta nueva empresa las que ocupan un lugar muy relevante dentro de una economía nacional especialmente en aquellas regiones en que la tasa de desempleo es alta y su mano de obra no se encuentra aún especializada.

Conceptos como soberanía se han visto seriamente modificados con la aparición de las Corporaciones Multinacionales modernas en el contexto internacional, se discute y se evalúa nuevos planteamientos pero los resultados son los mismos, el capital no tiene patria el va a cualquier lugar en el cual obtenga beneficio y las fronteras para él no existen ya que el capital financiero tiene una cualidad y es que se opera a través de una transferencia electrónica en cuestión de segundos de un país a otro país o de una institución hacia una región. La ingerencia política y económica de estas empresas también ha cambiado en forma significativa después de la Segunda Guerra Mundial pero especialmente durante la década de los ochenta y los noventa porque a raíz de que aumentan los procesos productivos en aquellos países en los que han establecidos fábricas y no agencias de ventas de sus productos, debido al alto monto de la inversión realizada y al elevado número de empleados que contratan, han empezado a incidir en la toma de decisión en primer término nacionales y luego internacionales que han dejado atrás el concepto clásico de lo que se definía como soberanía en antiguos libros de política.

3.4 La Crisis Financieras características y consecuencias en el Contexto Internacional

Los flujos públicos internacionales de capital o también llamados los movimientos oficiales internacionales de capital no solo fluyeron hacia Europa Occidental sino también al continente asiático que le permitió al área del Sudeste experimentar un crecimiento sin precedentes en la historia y especialmente en la región, al terminar la Segunda Guerra Mundial los países que forman la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN) los nueve Estados (Birmania, Brunei, Filipinas, Indonesia, Laos, Malasia, Singapur, Tailandia y Vietnam) que la firmaron lo hicieron con el fin de evitar la intromisión de la política de la Unión Soviética aceptando la ayuda financiera de Estados Unidos.

En los últimos cuarenta años mientras América Latina y África sufrían crisis severas económicas por el déficit en las balanzas de pagos y los gastos excesivos dentro de su presupuesto; Asia crecía de manera asombrosa para 1950 el 75% de la población pobre vivía en este continente y se llegó a reducir dicha cifra hasta en un 50% dando a su población la oportunidad de un alto nivel de vida y pleno empleo el crecimiento de los 28 países de la región ocasionaron todo una revuelta en el mundo intelectual económico porque abandonaron el modelo keynesiano y las políticas estadounidenses y se han elaborado nuevas teorías antes y después de la crisis. Antes de los acontecimientos de 1997 en los círculos intelectuales se discutía acerca del "Rápido desarrollo de posguerra", que subrayaba los logros de la experiencia en Asia. Pero también se hacían escuchar las voces de algunos economistas críticos como Stanfor Paul Krugman el cual hizo tambalear a la elite financiera al escribir un artículo que fue ampliamente criticado titulado "el mito del milagro asiático"³³. El autor argumentaba

33 En la edición de Noviembre/Diciembre 1994 de la revista Foreign Affairs.

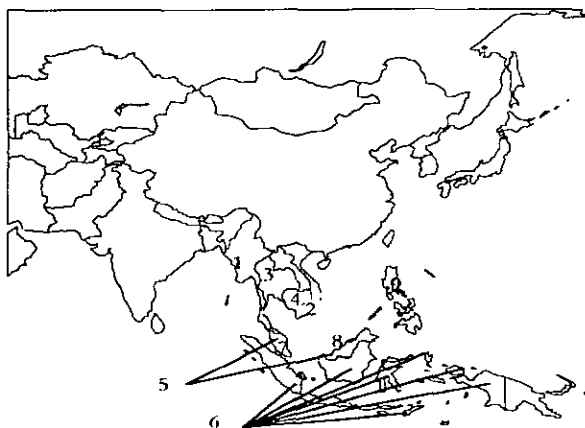
que tanto Europa Oriental haciendo énfasis en Rusia así como Asia los procesos de desarrollado fueron gestados por los gobiernos a través de la transferencia de recursos que no les eran propios en el caso de los capitales que ingresaban en las regiones lo hacían por períodos muy cortos de tiempo. Además el modelo de desarrollo se debe sustentar en los propios recursos y en la capacidad de transformarlos es decir de la productividad real.

Sureste Asiático

División Política

ASEAN Asociación de
Naciones del Sureste
Asiático

1. Myanmar
2. Vietnam
3. Tailandia
4. República
Democrática
Popular de Laos
5. Malasia
6. Indonesia
7. Singapur
8. Brunei
9. Filipinas



Fuente Visio Profesional

Editado y documentado por Leidy Indira Santizo Rodas

Este tipo de críticas si bien no se realizaban cotidianamente si se llevaba acabo en los círculos más especializados de Occidente y para comprender el porque para los países avanzados resultaba tan difícil entender el milagro económico que tuvo lugar en Asia es necesario profundizar un poco mas en el escenario político, económico y financiero de estos países; así como establecer comparaciones entre la crisis mexicana, rusa, brasileña y Argentina.

El Crecimiento de Asia se da bajo condiciones muy diferentes a las que cualquier teórico económico estaría dispuesto a apostar bajo un clima de gobiernos autoritarios que se convirtieron en intermediarios entre la inversión directa extranjera y la producción nacional, se tuvo la visión hacia el futuro de diversificar los productos de exportación, no solo en productos primarios como lo son los agrícolas sino también en manufacturados y de tecnología, y para finales de la década de los ochenta producían y eran competitivos en

- textiles,
- confección,
- calzado,
- mecanismos semiconductores,
- componentes de ordenadores
- muebles y
- productos de plástico

Lo sorprendente es la versatilidad de la actividad creadora de Asia abarcaron los tres campos de la producción mundial dominando el agro, la industria y la tecnología, de aquí su nombre Países de Economías Emergentes o nuevos países industrializado, todo los adelantos en producción se lograron a través de la tecnificaron al agro, cultivando alimentos de mejor calidad y en cantidades nunca antes vista, llegó al extremo que Asia producía el 90% de arroz a nivel mundial de consumo humano; para graficar un poco mas el ejemplo de la arroz en Asia, se estima que el Sudeste asiático alimenta a 2000 millones de personas a nivel mundial, se logran industrializar en menos de treinta años cuando a los países industrializados de Occidente les llevo casi un Siglo y Medio cumplir tal objetivo como sucedió con Inglaterra y los mismos Estados Unidos, la disciplina de un presupuesto altamente austero enfocado en los rubros de la educación y salud hizo que la mano de obra barata de los años sesenta se convirtiera en mano de obra calificada que empezó a elaborar productos de electrónica de consumo, la magnitud del mercado en el cual colocaron las nuevas manufacturas fue también prioritario que entre sus principales socios comerciales se encontraba La Unión Europea y Estados Unidos. Otra característica del Sudeste asiático es que si bien exportan hacia países avanzados en porcentajes significativos el comercio dentro de la región (intra comercio) era en términos porcentuales mucho más importante. La capacidad de producción y competitividad creció a niveles espectaculares que Taiwán, Corea del Sur, Singapur y Hong Kong en la década de los noventa exportaban la mitad del volumen de países como Japón y Estados Unidos. Y para la década de los noventa el espacio geográfico del Sudeste Asiático se había convertido en comparación con la región de América Latina y de la Europa Oriental en el mercado mas competitivo de los Flujos Privados Internacionales de Capital que fueron atraído por una política agresiva de Inversión Extranjera que ofreció reducciones en los impuestos y trato preferencial.

A excepción de Taiwan Y Hong Kong los países del área mantuvieron una política exterior de aislamiento acentuado por la radicalización del nacionalismo, Japón después de la guerra proclamo una versión de la política norteamericana "La doctrina Monroe" de América para los americanos con la modificación de Asia para los asiáticos. Se mantenían relaciones comerciales pero no vínculos políticos ya que durante la guerra fría se sintieron amenazados y la mayoría formaron Estados híbridos de economía de mercado hacia el exterior y de economía planificada hacia el interior como sucedió con China y la reforma de la política comercial conocida bajo el nombre de puertas abiertas con la cual autorizo la entrada a su territorio de Flujos Internacionales Privados de Capital a través de la Inversión Extranjera utilizando empresas de riesgo compartido también conocidas como Joint Venture que se puede definir de la siguiente manera "Es un modo de colaboración empresarial que permite conjuntar recursos dinerarios y no dinerarios en la explotación de una negociación comercial".³⁴ En los países de economías emergentes este tipo de negociación es muy común porque permite emprender o establecer empresas con capital extranjero en aquellas áreas en las cuales no se posee la capacidad doméstica o de la iniciativa privada en cuanto al monto de la inversión y aplicación de tecnología en forma individual.

La política internacional de la década de los noventa sufría de un anacronismo que paso factura a un precio muy elevado, no se tuvo la capacidad o no se quiso reconocer por

34 Villegas Lara, Rene Arturo "Derecho Mercantil Guatemalteco" tomo III. Cuarta Edición. Editorial Universitaria. Universidad San Carlos de Guatemala. página 370

justificaciones políticas de hegemonía la relevancia de la región asiática dentro de la economía mundial y darles la preponderancia que se merecían en las negociaciones comerciales pero especialmente en la toma de decisiones dentro de los Organismos Internacionales Financieros surgidos del Bretton Woods que creó al Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. Dicha afirmación toma como referencia el siguiente párrafo "pero la región no tenía la hegemonía financiera mundial que descansaba fundamentalmente en las directrices emanadas por el Banco Mundial, el Fondo Monetario Internacional y los acuerdos de los países más industrializados con los Estados Unidos como concertador y beneficiario principal"³⁵.

Tanto en el Fondo Monetario Internacional como en el Banco Mundial, Japón y todo la región asiática han sido subestimados y su peso económico no ha correspondido a su peso político en dichos organismos, fundamentales para la tónica de decisiones financieras a escala global. Así, Japón podía triunfar en las negociaciones comerciales que apuntalaban su crecimiento pero no en las negociaciones financieras de carácter global en donde su papel fue prácticamente subordinado a los intereses de los Estados Unidos, que se vio favorecido del financiamiento japonés.

El crecimiento de los países latinoamericanos como México, Brasil y la Argentina tienen algunas similitudes como el hecho de basar su expansión económica en las exportaciones pero con políticas comerciales muy distintas a las asiáticas y con números de crecimiento y endeudamiento radicalmente opuestos. Asia en la década de los años sesenta, setenta, ochenta y mediados de los noventa creció en un 8% en relación al Producto Interno Bruto, a través de los tres pilares de su exitoso experimento

- El ahorro interno
- La inversión extranjera
- La orientación a la exportación

A diferencia de lo que sucedía en Asia países como México, Brasil, Argentina se vieron durante la década de los años ochenta altamente perjudicados al no poder pagar la deuda externa que fue ampliamente apoyada por los petrodólares y la ex Unión Soviética con la aparición de Gorbachov en el campo político y económico con la "Perestroika" dio como resultado una serie de su transformaciones internas e internacionales importantes que reflejaron la inoperatividad de la economía del Oeste de Europa. El factor del endeudamiento es clave para entender ambas crisis (la asiática y latinoamericana) ya que en países como México, Argentina y Brasil el sector mas endeudado era el gubernamental en cambio en el Sudeste asiático debido a la expansión de la inversión empresarial y el auge de la inversión extranjera directa el sector mas endeudado con bancos internacionales era el privado, especialmente a capital de corto plazo que no pudieron pagar en el tiempo establecido, y debido a la relevancia de la actividad productiva en la región los gobiernos como garantes de tales prestamos se vieron obligados a intervenir haciendo efectivos los pagos, el resultado fue catastrófico en primer lugar porque se agotaron las reservas internacionales provocado falta de liquidez y en segundo porque se tuvo que devaluar las monedas en forma instantánea creando

³⁵Victor López Villafañe obtuvo el Doctorado en Economía por la Universidad Nacional Autónoma de México en 1993. Es profesor del Departamento de Relaciones Internacionales.

un proceso de inflación y por esta razón muchos estudiosos coinciden en afirmar que la crisis asiática empezó con la devaluación del Bath³⁶, en julio de 1997.

Sin embargo debe quedar claro que el crecimiento logrado a través de incentivar el ahorro doméstico, de eliminar o reducir en forma considerable los impuestos para la inversión y la desregulación de los flujos internacionales de capital fueron las causas principales del colapso, no es que este tipo de políticas sean malas ya que la mayoría de ellas se han convertido en reglas económicas para aquellos países que necesitan lograr el desarrollo, existe un factor muy interesante que aun no ha sido mencionado como lo es el proceso de la globalización el cual permite la transferencia de los recursos y no su creación, la globalización es un proceso económico que persigue la libre movilidad de los factores de producción (trabajo y Capital), es decir del capital productivo, financiero e industrial.

Tomando como base lo anterior muchas personas pueden llegar a pensar que la verdadera causa de la crisis fue la incapacidad y poca competitividad, lo que sería un grave error, porque el fenómeno cobro vida a la inversa y fue provocado por la sobre inversión del sector privado, se construyeron tantas fabricas, se produjo tanta electrónica de consumo, proyectos de bienes raíces incluso en Malasia se edificó el rasca cielos más grandes del mundo, también se realizaron inversiones significativas en las áreas de hotelería y turismo que hizo que dichos productos cayeran en precio al ser sobre ofertados. Destinaron todos sus recursos hacia una misma actividad que hizo atractivo al mercado pero cuando este dejo de ser beneficio todo el capital invertido en estos rubros salió de la misma forma como entro inmediatamente.

El mercado de la región asiática es grande pero no lo suficiente como para dar cabida a un excedente de esta magnitud. Pero el problema principal fue la desregulación existente con respecto a los flujos privados internacionales de capital que los gobiernos nunca se preocuparon por supervisar a las empresas en las que se convirtieron en garantes. Ahora bien es prioritario identificar otro factor común entre crisis la explicación mas fácil es que tanto en Asia como en los países de América Latina la inversión que se realizo se hizo con el objetivo de obtener los mayores beneficios en muy corto tiempo y cuando los inversores se dan cuenta que las economías no crecían de la manera en la que se imaginaron debían sacar su inversión y mandarla a otros mercados mucho mas prometedores o con menos riesgos aunque sus ganancias no sean las mismas; a este fenómeno se le conoce a nivel mundial como especulación³⁷. Es prioritario recordar en este punto de la exposición que los flujos internacionales de capital según la Teoría de la Inversión Internacional dan como resultado una mejor distribución de los recursos productivos cuando no operan factores especulativos que tiende a elevar los rendimientos de los mismos en beneficio de una sola vía. Para ser visionario en el análisis basta con afirmar que la crisis asiática pertenece mas al Siglo XXII que al Siglo XXI porque enseño al mundo nuevas lecciones y hecho por tierra conceptos clásico de la economía como la escasez de los recursos generador de crisis en los siglos XIX, XX y

³⁶ Moneda tailandesa.

³⁷ Aunque el término 'especulación' se utiliza a menudo con un tono peyorativo, la especulación no es más que un tipo de inversión donde el agente asume riesgos de los que no se puede cubrir

XXI esta vez la limitación de los factores de producción fue sustituido por la super producción que no pudo ser absorbida con la misma rapidez con la que se creaba. Y se argumenta que es una crisis propia del futuro porque esta vez los recursos naturales o económicos no fueron las causas que la generaron y falta muchos obstáculos que vencer para dejar atrás las crisis por cualquiera de los dos motivos anteriores cuando aparecen un nuevo elemento mucho más complejo e inmaterial como lo son los recursos financieros tales como la inversión el crédito. Sin embargo se confirmó la teoría de el ciclo económico que el crecimiento y desarrollo no es para siempre y que los Estados deben de establecer mayor seguridad sobre los flujos privados internacionales de capitales que se aportan por medio de la inversión directa extranjera si quiere evitar la especulación en capitales a corto plazo, se demostró el peso político y económico en el proceso de toma de decisiones a nivel internacional de los países con economías emergentes que reportan altas tasas de inversión extranjera y de excedentes de producción y por lo tanto son los mercados mas solicitados a donde fluyen los capitales internacionales de las Corporaciones Multinacionales que tienden a la fusión con otras empresas de igual naturaleza convirtiéndose en consorcios³⁸ que aumentan su poder en aquellos países en los que establecen sus filiales.

Los Organismos Internacionales especializados como el Banco Mundial y el Fondo Monetario han cometido un grave error desde el proceso de formación y reforma del Sistema Financiero Internacional se les ha permitido a los países desarrollados o de economías avanzadas asumir un papel preponderante en la toma de decisiones y en la creación de mecanismo de control de las actividades macroeconómicas de los países que solicitan su ayuda financiera a través de préstamos y se han olvidando que los países en vías de desarrollo y de economías emergentes son los que en definitiva permite la supervivencia del sistema ya que estos son los mayores exportadores hacia los países desarrollados de materias primas, productos agrícolas e industria maquiladora de la misma manera las importaciones de estos país de productos manufacturados los obtienen de los países desarrollados y en la mayoría de los casos la Balanza Comercial se torna deficitaria porque se importa más de lo que se exporta. La Crisis Financiera Asiática rompió en esquemas en occidente acerca de la vulnerabilidad e independencia de estas economías demostrando que la interdependencia ya no solo es un concepto sino una realidad a la cual hay que ajustarse, los mercados financieros son sumamente dependientes y la caída de uno lógicamente trae la caída de otro, y cuando esto no sucede si pierden varios puntos cerrando a la baja como ocurrió con las Bolsa de New York. Al notar el Fondo Monetario Internacional el debacle que ocasiona la crisis asiática decidió interferir proveyéndole ayuda, pero dejo rezagada su principal función que es precisamente evitar que esto suceda, es cierto que deben cuidar y resguardar los préstamos que estos otorgan pero también deben velar por el equilibrio de la Balanza de Pagos de los Estados miembros. Además es conveniente recordar que la crisis se origino desde el sector privado ya que las empresas fueron las más endeudadas con los bancos comerciales internacionales y que el Estado únicamente se convirtió en garante de la obligación y que el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial se basan en datos proporcionados por los Estados y que muy difícilmente pueden saber si son o no verdad y se confía plenamente en estos reportes por que

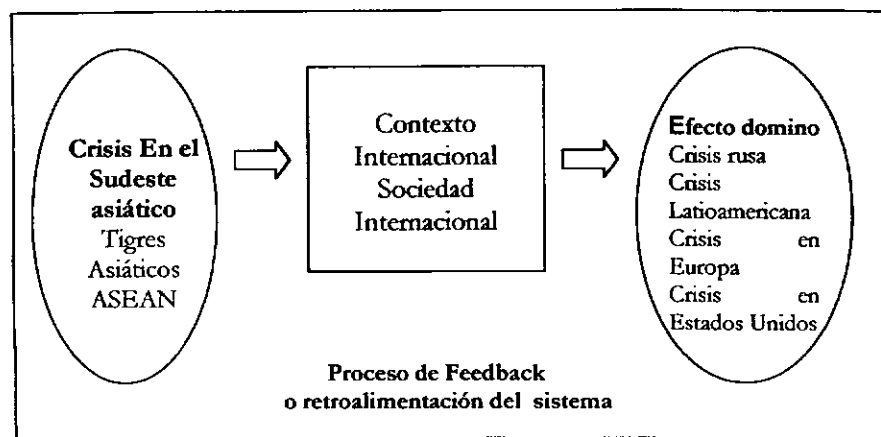
38 acuerdo entre varias empresas o compañías para realizar en conjunto una determinada actividad, por lo general las empresas llegan a este tipo de acuerdos para realizar un proyecto a gran escala cuando ninguna de las sociedades que se asocia reúne la capacidad para llevar a cabo todas las tareas específicas que requiere el proyecto

son avalados por los Estados, el secreto bancario también es un obstáculo que no permitió ver a tiempo la actitud irresponsable de las compañías de endeudarse y aumentar sin precedentes sus actividades sin considerar las consecuencias.

La política internacional en los Organismos Multinacionales también se vio seria afectada ya que en teoría se insiste en la interdependencia entre los Actores de las Relaciones Internacionales del siglo XXI y la coordinación de políticas financieras, comerciales y de macroeconomía como un proceso vital para la sobre vivencia del sistema, que sigue siendo un planteamiento teórico pero poco práctico. El Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial se mostraron afectados por las consecuencias de las crisis, los países avanzados por medio de sus técnicos desarrollaron todo un proyecto de reestructuración como ocurrió con la propuesta de los países más industrializados (G-7 que cuentan con Rusia como observador) y se originaron nuevas definiciones en los Organismos Internacionales como el "Desarrollo Administrativo" y "Peligro moral" el primer termino fue acuñado por el Presidente del Fondo Monetario Internacional en 1998 quien afirmó que el tipo de crecimiento económico asiático es resultado del establecimiento de "vínculos estrechos e indebidos"ⁱⁱⁱ que se crearon entre los gobiernos, los bancos y las empresas nacionales que no esperaban el efecto dominó que se genero primero en el región asiática y luego en los mercados rusos y latinoamericanos por los vínculos comerciales y financieros tan estrechamente establecidos por ejemplo la bolsas de valores que mas sufrieron fueron la Mexicana, la brasileña y la Argentina que al segundo día de conocerse la crisis acumularon una caída de hasta el 11,3% en relación con el resto del mundo que fue del 4% lo que confirmo en la teoría y en la practica que es necesario un estudio olisticos (Teoría del Sistema) en que existe inputs como los países emergentes que al entrar al sistema o caja negra e interaccionar con los demás actores y los variables políticas, económicas y financieras ningún teórico o estudioso esta en la capacidad de predecir los resultados en este caso se llamaran outputs; y como las consecuencias al retroalimentarse el sistema por el Feedback creando un efecto pandémico en la política y economía a nivel internacional.

Esquema 2

La Crisis Asiática Vista desde El Enfoque de la Teoría de Sistemas



Fuente: Elaborado por Leidy Indira Santizo Rodas tomando como base al artículo "The International Monetary Fund" role in Financial Crisis. By Henry Jose Leal Jereissaty. The George Washington University, Washington, DC. The Minerva Program, Spring 1999.

La gráfica anterior tiene como objetivo demostrar la trascendencia de utilizar dentro del proceso de análisis de la Crisis Asiática y sus consecuencias a nivel internacional el enfoque de Sistemas, ya que este nos ayudará a comprender de mejor manera el fenómeno que tuvo lugar en esta región, pero también hay que aclarar que existen subsistemas que en este caso son el económico, político y social que se ve seriamente afectados como Economía Internacional en el rubro de la macroeconomía o también conocida como macroeconomía de la economía abierta o finanzas Internacionales que engloban el nivel de ingreso nacional y al índice general de precios. Las regiones que sufrieron el efecto dominó de la crisis con mucha mayor rapidez e impacto fueron los mismos países asiáticos, Rusia, América Latina especialmente México (efecto tequila) y Brasil (efecto zamba) seguidos por la Unión Europea y luego Estados Unidos.

La restructuración en el proceso de toma de decisiones del Fondo Monetario y Banco Mundial son impostergables e imprescindibles para acomodarse a las exigencias del mundo financiero globalizado que esta condicionado por los Nuevos Actores de Las Relaciones Internacionales del Siglo XXI entre los cuales se pueden mencionar las corporaciones transnacionales, los organismos financieros internacionales y los bancos comerciales que han incrementado su protagonismo a nivel mundial. Las consecuencias de la crisis originaron pronunciamiento de aquellos grupos que participan interna y externa en la economía como exportadores e importadores y Organismos Internacionales de los cuales se hablo con anterioridad y creo nueva teoría con respecto a como evitar que la crisis asiática se repitiera a través de medicamentos considerados como condiciones sanas de una economía estable.

3.5 Los Flujos Privados De Capital y la Inversión Extranjera Directa en el Contexto Internacional después de la Crisis Asiática

Las consecuencias de la Crisis Asiática a nivel internacional son muchas y muy complejas en el orden político, comercial, económico y financiero, todas estas áreas se vieron afectadas sin excepción el comercio internacional que durante los años anteriores a la crisis creció un 10% después de la crisis fue un solo 4,6%, los niveles de desarrollo en los países de mercados emergentes paso de un 4.8% a 1,5% anual y la caída en los precios de los productos agrícolas y materia prima no se hizo esperar afectando directamente a los países de tendencia agroexportadora. Los flujos privados internacionales de capital a través de inversiones de cartera (acciones y bonos) se convirtieron para las regiones menos desarrolladas en un verdadero dolor de cabeza porque los inversionistas perdieron la confianza en aquellos mercados que crecieron muy rápido pero con la misma velocidad se desmoronaron y lamentablemente el destino de los movimientos de capital cambio hacia los países industrializados que se consideraban más estables aunque menos ventajosos. El Medio Oriente y el Norte de África son dos regiones que se vieron favorecidas con los flujos de capitales hacia estas regiones especialmente en inversión de portafolio si bien no se consideran como países desarrollados si mantienen cierto nivel de estabilidad con respecto a su fuente de recursos que en este caso específico es el Petróleo. Entre las zonas más afectadas por su vulnerabilidad podemos mencionar: América Latina, Europa y Asia Central, África al sur del

Sahara lo cual se puede ejemplificar de la siguiente forma. Antes de 1997 se consideraban 21 países en vías de desarrollo aptos para invertir y para 1998 el número se redujo a 15.

A pesar del comportamiento y de los pronósticos en la inversión en cartera o de portafolio en la zonas afectadas por el declive financiero la historia es muy distinta con respecto a las inversiones extranjeras directas. La inversión extranjera directa por parte de las corporaciones multinacionales demostró su flexibilidad y la caída de esta actividad no fue tan significativa y en 1997 la inversión extranjera directa hacia los países de economías emergentes ascendió a "US\$163,000 millones y en 1998 a US\$155.000 millones"³⁹ lo cual demuestra que la pérdida no fue tan grave como se esperaba. Incluso en algunos países de Asia la inversión extranjera aumento de forma sorprendente ya que los gobiernos locales cambiaron las políticas económicas internas, empezaron reduciendo aun más los impuestos para la inversión extranjera y la devaluación de las monedas que les permitían adquirir mano de obra y materia prima a precios realmente bajos, las modificaciones fueron tan importantes que incluso Malasia un país altamente autoritario proclamó una de las constituciones más revolucionarias y democráticas de su historia. La inversión extranjera se convirtió muy rápidamente en la única fuente posible de financiamiento para los países en crisis lo que originó una serie de problemas políticos y económicos, ya que muchas empresas optaron por fusionarse y aumentaron así el monto de su inversión y de la misma forma su influencia en el proceso de toma de decisiones a nivel local.

Cuatro años más tarde el sudeste de Asia después de encontrarse inmerso en la más grave crisis financiera, vuelve a despertar admiración en las economías avanzadas y en los países en vías de desarrollo y se observa con más ansia y curiosidad tanto de políticos, como de economistas y de internacionalistas a nivel mundial la recuperación que se ha llevado a cabo en muy poco tiempo y las perspectivas de lograr equilibrio o estabilidad en 1997 y 1998 eran poco alentadoras. En el año 1998 el sector más afectado fue el financiero y el empresarial; los Flujos Privados Internacionales de Capital registro una pérdida en la inversión de 38,600 millones de dólares que para 1999 se había logrado obtener la confianza de algunos inversores que proporcionaron a región 5,100 millones de dólares.

3.6 El Nuevo Orden Internacional

Con la formación de Estado Nación en el siglo XVII a nivel mundial también se creó toda una organización que le dio vida al interior de cada estado a un gobierno el cual estableció las reglas o las normas en las cuales deben vivir sus habitantes dentro del territorio que se controla. El Estado Nación permitió la evolución de las relaciones entre estados que anteriormente formaron parte de un imperio o de un feudo cuya política se basaba en la conquista de nuevos territorios y las relaciones económicas y políticas eran escasas, con una producción netamente agrícola sin ningún adelanto tecnológico así que el Orden Internacional no se materializaba tal como ahora lo conocemos. La creciente importancia de las relaciones comerciales y la producción de excedentes estableció lazos o vínculos entre los estados nación que dejaron ver la necesidad de establecer también un orden interno e internacional. A pesar de existir relaciones amistosas entre estados los períodos de paz se han

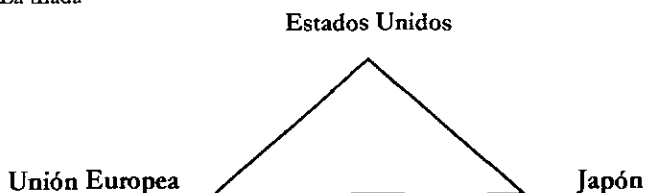
39 *Global Development Finance 1999*

convertido en la excepción de la regla y cada nuevo conflicto o guerra ha dado como resultado el establecimiento de un Nuevo Orden Internacional desde la Paz de Westfalia hasta la Segunda Guerra Mundial. Pero las innovaciones en la evolución de la forma de relacionarse entre los hombres se ha visto reflejado claramente en la manera de hacerlo entre sociedades y estados, y esta vez el Orden Internacional que se estableció después de 1990 demostró que ahora en adelante no solo una guerra podía cambiar las reglas del juego también procesos pacíficos podían tener las mismas consecuencias y aun mucho peor superar en intensidad a los conflictos incluso la concepción de la Seguridad y la defensa se vieron seriamente acentuados con advenimiento del Nuevo Orden y son las siguientes palabras las que han terminado durante la década de los noventa y los primeros años del siglo XXI las políticas y estrategias de seguridad y defensa internacional y citando el texto de Francis Fukuyama y Samuel P. Huntington "Se ha producido el fin de la historia" declarando la victoria del capitalismo y de la democracia liberal el significado de la frase anterior no quiere decir que se den por concluidos los hechos históricos que son la base de la Teoría de las Relaciones Internacionales y cualquier otra ciencia lo que significa es que el capitalismo y la misma democracia constituían una verdad inalterable y global.

Esa aseveración dista mucho de ser verdadera porque la misma historia ha probado durante siglos que no hay nada escrito respecto a ella y que es el individuo el que único que decide acerca de cambiarla o simplemente seguirla. La caída del muro de Berlín, la desintegración de la Unión Soviética y la finalización de la Guerra Fría a lo opuesto que piensa algunos autores no estoy de acuerdo que estos fenómenos hayan provocado la transformación del Sistema dando como resultado un Nuevo Orden lo que el Contexto Internacional demuestra es que son efectos o consecuencias del mismo, ya que la formación de un Orden Internacional es un proceso y no un solo evento; estos hechos se gestaron durante varios años o bien décadas; los tres fenómenos anteriormente descritos fueron consecuencias del anterior Orden que debido a factores como la tecnología y la informática a diferencia de los siglos XVIII y XIX en los cuales tuvo lugar uno de los Ordenes Internacionales más largo de la historia, el Orden del Siglo XXI llegó sin avisar, los cambios que ocurrían no eran visibles y hubiese sido necesario para descifrarlos un estudio profundo acerca de la realidad internacional de el ultimo lustro de la década de los ochentas debido a que se dieron transformaciones radicales en los términos de poder y en los paradigmas preestablecidos; las áreas más afectadas fueron primero lo económico y luego lo político; el poder político ya no otorga poder económico y viceversa. Las posibles causas del Nuevo Orden son muchos más complejas de enmarcar por la sencilla razón de que son procesos que se conformaron dentro del antiguo orden como

- El aumento de actores de las Relaciones Internacionales que dieron origen a las crisis de los paradigmas y en especial al tradicional que únicamente consideraba como actor a los estados. Al momento de aparecer sobre el escenario, los bloques económicos, los organismos internacionales y las gigantes corporaciones multinacionales se convirtieron en instituciones sumamente poderosas que empezaron a influir en el proceso de toma de decisiones de cualquier estado que luego se reflejaron a nivel mundial, este hecho dio lugar a que la Teoría de las Relaciones Internacionales se complementara y pasara de estatocéntrica a transnacional.
- El fortalecimiento económico y financiero de nuevos estados que no fueron ninguna de las potencias enfrentadas en la Guerra Fría. Dio origen a nuevas tendencias en la

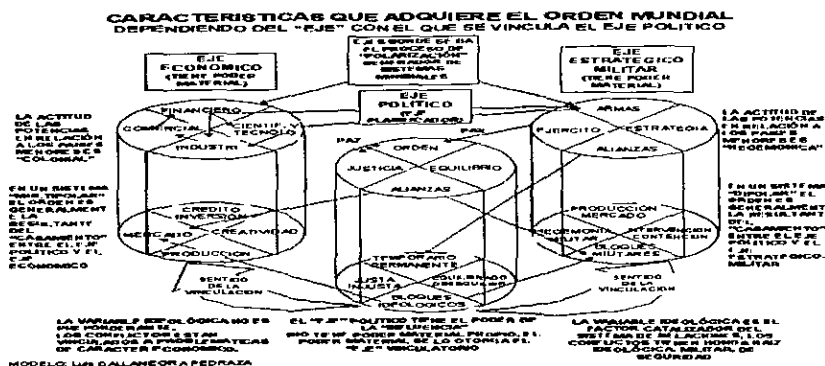
asignación del poderío económico y lo dividió entre Europa, Estados Unidos y Japón
"La triada"



La gráfica anterior ilustra la manera en la cual se representa en el Nuevo Orden Mundial el distribución del poder en el actividad económica, y se le da el nombre de triada porque son tres actores los que se disputan a nivel mundial tal poderío, esta es una característica que identifica y distingue a las nuevas Relaciones Internacionales del Siglo XXI.

- Estados Unidos se vio amenazado de perder la hegemonía de las actividades comerciales, financieras y tecnológicas frente a Japón y la Unión Europea que cada día crecen más aún a pesar de la crisis, como se señaló anteriormente poseen la capacidad para poder influir en la forma en la cual determinen y estén dispuesto a ejercer presión dentro de la Comunidad Internacional lo que sucede es que aún no están dispuesto a correr el riesgo, talvez porque no han alcanzado la conciencia del grado de su poderío y no han delimitado plenamente hacia que dirección ir, ¿qué desean hacer? ¿cómo hacerlo? a diferencia de Estados Unidos que pierde la capacidad de seguir influyendo de la misma forma en el Contexto Internacional ha establecido
- objetivos y metas en cuanto a la Política Exterior e Internacional que pone en práctica realizando propuestas y planteamientos concretos acerca de lo que quiere.
- Se han cambiado conceptos de seguridad por la rentabilidad, y aún Estados Unidos después de los ataques terroristas sufridos, busca obtener ganancias de la situación y hacerse eminentemente competitivo en la venta de armas ofensivas. Debido a la ventaja competitiva que Estados Unidos posee en la fabricación de armas destructivas lo han llevado al monopolio del eje estratégico militar del Nuevo Orden Internacional, también hay que recalcar que si bien posee toda una industria militar que le reporta trillones de trillones en dólares de ganancias también es un de los Estados a nivel mundial que más presupuesto destina al rubro militar y a pesar de ese gasto desorbitante Estados Unidos nunca podría enfrentar una guerra solo, ya que necesita operacionalizar el sistema de guerra a través de personal altamente especializado que forme las tropas terrestres, fluviales y aéreas, este capital humano únicamente se lo pueden proporcionar otras potencias o también conocidos como aliados así que el nuevo orden cuestiona la hegemonía de Estados Unidos.

Gráfica 5
Características del Orden Mundial



Fuente: Luis Dallanegra Pedraza. "Elaboración de Escenarios Posibles y Deseables". Tendencias Básicas y Características del Nuevo Orden Mundial.

La gráfica anterior ilustra claramente los tres ejes que componen el Nuevo Orden Mundial que son el Eje Económico que a su vez está conformado por los sectores financieros, comercial, científico técnico, industrial. El Eje Político que a su vez está conformado por los rubros de orden, equilibrio, justicia y alianzas. El Eje Estratégico que a su vez está formado por los sectores de armas, ejército, estrategia y alianzas. A través de esta gráfica se pretende establecer como funcionan e interactúan cada uno de los ejes involucrados especialmente el económico y político para luego establecer cual es la razón por la cual la aparición de Nuevos Actores Internacionales han cambiado el campo de acción de cada uno de los ejes y porque el Nuevo Orden Internacional ha adquirido ciertas características que lo distingue de los anteriores.

Después de la crisis financiera enmarcada por los flujos internacionales de capital con efecto dominó se ha convertido en un verdadero desafío poder establecer una clasificación entre los diferentes países que durante la Guerra Fría fueron llamados del Tercer Mundo. La implementación de nuevos conceptos como Economías o Mercados Emergentes han complicado aún más en la teoría el encasillamiento de cada uno de los estados dentro de una categoría determinada. En el mundo académico se ha discutido sobre la utilización de un término intermedio, y se ha llegado a la conclusión que es poco objetivo y tal vez hasta irresponsable calificar el desarrollo o crecimiento económico de una región o país de esta manera, ya que no se existen ni se pueden elaborar en forma antojadiza estándares que generalicen acerca las condiciones necesarias para lograrlo y establezca modelos que se deben seguir al pie de la letra si los países en vías de desarrollo

están decididos a alcanzar un mejor nivel de vida. Me parece interesante citar la división realizada por Ravenhill sobre el tema ya que este autor hace una división del "Sur"⁴⁰ en:

1. Países exportadores de petróleo y renta elevada;
2. Economías industrializadas con estados fuertes y niveles de endeudamiento relativamente bajos (*macro-NIC's asiáticos*);
3. Economías industrializadas con un aparato estatal cuestionado o con problemas de deuda;
4. Países de reciente industrialización en potencia (*Micro-Nic's asiáticos*);
5. Suministradores de productos básicos (*África subsahariana; Centroamérica y algunas regiones latinoamericanas*)

Debido al tema que se investiga y desarrolla en este informe es necesario extenderse un poco más acerca de qué significado tiene para los flujos de capital y las corporaciones transnacionales el Nuevo Orden Internacional. En la década de los noventa las corporaciones transnacionales han sufrido cambios significativos mayormente aquellas que brindan servicios debido a los adelantos e innovaciones en las áreas de tecnología e informática han dejado de depender del espacio físico que los estados les podían proveer y en la actualidad utilizan todos los recursos a su alcance que van desde internet para vender sus productos hasta una simple llamada telefónica. Otra tendencia que se materializa es la realización de mega fusiones entre gigantes corporaciones multinacionales, bancos, empresas y consorcios que para media década de los años noventa ya superaban el monto de los 650 millones de dólares en las siguientes industrias:

- La banca
- Las comunicaciones
- El entretenimiento
- Las empresas farmacéuticas

Las corporaciones multinacionales son las que han venido a acentuar la transnacionalización de los vínculos entre los Actores de las Relaciones Internacionales por su búsqueda de un mercado global en el cual se puedan colocar productos de mejor calidad y al más bajo precio dándoles la oportunidad de competir en mejores condiciones. Con base a lo anterior me atrevo a decir y afirmar que la economía es que ha generado ese proceso de mundialización y que tiene como objetivo dinamizarse cada vez más y lo más sorprendente es que ha llegado abarcar todas las actividades del hombre.

En el campo de la finanzas⁴¹, por ser una actividad poco explotada en el pasado y super explotada en el presente me ofrece la oportunidad de analizar cada uno de los elementos que las conforman incluso de poder concluir a través de datos científicos previamente estudiados

40 Ravenhill, J., "The North South Balance of Power, en "International Affairs", Vol 66, No.4 Págs 645-746

41 Tanto los individuos, como las sociedades y las corporaciones pueden emitir títulos valores financieros para pagar diferentes activos que quieran adquirir. Puesto que las corporaciones son la principal fuerza financiera del sector privado, el siguiente análisis se centrará en la financiación de las corporaciones. Éstas pueden adquirir más capital vendiendo acciones y bonos, o pueden financiar sus necesidades temporales obteniendo préstamos de los bancos.

cuales han sido los efectos del Nuevo Orden Internacional en este rubro de la Economía Internacional.

1. La creación de mercados financieros a nivel mundial
2. La aparición del Euro como moneda única que permite unificar política monetaria y fiscal dentro de la Unión Europea.
3. La dolarización de algunos países en vías de desarrollo especialmente latinoamericanos como Ecuador y El Salvador.
4. La utilización de mecanismos electrónicos que permiten una mayor rapidez en las transacciones internacionales y en los flujos privados internacionales de capital especialmente aquellos que se realizan en inversiones de portafolio o de cartera (compra y venta de acciones o bonos), una de las características que reviste este tipo de inversión es que después de la crisis asiática los inversores se han vuelto un poco más cautelosos tomando auge la inversión directa que representa menos riesgos de pérdida porque las ganancias se obtienen a largo plazo.

A manera de resumen y como se ha venido haciendo mención los flujos privados internacionales de capital operados a través de la inversión directa después de la Segunda Guerra Mundial no tuvieron mucha importancia porque la guerra dejó devastado el sector industrial de Europa y Estados Unidos se encontraba muy ocupado otorgándole ayuda a la parte Occidental del continente europeo en forma de préstamos y donaciones, esa es la razón principal por la cual los movimientos internacionales de capital registrados durante esta década se vinculen con el sector público porque el capital circulaban de gobierno a gobierno o como comúnmente se escucha de estado a estado. Con el rápido crecimiento de Europa las cosas empezaron a cambiar y las corporaciones estadounidenses deslumbraron un mercado potencial para sus productos y un territorio fructífero para establecer sus filiales y economías a escala, con la finalización de la guerra los flujos privados internacionales de capital cobraron relevancia entre los países desarrollados y dejaron desplazados a los que se encontraban en vías de desarrollo millones de millones de dólares se trasladaban entre los países avanzados y un monto muy pequeño se destinaba hacia los más pobres. En la década de los setenta con la acelerada evolución no solo en la teoría sino también en la práctica de la nueva corporación internacional altamente competitiva y con un desarrollo científico y técnico que les permitía mejorar los procesos de producción y distribución de los productos o servicios, así como la adaptación de la tecnología a la comercialización de dichos productos a través de medios de comunicación mucho más sofisticados como Internet les permitió ser pioneros en la transferencia de tecnología en aquellas áreas en las que establecían subsidiarias, además de desarrollar ampliamente la investigación para mejorar su productividad a nivel mundial. La incorporación del factor tecnológico creó nuevas necesidades en aquellos países considerados como industrializados con tendencia manufacturera dando como resultado el desplazamiento de esta industria por la industria de alta tecnología.

La nueva orientación de la producción industrial de los países desarrollados trajo como consecuencia la búsqueda de zonas geográficas o bloques que pudiera realizar la actividad sustituida que no era tan rentable como la producción de tecnología que además de generar jugosas ganancias les otorgó el oligopolio en el mercado internacional. La región escogida fue el Sudeste asiático aquí se edificó una nueva actividad industrial en países que pasaron de ser agroexportadores o proveedores de materia prima (no en todos los países del sudeste asiático) a la industria manufacturera lo que dio como resultado el crecimiento sin precedentes de toda

una región y en menos de treinta años después de haberse caracterizado por ser un territorio pobre disminuyó al 50% esa cifra gracias a la industrialización de China, Indonesia, Corea del Sur y Singapur. También cobraron importancia paralelamente los bancos comerciales internacionales especialmente en Japón convirtiéndose en uno de los países más relevantes a nivel mundial de esta actividad incluso llegó a superar a Estados Unidos. La transformación de las Corporaciones Transnacionales y la creciente actividad bancaria comercial privada generó cambios en las estructuras de poder (ejes) especialmente en lo económico lo que les dio acceso tanto a las Corporaciones como a la banca a participar más directamente en el proceso de toma de decisiones de los países de origen y luego en los Organismos Internacionales especializados como el Banco Mundial (BM), Fondo Monetario Internacional (FMI), Organización Mundial del Trabajo (OIT) y Organización Mundial del Comercio (OMC).

A medida que fueron adquiriendo influencia empezaron a interferir primero en la política interna de los países de origen y luego en los procesos económicos y políticos de aquellos países en los cuales establecían operaciones y abrían sucursales o filiales, con la expansión de sus actividades a extensas regiones como el sudeste asiático, América Latina y África les dio el motivo correcto para también determinar la Política Internacional y fijar metas y delimitar campos de acción, lógicamente el poder económico les otorgó por añadidura; en un período muy corto de tiempo el poder político. Pero la crisis asiáticas de 1997 demostró la debilidad y vulnerabilidad de las fuertes economías de occidente y la Economía Internacional en el sector de la Macroeconomía de las Finanzas Internacionales, al analizar el fenómeno sucedido a través del enfoque de sistemas y el efecto domino se deja ver claramente la interdependencia existe en todo el Contexto Mundial, la cual hecho por tierra paradigmas y conceptos como el de potencia y hegemonía que en el Nuevo Orden Mundial son muy cuestionados en las áreas política, económica y estratégica que caracterizan las nuevas Relaciones Internacionales del Siglo XXI y nutre la teoría de los Actores que dentro de esta disciplina representan un papel protagónico ya que sus actos dan como resultado cambios en las esferas de poder internacional y lógicamente en la política internacional.

IV. Los Principales Actores Financieros De Las Relaciones Internacionales Del Fin del Siglo XX y Principios del Siglo XXI

Para analizar con objetividad las Corporaciones Transnacionales y el poderío económico, político y estratégico que ostentan dentro de la economía de los países de origen y luego en la economía internacional por los volúmenes de capital invertido y el intercambio comercial que realizan a determinadas regiones que repercuten lógicamente en su ingerencia política en el proceso de toma de decisiones en la estructura interna y global pero especialmente en los Organismos Económicos y financieros Internacionales. Para comprender por completo el protagonismo de estos nuevos actores internacionales se debe establecer primero la naturaleza de estas empresas, que producen, como lo producen pero para poder determinar el grado de su ingerencia en los ámbitos políticos y económicos; existen dos rubros esenciales en los cuales se reflejan dicha condición y estas son: la Política Industrial y La Política de Comercio Estratégico que son elaboradas y conducidas por los gobiernos que en los países de alta tecnología se han convertido en políticas de estados que la a vez han evolucionado a la par de los innovadores procesos tecnológicos que han transformado el proceso productivo y el patrón de consumo por lo tanto las teorías de Comercio Exterior y de la Inversión Internacional y Extranjera se han visto en la necesidad de formular nuevos enunciados y de modificar el objeto de estudio, es innegable que la tecnología ha permitido también a estas ciencias modernizarse y especializarse.

A causa de que las Grandes Transnacionales del siglo XXI se basa en la elaboración de productos de alta tecnología que reciben apoyo por parte de los países de origen a través de la implementación de la denominada política comercial estratégica que hizo su aparición en época muy reciente y dio lugar a la reconceptualización de términos como el proteccionismo y la aplicación de la teoría de juegos en la comercialización de los nuevos productos que para obtener un escenario más claro acerca de las causas y consecuencias de estas políticas en el escenario internacional es preciso auxiliarse de la Teoría sistémica de las Relaciones Internacionales para interpretar a través de los inputs y de los outputs las tendencias y posiciones que toman los Actores Internacionales respecto al tema basándose en la Realidad Internacional y los hechos que en ella se verifican, en la actualidad existen repercusiones que dentro de la Sociedad Internacional producen un efecto domino y por esa razón deben ser mencionadas y analizadas con atención:

- Que los países productores de alta tecnología cuando uno de ellos hace uso de esta política en forma inmediata sus competidores también las adoptan dentro de su industria.
- Surge reacciones de política exterior comercial de los países afectados basadas en las acciones de los países desarrollados
- Cuando se empieza a obtener beneficios a través de la protección de la industria se logra en base a la pérdida del competidor, y las represalias no se hacen esperar en cuotas de contingencias y aranceles

- Los países desarrollados utilizan este tipo de políticas para incentivar los productos de alta tecnología como los semiconductores, computadoras, telecomunicaciones y otras industrias que se consideran cruciales para el crecimiento de la nación. Por ejemplo la Política comercial estratégica propone que a través de estimular estas industrias se puede alcanzar mayores ganancias y la expansión del país a gran escala. Se puede decir en forma resumida que este presupuesto tiene similitudes con la Política de Industria Naciente que practican los países en vías de desarrollo. Muchos especialistas en el área y principalmente los economistas han apostado que el éxito de Japón se debe precisamente a la utilización de estas políticas que han beneficiado a las Corporaciones Transnacionales de su procedencia.

La rama de la producción de cual se ocupan estas empresas también ha variado a principios del siglo XX la actividad industrial se convirtió en la más explotada y los Estados empezaron a verla como un factor de desarrollo de cualquier nación lo que se demuestra al etiquetar a los países más desarrollados como Países Industrializados al respecto existe un dato histórico que debe ser mencionado como la aparición de la ciencia económica al mismo tiempo que se dio la Revolución Industrial además ambos acontecimientos tuvieron como escenario a la Inglaterra del siglo XVIII. Existen mucha discusión a causa de la siguiente afirmación de que las Corporaciones o Empresas fueron las que diversificaron la actividad industrial y no viceversa aunque después de tres siglos transcurridos aún es muy difícil determinarlo y se puede decir que fue la industria quien dio vida a las grandes Corporaciones pero también es cierto que sin la industria ya sea de alta tecnología o de productos manufacturados las Corporaciones no pueden sobrevivir. En un principio se dividió a la industria en tres rubros como lo fueron la industria extractiva, manufacturera y comercial⁴² y la consecuencia lógica fue que las CMN más exitosas se dedican específicamente a estas ramas y por esta razón se especifica cada una de ellas.

La industria extractiva es la que se encargaba de transformar los productos de obtención de la tierra o conocidos como naturales para ser utilizados como materia prima por la actividad manufacturera.

La industria manufacturera en esta actividad se utiliza la materia prima transformada por la industria extractiva y con la cual se va a producir bienes de consumo⁴³ o de inversión.

La industria comercial esta se encarga de distribuir los productos manufacturados que incluyen bienes terminados a los mercados potenciales que luego son orientados hacia los consumidores.

La Organización de Naciones Unidas, el Banco Mundial y Unión Europea ha elaborado toda una codificación en la cual ha determinado los diferentes tipos de industria existentes, pero debido a la diversificación de la actividad hoy en día se puede encontrar un gran número de industria de diversa naturaleza. Lamentablemente esta actividad entró en crisis en la década de los setenta debido al desarrollo sin precedentes de la alta tecnología y a las

42 Jean-Baptiste Say (1767-1832)

43 Los bienes de consumo serán aquellos bienes que se produzcan para el consumo de los individuos o familias.

transformaciones en la demanda (consumo) la población creó nuevas necesidades de tecnología de consumo como el uso de automóviles, computadoras, televisiones y aparatos eléctricos lo que desplazo la elaboración de bienes de consumo a bienes duraderos.

Es por esta razón que la década de los años setenta no solo marco la diferencia entre la estructura de la viejas Corporaciones Transnacionales de producción en masa que cobraron fuerza a nivel mundial y que empezaron a influir en las Relaciones Internacionales también lo hizo en la forma en que los estados elaboraban y ponían en practica la política industrial y de comercio estratégico. Estados Unidos no solo estableció las bases de la nueva Sociedad Mundial a través de modelos políticos, económicos y militares también insituyó y fortaleció el nacimiento y consolidación de las Corporaciones Transnacionales con sede de la casa matriz en Estados Unidos que luego establecieron agencias en un gran número de países. Pero no solo Estados Unidos logro el objetivo de colocar un gran número de inversión directa extranjera en países determinados también siguieron su ejemplo La Comunidad Europea y Japón. Estas nuevas empresas transformaron la Política Internacional en forma considerable ya no solo los representantes de los gobiernos ante los Organismos Internacionales Comerciales y Financieros elaboraban propuestas acerca de la forma bajo la cual producir, colocar precios, competir, proteger mercados, establecer aranceles o abolirlos, asistían a las reuniones y negociaciones en forma de asesores los ejecutivos más importantes de las gigantes transnacionales, el Contexto Internacional se convirtió en un inmenso mercado en el que se persigue la libertad de comprar y vender bienes y servicios de cualquier naturaleza así como el acceso a las materias primas para producirlos.

Las Corporaciones Transnacionales estadounidenses fueron las primeras en conquistar el mercado internacional y así también alcanzaron una enorme expansión, los estados ya no se ven incentivados a conquistar territorios como ocurría con el imperialismo de los siglos XVI, XVII, XVIII y XIX implementado por España, Inglaterra y Francia al momento de colonizar en África, Asia y América Latina. Los Estados a través de sus gobiernos impulsados por las empresas transnacionales fueron reemplazados sus viejas tácticas por unas mucho más innovadoras que esta vez no deseaban conquistar territorios sino mercados que les permitiera consolidar su expansión a través de incentivar el consumo (demanda) y por ende de elevar la oferta; el Siglo XX muestra una clara tendencia del crecimiento de las operaciones extranjeras y es posible que se pueda llegar a afirmar que se ha llegado al mismo nivel de la llamada edad de oro de la inversión extranjera del siglo XIX y en algunos casos su importancia económica se ha incrementado ya que estas empresas las cien más grandes a través de sus filiales han llegado a alcanzar los 14 billones de dólares en ventas convirtiéndose en el doble de las exportaciones mundiales anuales y una sola trasnacional vende en un año más de lo que exporta uno de los 120 países más pobres en el planeta y se ha llegado a sobrepasar el Bruto Interno Bruto de países importantes como México en el año 2000 como sucedió con Microsoft y aun a muy poco tiempo de su creación en 1973 la General Motors supero el producto Bruto de Suiza, Pakistán o Sudáfrica; así como la Royal Dutch Shell lo hizo con el PIB de Irán, Venezuela y Turquía. En la actualidad se cuenta con 63,000 empresas matrices que operan a través de 690,000 filiales alrededor del mundo. De estas 63,000 Corporaciones las cien más importantes pertenecen a la industria. Pero todas las transformaciones anteriormente descritas han sido resultado de diversas causas a saber:

La Revolución Tecnológica al igual que la Revolución Industrial forma parte de un proceso que se inició con la utilización de técnicas innovadoras dentro del arte de la guerra que luego fueron llevadas a la práctica en los procedimientos de producción, pero su principal característica es que los seres humanos la utilizan para la invención de máquinas y herramientas que le permitan aumentar la comprensión y el control que posee sobre el entorno material con el cual se relaciona.

La globalización de la Economía que ha incrementado el poder de negociación de las Transnacionales porque les permite establecer toda una red de producción y distribución a nivel mundial así como consolidar un solo mercado a nivel mundial basado en el principio del libre comercio.

En América Latina la globalización como proceso económico social ha dado nuevas dimensiones de crecimiento desde la década de los años noventa, porque ha establecido en la región innovadores procesos de producción que muy pocas veces han tenido precedentes; ya que la mayoría de los países del continente a mediados del siglo poseían una actividad industrial incipiente y por lo tanto sin bases sólidas que generaran desarrollo.

El incremento en la movilidad de capital y el aumento de los porcentajes de ganancias de las empresas primero a nivel local y luego a nivel internacional fue otro factor que creó las condiciones necesarias para la expansión de las corporaciones transnacionales.

La Revolución tecnológica, la globalización de la economía y el incremento en la movilidad de capital y el aumento de los porcentajes de ganancias de las empresas es la justificación que cualquier corporación necesita para llevar a cabo proyectos de expansión hacia el extranjero y como claramente lo identificó la Organización Mundial del Trabajo estas compañías poseen características que hacen que el proceso se verifique.

“Existe una tendencia a que las inversiones en el exterior graviten en industrias que presentan una o más de las siguientes características:

1. Una elevada salida inicial de capital.
2. un rápido ritmo de crecimiento
3. un alto nivel tecnológico
4. un rápido reemplazo de las tecnologías utilizadas
5. un alto grado de concentración en el país de origen.

La rápida creación y difusión de la tecnología a llevado a la elaboración de nuevas teorías y en la actualidad se puede decir que se vive en la era posindustrial, lo que no se puede negar por las innovaciones tecnológicas y la alta tecnología que exporta los países avanzados.

4.1 Las Corporaciones Transnacionales de Estados Unidos, Unión Europea y Japón

Los países conocidos como industrializados y luego como desarrollados o avanzados fueron los primeros en darse cuenta de las enormes utilidades o ganancias que generaba el establecer en el extranjero sucursales de las grandes transnacionales por lo tanto conquistaron el mercado en aquellas industrias más ventajosas y en las cuales se convirtieron en líderes.

Japón en la Industria Automotriz⁴⁴ en la cual ha desarrollado una serie de nuevas tecnológicas en las plantas de producción, los enormes desembolsos de capital en maquinaria excelente, los sistemas adecuados de diseño para fabricar automóviles de forma más fácil hizo que las grandes transnacionales como Honda, Nissan sobrepasaran en ventas a las europeas y estadounidenses, y conquistaron mercados en los cuales las marcas europeas y estadounidenses fueron pioneras. En la década de los noventa Japón abrió 11 plantas con capacidad de producir 2.1 millones de carros al año en Estados Unidos en la industria automotriz Japón no tienen competidores porque constituye la ventaja competitiva con la cual puede llegar a fabricar una gran cantidad de automotores a los precios más bajos y hoy en día hasta brindar mejor calidad y medidas de seguridad en el mismo tiempo en que las empresas japonesas crecían las empresas automotrices de Estados Unidos minimizaban sus operaciones y para la misma década de los noventa Chrysler y General Motors cerraron nueve plantas con capacidad de producción de 2.2 millones de autos. En cuanto a la Industria electrónica Estados Unidos y Japón ocupan los primeros lugares mientras que la Unión Europea se ha quedado rezagada, aunque hay que mencionar que la UE nunca tuvo el liderazgo en esta industria y Japón (ver gráfica) se ha convertido en productor de electrónica de consumo y semiconductores⁴⁵ mientras que Estados Unidos dominara la rama de la computación y la aviación comercial pero esta última rama industrial Europa también es muy eficiente y sigue muy de cerca a los compañías estadounidenses. Otra rama de la industria que debe ser mencionada por las enormes cantidades de capital que movilizan y las cuantiosas ganancias que genera es la industria química y farmacéutica en esta actividad Europa es la productora más significativa de las 20 empresas transnacionales más exitosas doce pertenecen a la Unión Europea.

La configuración del liderazgo en la industria y el origen de las Corporaciones Transnacionales más grandes denota también la supremacía económica y financiera de las tres regiones ante citadas y se refuerza con cantidad de estudios realizados acerca del Nuevo Orden Internacional que consolida la triada en el Eje Económico. Aunque es preciso decir que las razones por la cuales Estados Unidos dejó de ser líder indiscutible en la actividad productiva eran previsible con la recuperación después de la Segunda Guerra Mundial de Europa y Japón. Ambos entendieron que la industria sería generadora de desarrollo y decidieron reconstruirla, pero para obtener los mejores resultados eran vital las innovaciones y desechar la tecnología ya obsoleta y edificar la nueva industria con tecnología de punta, al aparecer el término de países avanzados aquellos que producen alta tecnología no solo para los procesos productivos internos sino para el mercado monopolizado por pocos vendedores ha creado serios problemas, porque han dejado de depender de la mano de obra barata de los países en vías de desarrollo para requerir mano de obra más especializada en áreas como:

- Microelectrónica
- Industria de nuevos materiales

⁴⁴ sector de la economía dedicado al diseño, fabricación y venta de vehículos de motor; representa la industria de fabricación más importante del mundo.

⁴⁵ **Semiconductores** material sólido o líquido capaz de conducir la electricidad mejor que un aislante, pero peor que un metal.

- Biotecnología
- Telecomunicaciones
- Aeronáutica civil
- Robótica y
- Computación

Las proyecciones al futuro muestran que Estados Unidos no competirá a la par de Japón y la Unión Europea en la industria, pero se ha vuelto más eficiente en el mercado financiero que los anteriores; lo cual le permite tener una ventaja competitiva amplia ya que posee un sistema financiero muy sofisticado y totalmente independiente del resto de la economía, además se debe mencionar que el mercado accionario y de derivados financieros⁴⁶ estadounidense es el más desarrollado en el mundo. Sin embargo procesos como la globalización obliga a Japón y Europa a diseñar y consolidar un sistema financiero vanguardista a muy corto plazo. Pero Estados Unidos también tienen otro punto a su favor el cual utiliza inteligentemente al momento de poner en práctica su política exterior especialmente con Japón y con los países en vías de desarrollo el cual se puede resumir de la siguiente manera: Japón produce y Estados Unidos consume, en el momento en que este país decidiera reducir el acceso a su mercado Japón tendría serios problemas porque su economía colapsaría y esta es precisamente la causa por la cual Estados Unidos puede obtener un alto nivel de financiamiento proveniente de Japón.

Gráfica 6

Mercado de Consumo Mundial de Electrónica 1990

<i>Industria</i>	<i>% de Participación</i>		
	<i>Europa</i>	<i>Estados Unidos</i>	<i>Japón</i>
Equipo	23%	37%	28%
Semiconductores	15%	36%	40%

Fuente: M. Hobday "The European Electronics Industry" en the European Economy, página 278.

La gráfica anterior proporciona los datos acerca de la industria de semiconductores en la cual Japón posee la ventaja competitiva en el mercado mundial con el 40% mientras que Estados Unidos posee ventaja competitiva en equipo de computación con el 37% de participación y Europa se ha quedado rezagada con el 23% y 15% de participación en ambas actividades industriales.

La manera de realizar los procesos productivos transformo las estructuras organizativas de las Corporaciones Transnacionales y las relaciones de poder de las Corporaciones Transnacionales del siglo XXI con los otros actores de las Relaciones Internacionales así como la existencia de procesos paralelos como la internacionalización de la economía y de las

⁴⁶ **Derivados financieros**, activos financieros que se derivan de otros; por ejemplo, una opción (activo derivado) para comprar una acción (activo original) a determinado precio en una determinada fecha futura

finanzas pero especialmente de los mercados se ven obligadas a satisfacer cada vez más a un mercado mucho más amplio, exigente y competitivo a pesar de poseer a su favor la política industrial de los estados avanzados y política comercial agresiva se han dado cuenta que necesitan fusionarse para poder seguir produciendo y así sobrevivir, las fusiones traen consigo enormes ventajas como las reducciones de costos de cualquier empresa en primer lugar porque se disminuye personal y a través de la investigación de ambas empresas el producto final resulta ser de mejor calidad e indudablemente a un precio mucho más bajo, aumenta su protagonismo a nivel internacional y por lo tanto su influencia dentro del sistema.

En la disciplina de las Relaciones Internacionales las Corporaciones Transnacionales después de la década de los setenta se incluyen como nuevos actores lo cual es solo una consecuencia de la relevancia que esta adquirieron por las millonarias cifras de ventas, se calcula que las 100 mayores transnacionales juntas facturan 2,1 trillones de dólares alrededor del mundo, creando fuentes de trabajo de cerca de los seis millones en los países en cuales establecen sus subsidiarias o agencias.

Sin embargo para las Relaciones Internacionales es cierto que el monto de sus ventas es significativo porque permite medir su grado de ingerencia en la toma de decisiones pero me parece que es aún más interesante remarcar el sistema tan complejo de relaciones que estas empresas establecen con otros actores de las R.R.I.I; así como con los proveedores de materia prima, clientes que pueden ser países desarrollados o en vías de desarrollo, y el vínculo político y económico con distintos régimen de gobiernos, organismos financieros (Banco Mundial y Fondo Monetario Internacional), uniones comerciales, asociaciones industriales y centros de investigación. Es decir que las CMN establecen relaciones con actores que juegan un papel primordial en el proceso de toma de decisiones el cual condicionan para obtener la mayor ventaja posible, inciden en forma directa sobre estos grupos y estos a su vez reflejan los intereses de estas empresas al establecer como objetivos de diversos gobiernos e instituciones internacionales los fines de dichas empresas.

Otro fenómeno importante al que han dado vida; es al conocido como competición institucional en el cual gobiernos tratan de ganar la presea de traer el monto más elevado de inversión extranjera a través de medidas como la reducción de impuestos, tasas para las empresas, subsidios, obras de infraestructura, apoyo técnico. Una de las consecuencia ha sido que estas empresas han puesto de moda el término "liberalización del mercado".

Lo que se ha hecho evidente es la divergencia entre los intereses de los gobiernos y estas empresas, creando conflictos ya que para obtener resultados que benefician a ambos es sumamente difícil; ya que los gobiernos no son entidades lucrativas que sepan de generar política de mercado los estados pretenden en términos generales el bien común de su población. Con anterioridad se hizo referencia acerca de cómo la soberanía amplia su definición y por lo tanto cambio su contenido y la forma de manifestarse; ya que se esta tratando acerca de la ingerencia de las transnacionales en el proceso de toma decisiones se debe analizar cual es la relevancia de este concepto lo cual ya se realizo en el capítulo III.

4.2 La Ingerencia de las Corporaciones Transnacionales en el proceso de Toma de Decisiones a nivel Internacional

La ingerencia en el proceso de toma de decisiones a nivel nacional y luego a nivel internacional de las Corporaciones Transnacionales se ha hecho acreedor a una serie de críticas en la cual se detalla como las actividades de estas empresas ("Brown Boveri, Nestlé, Sulzer, Ciba-Geigy, Hoffmann-La Roche, Sandoz, Massey Ferguson"⁴⁷) intervienen en el proceso de decisiones de los Organismos Internacionales más importantes. Uno de los organismos que más apoyo brinda a la creación y expansión de las ITN's son las Naciones Unidas a través de la emisión de resoluciones y la elaboración de política internacional con dicho objetivo. Por ejemplo el ex secretario Butros Gahli⁴⁸ incentivo a los miembros de este Organismo Internacional para que aunarán esfuerzos con las Empresas Transnacionales para tomar decisiones que favorecerían a ambos sectores y declaró la preponderancia de la Sociedad Transnacional sobre la Sociedad Internacional algunos autores disertan en la actualidad acerca de la existencia y las consecuencias de un proceso de transnacionalización "Un creciente proceso de transnacionalización en las relaciones, a tal punto que hoy, los vínculos Estado a Estado y gobierno a gobierno, ya no son ni exclusivos ni los más importantes, a la vez que las reglas -régimen- que constituirán el futuro orden mundial, comienza a desarrollarse a partir de un proceso de "polarización" en el que intervienen de manera preeminente actores transnacionales, sean empresas, banca, fondos de capital u ONGS"^{49,50}

Pero no solo Butros Gahli a manifestado su apoyo a estas empresas lo ha hecho más recientemente Kofy Annan con base al informe rendido a la Asamblea General en 1998 en el cual declara que la capacidad empresarial y la privatización de las empresas estatales son factores que inciden en forma beneficiosa en el desarrollo y crecimiento de los Estados; así también se plantea la necesidad de la desregulación es decir que no existan leyes o normas que imposibiliten la libre circulación de los capitales financieros⁵¹ de una región a otra; al tocar el tema de privatización de las empresas públicas es ampliamente recomendada; ya que esta se traducirá en mejores productos y servicios porque las empresas que las compran tendrán la capacidad de competir sobre todas aquellas que provengan de Inversión Extranjera Directa. Pero el punto central que atañe al tema de

⁴⁷ "L'infiltration des firmes multinationales dans les organisations des Nations Unies" elaborado por la Organización no gubernamental Berna en 1978.

⁴⁸ Davos, 26/1/1995)

⁴⁹ **Organizaciones no gubernamentales (ONGs)**, entidades con una amplia estructura nacional o internacional y con objetivos que pueden cumplirse mediante la influencia sobre los gobiernos y medios de comunicación, pero que no están constituidas como partidos políticos. Las Organizaciones No Gubernamentales (ONGs) han estado presentes en los asuntos internacionales desde la segunda mitad del siglo XIX.

⁵⁰ Dallanegra Pedraza, Luis.

⁵¹ Ver párrafo 50 del Informe de Kofy Annan a la Asamblea General titulado "La capacidad empresarial y la privatización como medios de promover el crecimiento económico y el desarrollo sostenible" (A/52/428)

este estudio es la propuesta de institucionalizar dentro de un Organismo Internacional Político como Naciones Unidas la relevancia de las Corporaciones Transnacionales a través del establecimiento de canales de comunicación o de enlace con las empresas más grandes y exitosas⁵², este tema no únicamente es tratado en el Informe de Kofi Annan de 1998 también lo fue planteado en el proyecto presentado por Naciones Unidas para realizar reformas hacia dentro de la institución. Este proyecto no solo se quedó en el papel se pretendía llevar a la práctica el 20 de julio del año 2000 bajo el nombre de "Global Compact" que traducido al español significa el "El Pacto Global". Como es lógico la elaboración del informe y la promulgación del mismo tuvo efectos dentro de la Comunidad Internacional además de desarrollarse toda una política estratégica por parte de la Secretaría General que permitió que los miembros de la Asamblea General aceptarán formar el Fondo para un Desarrollo Duradero (GSDI) que es un acuerdo de cooperación entre el PNUD⁵³ y el sector más prospero de las Transnacionales entre las cuales se pueden mencionar: la británica Río Tinto, las estadounidenses Oracle, AT&T, Owens Corning y Dow Chemical, la sueco-suiza ABB, la suiza Novartis, etc. A pesar de los esfuerzos realizados por la Secretaría General el fondo no cobro vigencia ya que el PNUD decidió abandonar la idea el 20 de junio de 2000 después de un año intenso en manifestaciones que se oponían a su realización.

Tomando como argumento el objetivo de Naciones Unidas de desregularizar el flujo de capitales especialmente los privados que se llevan a cabo a través de la Inversión Extranjera y de patentizar en la práctica la relevancia de las Corporaciones Transnacionales en la toma de decisiones se empezó todo un proceso de cambios dentro del mismo Organismo desde 1993 y algunas de las medidas tomadas fueron:

La supresión de órganos dentro de Naciones Unidas que se encargaban de controlar las actividades de estas empresas en el Contexto Internacional. Entre los órganos más importantes que se desaparecieron están:

1. La Comisión de Empresas Transnacionales que cobro vigencia en diciembre de 1974 a través de la resolución 1913 (LXIII) auspiciada por ECOSOC, entre sus funciones primordiales se encontraban:

- a) Realizar una investigación de las actividades llevadas a cabo por las Transnacionales
- b) Elaborar un Código de Conducta con respecto a estas empresas que no fue aprobado.

52 (párr. 216, Medida 17, c) y d), Informe del Secretario General A/51/950).

53 **Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)**, organización autónoma de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), establecida por su Asamblea General en 1965. El PNUD colabora con 150 gobiernos y 30 agencias intergubernamentales y proporcionan ayuda técnica con el fin de mejorar el nivel de vida y promover el crecimiento económico en los países subdesarrollados de Asia, África, Latinoamérica, Oriente Próximo y algunas partes de Europa. Los proyectos del PNUD incluyen programas destinados a reducir el analfabetismo y proporcionar capacitación profesional, estimular las inversiones y desarrollar las potencialidades tecnológicas.

2. El Centro de Empresas Transnacionales que también fue auspiciado por ECOSOC⁵⁴ fue creado en el mismo año que la Comisión para Empresas Transnacionales a través de la resolución 1908 (LVIII) cuya función fue convertirse en la Secretaría de la Comisión.

Lo trascendental de estos cambios es que demostraron como las Corporaciones Transnacionales a través de la expansión de sus operaciones en todo el mundo empezaron a cambiar la forma en que producían y a generar cada vez más mayores réditos que llegó el momento que sobrepasaban el Producto Interno Bruto de algunos Estados pequeños que les permite tener un lugar preponderante dentro de la Política Interna. A nivel Internacional es la Política Internacional elaborada y puesta en práctica por Naciones Unidas la que demuestra su ingerencia en el proceso de toma de decisiones además de los cambios que se realizaban con el advenimiento de un Nuevo Orden Internacional basado en la libertad del mercado. De esta forma en 1993 las Naciones Unidas reemplazan a la Comisión de Empresas Transnacionales por la División de Sociedades Transnacionales y de Inversiones Internacionales en el seno de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Desarrollo (CNUCED).

Pero las transformaciones no solo tuvieron lugar dentro de los órganos económicos de las Naciones Unidas sino también aquellos considerados como políticos y sociales este fenómeno de contagio entre unos y otros órganos se debió a la interdependencia que existe entre la sociedad, la política, la economía y los negocios o bien conocidos por el término inglés de "business" se han establecido vínculos innegables entre los Derechos Humanos y la actividad comercial-financiera lo que es fácilmente demostrable al analizar el informe del Alto Comisionado para Naciones Unidas de Derechos Humanos dictado en enero del 2000, en el cual se pronuncia acerca de eslabones que unen a los negocios y a los Derechos Humanos y que es esencial tomar la interrelación entre ambos sectores.⁵⁵

La transferencia de tecnología que se trato con amplitud en el capítulo I es otro factor al que hay que ponerle mucha atención porque este determina la dependencia de los países receptores con respecto al país anfitrión o de origen de la empresa que influye dentro de la Política Interna que luego también condiciona la postura a nivel Internacional del Estado que elabora toda una política exterior con la que pretende resguardar el interés nacional y la seguridad pero el problema es que la Política Exterior de los estados receptores de la inversión extranjera especialmente de los latinoamericanos se puede caracterizar como de reacción y no acción, ya que responden a los impactos de la interrelación de los Actores Internacionales y como es lógico suponer no forman parte de los objetivos que se persiguen; y esta es la forma

54 Consejo Económico y Social de Naciones Unidas (en inglés, Economic and Social Council, ECOSOC), uno de los seis órganos principales de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), compuesto por representantes de 54 países. Cada año 18 miembros son elegidos por la Asamblea General de la ONU por un periodo de tres años. Las primeras actividades del ECOSOC estaban encaminadas con claridad a proporcionar ayuda a los países de Europa y Asia devastados por la guerra.

55 At the dawn of the 21st century, one of the most significant changes in the human rights debate is the increased recognition of the link between business and human rights

de conducirse de los Estados a los cuales van los flujos privados internacionales de capital como inversión extranjera directa solo responden a los outputs lo que no les permite en primer lugar desarrollar una política exterior conjunta con respecto a las inversiones que de lugar a negociar con las Transnacionales las reglas del juego y a poner en una balanza las ventajas y desventajas.

El debate acerca de que las Transnacionales pueden o no generar desarrollo o crecimiento económico en el área o región en la que estable operaciones o actividades productivas ha visto un enfrentamiento entre la teoría y la práctica porque si bien es cierto que los Estados pueden llevar a la práctica las políticas más competitivas para atraerlas y se ha dado el caso que Estados considerados como Federación de Estados se han disputado entre uno y otros la captación de capital como ocurrió en Brasil que las provincias se enfrascaron en una guerra de aranceles con respecto a la megatransferencia de la Ford que se verificó entre el Estado de Rio Grande do Sul para el Estado de Bahía lo que provocó graves daños económicos al primer Estado. Así que se puede decir que para los estados o países en vías de desarrollo o de economías emergentes significa o representa una filial una inversión extranjera directa realizada por una corporación internacional la posibilidad de nuevas perspectivas económicas como los

1. Flujos de Inversiones de capital privado
2. Transferencia de Tecnología
3. Desarrollo regional
4. La posibilidad de subsidiar nuevos negocios

4.3 Las fusiones y megafusiones de las Corporaciones Transnacionales como factor de poder

La última década del siglo XX presentó uno de los fenómenos económicos y financieros que caracterizó la nueva etapa de expansión de las grandes Transnacionales debido a procesos como el desarrollo de nuevas tecnologías de la información o la Revolución de la información, de la evolución de los mercados de capital, la corriente de privatización y la desregulación han contribuido a que las corporaciones transnacionales elaboren políticas estratégicas para vencer la barrera física de las fronteras establecidas por los Estados para proteger los mercados y territorios.

Con la aparición de un Nuevo Orden Internacional y la prioridad otorgada a las transformaciones económicas estas empresas se vieron obligadas también a modernizarse y los mecanismos a través de los cuales llevaban acabo funciones operativas cambiaron totalmente, la Inversión Directa Extranjera se ve reemplazada por nuevas técnicas de inversión. Las empresas han dejado de establecer filiales y a cambio han empezado a realizar fusiones lo cual significa que se unen con otras empresas que llevaban acabo productos en la misma rama de la industria lo que da como resultado una nueva empresa formada por las dos anteriores, esta estrategia les permite reducir costos; como es lógico no es que se aplique una política específica que de tal resultado lo que ocurre es que se comparten los costos entre ambas empresas lo que les permite ser más eficiente y cotizar de mejor forma sus acciones en bolsa de valores. Toda la información e investigación así como secretos industriales y políticas de comercialización

fusionadas se utilizan para la nueva empresa creada y se minimiza el personal requerido para desempeñar una misma función. La UNCTAD⁵⁶ define de la siguiente manera las fusiones entre ETN "los activos y las operaciones de dos empresas se combinan para establecer una nueva entidad cuyo control reside en un equipo integrado por una de ellas o por ambas". Las cantidades astronómicas que se manejan en este tipo de fusiones para 1999 llegó a los 800,000 millones de dólares como resultado de 109 fusiones, las empresas que las llevan acabo tienen como país de origen a un desarrollo como Estados Unidos y la Unión Europea. En América Latina como en los países considerados como en vías de desarrollo si bien es cierto que la Inversión Directa Extranjera juega un papel preponderante después de aplicar la privatización muchas de empresas han empezado a cobrar las empresas estatales que les son afines en el producto de elaboración o servicio prestado. Al comentar acerca de las transnacionales más importantes que engloban a países como Estados Unidos y Japón así como a la región de la Unión Europea se dejó claramente establecida que cada uno de estos países se han especializado en aquella industria en la poseen ventaja competitiva y de esa misma manera buscan realizar fusiones o invertir en esas mismas áreas, a eso se debe que las actividades más apetecidas sean las siguientes: servicios públicos, el sector financiero, los productos del petróleo, el transporte, el almacenamiento y las comunicaciones.

4.4 Centroamérica y las Inversión Extranjera Directa a través de Corporaciones Transnacionales

Las razones que motivan el interés de los inversionistas de movilizar el capital de una región o país hacia otra circunscripción geográfica en su mayoría atienden aspectos políticos y económicos que se relacionan con la estabilidad en ambos sectores. Cuando se habla de estabilidad política se hace referencia a que los Estados deben estar bajo un Régimen Democrático y un Estado de Derecho fuerte que permita la libre movilidad de los factores de producción (capital, trabajo y tecnología). Estos tres elementos constituyen parte vital de una rama de la Macroeconomía denominada Teoría del crecimiento muy utilizada al momento de determinar cuales son las posibles consecuencias de la Inversión Extranjera Directa en los países considerados como en vías de desarrollo.

Los índices macroeconómicos como el desempleo, la inflación, la renta, la producción nacional total y la balanza de pagos les permite a las Corporaciones Transnacionales decidir cual será la mejor alternativa para aperturar sucursales o filiales sino las hay o bien establecer plantas de producción que elaboren componente determinado de un producto, por esta razón es importante que los Estados elaboren y publiquen datos reales con respecto a los índices macroeconómicos ya que no solo se le informa a la población acerca de cómo marcha la economía sino también se mantiene muy bien documentada a las personas individuales o personas jurídicas que estén planeando invertir en la región Centroamérica o específicamente

56 Conferencia de Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (en inglés, United Nations Conference on Trade and Development, UNCTAD), organismo permanente de la Asamblea General de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), fundado en diciembre de 1964.

en Guatemala. Se otorgan como incentivos a la Inversión Extranjera la exoneración de impuestos y aranceles que den como resultado la multiplicación del capital extranjera a cambio de una mayor cantidad de trabajadores empleados en sus fábricas. Hay que mencionar que estas exoneraciones o exenciones son dadas por un tiempo limitado a las empresas de capital extranjero que se establecen dentro de cualquier país, para el caso de Guatemala el Código Tributario decreto 6-91 establece claramente en el artículo 63 último párrafo que se otorgan con el fin de dar beneficios o ventajas especiales para impulsar actividades económicas o para desarrollar determinadas áreas geográficas de la misma manera deja plenamente indicado que el plazo máximo de dichos privilegios no puede exceder de diez años. Un claro ejemplo en Guatemala acerca del tema tributario con respecto a la Inversión Extranjera Directa la constituye la industria maquilera de origen Corcano. La Industria de la maquila forma parte del nuevo fenómeno de las Corporaciones Transnacionales que nace en la década de los años sesenta y es la política de producción hacia el exterior que es propuesta para la elaboración de textiles y productos electrónicos, y una de sus características es que opera con materias primas importados y exporta el total de la su producción hacia el país de origen, o tienen como destino a Estados Unidos.

Sin embargo el sector político también juega un papel muy importante y por tal razón es digno de ser mencionado; ya que autoridades eficiente y capaces al frente de gobierno presuponen bajos niveles de corrupción y la racionalización y optimización del gasto público, con la propuestas realizadas por el capitalismo pragmático acerca de la venta de las empresas estatales muchas de estas en América Latina pero especialmente en Centroamérica han sido adquiridas por Transnacionales ya que son las únicas que poseen la capacidad de compra, como ocurrió en Guatemala con GUATEL que fue vendido a Telemex de México.

América Latina en especial Centroamérica vive uno de los mejores momentos en cuanto a la Inversión Extranjera se refiere ya que durante la década de los ochenta por los conflictos armados y la imposición de gobierno militares así como la Crisis de la deuda externa esta fue seriamente afectada en 1985 la inversión extranjera directa llegó al mínimo de 1.82% con respecto al Producto Interno Bruto de Centroamérica; en la década de los años sesenta el movimiento de capitales eran muy limitado no es hasta principios de la década de los sesenta en que sufre una pequeña modificación debido a tres causas:

1. El auge del Mercado Común Centroamericano
2. Y la estrategia de sustitución de importación adoptada por la región que aseguraba un mercado potencial para las Corporaciones o Empresas Transnacionales, la inversión extranjera directa llegó a equivaler al 1.6% del Producto Interno Bruto centroamericano en 1970.
3. Centroamérica siempre se ha caracterizado por ser un mercado abierto hacia el capital extranjero lo que le atribuía una ventaja competitiva con respecto al resto de América Latina para atraerlos hacia la región.

Pero a principios de la década de los noventa la tendencia se revirtió los flujos privados internacionales de capital empezaron a llegar a través de la inversión extranjera directa con

movimientos de capital a largo plazo y las Corporaciones Transnacionales empezaron a confiar en la estabilidad política y económica, en especial la industria de la electrónica de consumo, pero esta transformación en la tendencia de la inversión se debió a una serie de factores a saber:

1. Los programas de ajuste estructural y una mayor estabilidad macroeconómica
2. La orientación de la economías centroamericanas que se explico con anterioridad siempre han estado abiertas al capital extranjero
3. La renegociación de la deuda externa
4. Pero el punto más importante es que los estados centroamericanos tomaron en cuenta el significativo valor de la IED en los programas de desarrollo e incluyeron dentro de su política exterior y comercial el objetivo de promover la inversión dentro de la región y del país a través de una serie de proyectos que impulsaron a las exportaciones primero al mercado centroamericano y luego al mercado mundial ; así como incentivos a la inversión extranjera de los cuales se hablo con anterioridad.

Las principales inversiones se empezaron a realizar en bienes y servicios pero Centroamérica se vio favorecida en la industria maquiladora y de turismo como principales áreas para atraer al capital extranjero a través de la Inversión Extranjera Directa pero no solo este tipo de inversión tuvo un incremento también ocurrió el mismo fenómeno con la Inversión extranjera Indirecta o de cartera, las Corporaciones o Empresas Transnacionales adquirieron acciones en países en vías de desarrollo " el monto de este flujo alcanzó alrededor de 13,000 millones de dólares en 1992"⁵⁷. El capital extranjero a participado dentro de la región pero el monto de su inversión es aún mínimo y no alcanzado la influencia necesaria a pesar de la privatización en los sectores de servicios a excepción de las telecomunicaciones otros sectores como los de servicios aún se encuentran bajo el capital nacional de la empresa privada. En los rubros en los que más ha participado el capital extranjero es la minera con la explotación de Petróleo como ocurre con la Basic en Guatemala, así como se menciona anteriormente en la industria textil maquiladora y turismo en el área hotelera con Corporaciones como Westin (Camino Real) Hyatt (Ical Futura) Marriot (Hotel Dorado) etc.

Debido al monto de la inversión la actividad industrial hacia la cual se orienta la mayor parte de los flujos privados internacionales de capital es la maquiladora que se ha establecido en lo que se conoce como zona franca que son áreas establecidas con el fin de captar el mayor número de inversionistas extranjero o el monto más alto en capital invertido mediante la autorización por parte del gobierno de permitir la entrada de materia prima e insumos libres de impuestos. Uno de los países hacia los cuales se exporta la maquila es Estados Unidos y para "1991 ascendía a la cantidad de 851.6 millones"⁵⁸. No todos los países centroamericanos han

57 Claessens, S. y M. Rhee "The Effects of Barriers on Equity Investment in Developing Countries, Policy Research Working Papers, No. 1263, marzo, Banco Mundial, 1994.

58 Schoepfle, K. Y J. Pérez- Lopez "Assembly Operations in Central America, Department of Labor" Washington, D.C. mimeo, 1992.

sido igual de atractivos para recibir a la industria maquiladora en la década de los ochenta los países más estables obtuvieron los mayores beneficios como fue Costa Rica, El Salvador y Honduras; después de la década de los años noventa el origen de la actividad fue diferente esta vez provenía de Costa Rica, Guatemala a causa de la inestabilidad política ni El Salvador ni Honduras ofrecían estabilidad para los capitales de procedencia nacional o extranjera. Pero a finales de la década de los noventa El Salvador se ha convertido en un país muy atractivo incluso mucho de esta industria que pernoctaba en Guatemala y Costa Rica ha emigrado hacia esta zona geográfica; este fenómeno no es motivo de la casualidad sino obedece en forma directa a los siguientes hechos:

1. La barata mano de obra
2. La mano de obra es barata pero un poco más calificada que la existente en Guatemala y Costa Rica
3. El Salvador y Honduras a diferencia de otros países en vías de desarrollo no enfrenta el sistema de cuotas de Estados Unidos como si ocurre con Guatemala y Costa.
4. Se otorgan muchas facilidades que van desde los trámites hacia la flexibilización de leyes tributarias y laborales.

En los últimos años el área centroamericana ha avanzado en la negociación y firma de innovadores acuerdos marco con Estados Unidos acerca de:

1. trato nacional a la inversión extranjera
2. se ha minimizado el peligro de pueda existir una expropiación de capital extranjero o de bienes pertenecientes a las empresas extranjeras.
3. libre convertibilidad de moneda
4. la posibilidad de repatriar las ganancias
5. La protección a la propiedad Intelectual
6. Se busca atraer la inversión extranjera directa hacia productos no tradicionales.

Estados Unidos durante los últimos años ha perdido un sector significativo de la industria maquiladora en la región centroamericana como destinatario final y países recientemente industrializados o de economías emergentes como Corea y Taiwán han empezado a sustituirlo en esta rubro de la actividad productiva.

4.6 Resumen

En los capítulos anteriores se desarrollo todo el contenido acerca de los Flujos Privados Internacionales de Capital y las Corporaciones Multinacionales de forma como estas nacieron y evolucionaron a la largo de la historia y su importancia en las estructuras del poder a

nivel Internacional. Pero en este nuevo capítulo es importante hablar de política industrial y política estratégica de comercio que es muy utilizada en los países avanzados para apoyar el crecimiento de estas empresas; especialmente las de alta tecnología lo mismo sucede con la industria tecnológica que se ve reforzada por la ayuda en avances científicos y desarrollo de investigaciones que permiten mejorar los procesos productivos. La política estratégica comercial es únicamente elaborada y llevada a la práctica por los países que producen tecnología y pretenden asegurar mercados para las grandes transnacionales que tienen su origen o sede en estas regiones creando oligopolios. Después de la Segunda Guerra Mundial Estados Unidos perdió el dominio absoluto de la actividad industrial y sus grandes transnacionales se vieron obligadas a compartir el mercado y el poder con las Transnacionales Europeas y Japonesas, este fenómeno trajo como consecuencia que cada una de estas regiones se especializará en la elaboración de determinados productos, esto no quiere decir que dentro del área no se realicen también otras actividades industriales. Europa se ha convertido en líder de la industria química y farmacéutica Estados Unidos encabeza las áreas de industria aéreo espacial y Japón ha dinamizado la industria automotriz.

El proceso de toma de decisiones a nivel internacional se vio modificado ya no influían únicamente los Estados como sujetos de Derecho Internacional Público, con las transformaciones y cambios en los procesos productivos y la implementación de la investigación las empresas transnacionales empezaron a crecer y expandir sus actividades en los años setenta y a dar forma a la Nueva corporación Multinacional que para aumentar su poder de acción utiliza en la últimos años la fusión y la megafusión que da vida a una institución distinta de las empresas que la conforman, dando como resultado que la Comunidad Internacional empezará a cobrar conciencia de su importancia incluso hasta dentro de la organización y funcionamiento de Naciones Unidas. En cuanto a la región centroamericana la inversión directa después de la pacificación de la región esta se vio incrementada al igual que sus exportaciones, pero también estas empresas aumentaron su ingerencia en el proceso de toma de decisiones a nivel local, especialmente la industria maquiladora que condicionó la formulación de la política fiscal en cuanto a lo exoneración de impuestos.



El mapa que se encuentra en la parte de arriba de esta página ejemplifica las regiones o países hacia los cuales fluyeron los Flujos Internacionales de Capital después de la Segunda Guerra Mundial, los movimientos más significativos se realizaron a través de préstamos especialmente de Estados Unidos hacia la parte Occidental de Europa que luego se convirtieron en la Comunidad Económica Europea y de la Ex Unión Soviética hacia los países del Este que también se le conoce con el nombre de Pacto de Varsovia

V. Consideraciones y Conclusiones Finales

Con anterioridad en la disciplina de las Relaciones Internacionales se discutía acerca de quienes podían ser denominados sujetos o bien actores de esta ciencia y la tendencia existente hasta entonces hacia pensar que los Sujetos de Derecho Internacional Público podían ser considerados como tal; siendo sujeto y actor dos términos tan distintos que encierran conceptos y características concretas que le atañe a cada uno en particular; en el pasado se argumentaba que los estados eran los únicos sujetos y actores de las Relaciones Internacionales ya que estos tenían a su favor ser los únicos Sujetos de Derecho Internacional Público rama del Derecho que auxilia a la nueva disciplina de las RRII. Pero debido a procesos económico como la globalización las fronteras ya no existente entre política y economía este supuesto ha perdido vigencia y ha sido substituido por uno más objetivo lógicamente adaptado a la realidad del Siglo XXI y debido a esto es que los flujos privados internacionales de capital y las Corporaciones Transnacionales y la Banca Comercial Internacional forman parte de los actores protagónicos dentro del gran escenario internacional. Pero su importancia dentro de la teoría como de la práctica no ha sido producto de la casualidad ya que ambos desde hace varias décadas establecieron las bases de su poderío primero comercial, luego económico y político; el proceso se inició en aquellos países en los que las Corporaciones Internacionales edificaron las casas matrices en su mayoría en países avanzados o desarrollados, la toma de decisiones a nivel local fue el primer peldaño que se escaló y luego edificaron toda una estructura para poder influir dentro de la toma de decisiones a nivel mundial a través de los Organismos Internacionales especializados y lanzar toda una política comercial estratégica a través de Organismos Internacionales como la Organización de Naciones Unidas en la cual existen órganos encargados de proveer e impulsar la actividad de estas empresas alrededor del mundo. Así que se puede argumentar que las Corporaciones Internacionales son los nuevos actores de las Relaciones Internacionales porque puede influir dentro de la toma de decisiones aunque no en forma directa porque los actores por excelencia siguen siendo los estados, y los únicos que pueden ser miembros de un Organismo Internacional pero esto no se ha convertido en un obstáculo y las CMN's hacen sentir su poderío a través de ellos, y sus intereses forman parte de los intereses de sus estados y cuando existe divergencias prevalecerán siempre los objetivos de la multinacional. Estas corporaciones basan su poder en los adelantos tecnológicos y en las nuevas técnicas de producción que les permiten tener acceso monopolístico a los mercados y desarrollar con toda la amplitud la teoría de la dependencia de aquellos países que reciben dentro de su territorio a una de sus agencias o filiales, incluso han modificado hasta esta teoría ya que con anterioridad solo establecían ese vínculo entre estados y en la actualidad es entre las grandes empresas multinacionales y los estados que se encuentran en vías de desarrollo; en estos países han cambiando los gustos del consumidor ajustándolos a sus propios intereses, lo cual han logrado haciendo uso de los medios de comunicación que les han permitido llegar a toda la población desde las clases más pobres hasta las más ricas lo que denota toda una organización de producción y comercialización. No solo la teoría de la dependencia ha sufrido transformaciones también ha ocurrido lo mismo con la teoría del desarrollo que toma a estas empresas como uno de los factores más importantes para que las regiones consideradas como poco desarrolladas logren alcanzar un mejor nivel de vida a través de los beneficios que pueden generar estas empresas como un mayor número de plazas de empleo en aquellos países que se

caracterizan por tener una alta tasa de desempleo, incluso se ha dicho que son potenciales medios de modernización mundial que llevaban todos los adelantos de la ciencia y tecnología a lugares alejados y olvidados por el resto de la Comunidad Internacional. En cuanto a la Política Exterior es formulada y puesta en práctica con el mismo cuidado y dedicación que lo hacen los estados incluso aúnan esfuerzos; lo que se manifiesta a través de acciones concretas puesta en práctica por sus filiales haciendo uso de la diplomacia entre los altos dirigentes de las empresas e influyentes miembros de los gobiernos que les permiten construir un clima de confianza por el acercamiento entre las dos partes y de solidaridad cuando convergen intereses, cuando es necesario hacen valer su poder económico y tecnológico para modificar alguna decisión que se encuentra fuera de lo permitido por sus objetivos. Las alianzas y megafusiones se han convertido al principio del siglo en una de las características más interesantes de las grandes Corporaciones Internacionales, Multinacionales y Transnacionales así como de la Banca Comercial Internacional que les permite tener mayor ingerencia porque en la mayoría de los casos se unen o crean una nueva empresa dos gigantes de la misma rama de producción, lo que le da como resultado que sean más competitivos y provoquen más recelo dentro de las regiones que cuentan con empresas nacionales sólidas. La llegada de un Nuevo Orden Internacional también les ha permitido a estas empresas crecer porque la transnacionalización de la economía y de las finanzas tienen como finalidad crear un solo mercado en el cual los compradores solo pagarán por el mejor producto o servicio al más bajo precio. Tomando como base lo anteriormente dicho se comprueba la hipótesis elaborada al inicio de la investigación de que las Corporaciones Transnacionales y la Banca Comercial Internacional como actividades privadas si condicionan el proceso de toma de decisiones a nivel local e internacional debido a la influencia que pueden ejercer en los estados y sus gobernantes, de la misma manera la mano de obra barata se ha convertido en un atractivo de los países en vías de desarrollo que buscan explotar las grandes corporaciones y es una de las razones más importantes por las cuales invierten en estas regiones.

5.1 Bibliografía

1. Arriola Joaquin y José Victor Aquilar **"Globalización De La Economía"** Editorial Equipo de Educación Maíz, San Salvador, Salvador 1995.
2. Chacholiades, Miltiades **"Economía Internacional"** Editorial Mc.Graw-Hill. Segunda edición Santa Fe de Bogotá, Colombia 1992.
3. Chacholiades, Miltiades **"Economía Internacional"** Editorial Mc.Graw-Hill. Cuarta edición. Santa Fe de Bogotá, Colombia 1994.
4. Chacholiades, Miltiades **"Economía Internacional"** Editorial Mc.Graw-Hill. Quinta edición Santa Fe de Bogotá, Colombia 1996.
5. Chacholiades, Miltiades **"Economía Internacional"** Editorial Mc.Graw-Hill. Sexta edición. Santa Fe de Bogotá, Colombia. 1999
6. Claessens, S. y M. Rhee **"The Effects of Barriers on Equity Investment in Developing Countries"**, Policy Research Working Papers, No. 1263, marzo, Banco Mundial, 1994.
7. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), 1996.
8. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), 1997.
9. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD), 1998.
10. Devlin, R.R. French -Davis, S. Griffith-Jones, **"Repunte de los Flujos de Capital y el Desarrollo"**. Implicaciones para las Políticas Económicas, French-Davis y Griffith-Jones, **"Los Nuevos Flujos Financieros hacia América Latina"**. Fuentes, efectos y políticas, Fondo de Cultura Económica, México 1994.
11. Dominick, Salvatore. **"Economía Internacional"**. Sexta Edición Editorial Prince Hall. Pearson. Addison Waley Longman. Impreso en México 1998.
12. Enciclopedia en Carta. Economía Mundial 1999.
13. Eizcurra, Ana Maria **"Qué es el Neoliberalismo"** Evolución y Límites de un Modelo Excluyente. Editorial IDEAS Instituto De Estudios y Acción Social. Buenos Aires. Argentina. 1999
14. Informe del Alto Comisionado para Naciones Unidas de Derechos Humanos dictado en enero del 2000
15. Informe de Kofi Annan a la Asamblea General titulado "La capacidad empresarial y la privatización como medios de promover el crecimiento económico y el desarrollo sostenible" (A/52/428)
16. McConnel Campbell R. y Brue, Stanley L. **"Economía"** Principios, problemas y políticas. Decimotercera edición. Editorial Mc Graw Hill. Santa Fe de Bogotá. Colombia 1997.
17. Larios Ochaíta, Carlos **"Derecho Internacional Público"**. Sexta edición corregida y aumentada. F y G editores. Guatemala 2001.

18. Leal Jereissati, Enrique. "The International Monetary Fund Role in Financial Crises". Instituto Cultural Minerva. Institute of Brazilian Issues. The George Washington University. Washington. The Minerva Program, Spring 1999.
19. Lewis D. Solomon "Las empresas Multinacionales" y el Nuevo Orden Mundial. Título del original en inglés: "*Multinational corporations and the emerging world order*" Editorial Fondo Editorial de Derecho y Economía. Buenos Aires Argentina 1997.
20. Norman S. Suchanan y Friedrich A. Lutz "*Rebuilding the World Economy*" New York. Twentieth Century Fund. 1987
21. Obregón Carlos "*Capitalismo hacia el Tercer Milenio*". Una historia cultural de la evolución de las economías del mundo. Editorial Patria S.A. de C.V. Primera Edición Impreso en México 1998
22. ¹ Ravenhill, J., "*The North South Balance of Power, en 'International Affairs'*", Vol 66, No.4 Págs 645-746
23. Schoepfle, K. Y J. Pérez- Lopez "Assembly Operations in Central America, Department of Labor" Washington, D.C. mimeo, 1992.
24. Snider, Delbert "*Introducción a la Economía Internacional*" Editorial Hispano-Americana 1993.
25. UNCTAD, *World Investment Report; Transnational Corporations, Employment and the workplace*, Naciones Unidas, 1994.